

**РОССИЯ И МИР:  
СТОЛКНОВЕНИЕ ЦИВИЛИЗАЦИЙ В XXI ВЕКЕ**

**Материалы  
международной  
научно-практической  
конференции**

**7 апреля 2016 года**

**Научный редактор сборника –**  
Гнездилов Геннадий Валентинович,  
кандидат психологических наук, профессор,  
проректор по научной работе НАНО ВО «ИМЦ»

**Рекомендовано к печати**  
**Ученым советом НАНО ВО «ИМЦ»**

Россия и мир: столкновение цивилизаций в XXI веке: материалы международной научно-практической конференции, 7 апреля 2016 г. – М.: ИМЦ, 2016. – 313 с.

**Материалы представлены в редакции авторов**

*В сборник вошли материалы докладов и выступлений ученых, политиков, преподавателей, аспирантов, студентов российских и зарубежных вузов, представителей государственных органов, других участников международной научно-практической конференции*

© Коллектив авторов  
© ИМЦ, 2016

## Оглавление

ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННОГО МИРА ДЛЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ.....	7
Бурнакин М.Н., Макарова В.В., Шарова С.В. Методологические аспекты формирования стоимости объекта оценки с целью залога.....	7
Захарова В.Е. Применение эффективного контракта в сфере высшего образования.....	10
Захлевная К.И. Роль бизнес-плана в привлечении инвестиций.....	15
Куцикова Д.И. Совершенствование методики оценки труда профессорско- преподавательского состава вузов .....	19
Ломакина В.А. Роль этических принципов в аудиторской деятельности .....	24
Машкова М.Е. Проблемы перехода на международные стандарты аудита .....	28
Мозуль Е.О. Особенности индикативного планирования во Франции и возможность его использования в России.....	33
Сидоров М.А., Льянова А.О. Пути совершенствования системы высшего образования в Российской Федерации.....	38
Смирнова А.А. Проблемы управления человеческим капиталом в России на современном этапе .....	42
Фетисова А.Д. Основные направления государственной поддержки инновационной деятельности в России .....	46
Харченко Л.И. Преимущества и недостатки патентной системы налогообложения.....	52
Шарова С.В. Принятие оптимальных решений на основе результатов финансового анализа.....	57
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ НАУКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ ЦИВИЛИЗАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ... 62	
Медведев А.Г. Психофизика высоких энергий: экспериментальные исследования эффективности духовных практик.....	62
Миронова Т.Ю., Чапаров Д.А. Регулирующая функция ценностных ориентаций в учебной деятельности курсантов.....	64

Павлов Н.В. Социально-психологическая готовность к труду выпускников вузов.....	68
Трифанова А.В. Особенности психологической реабилитации лиц, проявивших различные формы суицидальных действий .....	74
Черлунчакевич А.И. Стрессогенные факторы как способ влияния на развитие профессиональной деформации в деятельности педагога.....	79
Шершнев К.А. Проблема нужды в переговорном процессе .....	87
Юн Н.К. Методический замысел психологического исследования самоактуализации сотрудников полиции в профессиональной деятельности...	89
РОССИЯ В МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ: ГЕОПОЛИТИЧЕСКАЯ РОЛЬ И ЦИВИЛИЗАЦИОННАЯ МИССИЯ.....	
Полюянов С.В. Причины кризисов власти Российского государства.....	98
Шершнев К.А. Создание коррупционных условий в Российской Федерации	103
ГОСУДАРСТВО И ПРАВО В РОССИИ В УСЛОВИЯХ СТОЛКНОВЕНИЯ ЦИВИЛИЗАЦИЙ В XXI ВЕКЕ .....	
Андросова Е.В. Сущность и правовое регулирование договоров добровольного коллективного страхования заемщиков банков: развитие, практика, перспективы .....	107
Артемова Е.Ю. Приобретение права частной собственности.....	113
Бойцова К.А. Безпалько Е.О. Безвестное отсутствие.....	118
Борздов А.А. Особенности реализации принципа разделения властей в Российской Федерации .....	123
Буланина Е.Д. Россия и США: конфликт цивилизаций.....	128
Быкова Т.А. История развития исполнительного производства в России.....	133
Валуева О. Ответственность сторон по договору аренды нежилых помещений .....	137
Волков В.В. К вопросу об авторском праве .....	143
Ганиева А.Р. Непосредственное управление многоквартирным домом в новых правовых условиях .....	146
Гордеев Н.Г. Сравнительная характеристика судебных систем России и Англии .....	150

Демидов Д.В. Наследование по завещанию в Российской Федерации .....	155
Демченко А.Б. Правовое регулирование договора аренды нежилого помещения.....	162
Дубенская В.С., Рузакова А.А., Троянова Е.А. Совместное завещание супругов.....	166
Занина Ю.И. Возмездное оказание медицинских услуг на примере стоматологии .....	170
Капаклы М.В. История развития института несостоятельности (банкротства) физических лиц в Российской Федерации.....	172
Карпов А.А. Недостойные наследники в российском и зарубежном законодательстве: проблемы и пути решения.....	178
Каутова Е.Е. Прекращение брачного договора.....	183
Кириянов Д.А. Сущность добровольного страхования.....	189
Коротнева К.А., Судьбина Е.В. Опекa и попечительство отдельных категорий граждан .....	193
Ладыгин И.А. Российский нотариат: его настоящее и будущее .....	198
Лебедева И.В. Ограничение свободы договора в целях защиты прав потребителей.....	202
Мальшева Е.Б. История развития института источника повышенной опасности .....	206
Мокляков С.А. Применение опосредованных средств реализации принципа гласности в гражданском процессе .....	211
Невоструева Е.С., Саливоненко Д.А. Способы принятия наследства в Российской Федерации .....	212
Невская О.А. Понятие рабочего времени и его значение на современном этапе развития трудового права.....	218
Никитина Н.С. Однополые браки: Россия и мир .....	222
Никишин Е.П. Некоммерческие организации в России и США: новеллы законодательства .....	226

Носенко А.В., Шутова Н.П. Виды юридических лиц в современном гражданском праве .....	231
Петрова А.С. Акционерные общества в России и Германии: новеллы законодательства .....	235
Петрова Е.А., Самыко Ю.Ю. Продажа недвижимости в России и Канаде: правовое регулирование .....	241
Радунцева Я.В. Вред, причиненный мирным атомом Россия - Япония.....	246
Романов В.А. Государство и право России в условиях столкновения цивилизаций в XXI веке .....	250
Романова Я.Н. Проблемы признания граждан ограниченно дееспособными и недееспособными на примере России, Германии и Франции .....	256
Самойленко К.Ю. Элементы и содержание договора на выполнение проектно-изыскательских работ .....	259
Самсонова К.С. Правовое регулирование обеспечения иска в гражданском процессе.....	262
Страхов Д.О. Договор купли-продажи недвижимого имущества .....	266
Султанова А. Банковская гарантия как способ обеспечения исполнения кредитных обязательств .....	269
Тимошина Ю.С. Суррогатное материнство .....	275
Торчян Г.М. Россия и Армения в глобализирующемся мире: вопросы правотворческой политики .....	278
Улитина М.М. Международные договоры как источники частного права .....	283
Цыпленков С.С. Правовое регулирование теплоснабжения в Российской Федерации .....	287
Чихвария М. Признание гражданина недееспособным: основания и порядок	294
Шеменкова Т.А. Актуальные проблемы правового положения арбитражного управляющего.....	300
Шулико В.А. Защита авторских прав в сети Интернет.....	303
Ярыгин А.Д. Гражданско-правовое регулирование банковского кредитования .....	308

## **ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННОГО МИРА ДЛЯ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ**

*Бурнакин М.Н.,  
студент 2 курса магистратуры  
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет леса» ;  
Макарова В.В.,  
студентка 2 курса магистратуры  
ФГБОУ ВО «Московский государственный университет леса» ;  
Шарова С.В.,  
кандидат экономических наук, доцент,  
доцент кафедры теоретической  
и прикладной экономики НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Методологические аспекты формирования стоимости объекта оценки с целью залога**

В современной ситуации на мировом рынке очень сложно по-прежнему оставаться уверенным в завтрашнем дне. Обстановка меняется настолько быстро, что порой не успеваешь среагировать и принять не то что бы правильное, а хотя бы какое-то решение. Исходя из этого, необходимо учитывать все риски, которые могут и, даже те, которые, казалось бы, в ближайшее время не смогут повлиять на текущее или будущее положение дел.

Сейчас наибольшую популярность начинают набирать залоговые кредиты, в связи с ростом просроченной задолженности и неустойчивой ситуацией в экономике банки (кредиторы) ужесточают подходы к заемщикам. Это касается не только корпоративного кредитования, ипотечных кредитов или автокредитования, но так же начинает распространяться и на более мелкие потребительские розничные кредиты.

В соответствии с законом РФ от 29.05.1992г. №2872-1 (ред. от 06.12.2011г.) «О залоге», залог представляет собой способ обеспечения обязательства, при котором кредитор-залогодержатель приобретает право в случае неисполнения должником обязательства получить удовлетворение за счет заложенного имущества преимущественно перед другими кредиторами за изъятиями, предусмотренными законом [1]. Неотъемлемой частью залогового кредитования является оценочная деятельность, которая по своей сути направлена на установление стоимости в отношении объектов оценки.

В оценочной деятельности определены четыре вида стоимости: рыночная, ликвидационная, инвестиционная и кадастровая [3]. Для определения стоимости залогового имущества рассчитывается рыночная стоимость, умноженная на залоговый коэффициент.

При определении рыночной стоимости объекта оценки применяются три известных подхода в оценке: сравнительный, затратный и доходный.

Доходный подход, согласно ФСО №1 «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки», представляет собой совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении ожидаемых доходов от использования объекта оценки.

Сравнительный подход, в соответствии с ФСО №1 «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки», характеризуется совокупностью методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на сравнении объекта оценки с объектами-аналогами объекта оценки, в отношении которых имеется информация о ценах.

Затратный подход, согласно ФСО №1 «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки», представляет собой совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении затрат, необходимых для воспроизводства либо замещения объекта оценки с учетом износа и устареваний.

При отсутствии возможности применить хотя бы один из подходов, оценщик обязан обосновать отказ от применения такого подхода. Если обоснованного отказа нет, то придется применить все три подхода, и методом взвешенных цен установить рыночную стоимость объекта оценки.

Далее необходимо рассчитать залоговый дисконт, который чаще всего составляет от 20 до 50 процентов от рыночной стоимости. В связи с этим часто возникают недопонимания между кредитором и заемщиком, так как заемщик при определении стоимости своего имущества часто не учитывает риски, которые может понести кредитор. Залогодержатель в свою очередь просчитывает гораздо глобальнее, учитывая те факторы, которые могут повлиять на ликвидность имущества и платежеспособность заемщика. При определении залогового дисконта особое внимание обращают на такие факторы как [6]:

- тип имущества;
- категория обеспечения;
- срок и условия хранения объекта оценки;
- качественные характеристики объекта оценки;
- другие определяющие, влияющие на ликвидность залогового имущества.

При предоставлении займа кредитно-финансовая организация сталкивается с определенными рисками, они называются кредитными. И благодаря учету всех возможных рисков можно определить залоговый дисконт.

Рассмотрим допустимые виды рисков, свойственные кредитным организациям в современной экономической ситуации:

1. Риск невозврата кредита представляет собой вероятность, что заемщик не сможет справиться со своими обязательствами и в обусловленные сроки вернуть одолженные деньги или процент за их пользование. Для того, что бы уменьшить возможность возникновения риска невозврата кредита, кредитные организации проводят такие процедуры как:



- ✓ диверсификация своего портфеля,
- ✓ предварительная оценка финансового состояния заемщика для определения вероятности его неплатежеспособности,
- ✓ регулярный анализ залогового имущества и финансового состояния заемщика для того, что бы вовремя среагировать на произошедшие изменения.

2. Риск изменения процентной ставки подразумевает возможные изменения в стоимости ценных бумаг или размера выплачиваемых по ним дивидендов.

3. Риск снижения ликвидности активов указывает на то, что у кредитной организации есть вероятность, что она не всегда может обеспечивать полный объем привлекаемых средств, необходимый для исполнения своих обязательств в установленный срок.

4. Риск изменения обменного курса определяется наличием изменений прибыльности активов кредитных организаций, или же изменением их стоимости на международном рынке. Этот риск характерен для финансовых учреждений, которые имеют валютные счета. Нестабильное состояние мировой экономики влияет на изменения обменного курса валют зарубежных стран к рублю.

5. Политический риск определяется изменениями стоимости портфеля, возникающих вследствие определенных действий правительства или иностранных государств. В связи с этим, кредитные организации тщательно анализируют и отслеживают возникающие изменения политической ситуации, как в стране, так и в мире. Такой подход помогает предвидеть будущее положение дел и быстро адаптироваться в изменившейся ситуации.

На сегодняшний день определение залоговой стоимости имеет некую двойственность. На первый взгляд, стоимость с целью залога является лишь производной от рыночной стоимости объекта оценки, освобожденной от всех возможных рисков, характерных для залогодержателя при принятии в залог объекта оценки. Однако она набрала высокую популярность в применении как отдельно значащийся элемент в оценочной деятельности и в банковской сфере.

Определяющая разница между рыночной и залоговой стоимостью, или стоимостное выражение рисков – это, по сути, залоговый дисконт. Этот показатель характеризуется как с точки зрения рисков, которые присущи банковской сфере, так и с точки зрения покрытия дисконтом сопутствующих расходов. Под сопутствующими расходами понимается погашение задолженности перед банком по кредиту в полном объеме, уплата соответствующих налогов при реализации имущества, расходы по логистике при реализации имущества, расходы при возникновении судебных издержек, оплата иных расходов, непосредственно связанных с обращением взыскания и реализацией предмета залога.

Основная особенность при определении залогового дисконта состоит в том, что, с одной стороны, он может представлять собой «добавленную стоимость», увеличивающую показатель залоговой стоимости, а с другой –

данное увеличение не является позитивной характеристикой и, как правило, снижает общий показатель стоимости.

Так же интересно то, что довольно часто имущество, передаваемое в залог, является уникальным, не имеет аналогов. Поэтому применение залоговых дисконтов, предназначенных для других объектов оценки при другой экономической ситуации, является не совсем корректным и очень смутно отображает риски, объективно влияющие на стоимость объекта оценки.

Список литературы:

1. Федеральный закон "О залоге" от 29 мая 1992 г. № 2872-1 (ред. от 06.12.11) [Электронный ресурс]/ Информационно-правовой портал ГАРАНТ. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/10105413>
2. Федеральный стандарт оценки «Общие понятия оценки, подходы и требования к проведению оценки» (ФСО N 1) [Электронный ресурс]/ Информационно-правовой портал ГАРАНТ. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/191703/>
3. Федеральный стандарт оценки «Цель оценки и виды стоимости» (ФСО N 2) [Электронный ресурс]/ Информационно-правовой портал ГАРАНТ. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/191704/>
4. Федеральный стандарт оценки «Требования к отчету об оценке» (ФСО N 3) [Электронный ресурс]/ Информационно-правовой портал ГАРАНТ. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/191696/>
5. Рыночная стоимость.[Электронный ресурс]/ Центр управления финансами – Режим доступа: <http://center-yf.ru/data/economy/rynochnaya-stoimost.php>
6. Севенард А.Ю. Оценка стоимости при осуществлении залоговых операций. Методический журнал «Банковское кредитование».[Электронный ресурс]/ Регламент – Режим доступа:[http://www.reglament.net/bank/credit/2008\\_2\\_article.htm](http://www.reglament.net/bank/credit/2008_2_article.htm)

*Захарова В.Е.,  
магистрант I курса обучения  
ГБОУ ВО МО «Технологический университет»*

## **Применение эффективного контракта в сфере высшего образования**

На сегодняшний день всё чаще ставится вопрос о применении эффективного контракта в образовательных организациях, который является одним из самых актуальных. Многие специалисты в сфере образования утверждают, что данное нововведение реально работает и имеет практическую значимость, другие же, наоборот, считают, что эффективный

контракт – это лишь формальность, которая вызывает трудности в процессе образования.

Сегодня программные документы Президента и Правительства РФ подводят к введению эффективного контракта, который увязывает повышение оплаты труда педагога с выполнением конкретных показателей качества образовательных услуг.

Цель данной статьи – оценить применение системы эффективного контракта в высших учебных заведениях.

Под эффективным контрактом понимается трудовой договор с работником, в котором конкретно указаны его трудовые обязанности, условия оплаты труда, показатели и критерии оценки эффективности для назначения стимулирующих выплат в зависимости от результатов труда и качества образовательных услуг, а также меры социальной поддержки [2].

В сфере высшего образования необходимо учитывать показатели, которые характеризуют результативность труда профессорско-преподавательского состава, так как в динамичных условиях системы высшего образования, с учетом критериев эффективности, которые установлены государством, требуется иметь высококвалифицированный состав научно-педагогических сотрудников, которые способны показать высокий уровень качества образовательной деятельности.

Цель введения эффективного контракта состоит в том, чтобы увязать повышение оплаты труда педагога с выполнением конкретных показателей и критериев качества образовательных услуг на основе:

- введения отраслевых показателей эффективности;
- установления критериев и условий, которые соответствуют показателям эффективности стимулирующих выплат, их назначения, которые отражаются в положениях об оплате трудовой деятельности педагога в сфере высшего образования, коллективных договорах, трудовых договорах;
- отмены неэффективных стимулирующих выплат;
- использования конкретных показателей качества образовательных услуг при оценке достижения конкретных показателей качества деятельности образовательных организаций, включающей кроме критериев эффективности их работы и введение публичных рейтингов их деятельности.

Рассматривая введение системы эффективного контракта, которое определено в «дорожной карте», - Распоряжение правительства РФ от 30 апреля 2014 года «722-р «Об утверждении плана мероприятий («дорожной карты») «Изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности образования и науки» [1] – необходимо отметить, что его эффективность основывается на следующих принципах результативности:

- результаты в международных исследованиях (PIRLS, TIMSS, PISA);
- удельный вес численности педагогов в возрасте до 35 лет;

- достижение средней заработной платы педагогов уровня средней по региону;

- переход к оценке деятельности образовательных организаций, руководителей и педагогов по показателям эффективности.

Исходя из вышеизложенного, видится только позитивный эффект от нововведения, однако, назревает необходимость рассмотреть данную проблематику с практической точки зрения [1].

Чем отличается эффективный контракт от трудового договора? В эффективном контракте в отношении каждого работника должны быть уточнены и конкретизированы:

1. Трудовая функция;

2. Показатели и критерии оценки эффективности трудовой деятельности работника;

3. Размер и условия стимулирующих выплат, определенные с учетом рекомендуемых показателей.

Можно выделить перечень критериев оценки результативности труда профессорско-преподавательского состава в образовательной деятельности, которым уделяют внимание большинство российских вузов:

- наличие наград за успехи в преподавании;
- преподавательская нагрузка;
- количество опубликованных статей.

Далее следует обозначить ключевые проблемы, которые необходимо решить при введении эффективного контракта:

1. В соответствии с Трудовым кодексом люди, работающие в одной должности, имеющие одинаковую нагрузку, должны иметь одинаковый базовый оклад.

2. Нет денег сверх норматива, которые могли бы задавать мотивацию персонала.

3. Нет возможности изъять средства стимулирующей части ФОТ в случае некачественной работы образовательной организации [2].

Для решения данных проблем предложен выход, который заключается в формировании фонда качества образования, из которого будут получать средства помимо норматива школы, показывающие наилучшие показатели качества образования.

Существуют свои «подводные камни» при функционировании системы эффективного контракта в образовании:

1. Поспешись – непременно напортачишь.

Если ссылаться на Программу поэтапного совершенствования системы оплаты труда в образовательных организациях на 2012 — 2018 годы, утвержденной распоряжением Правительства РФ от 26.11. 2012 г. № 2190-р, то завершение работы по заключению трудовых договоров с работниками в связи с введением эффективного контракта предполагается на третьем этапе, охватывающем 2016-2018 годы. В пункте 5 Приказа Минтруда России от 26.04.2013 № 167н указано, что дополнительное соглашение к трудовому договору рекомендуется заключать по мере разработки показателей и

критериев оценки эффективности труда работников учреждения для определения размеров и условий осуществления стимулирующих выплат.

Были случаи же, когда педагогические работники получали уведомления о переходе на эффективный контракт, когда критерии оценки эффективности труда еще не были определены.

2. Критерии оценки эффективности, которые педагог не выбирал, могут стоить ему стимулирующих выплат.

Итак, в трудовых договорах есть информация о базовой части оклада и стимулирующих выплатах. При переходе на эффективный контракт гарантировано, что педагог будет получать только базовую часть оклада, стимулирующие выплаты же будут начисляться при соответствии работы педагога принятым в образовательной организации показателям эффективности труда.

Как сказано в Программе, реализация системы эффективного контракта позволит:

- повысить престижность и привлекательность профессий работников в сфере высшего образования;
- внедрить в учреждениях системы оплаты труда работников, уязванные с качеством оказания образовательных услуг;
- повысить уровень квалификации работников, участвующих в оказании образовательных услуг;
- повысить качество оказания образовательных услуг в социальной сфере;
- создать прозрачный механизм оплаты труда руководителей образовательных услуг.

Несмотря на то, что многие субъекты Российской Федерации начали внедрение эффективных контрактов, еще имеются проблемы и риски его введения. Следует перечислить эти причины и предложить соответствующие решения сложившихся ситуаций:

1. Непоследовательность действий, приводящих к нарушению трудовых прав работников.

Это проявляется в том, что руководители, не проведя ряд организационных мероприятий, таких как внесение изменений в положение об оплате труда, определение показателей эффективности, порядка определения периодичности, условий получения и размера выплаты, уведомления работников об изменении трудового договора в форме эффективного контракта – чисто механически изменяют название трудового договора без внесения необходимых изменений, предусмотренных эффективным контрактом.

2. Высокая трудоемкость оценки показателей.

Непрерывно следует регулярно оценивать достижения показателей качества, результативности и эффективности работы каждого работника. Сейчас в образовательных организациях стимулирующие выплаты, согласно

действующих в организации положений, распределяются 1 раз в квартал или полугодие, а при новом подходе это необходимо будет делать чаще.

3.Подгон показателей эффективности под уже достигнутые результаты деятельности или имитация достижений (нет направленности на решение проблем образования и его развития).

До настоящего времени не разработаны базовые и дополнительные показатели эффективности деятельности для образовательных организаций всех видов и типов, а также определения в государственном задании этих целевых показателей. Это приведет к опасности скатывания организаций к деятельности «по производству показателей».

4.Абстрактность показателей.

Необходимо их конкретизировать, но и не увлекаться количественными характеристиками. Необходимо, чтобы показатель был сформулирован так, чтобы по факту выполнения педагогом какой-либо работы она однозначно определялась как эффективная. Например, это может быть работа по обеспечению полного выполнения домашних заданий. Критерий эффективности – как вариант, отсутствие двоек за несделанную домашнюю работу.

5.Увеличение нагрузки работников без изменения содержания труда (в целях увеличения средней заработной платы) при снижении качества и эффективности.

Горько об этом говорить, но, уже сейчас без перехода на эффективный контракт, это наблюдается при действующей системе оплаты труда.

6.Чрезмерный бюрократизм.

Мониторинг эффективности освоения бюджетных средств и введения эффективных контрактов сопровождается составлением многочисленной отчетности, которую вероятно будут составлять сами педагоги. Скорее всего, в рабочее время. И педагог будет замотивирован составить красивый отчет, чем качественно подготовиться к занятию.

7.И самая главная проблема – это неготовность к принятию эффективных управленческих решений на всех уровнях. Необходимо, чтобы в ближайшее время был принят ряд нормативных документов, рекомендаций, которые нужно будет реализовать на местах.

Из всего сказанного можно сделать вывод, что образование идет в ногу со временем и введение эффективного контракта достаточно актуально и востребовано в настоящее время, но для этого необходимо проработать все проблемы и риски, разработать ряд документов и самое главное при этом не нарушать права работников. Для того чтобы систематически определить результативность труда в высшем учебном заведении, необходимо сформировать систему критериев оценки эффективности профессорско-преподавательского состава. Необходимо учитывать и социально-экономические показатели, и физиологические способности преподавателей в процессе оценки качества и эффективности их работы.

Система оценки качества трудовой деятельности преподавателей – это система целостная. Она представляет собой сложную, динамичную,

развивающуюся систему, состоящую из взаимосвязанных элементов, взаимодействие которых позволяет системе функционировать как единое целое и обладать системными интегративными свойствами.

При введении эффективного контракта важна корректность разработки показателей в целях честной конкуренции при стимулировании. Эффективный контракт должен строиться на определенном объеме средств ФОТ образовательной организации, который обоснован как достаточный для формирования штата сотрудников и оплаты их труда.

Список литературы:

1. Распоряжение Правительства РФ от 30 апреля 2014 года «722-р «Об утверждении плана мероприятий («дорожной карты») «Изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности образования и науки».
2. Общероссийский проект «Школа цифрового века» [Электронный ресурс]. - URL: <http://upr.1september.ru> (дата обращения 14.03.2016).

*Захлевная К.И.,  
студентка 3 курса очной формы обучения НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Роль бизнес-плана в привлечении инвестиций**

Одним из важных условий развития предприятия является его инвестиционная деятельность, выступающая в качестве основной формы реализации его стратегии развития.

Анализируя экономическую сущность инвестиций, стоит заметить, что в современной литературе под определением инвестиции обычно понимается вложение денежных средств. Но вложение капитала может осуществляться и в других формах, а не только в денежной, – финансовых инструментов, недвижимого и движимого имущества, нематериальных активов и т.д. [2, с. 104]. Следовательно, инвестиции представляют собой вложение капитала во всех его формах с целью достижения запланированного объема прибыли, производства нового вида продукции или услуг, увеличения доли контролируемого предприятием рынка.

Инвестиционный процесс, как правило, включает в себя несколько последовательных стадий [7, с. 219]:

1. Преинвестиционная стадия, в ходе которой разрабатываются альтернативные варианты инвестиционных решений, проводится их оценка и принимается к реализации конкретный вариант.
2. Инвестиционная стадия, в ходе которой осуществляется реализация принятого инвестиционного решения.
3. Постинвестиционная стадия, в ходе которой обеспечивается контроль за достижением результатов инвестиционных решений.

Рассмотрим прединвестиционную стадию, которая является достаточно важной фазой, поскольку именно от нее зависит успех последующей реализации инвестиционного проекта [4, с. 53].

Прединвестиционную стадию можно разбить на следующие этапы:

1. Поиск новых бизнес-идей и источников их финансирования.
2. Осуществление предварительной подготовки инвестиционного проекта.
3. Проведение анализа проекта с точки зрения его реализуемости и принятия решения об инвестировании.

Результаты, полученные на каждом из выше перечисленных этапов разработки проекта, являются основанием для перехода на следующую стадию его подготовки или для отклонения проекта. Этот поэтапный подход к разработке проекта позволяет минимизировать затраты времени и средств.

После определения и одобрения концепции инвестиционного проекта переходят к следующему этапу.

Второй этап предполагает проведение предварительной проработки проекта и оценку его реализуемости с разных точек зрения: маркетинговой, технической, организационной, финансовой и других. Результатом этой оценки является разработанная предварительная версия бизнес-плана инвестиционного проекта. Необходимо отметить, что данная версия бизнес-плана будет еще неоднократно корректироваться и дорабатываться, однако, в ряде случаев такой бизнес-план может оказаться окончательным документом, на основе которого и будет приниматься инвестиционное решение, если речь идет о проекте, не требующем значительных капиталовложений.

Последний этап посвящен проведению переговоров с потенциальными кредиторами и инвесторами об объемах и условиях вложения денежных средств в данный проект, а также с партнерами об условиях и характере их участия в проекте. После этого осуществляется выбор оптимальной схемы финансирования, проводится оценка показателей эффективности проекта, составляется финансовый план и формируется окончательный вариант бизнес-плана, который и будет служить основанием для принятия решения об инвестировании средств в проект [8, с. 78].

При разработке инвестиционных проектов достаточно важным элементом этого процесса является осуществление поиска и сбора исчерпывающей и достоверной информации, необходимой для того, чтобы проект оказался реализуемым, а принятые предпосылки обоснованными. Для разработки бизнес-планов необходима достоверная исходная маркетинговая, производственная, финансовая и другая планово-экономическая информация [5, с. 145]. При этом необходимо помнить, что от качества собранной и используемой информации зависит и качество разрабатываемого проекта, а значит и его успешная реализация.

В качестве документа, получаемого на выходе, выступает разработанный и утвержденный бизнес-план, подробно описывающий



инвестиционный проект и обосновывающий все принятые в ходе его реализации маркетинговые, технические, финансовые и другие решения.

Таким образом, бизнес-план – это документ, определяющий стратегию развития предприятия и являющийся одним из решающих критериев при выборе инвестиционных проектов для инвестора. Грамотно разработанный бизнес-план оказывает положительное влияние на будущее предприятия: помогает ему расти, увеличивать доходы, а также завоевывать все новые позиции на рынке. В основе его разработки лежат принципы системности и комплексности. Системность означает изложение по определенной схеме, построенной в соответствии с внутренней логикой описания проекта и доказательства эффективности его реализации потенциальным инвестором. Комплексность предполагает полноту содержащейся в бизнес-плане информации.

Бизнес-планирование в любой сфере преследует как внутренние, так и внешние цели. Основная внутренняя цель – стать основой управления предпринимательской деятельностью [3, с. 135]. Главная внешняя цель заключается в том, чтобы убедить возможных потенциальных кредиторов и партнеров в успехе будущего дела.

Роль и значение бизнес-плана в последнее время нередко ставятся под сомнение даже западными авторами, где казалось бы, практика его разработки давно устоялась и ее необходимость не вызывает никаких сомнений. В России определенная критика, как необходимости разработки бизнес-планов, так и требований к их содержанию существовала всегда. Частично это связано с тем, что достаточное количество бизнесменов, в том числе и руководителей предприятий просто не умеют разрабатывать качественные бизнес-планы или желают уйти от ответственности за нерациональное использование выделенных им средств по причине «не смогли все предвидеть заранее».

Так как вопрос о необходимости разработки качественного бизнес-плана, содержащего всю необходимую инвестору информацию имеет принципиальное значение, то необходимо объективно разобраться в аргументации ненужности бизнес-плана, которую можно считать типичной [1, с. 215].

Можно выделить следующие аргументы:

1. Бизнес-план предполагает прогнозирование развития бизнеса на несколько лет вперед, но мы живем в такое время, где нет места ощущению стабильности и определенности. Нет смысла составлять бизнес-план с описанием деятельности компании на ближайшие три-четыре года, когда нет уверенности в том, что произойдет через неделю или через месяц.

2. Изменилась обстановка в самом бизнесе и, главным образом, благодаря использованию интернета и беспроводных средств коммуникации. И сами инвесторы тоже изменились. Многие инвесторы сегодня сами тратят немало времени на поиски возможности выгодного вложения средств – и не ждут, когда у них на столе появиться готовый бизнес-план, составленный очередным соискателем. Нынешний инвестор беспокоен, а потому уговорить

его вложить деньги в предлагаемый проект могут только по-настоящему веские аргументы.

Перечисленные выше аргументы дают основание сделать вывод: в своем нынешнем виде бизнес-план уже устарел.

Теперь на фоне вышесказанного о сути бизнес-плана реализации инвестиционного проекта можно провести рассмотрение проводимых противниками его разработки аргументов, с соответствующими возражениями:

1. Без риска бизнеса не бывает. Вопрос лишь в том, что в каждом конкретном случае необходимо разрабатывать бизнес-план, адекватно отражающий систему рисков. Понятно, что в таком случае не каждый бизнес-план найдет финансовую поддержку.

Действительно, мир непрерывно меняется, причем масштабы и динамика изменений постоянно растут. И это означает, что для планирования инвестиционных проектов стоит использовать более совершенные и качественные методы, а также уделять серьезное внимание управлению рисками.

2. Инвесторы меняются, меняются их предпочтения между финансовыми рынками и приоритеты на самих рынках. Но что остается неизменным – так это стремление получить доход. При этом не меняется и главный принцип, которым руководствуются инвесторы – оценка соотношения ожидаемого дохода от вложений и потенциальных рисков.

Компетентно составленный бизнес-план для инвестора выступает в качестве определяющего критерия при выборе инвестиционных проектов, разработанных для привлечения капиталовложений. Необходимость инвестирования в производство объясняется тем, что в настоящее время в России практически не существует предприятий, располагающих достаточным объемом денежных средств. Именно бизнес-план – важный инструмент для увеличения капитала предприятия.

Главное достоинство бизнес-плана заключается в том, что, будучи грамотно составленным, он позволяет оценить перспективу развития предприятия и отвечает на самый важный вопрос: имеет ли смысл вкладывать денежные средства в данный проект и принесет ли он доходы, окупающие понесенные затраты.

Таким образом, бизнес-план на сегодняшний день – это неотъемлемое условие для получения инвестиций, вкладываемых в развитие реального сектора экономики.

Список литературы:

1. Горбунов, В.Л. Бизнес-планирование с оценкой рисков и эффективности проектов: Научно-практическое пособие / В.Л. Горбунов. - М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 248 с.

2. Инновационные процессы в российской экономике. Коллективная монография / под ред. Веселовского М. Я., Кировой И. В. М.: Издательство «Научный консультант», 2016. – 340 с.
3. Орлова, Е.Р. Бизнес-план: Методика составления и анализ типовых ошибок / Е.Р. Орлова. - М.: Омега-Л, 2013. - 168 с.
4. Теплова, Т. В. Инвестиции : учеб. для бакалавров / Т. В. Теплова. – М. : Юрайт, 2012. – 724 с.
5. Шарова С.В., Бородин И. Г. Особенности информационного обеспечения бизнес-планирования лесопромышленного предприятия. Международный научно-практический журнал «Вестник МИРБИС» [Электронный ресурс]. 1 (1)' 2015 г. – М.: Негосударственное образовательное учреждение «Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС», 2015 г. – с. 145-151
6. Шарова С.В. Бизнес-планирование как основа реализации стратегии развития лесопромышленного предприятия. Вестник Московского государственного университета леса - Лесной вестник. 2011. - № 1. - С. 199-202
7. Шарова С.В. Формирование эффективной системы управления инвестициями в компании. Потенциал социально-экономического развития Российской Федерации в новых экономических условиях: материалы международной научно-практической конференции / под ред.: Ю.С. Руденко, О.В. Романченко [Электронное издание]. М.: ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2015. с. 219-224
8. Янковский К. П. Инвестиции: Учебник / К. П. Янковский. – СПб.: Питер, 2012. – 368 с.

*Куцикова Д.И.,  
магистрант 1 курса  
ГБОУ ВО МО «Технологический университет»*

## **Совершенствование методики оценки труда профессорско-преподавательского состава вузов**

В современных условиях конкуренции на рынке труда выпускнику образовательных учреждений высшего образования бывает недостаточно тех, теоретических основ, которые дает образование. Работодателям важно умение соискателя не только ретранслировать полученные знания, но и самостоятельно рассуждать и обосновывать свои мысли. Одним из способов достижения этого является приобщение студентов к самостоятельным исследованиям посредством научного руководства студентом. Таким образом, цель работы – рассмотрение понятия «научное руководство», как фактор оценки эффективности деятельности преподавателя. В качестве оценки научного руководства выступает Государственное бюджетное

образовательное учреждение высшего образования Московской области «Технологический университет»

В связи с поставленной целью необходимо решить следующие задачи:

- ознакомление с теоретическими основами понятия «научное руководство»;
- анализ текущего состояния научно-исследовательских работ студентов (НИРС) «Технологического университета»;
- определение роли научного руководителя в НИРС «Технологического университета»;
- разработка рекомендаций по улучшению взаимодействия студента с научным преподавателем.

Согласно Закону РФ «Об образовании» образование представляет собой единый целенаправленный процесс воспитания и обучения, являющийся общественно значимым благом и осуществляемый в интересах человека, семьи, общества и государства, а также совокупность приобретаемых знаний, умений, навыков, ценностных установок, опыта деятельности и компетенции определенных объема и сложности в целях интеллектуального, духовно-нравственного, творческого, физического и (или) профессионального развития человека, удовлетворения его образовательных потребностей и интересов [1]. Образование выполняет социальные и личностные функции, которые связаны между собой. К основным функциям образования относят:

- экономическую (формирование социально-профессиональной структуры общества);
- социальную (осуществление социализации личности (социальная функция);
- культурную (использование ранее накопленной культуры в целях воспитания индивида).

Отличительной характеристикой образования является тезис – «Образование - это целенаправленный и непрерывный процесс и результат развития личности путем научно организованного обучения, воспитания и самообразования»

Практика обучения показывает, что образование и наука должны тесно взаимодействовать между собой. По мнению автора, именно приобщение студентов образовательных учреждений высшего образования к аспектам науки – один из ключевых факторов, который необходимо учитывать при оценке эффективности деятельности преподавателя. Приобщение студента к научно-исследовательской работе происходит через научное руководство преподавателем.

При рассмотрении проблемы научного руководства обращает на себя внимание отсутствие какой-либо общей теории данного вопроса. В основном процесс научного руководства просматривается в период написания диплома, магистерской и кандидатской диссертации. Однако зачастую мы слышим понятие «научный руководитель» в рамках конференций, конкурсов и т.д. Что же такое научное руководство? Эрштейн Л. Б. в своей монографии

«Научное руководство: теория, принципы, практика» рассматривает научное руководство как частный случай управления. Исходя из этого, автор монографии рассматривает научное руководство как целенаправленный процесс реализации основных функций управления научными исследованиями, происходящий при взаимодействии двух субъектов, одним из которых является научный руководитель, а другим - руководимый, которым может являться отдельная личность, группа лиц или организация [3, с. 455] Таким образом, научное руководство не зависит от стадии обучения студента.

Для определения потребности оценки эффективности деятельности преподавателей «Технологического университета» необходимо рассмотреть текущее состояние научно-исследовательской активности студентов Университета. Автором бы проведен анализ научно-исследовательской активности студентов по критериям:

- наличие публикаций;
- участие в конкурсах;
- участие в конференциях.

Исходя из полученных данных, был построен график, отражающий динамику научно-исследовательской активности студентов «Технологического университета» (рис. 1). Общее количество анализируемых студентов - 228 человек.



**Рисунок 1 – Научно-исследовательская активность студентов**

Исходя из рисунка можно сделать вывод, что научно-исследовательская активность студентов «Технологического университета» резко возросла за последние два года. В связи с этим увеличилась и работа преподавателя. Это доказывает, что существует потребность в оценке именно этой части работы преподавателей.

Для выработки корректной методики оценки научного руководства необходимо определить роль научного руководителя при написании научно-

исследовательских работ студентами. Для этого автором статьи было проведено пилотное анкетирование студентов «Технологического университета», выборка которого составила 50 респондентов 1-4 курса, а также магистрантов. Результаты опроса позволили сделать следующие выводы:

1. Исследовательская активность респондентов начинается с начальных курсов (1-2 курс). На этом этапе студенты начинают писать самостоятельные исследовательские работы, которые после могут трансформироваться в научные статьи.
2. Большая часть респондентов участвует в научных мероприятиях Университета. Следует отметить, что по данным опроса 75% опрошиваемых узнают о них именно через преподавателя.
3. Более четверти респондентов участвуют во внешних научных мероприятиях. Основным источником информации о предстоящих мероприятиях – преподаватели и СМИ Университета.
4. Определяющими критериями при выборе научного руководителя - личные отношения с преподавателем и его осведомленность в выбранной теме исследования.
5. Практически все респонденты считают, что мнение научного руководителя прямым образом влияет на тему и содержание работ.
6. За период обучения только 14% респондентов сменили научного руководителя.

Таким образом, научный руководитель выполняет не только координирующие функции научных и исследовательских работ студентов, но и выступает одним из основных источников информации о научных мероприятиях, ориентиром исследований студентов и духовным наставником. Также особо важно, что студенты начинают свою исследовательскую деятельность на начальных этапах своего обучения и остаются верными своим научным руководителям. Таким образом, целесообразно вести научное руководство студента с самых ранних пор.

По мнению автора, не всем студентам необходимо закреплять научного руководителя до начала написания выпускной квалификационной работы. Отобрать наиболее заинтересованных в научно-исследовательской работе студентов могут помочь Студенческие научные общества (СНО), Студенческие конструкторские бюро (СКБ) и иные студенческие организации.

Для оценки научного руководства необходим механизм сбора информации. Автором предлагается создание Совета научных руководителей, который взаимодействовал бы с другими подразделениями ВУЗа (рис. 2).



**Рисунок 2 – Схема взаимодействия Совета научных руководителей с подразделениями «Технологического университета»**

Исходя из рисунка 2, можно охарактеризовать СНО и Совет научных руководителей – ключевые механизмы взаимодействия. Именно через них проходит информация о научной деятельности студента и научного руководителя и достигается конечная цель НИРС.

Совет научных руководителей должен выполнять следующие функции:

1. Информативная функция. Передача информации о предстоящих научных мероприятиях до СНО
2. Стимулирующая функция.
3. Консультационная функция. Зачастую, при написании работы, студенту и преподавателю трудно найти подходящее время и место. Так как Совет должен являться отдельным подразделением, то и предполагается выделение отдельного кабинета, где в рамках работы отдела будут проходить консультации.
4. Функция сбора информации о работе Совета. Эта функция наиболее важна при оценке научного руководства преподавателей.

Подводя итог, следует отметить, что исследование по данной проблеме будет продолжаться, в перспективе планируется провести контрольное анкетирование студентов с большей выборкой, а также провести опрос преподавателей.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 02.03.2016) "Об образовании в Российской Федерации"
2. Шарова С.В. Тенденции развития российского бизнес-образования. Инновационное развитие – от Шумпетера до наших дней: экономика и образование // Статьи и доклады участников международной научно-практической конференции. Дата и место проведения г. Калуга, 1-2 октября 2015 г. – М.: Издательство «Научный консультант», 2015. – с. 455-458
3. Эрштейн Л. Б. Научное руководство: теория, принципы, практика. – СПб., 2011. – 76 с.
4. Интернет ресурс - <http://unitech-mo.ru> (Дата обращения 23.03.2016)

*Ломакина В.А.,  
студентка 3 курса НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Роль этических принципов в аудиторской деятельности**

Расширение сферы аудита определяется как законодательно, так и возрастающими потребностями внешних пользователей в получении достоверной информации о финансовых результатах и финансовом состоянии экономических субъектов [4, с.124]. Аудиторы и аудиторские организации при осуществлении своей деятельности обязаны соблюдать нормы профессиональной этики.

Кодексом этики аудиторов является подробный перечень принципов и ценностей, которыми руководствуются аудиторы при реализации профессиональной деятельности. В соотношении с условиями кодекса нужно признать, что деятельность специалистов на самом высоком уровне, которая обеспечивает удовлетворение общественных интересов посредством качественного выполнения заданий – это главная цель аудиторской профессии [2, с.237]. Соблюдение этических норм профессиональной деятельности достигается в результате высокой ответственности аудиторов. Для каждого аудитора, работника аудиторской деятельности и руководителя соблюдение профессиональных и общечеловеческих этических норм - обязанность и высший долг.

Кодекс профессиональной этики аудиторов представляет собой свод правил поведения, не предусмотренных действующим законодательством, но обязательных для соблюдения аудиторскими организациями, аудиторами при осуществлении аудиторской деятельности. В нём приведены следующие основные принципы профессиональной этики аудиторов:

1. Независимость - это принцип, основанный на отсутствия у аудитора родственной, имущественной, финансовой и иной заинтересованности в делах проверяемого экономического субъекта при выражении мнения о достоверности отчетности. Необходимо отметить, что независимость аудитора должна обеспечиваться как по формальным признакам, так и с точки зрения фактических обязательств.



2. Честность – это принцип, предполагающий обязательное следование аудитора профессиональному долгу, справедливое ведение дел и правдивость а так же честность и открытость во всех деловых и профессиональных отношениях.

3. Объективность – это принцип, который заключается в том, что аудитор должен объективно, самостоятельно и справедливо подходить к рассмотрению любых деловых вопросов и формированию мнений, выводов и заключений.

4. Профессиональная компетентность – это принцип, связанный с тем, что аудитор должен владеть определенным количеством знаний и навыков, которые позволят ему оказывать квалификационные, качественные и профессиональные услуги. Для того, чтобы обеспечить квалифицированное проведение аудита, аудиторской организации необходимо иметь профессиональных компетентных специалистов.

5. Добросовестность – это принцип, который заключается в обязанности аудитора оказывать профессиональные услуги с соответствующей тщательностью, внимательностью, эффективностью и целесообразностью использованием своих способностей. Этот принцип подразумевает ответственное и исполнительное отношение аудитора к своей работе, но не гарантирует безошибочность в аудиторской деятельности.

6. Конфиденциальность – это принцип, связан с тем, что аудиторы и аудиторские организации должны обеспечивать сохранность информации и документов, полученных при проведении аудиторской проверки. Так же они не вправе передавать эти документы или их копии третьим лицам, либо устно разглашать сведения без согласия собственника экономического субъекта, за исключением случаев, предусмотренных законодательством. Соблюдение данного принципа должно осуществляться вне зависимости от того, продолжаются или уже прекращены отношения с клиентом, а также без ограничения по временному признаку.

7. Профессиональное поведение – это принцип, требующий соблюдения приоритета общественных интересов, т.е. аудитор обязан поддерживать высокую репутацию профессии и не совершать поступки, несовместимые с оказанием аудиторских услуг и способные нанести ущерб общественному имиджу аудиторской профессии [6, с.97].

Согласно статье 1 Кодекса, этика профессионального поведения аудиторов определяет моральные и нравственные ценности, утверждающиеся в аудиторской профессиональной среде, готовой защищать их от всех возможных нарушений. Каждый аудитор, подвергающийся критике своих коллег по поводу нарушения этики профессионального поведения, имеет право на независимое и справедливое публичное расследование допущенных отступлений от норм, предусмотренных Кодексом, которое по желанию аудитора может проводиться конфиденциально.

Вопросы профессиональной этики прослеживаются и в нормативных документах, регламентирующих аудиторскую деятельность. Так, принципы,

связанные с осуществлением аудиторской деятельности, содержатся в Правиле (стандарте) аудиторской деятельности № 1 «Цель и основные принципы аудита финансовой (бухгалтерской) отчетности». В соответствии с требованиями, изложенными в Правиле (стандарте) аудиторской деятельности № 24 «Основные принципы федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности, имеющих отношение к услугам, которые могут предоставляться аудиторскими организациями и аудиторами» сопутствующие аудиту услуги должны быть оказаны аудиторской организацией экономическому субъекту с должной добросовестностью и тщательностью.

Оказание этих услуг требует выполнение следующих состояний:

- необходимо действовать в соответствии с заданием, сформулированного в письменном виде (в форме контракта, договора и т.д.), выполнение которого ждет заказчик;
- планировать ход осуществления работ или оказания услуг; документировать выполнение работ или оказание услуг;
- при реализации задания другими организациями или сотрудниками, которые не входят в состав аудиторской деятельности, необходимо определенно разграничивать ответственность и функции исполнителей;
- необходимо подготовить типовые формы отчетности по часто выполняемым видам работ или услуг, их рекомендуют применять на постоянной основе;
- в различных крупных аудиторских организациях рекомендуется иметь систему контроля качества выполненных работ или оказанных услуг, сопутствующих аудиту;
- после проведения работ должен быть подготовлен документ, который отражает все результаты выполнения задания аудиторской организацией.

Специалисты, которые оказывают сопутствующие аудиту услуги, должны иметь необходимый опыт работы и квалификацию. В течение оказания сопутствующих аудиту услуг аудиторская организация может привлекать экспертов в соответствии с правилом «Использование результатов работы эксперта». Но использование работы эксперта не снимает ответственности за качество оказываемых услуг с аудиторской организации.

Заклучая договор между аудиторской организацией и экономическим субъектом, аудиторская организация ответственна за качество и сроки оказания соответствующих аудиту услуг, согласно с условиями договора и законодательством РФ [3, с.47].

Аудиторская организация при оказании сопутствующих услуг клиенту несет ответственность за соблюдение законодательства и юридическое оформление документов, точность и подлинность предоставляемой информации, за своевременность доставки документов, информации, сведений, а также за любые ограничения возможности осуществления

аудиторской организацией своих обязательств. Сопутствующие аудиту услуги, оказание которых экономический субъект возлагает на аудиторскую организацию, формируются договором.

При осуществлении деятельности по проведению аудита и оказанию сопутствующих аудиту услуг возможно возникновение угроз нарушения основополагающих принципов Кодекса профессиональной этики auditors. Аудитору следует выявить эти угрозы, оценить их масштабность и предпринять соответствующие меры. Меры предосторожности, способствующие устранению угроз, можно подразделить на две группы: установленные аудиторской профессией, нормативными правовыми актами и обусловленные рабочей средой. Если не удастся разрешить возникший значительный этический конфликт, аудитору следует обратиться в саморегулируемую организацию auditors за профессиональным советом.

В настоящее время нарабатанная практика, законодательное регулирование, работа саморегулируемых аудиторских организаций, обычаи делового оборота, деятельность крупных аудиторских компаний в РФ и поведение их клиентов позволяет говорить о том, что ситуация с этическими нормами в РФ практически не отличается от такой же в развитых странах. Тем не менее, это не означает отсутствие этических проблем, а лишь то, что удалось сократить количество вопиющих скандальных случаев. На сегодняшний день саморегулируемые организации контролируют, насколько аудиторы соблюдают этические принципы. За несоблюдение принципов аудиторские компании могут быть исключены из членов саморегулируемой организации auditors, а следовательно, они не смогут осуществлять свою профессиональную деятельность.

Таким образом, аудиторская деятельность представляет собой коммерческую деятельность, связанную с проведением независимых проверок, которые проводятся квалифицированными специалистами (аудиторами) и направлены на оценку достоверности бухгалтерской отчетности экономических субъектов. Расширение сферы аудита определяется возрастающими потребностями внешних пользователей в получении достоверной информации о финансовых результатах и финансовом состоянии экономических субъектов. Все это свидетельствует о необходимости дальнейшего развития и совершенствования этических норм и направления всего накопленного потенциала и опыта на дальнейшее совершенствование и развитие аудиторской деятельности, повышение общественной значимости данной профессии [5, с.659].

Список литературы:

1. Федеральный закон "Об аудиторской деятельности" от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ (ред. от 01.12.14) // Собрание законодательства РФ. 2009. № 1. Ст. 15.

2. Аудит: Учебное пособие / И.И. Хахонова, Н.Н. Хахонова, И.Н. Богатая / Под ред. проф. Н.Н. Хахоновой. Ростов н/Д: ООО "Мини Тайп", 2011. – 464 с.
3. Булыга Р.П., Мельник М.В. Аудит бизнеса. Практика и проблемы развития: Монография / Под ред. Р.П. Булыги. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 324 с.
4. Шарова С.В. Совершенствование нормативного регулирования аудиторской деятельности в Российской Федерации. Вестник Института Мировых Цивилизаций. М.: ИМЦ, 2014.- №8.- с. 120-125
5. Шарова С.В. Концептуальные основы саморегулирования на российском рынке аудиторских услуг. Потенциал социально-экономического развития Российской Федерации в новых экономических условиях: материалы II международной научно-практической конференции; в 2-х ч. Ч. 1 / под ред. Ю.С. Руденко, Л.Г. Руденко. [Электронное издание]. – М.: изд. ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2016. – 6,83 Мб. с. 654-660
6. Шарова С.В. Независимая аудиторская деятельность как пример регулирования вопросов этики в современном российском бизнесе. Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте [Электронный ресурс] М.: Московский университет имени С.Ю. Витте, 2015. - №1. - с. 96-100

*Машкова М.Е.,  
студентка 4 курса очной формы  
обучения НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Проблемы перехода на международные стандарты аудита**

В России было принято и закреплено законодательно решение о переходе к применению международных стандартов аудита, разрабатываемых и принимаемых Международной федерацией бухгалтеров в области аудита и других профессиональных услуг аудитором, в декабре 2014 г. В связи с этим событием были внесены изменения в ряд нормативных документов, регламентирующих порядок осуществления аудиторской деятельности.

Стандарт – официальный государственный или нормативный технический документ отрасли, предприятия, устанавливающий необходимые качественные характеристики, требования, которым должен удовлетворять данный вид продукции, товара или услуги.

Стандарты аудиторской деятельности, являясь элементом нормативного регулирования, представляют единые базовые принципы к профессиональной деятельности аудиторов, процессу проведения аудиторской проверки и формированию аудиторского заключения, что способствует обеспечению определенного уровня качества аудиторских услуг.

Аудиторские стандарты определяют единые базовые правила осуществления аудиторских проверок, единые требования к качеству и

надежности аудита. Использование аудиторских стандартов обеспечивает определенный уровень гарантий достоверности результатов аудиторской проверки.

Применение международных стандартов аудиторской деятельности, которые уже давно и успешно используются во множестве развитых стран, является важнейшим и необходимым условием для России в связи с тем, что интеграция РФ в мировое экономическое сообщество определяет основы развития аудита в роли полноценного элемента инфраструктуры рынка. А это, в свою очередь, порождает необходимость повышения качества аудиторских услуг и профессионализма аудиторов. Расширение сферы аудита определяется как законодательно, так и возрастающими потребностями внешних пользователей в получении достоверной информации о финансовых результатах и финансовом состоянии экономических субъектов [4, с.124].

Строгое соблюдение аудиторских стандартов — обязанность аудитора, потому что от этого зависит качество всей аудиторской деятельности. В настоящее время, в России действуют федеральные стандарты аудиторской деятельности (ФСАД), и стандарты саморегулируемых организаций. Аудитор обязан поддерживать высокую репутацию профессии и не совершать поступки, несовместимые с оказанием аудиторских услуг и способные нанести ущерб общественному имиджу аудиторской профессии [6, с.97].

Зарубежные и отечественные учёные уже довольно долгое время изучают проблему трансформации международных стандартов аудита (МСА) в российскую практику. Выделим основные проблемы, связанные с внедрением международных стандартов аудита в России:

- непонимание клиентами аудиторских организаций необходимости и важности проведения аудита;
- с ростом конкуренции аудиторских услуг на российском рынке учащаются случаи несоблюдения этических норм;
- внедрение международных стандартов ведёт к удорожанию аудита, а, следовательно, к повышению стоимости предоставления услуг подобного рода;
- недостаточное понимание аудиторами принципов МСА, из чего зачастую складывается ошибочная уверенность соответствия деятельности всем международным стандартам;
- непонимание целесообразности использования международных правил в России в связи с особенностями российского рынка.[3, с. 334]

Ввиду существования различий в российских и международных стандартах переход на международные правила затронет различные аспекты аудиторской деятельности: изменения коснутся аудиторского заключения, сопутствующих аудиту услуг, аттестации аудиторов и т.п. В данной статье мы проведем обзор основных изменений, ожидающих российскую практику, а также рассмотрим основные проблемы перехода на международные стандарты аудиторской деятельности.

Несмотря на то, что переход на международные стандарты аудита является предсказуемым, логично обоснованным, многие аналитики высказывают ряд опасений о том, что применение МСА вызовет определенные сложности. Прежде всего, могут возникнуть трудности с переводом на русский язык документов, а также проблемы, связанные с терминологией.

Среди проблем перевода основных положений и терминов международных стандартов выделяют несколько основных: неодинаковый перевод одного и того же термина в разных документах, перевод разных понятий на русский язык одним термином, некорректный перевод, искажающий профессиональное содержание оригинала. А также введение новых терминов вместо использования устоявшихся в русском языке и активно используемых понятий.

Кроме того, международные стандарты предназначены для разных юрисдикций, в которых могут отличаться организационно-правовые формы предприятий; организация аудиторской деятельности, формы аудиторских организаций и ответственность аудиторов, аудиторские стандарты и практика аудита; стандарты учета и учетная практика. Поэтому в международных стандартах часто встречаются термины и положения, не применяемые в российской практике, или, в случае буквального перевода, имеющие в отечественном законодательстве иной, отличный от МСА, смысл.

Еще одно существенное отличие МСА - это реализованная необходимость учета специфики проведения аудита групп, крупных, средних и малых аудируемых лиц, а также работы средних и малых аудиторских организаций. В российских стандартах присутствует как отдельная категория - аудит субъектов малого бизнеса. Однако действующие критерии отнесения организаций к малым строятся, главным образом, на количественных критериях (таких как среднесписочная численность работников, объем выручки, стоимость активов). В то время как МСА ориентируются на качественные характеристики - концентрация собственности и управления в руках небольшого круга лиц; несложные операции; простой учет; небольшое количество видов деятельности, продукции, средств внутреннего контроля, уровней руководства и работников. Такое различие, скорее всего, может привести к невозможности применения упрощенных процедур аудита к тем или иным экономическим субъектам.

Серьезное влияние на процесс внедрения международных стандартов может оказать и тот факт, что в действующей версии МСА существуют стандарты, не имеющие аналогов средироссийских.

Вследствие отставания разработки и внесения изменений в российские стандарты несколько действующих МСА содержат понятия и предусматривают процедуры, отсутствующие в соответствующих отечественных стандартах, а на момент полного признания международных стандартов в России они претерпят ряд существенных изменений.

Все вышеизложенное позволяет сделать вывод, что предусмотренные изменения в законодательных актах являются необходимой предпосылкой

для перехода на МСА, однако не снимают всех вероятных проблем, обусловленных различием в российских и международных стандартах. Несомненно, потребуется ряд мер в области перевода текстов международных стандартов, разработки методического обеспечения аудиторской деятельности в новых условиях, подготовки и переподготовки квалифицированных специалистов. Однако указанная работа должна вестись не изолированно от других сфер, а совместно с работой над внедрением международных стандартов финансовой отчетности.

Рассмотрим международные подходы к аудиту в России. Ни для кого не секрет, что российская экономика нуждается в западных инвестициях. Инвестиции в конкретные предприятия подразумевают, получение прибыли на вложенные средства. Объективный документ, отражающий положение предприятия и результаты его хозяйственной деятельности - бухгалтерская отчетность. Сторонние инвесторы заинтересованы в том, чтобы бухгалтерскую отчетность можно было назвать достоверной. Для этого отчетность следует составлять, пользуясь понятными для западных инвесторов правилами, и подтверждать достоверность такой отчетности, т.е. проводить аудит, с использованием тех же процедур, что и на Западе. Однако не только иностранные, но и российские инвесторы должны быть заинтересованы в достоверной отчетности российских предприятий и в добросовестном ее аудите. Таким образом, необходимость единых подходов к аудиту у нас и за рубежом на первый взгляд представляется очевидной.

Но все же, у этой точки зрения есть противники, которые считают, что специфика России и нынешний уровень ее экономического развития делают нецелесообразным или невозможным применение в нашей стране МСА или местных стандартов, основанных на МСА. В этом есть много верного: большинство клиентов гораздо сильнее заинтересовано в налоговых проверках и оптимизации налогов, чем в абстрактном «подтверждении достоверности», тем более, что для экономии на налогах куда как выгоднее иметь заведомо недостоверную отчетность. Квалифицированных инвесторов, которые действительно анализировали бы баланс и данные о прежних прибылях предприятия, чтобы принять решение об инвестировании в него, у нас практически нет. Даже клиенты, не связывающиеся с «черными»(заведомо недобросовестными) аудиторами, зачастую не готовы платить им те реальные денежные суммы, в которые может обойтись аудит по стандартам.

Со всем этим нельзя не согласиться, но, по нашему мнению, дилемма на самом деле такова. Либо мы действительно подтверждаем достоверность бухгалтерской отчетности в тех случаях, когда пользователи такой отчетности в этом нуждаются, а также соблюдаем набор необходимых формальных требований (планируем, документируем, собираем аудиторские доказательства, контролируем качество и пр.) и тогда с полным основанием называем это аудитом. Либо же выполняем сиюминутные требования клиентов по налоговым проверкам и бухгалтерским консультациям. Но тогда мы обязаны называть это специальным аудитом, согласованными

процедурами, оказанием сопутствующих услуг и др. Соответственно, в последнем случае аудитор не имеет права выдавать по результатам работы аудиторское заключение. Аудитор в этой ситуации должен и обязан, напротив, указать в заключении, что мнение о достоверности отчетности в целом он высказать не вправе, а заключение должен готовить в соответствии со стандартом о специальных аудиторских заданиях.

Преднамеренно создавать в глазах мирового сообщества видимость того, что определенная часть российских аудиторов занимается аудитом, тогда как нет гарантий соблюдения ими общепризнанных стандартов, было бы, на наш взгляд, неправильно. Многим российским предприятиям, аудит которых обязателен, но на самом деле в классическом понимании не нужен, поэтому честнее будет изменить критерии обязательного аудита, уменьшив круг предприятий, подлежащих ему. Однако ни в коем случае нельзя, ссылаясь на российские условия, снижать требования к аудиту.

Конечно же, для того, чтобы введение МСА в России оказалось успешным, требуется работа Министерства финансов РФ и непосредственных участников рынка. Поэтому Министерство финансов РФ и саморегулируемые организации аудиторов должны будут обеспечить, с нашей точки зрения, решение следующих ключевых задач:

1) унификацию терминологии, т.е. обеспечить точный и корректный перевод МСА, подготовить глоссарий ключевых терминов;

2) актуализацию МСА, предполагающую проведение мониторинга изменения оригинальных МСА и внесение соответствующих корректировок;

3) контроль и консалтинг, т.е. необходимо контролировать применение МСА, предоставлять разъяснения по спорным вопросам. Сложенная работа всех звеньев по реализации данных задач сделает переход на МСА более плавным, без каких-либо потрясений для аудиторов и их клиентов [2, с.2].

Все это свидетельствует о необходимости направления всего накопленного потенциала и опыта на дальнейшее совершенствование и развитие аудиторской деятельности, повышение общественной значимости данной профессии [5, с.659].

Таким образом, регулирование аудиторской деятельности в Российской Федерации осуществляется в соответствии со сложившейся мировой практикой. Структура национальных и международных стандартов аудита идентична, в текстах своих приказов, утверждающих ФСАД Министерство финансов ссылается на их соответствие международным требованиям. Международные стандарты аудита в формально-юридическом их понимании не относятся к источникам правового регулирования. Но, если рассматривать сущность источника права более широко, то, вне всякого сомнения, МСА вполне можно отнести к реальным источникам правового института аудиторской деятельности.

Список литературы:



1. Федеральный закон от 30.12.2008 г. № 307-ФЗ (ред. от 01.12.2014) «Об аудиторской деятельности»
2. Гедгафова И. Ю. Проблемы перехода в России на международные стандарты аудита // *Фундаментальные исследования* . 2015. №6-1. URL: <http://cyberleninka.ru/>
3. Емелин В. Н., Веретенникова М. Н. Проблемы внедрения международных стандартов аудита и повышения качества подготовки специалистов в России // *Молодой ученый*. — 2013. — №6. — С. 334-336.
4. Шарова С.В. Совершенствование нормативного регулирования аудиторской деятельности в Российской Федерации. *Вестник Института Мировых Цивилизаций*. М.: ИМЦ, 2014.- №8.- с. 120-125
5. Шарова С.В. Концептуальные основы саморегулирования на российском рынке аудиторских услуг. Потенциал социально-экономического развития Российской Федерации в новых экономических условиях: материалы II международной научно-практической конференции; в 2-х ч. Ч. 1 / под ред. Ю.С. Руденко, Л.Г. Руденко. [Электронное издание]. – М.: изд. ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2016. – 6,83 Мб.с. 654-660
6. Шарова С.В. Независимая аудиторская деятельность как пример регулирования вопросов этики в современном российском бизнесе. *Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте [Электронный ресурс]* М.: Московский университет имени С.Ю. Витте, 2015. - №1. - с. 96-100

*Мозуль Е.О.,  
студентка группы МН-2 НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Особенности индикативного планирования во Франции и возможность его использования в России**

Одной из форм планирования, получивших распространение во многих странах, является **индикативное планирование**.

**ИНДИКАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ** (от лат. **indicator** - указатель) - способ регулирования экономических процессов посредством определения предпочтительных целей развития производства и создания государством финансовых и других стимулов для тех фирм, которые соглашаются действовать в соответствии с данными рекомендациями . Впервые определение планирования очень похожее на то, которое позже стало известно как «индикативное планирование», было предложено К.Ландауэрмом в книге «Теория национального экономического планирования» (1944 г.).

Индикативное планирование отличается от других форм планирования рекомендательным характером и является стратегией развития государства, способной задать ясные и понятные ориентиры на ближайшую и более отдаленную перспективу.

Родиной индикативного планирования считается Франция, где декретом от 3 января 1946 г. был учрежден Генеральный комиссариат по планированию, который возглавил Монне. В научной литературе весь период, начиная с конца 1940-х годов и до настоящего времени, который принято называть «золотым веком французского планирования». Франция относится к странам с исторически наиболее развитым механизмом государственного регулирования экономики. Индикативное планирование получило распространение как ключевое средство восстановления экономики и утверждения позиций Франции на мировой арене.

Во Франции индикативное планирование представлено в классической форме. Вмешательство государства в хозяйственную сферу последовательно усиливалось на протяжении нескольких десятилетий. Сложившаяся во Франции система государственного планирования функционирует как стабильный административно- правовой институт. Посредством этого института государство смогло направить большие финансовые средства на развитие национальной экономики.

Главное содержание французского индикативного плана состоит в обосновании и определении целей, задач, направлений и методов реализации государственной социально-экономической политики. План служит основой проведения налоговой, кредитной, инвестиционной, страховой, ценовой, таможенной и лицензионной политики, а также политики субсидий, мер по формированию государственных и негосударственных секторов экономики.

За время активного индикативного планирования государство разработало более десяти планов социально-экономического развития.

Несмотря на то, что в каждом конкретном плане не все цели достигались в полной мере, концентрация сил в «точках роста» позволяла постепенно решать долгосрочные задачи.

План и срок его действия	Цели
Шестой план 1971-1975 гг.	Увеличение темпов экономического роста, конкурентоспособности и равновесия при приоритете промышленного развития
Седьмой план 1976-1980 гг.	Обеспечение полной занятости, улучшение качества жизни, сокращение социального неравенства
Восьмой план 1981-1984 гг.	Содействие науке, научным исследованиям; сокращение энергетической и сырьевой зависимости; повышение потенциала сельскохозяйственных отраслей; развитие образования; усиление социальной защиты населения
Девятый план 1985-1988 гг.	Модернизация промышленности, развитие средств связи, повышение уровня сбыта во Франции и за рубежом и др.
Десятый план 1989-1993 гг.	Стратегия роста – добиться экономической конкурентоспособности, снизить инфляцию, добиться 100% роста капиталовложений и т.д.
Одиннадцатый план 1994-1998 гг.	Содействовать успеху Европейского Союза; усиливать общественную и территориальную сплоченность и т.д.

Одним из наиболее широких, экономически и социально проработанных стратегий был **Шестой план (1970–1975 гг.)**. В нём большое внимание уделили организации крупных совместных проектов бизнеса и государства – государственно-частному партнёрству. Индикативное планирование в этот период выступало не только в роли инструмента,

дающего компаниям ориентиры и позволяющего отслеживать процесс достижения поставленных целей, оно стало инструментом взаимодействия правительства и общества, позволяющим выработать согласованную социально-экономическую политику. Шестой план успешно достиг поставленных целей и подтвердил на практике конструктивность предложенных в нём мер.

В 90-х годах система планирования во Франции переживала кризис. Одиннадцатый план не был утвержден парламентом Франции, и формально с этого времени в стране не принималось общенациональных планов. Это было обусловлено прежде всего тем, что в 90-е годы экономика усложнилась настолько, что утратила необходимую прозрачность для детальной централизованной регламентации. Однако институт планирования во Франции не исчез, а лишь претерпел определенные изменения.

Генеральный комиссариат по планированию был подчинен непосредственно премьер-министру, для которого он готовит так называемые Рабочие программы, в которых формулируются основные цели и задачи. Правительство Франции вносит на рассмотрение парламента проект закона, в котором определяются стратегические ориентиры и основные принципы долгосрочного развития территорий. И уже на основании положений данного закона заключаются плановые договоры между государством и регионами.

Итак, система индикативного планирования, существующая во Франции уже более полувека, характеризуется определенным постоянством и отличается от организации планирования в других странах. Особенностью системы французского планирования является ее индикативность, которая выражается в неразрывной связи рыночных механизмов и государственного регулирования. В то же время французский план дополняет рынок, корректируя его недостатки и указывая на возможные направления развития.

Иными словами, индикативные планы не являются обязательными к исполнению, а носят рекомендательный характер. Плановые документы содержат лишь ориентиры государственного прогноза о желаемом развитии экономики, а также включают решения о государственных расходах и капиталовложениях.

В настоящее время закон определяет стратегические ориентиры развития территорий на период до 2020 г. Благодаря совершенствованию института планирования во Франции был преодолен кризис, а с помощью планомерной политики промышленного и социального развития удалось создать стабильную и растущую экономику.

Как мы с вами можем заметить, стабильность экономической ситуации во Франции сохраняется и по сей день.

Далее мне хотелось бы затронуть весьма актуальную в настоящее время проблему: "Планирование социально-экономического развития России в рыночных условиях".

При переходе от командной экономики к рыночной образовалось множество проблем. Оказалось, что большинство крупных отраслей вошло в период спада, а без вмешательства со стороны государства такие огромные

отрасли невозможно вывести из депрессивного состояния. Для этого необходимы и значительные ресурсы, и сильное внешнее воздействие.

Сведение к минимуму воздействия на экономику со стороны государства негативно сказалось на социально-экономической системе и перспективах развития России. Очевидно, что без поддержки государства в нашей стране невозможно решить такие жизненно важные экономические проблемы, как структурная перестройка народного хозяйства, насыщение инвестиционными ресурсами перерабатывающих отраслей промышленности, выравнивание темпов развития регионов и др.

В создавшихся условиях представляется необходимым учесть следующие принципиальные моменты:

1. Общенациональная стратегия России так же, как и стратегия Франции должна базироваться на индикативной методологии планирования, которая, в отличие от директивной, носит рекомендательный характер, но в то же время представляет собой систему показателей социально-экономического, научно-технического, инвестиционного, экономического, внешнеэкономического характера, на которые должно выйти общество за определенный период времени. При этом необходимо предусматривать комплекс мер по линии государственных органов – нормативные, финансовые, налоговые, – которые задавали бы нужный вектор и темп экономической жизни.

2. Работа по формированию индикативных планов должна осуществляться с внутрифирменного планирования на уровне предприятий и организаций, независимо от формы собственности. За рубежом повсеместно – от крупнейших корпораций до небольшой компании – все вопросы внутрифирменного планирования решаются в рамках треугольника: бизнес – местная власть – профсоюзные организации.

На следующем муниципальном уровне к формированию планов подключаются предпринимательские союзы и объединения.

Следует обратить особое внимание на планирование в федеральных округах и субъектах Федерации. Это ключевое звено в обеспечении сбалансированности индикативных планов. С точки зрения нынешней экономической ситуации, России рекомендовано придерживаться данной стратегии.

3. С общенациональными окружными и региональными индикативными планами должны корреспондироваться федеральные целевые программы. Представляется, что следовало бы прежде всего детально проанализировать ход выполнения уже принятых многочисленных программ, обратив внимание на их реалистичность, ресурсное обеспечение и приоритетность.

4. Известно, что начальный этап индикативного планирования – это прогноз. Однако ни о какой достоверности прогнозов не может быть и речи, когда 40% национальной экономики прячется в «тени» или в «сером» секторе. Еще более удручающую картину выявили исследования ученых Санкт-Петербургского университета экономики и финансов. Оказалось, что

почти 100% предприятий так или иначе уклоняются от уплаты налогов, более 80% выплачивают зарплату по «черным» и «серым» схемам, около половины сделок на стадии реализации готовой продукции не отражаются в финансовой отчетности. Следовательно, усилия по достижению высокого качества и реализма прогнозов и индикативных планов должны идти рука об руку с борьбой за чистоту, прозрачность и легальность российской экономики.

5. Планирование в современных условиях должно иметь четко выраженную социальную направленность. Главной основой индикативных планов должно быть постоянное и ощутимое повышение качества жизни наших граждан. Очевидна необходимость продуманной долгосрочной стратегии решения наиболее значимых социальных вопросов, начиная, естественно, с проблемы ликвидации бедности.

Подводя итоги, хотелось бы сказать о том, что анализ зарубежного и отечественного опыта в области планирования и прогнозирования позволяет сделать следующие выводы:

Независимо от политических режимов развитые и развивающиеся страны в той или иной мере используют инструменты планирования и прогнозирования.

В странах со стабильной экономикой и её качественным ростом, таких как вышеприведенная в пример Франция, планирование носит рекомендательный характер. В развивающихся странах планирование хотя и не является директивным, но носит более требовательный характер. Для создания стройной системы государственного регулирования социально-экономических процессов следует:

разработать планово-прогнозную систему;

разработать систему научного мониторинга;

закрепить функции планово-прогнозной системы за конкретным органом государственной власти.

Система научного мониторинга позволяет предупреждать кризисные явления различного характера (природные и техногенные катастрофы, экономические и социальные кризисы и др.).

Планово-прогнозная система в непосредственной связи с научным мониторингом должна формировать прогнозы различных видов для определения возможных горизонтов будущего развития страны. Если же степень неопределенности выше и ряд аспектов будущего недостаточно определен, то можно себе представить его различные варианты, то здесь и планирование следует осуществлять по вариантам, т.е. для каждого мыслимого состояния среды в будущем подготовить свой план. Планирование по вариантам может быть существенно усовершенствовано путем использования системного анализа. При большой неопределенности начинает все шире использоваться игровой подход и расчет на гарантированный результат.

Предложение закрепить функции планово-прогнозной системы за конкретным органом государственной власти может быть выражено в

создании структуры, объединяющей в себе планово-прогнозную систему и систему научного мониторинга и обеспечивающей органичное взаимодействие этих составляющих.

При этом важным является юридически закрепить ответственность руководителей, так как эта работа связана со стратегическим развитием государства.

*Сидоров М.А.,  
студент 3 курса ГБОУ ВО МО  
«Технологический университет» ;  
Льянова А.О.,  
студентка 3 курса ГБОУ ВО МО  
«Технологический университет»*

### **Пути совершенствования системы высшего образования в Российской Федерации**

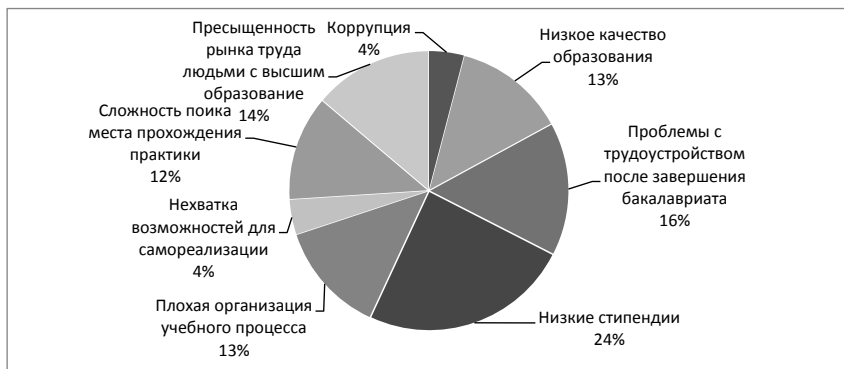
Общепризнанной вершиной всей системы образования, является высшее образование, ведь зачастую именно оно позволяет выявить и раскрыть скрытые предпочтения и способности человека, подготовить их к реализации в трудовой деятельности [1, с.47]. Реализуется данный процесс путем внедрения в образование качественно новых элементов, свойств и характеристик, отвечающих требованиям современного общества[4, с.455].Основной целью высшего образования является подготовка высококвалифицированных кадров, отвечающих потребностям общества и государства, что так же определяет его высокое значение. Однако на текущий момент в системе высшего образования надели существенные проблемы, возможным способом разрешения которых и посвящена данная статья.

Одним из наиболее эффективных методов выявления проблем, наиболее сильно волнующих население, является опрос общественного мнения. В ходе данного исследования, был проведён опрос населения в форме анкетирования в следующих субъектах Российской Федерации: Москва, Московская область, Республика Северная Осетия – Алания, Тамбовская область. Численность опрошенных составила 200 человек, причём опрошенные были разделены на 2 группы: учащиеся ВУЗов и лица старшего возраста.

Итогом анкетирования стали результаты, представленные на рисунках 1 и 2.

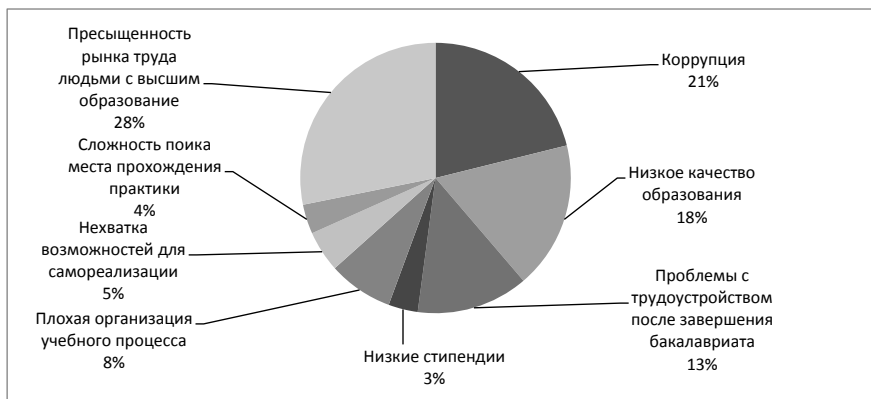
Как видно из результатов опроса, среди студентов наибольшее внимание учащихся привлекают такие проблемы, как: низкий размер стипендии, пресыщенность рынка труда лицами с высшим образованием, проблемы с трудоустройством после получения диплома бакалавра. Выбор малой стипендии, как основной проблемы, можно объяснить тем, что размер

стипендии на текущий момент зачастую может быть намного меньше прожиточного минимума, что существенно усложняет жизнь студентов.



**Рисунок 1 – Результаты анкетирования среди студентов**

Две следующие проблемы можно объяснить тем, что рабочих мест для выпускников ВУЗов, обучавшихся гуманитарным специальностям, больше, чем требуется экономике, из чего следует и проблема того, что работодатели не стремятся принимать выпускников бакалавриата.



**Рисунок 2 – Результаты анкетирования среди лиц старшего возраста**

Как видно из результатов опроса, мнение лиц старшего возраста (в состав которых вошли бывшие выпускники ВУЗов, родители студентов и их потенциальные работодатели) существенно отличается от мнения студентов. Так, вопросу стипендий не уделяется практически никакого внимания, в то время как проблемы коррупции и низкого качества образования выходят на первый план. Однако крайне острой проблемой, обе группы опрошенных считают пресыщенность рынка труда людьми с высшим образованием, что заставляет задуматься о причинах данного явления.

Во многом, на данное явление влияет то, что специальности гуманитарного профиля считаются более простыми для освоения, и более престижными, чем специальности технической направленности. Это мнение настолько закрепилось в сознании молодёжи, что даже несмотря на существенное сокращение бюджетных мест на гуманитарные специальности, большинство абитуриентов сегодня предпочитает сдавать ЕГЭ по предметам, необходимым для гуманитарных специальностей, надеясь на высокие баллы, а в случае неудачи поступает на платные места, либо в малоизвестные педагогические ВУЗы, где на текущий момент зачастую наблюдается нехватка абитуриентов (что в перспективе ещё сильнее ухудшает ситуацию в системе образования).

В итоге, после завершения обучения многие студенты оказываются в сложной ситуации, когда найти рабочее место по полученной специальности невероятно сложно из-за высокой конкуренции, а навыков и свидетельств для осуществления иной трудовой деятельности у них нет. В результате, многие выпускники идут работать не по специальности, зачастую даже на те рабочие места, где высшее образование и не требуется [5].

В то же время, выпускники техникумов и колледжей, как правило, имеют меньше затруднений с поиском работы, однако популярность среднего профессионального образования в нашей стране довольно невысока. Во многом, это связано с тем, что решение о переходе в техникум или колледж, как правило, требуется принимать после завершения 9 класса, и во многих семьях из-за сомнений в выборе, принимается решение о продолжении обучения в школе, ведь получить среднее профессиональное образование возможно и после 11 классов. Однако, после завершения школы, даже в случае неуспешно сданных экзаменов, многие предпочитают получить платное высшее образование, чем жалеть о двух потраченных впустую годах жизни.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики, в 2015 году численность студентов государственных и муниципальных высших учебных заведений составила 4061,4 тыс. человек, в то время как численность студентов, получающих среднее профессиональное образование, составила 2025,5 тыс. человек. Таким образом, наблюдается дефицит людей со средним профессиональным образованием и переизбыток людей с высшим. Возможным путём искоренения данной проблемы является существенная модернизация системы образования [5].

В первую очередь, необходимо избавиться от того, что сейчас высшее образование и среднее профессиональное образование противопоставлены друг другу. Одним из возможных вариантов избавления от данного явления может стать трансформация среднего профессионального образования в один из этапов получения высшего образования.



Как известно, в большинстве случаев и в двух завершающих классах школы, и в первые годы обучения в учреждениях среднего профессионального образования, основное внимание уделяется общеобразовательным дисциплинам, причём, как правило, различие во времени их изучения не слишком существенно. Это даёт повод говорить о том, что возможно осуществить получение среднего профессионального образования для большинства специальностей двухлетним, при условии того, что оно будет основано на базе 10 и 11 классов.

В тоже время, равномерно распределив получение в процессе обучения общекультурных и профессиональных компетенций, возможно использовать полученные учащимися на стадии среднего профессионального образования навыки для сокращения длительности обучения на бакалавриате до 2-3 лет.

Во время получения среднего профессионального образования, даже на гуманитарных специальностях следует ввести курсы получения альтернативных рабочих специальностей.

В целях предотвращения массового перехода неспособных к получению высшего образования студентов, завершивших два первых года обучения и получивших среднее профессиональное образование, предлагается применять жёсткий отбор и переводить на следующую стадию получения образования лишь 2/3 от общего числа поступивших.

Схематично представить предлагаемую систему можно в виде схемы, представленной на рисунке 3.



**Рисунок 3 – Схема предлагаемых изменений**

Подобный подход позволит снять сложный выбор между средним профессиональным и высшим образованием и упростить процедуру трудоустройства студентов. Кроме того, в ходе реализации данной системы возможно решение и такой волнующей студентов проблемы, как низкая стипендия, что можно реализовать посредством повышения размера стипендии при переходе к следующему этапу получения образования за счёт студентов, завершивших своё обучение на промежуточных этапах.

Таким образом, одной из наиважнейших составляющих, определяющих положение государства в современном мире и человека в обществе, является

образование. Поэтому именно оно должно быть в списке приоритетных направлений, на которые сегодня обращено особое внимание государства. Образование способно решить проблемы, которые стоят перед страной в социальной и экономической сферах жизнедеятельности общества, обеспечении безопасности, а также укреплении институтов государственной власти. Существует непреложная истина: «Хорошее образование – залог успешного экономического развития страны, потому что вложение капиталов в него приносит самые большие дивиденды»[3, с.119]. Эти дивиденды – главный стратегический товар страны – грамотные люди, способные продвигать вперед экономику, науку, культуру, искусство.

Список литературы:

1. Братановский, С. Н. Система управления образованием в России и организационно-правовые аспекты её совершенствования [Электронный ресурс]: монография / С. Н. Братановский, Д. Н. Ермаченко. - М. : РИОР, 2013. - 202 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/>
2. Инновационные процессы в российской экономике. Коллективная монография / под ред. Веселовского М. Я., Кировой И. В. М.: Издательство «Научный консультант», 2016. – 340 с.
- 3.Тавокин Е. П. Российская система образования: храм знаний или платная услуга? / Человек, № 6, С. 119-126, 2011
4. Шарова С.В. Тенденции развития российского бизнес-образования. Инновационное развитие – от Шумпетера до наших дней: экономика и образование // Статьи и доклады участников международной научно-практической конференции. Дата и место проведения г. Калуга, 1-2 октября 2015 г. – М.: Издательство «Научный консультант», 2015. – с. 455-458
5. Федеральная служба государственной статистики. Образование в 2015 году [электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/population/education/#](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/education/#)

*Смирнова А.А.,  
студентка группы МН-1 НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Проблемы управления человеческим капиталом в России на современном этапе**

Все большая часть исследователей считает человеческий капитал самым ценным ресурсом постиндустриального общества, гораздо более важным, чем природное или накопленное богатство. Уже сейчас во всех странах человеческий (интеллектуальный) капитал предопределяет темпы экономического развития и научно-технического прогресса.[7] Так, По расчетам Всемирного банка, в составе национального богатства США основные производственные фонды (здания и сооружения, машины и

оборудование) составляют всего 19%, природные ресурсы - 5, а человеческий капитал - 76% . В Западной Европе соответствующие показатели - 23,2 и 74%; в России - 10,40 и 50%. Соответственно, усиливается и интерес общества к формированию и повышению эффективности использования человеческого капитала в России. [5]

Концепция человеческого капитала была окончательно легитимизирована, и получила международное признание к концу XX в., когда была присуждена Нобелевская премия по экономике Теодору В. Шульцу (в 1979 г.) и Гэри Беккеру (в 1992 г.) за их оценку значимости индивида как фактора экономического роста, когда сам человек воспринимается как источник экономической динамики, а «человеческий капитал начинает рассматриваться как ценный ресурс, гораздо более важный, чем природные ресурсы или накопленное богатство. Именно человеческий капитал, а не заводы, оборудование или производственные запасы являются краеугольным камнем конкурентоспособности, экономического роста и эффективности» .[3]

Среди интересных разработок отечественных исследователей можно отметить концепцию С.А. Дятлова, который пишет, что важнейшими свойствами человеческой личности являются способность к труду и способность к потреблению, входящие в структуру производительных сил человека. В процессе воспроизводства человеческого капитала С.А. Дятлов различает следующие этапы: микроциклы, локальные циклы и макроциклы оборота человеческого капитала. Другой российский ученый - А.И. Добрынин понимает под человеческим капиталом имеющийся у человека запас здоровья, знаний, навыков, способностей, мотиваций, которые содействуют росту его производительности труда и влияют на рост доходов (зарботков),утверждая, что для постиндустриального общества характерно воспроизводство производительных сил человека не в товарной форме, а в форме человеческого капитала.

В категории человеческого капитала традиционно выделяют три основные составляющие, которые являются важнейшими факторами:

-капитал здоровья, который из общего психосоматического, физиологического состояния человека превращается в определенный образ жизни, направленный на поддержание его здоровья;

-капитал культуры, задающий стереотипные модели поведения и систему ценностей индивида, определяющую характер его реализации в процессе трудовой деятельности (допустимое или недопустимое поведение в бизнесе, например, что отражает отличия, заложенные в рамках различных культур);

-капитал образования, который определяет максимально достижимый данным индивидом социальный статус и создает объективно-субъективные основания для его карьерного роста, где объективными основаниями являются требования для определенного вида деятельности и должности, связанные с образованием, а субъективными - способность индивида применить в производственной деятельности полученные в процессе

обучения навыки и умения, увеличивающие его способность к креативности и инновационной деятельности.

Сегодня на передний план выдвигается способ производства и передачи знаний и, собственно, сам человек - его интеллектуальный потенциал.

Основными проблемами, препятствующими развитию человеческого капитала в России являются.

1. Недостаточный уровень стратегического планирования развития человеческого капитала. Несмотря на все большее распространение человеческого потенциала в РФ, его значимость и степень стратегического планирования различаются для разных компаний. В иностранных компаниях обучению персонала отдается приоритетное значение. Богатый накопленный опыт в этой области говорит о непрерывном процессе подготовки специалистов.

2. Недостаточное использование технологий и инструментов управления развитием человеческого капитала. К наиболее распространенным методам в Великобритании и США, но редко используемым в России, относятся: коучинг линейными менеджерами или внешними специалистами, внутренние мероприятия по обмену знаниями, наставничество. Данные методы представлены на **рис.1**.

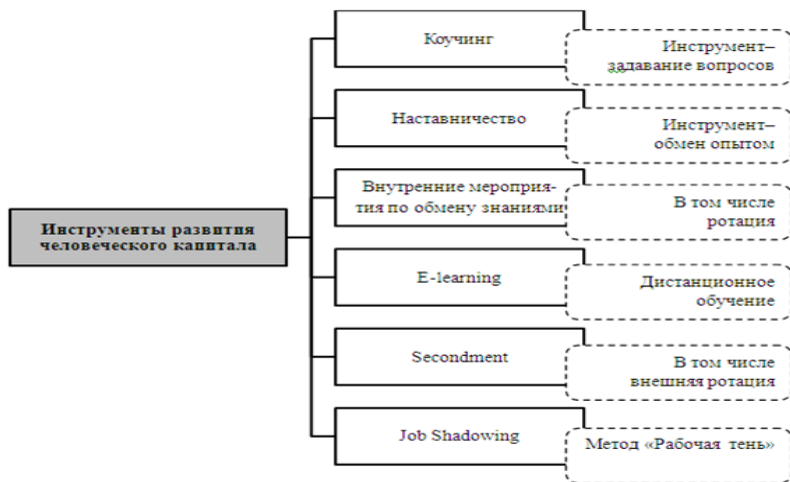


рис 1. Инструменты развития человеческого капитала, редко используемые в РФ

Коучинг – это метод непосредственного обучения в процессе работы менее опытного сотрудника более опытным; форма особого индивидуального наставничества, консультирования [2]. Коучинг как средство управления – это взаимодействие руководителя и подчиненного,

направленное на наиболее эффективное решение поставленной задачи. Внешне это выглядит несколько непривычно: вместо инструкций руководитель задает подчиненному несколько вопросов по определенной схеме, в результате чего:

1. выясняется, насколько правильно сотрудник понял поставленную задачу;
2. какие у него могут появиться затруднения при выполнении задачи;
3. что необходимо сотруднику для выполнения этой задачи;
4. выясняются отдельные нюансы, связанные с данной задачей.

3. Недостаточное финансирование в развитие человеческого потенциала. В 1990-х годах различными программами внутрифирменного обучения в США были охвачены 50 млн человек. На сегодняшний момент около 70% американских компаний используют различные формы профессиональной подготовки, среди крупных компаний таких 95%. Например, на профессионально-техническую подготовку кадров корпорация «Форд» расходует 25% своих капиталовложений, «Крайслер» – 35%. В Японии развитие персонала пользуется государственной поддержкой (бюджетные субсидии). В Германии фирмы ежегодно расходуют около 9 млрд евро на повышение уровня образования и квалификации своих сотрудников. Российская практика финансирования в развитие человеческого потенциала сильно контрастирует с западной.

Инвестированию в развитие человеческого капитала мешает несовершенство институциональной среды, слабое регулирование контрактных отношений, поэтому и работник, и работодатель нередко чувствуют себя незащищенными. Обучение работника за счет организации связано для работодателя с огромным риском: даже если с работником будет заключен договор о том, что после обучения он отработает в организации определенное время, нарушение этого договора часто остается безнаказанным и при обращении в судебные органы. Затраты российских организаций на внутрифирменное обучение кадров в среднем находятся на уровне 0,5-0,7% фонда оплаты труда. В развитых странах эта статья расходов компаний достигает 5-10%

4. Слабая культура в российских организациях – это совокупность ценностей, норм, привычек, традиций, форм поведения и ритуалов, а также присущий организации стиль отношений и поведения. Достоинства корпоративной культуры иностранных компаний очевидны. Это не только свод правил, внешних и внутренних коммуникаций, но и прозрачность структуры, следование законам. Например, в западной компании исключена вероятность нарушения руководством трудового кодекса или контрактных условий.

Говоря о примерах эффективного управления развитием человеческого капитала отечественных и иностранных компаний, необходимо учитывать существующие различия между Россией и Западом.

Во-первых, руководители иностранных компаний раньше осознали необходимость развития человеческого капитала. Для отечественных организаций это до сих пор не является актуальной нормой.

Во-вторых, в силу многолетнего опыта и традиций, уровень подготовки иностранных специалистов изначально более высокий и однородный, чем российский, им практически не требуется повышение первоначальных знаний о бизнесе.

В-третьих, на Западе, в условиях стабильного развития бизнеса, успешно функционирует долгосрочное планирование политики управления персоналом (до 10 лет и более). В РФ это затруднено неопределенностью внешней и внутренней среды.

Несмотря на существующие различия, руководители некоторых отечественных компаний уже осознали необходимость развития человеческого капитала потенциала как важного стратегического ресурса и фактора конкурентоспособности. Используя мировой опыт, предпринимаются действия по формированию собственной стратегии управления развитием человеческого капитала.[1]

Список литературы:

1. Википедия. [Электронный ресурс] Человеческий капитал. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki>
2. Гапоненко А.Л., Орлова Т.М. Управление знаниями. Как превратить знания в капитал. – М.: Эксмо, 2008. – 400 с.
3. Друкер Питер Ф. Бизнес и инновации. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2007. – 432 с.
4. Изотова Е.Н. Управление развитием интеллектуального потенциала отечественных и зарубежных компаний // Вестник МГОУ. Экономика. – 2011. – Июнь. – С. 20-23.
5. Майбуров, И. Эффективность инвестирования в человеческий капитал в США и России [Текст] / И. Майбуров // Мировая экономика и международные отношения. 2004. - № 4. - С. 3-7.
6. Стюарт Томас А. Интеллектуальный капитал. Новый источник богатства организации. – М.: Поколение, 2007. – 368 с.
7. Теория экономики. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.econgood.ru/ecogol-586.html>

*Фетисова А.Д.,  
студентка 3 курса ГБОУ ВО МО  
«Технологический университет»*

## **Основные направления государственной поддержки инновационной деятельности в России**

Говоря об экономике России, необходимо отметить тенденцию ее отставания в масштабе мирового пространства. Это обусловлено в первую очередь тем, что в настоящее время наша страна переживает экономический

кризис, спровоцированный в 2014 году США. Именно поэтому вопрос государственной поддержки в сфере инновационной деятельности так важен для рассмотрения, ведь в 21 веке, наряду с информацией, инновации правят миром. Эффективная инновационная деятельность - это залог качественного и прогрессивного развития экономики страны, а значит и одно из приоритетных направлений государственной деятельности.

Раскрывая данный вопрос, необходимо рассмотреть государственную поддержку инновационной деятельности в Московской области. Согласно Федеральному закону от 21.07.2011 № 254-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике» основными мерами государственной поддержки на федеральном уровне являются [2]:

1. Предоставление льгот по уплате налогов.
2. Образовательные услуги.
3. Информационная поддержка.
4. Консультационная поддержка.
5. Формирование спроса на инновационную продукцию.
6. Финансовое обеспечение (в том числе предоставление субсидий, грантов и кредитов, займов, гарантий и взносов в уставный капитал).
7. Реализация целевых программ, подпрограмм и проведения мероприятий в рамках государственных программ Российской Федерации.
8. Поддержка экспорта.
9. Обеспечение инфраструктуры.
10. Другие формы, не противоречащих законодательству Российской Федерации.

В Московской области существует ряд проблем по реализации государственной поддержки по данным направлениям, чтобы раскрыть данные проблемы, рассмотрим некоторые из представленных мер более подробно.

В настоящее время наиболее актуальными для компаний являются вопросы легализации и одновременно оптимизации налоговых платежей в бюджет [7, с.143]. Предоставление льготного налогообложения для стимулирования инновационной деятельности в Московской области регулируется законом Московской области N 151/2004-ОЗ "О льготном налогообложении в Московской области"[4], в котором отражена возможность предоставления следующих льгот:

- резидентам технико-внедренческой особой экономической зоны по снижению ставки налога на прибыль организаций на 4,5% и освобождению от транспортного налога, кроме автомобилей легковых, водных и воздушных транспортных средств;
- организациям, принявшим на бухгалтерский учет в качестве основных средств объекты инженерной, транспортной и инновационной инфраструктуры в целях обеспечения функционирования технико-внедренческой особой экономической зоны по снижению арендной платы за пользование объектами инновационной инфраструктуры.

При этом необходимо отметить, что в данном законе нет четкого определения о предоставлении налоговых льгот именно в сфере инновационной деятельности и это единственные меры льготного налогообложения, действующие на территории Московской области как мера государственной поддержки в данной сфере. Все остальные меры поддержки по направлению налоговых льгот исходят из федерального уровня законодательства, а именно Налогового кодекса РФ. Их так же крайне мало, и в них нет четкого определения, что данные льготы направлены именно на субъекты инновационной деятельности. Примером мер налоговой поддержки на уровне субъектов РФ являются [1]:

1. Существует возможность снижения ставки налога на прибыль региональным законодательством, зачисляемым в областной бюджет до 13,5%, но уровень понижения ставки не может быть ниже данного значения (статья 284 НК РФ).

2. По индивидуальному постановлению региона предполагается возможность установления дифференцированных налоговых ставок на доходы по упрощенной системе налогообложения от 5% до 15% в зависимости от того, к какой категории налогоплательщиков относится индивидуальный предприниматель (статья 346.20 НК РФ).

3. Предоставление инвестиционных целевых налоговых кредитов для уменьшения размера оплаты по налогу на прибыль, региональным и местным налогам по статье 66 НК РФ.

4. Органами власти субъекта РФ предполагается возможность предоставления отсрочки, рассрочки по уплате региональных и федеральных налогов в части сумм, подлежащих зачислению в областной бюджет, а также по уплате местных налогов на срок, не превышающий одного года, а по части, зачисляемой в федеральный бюджет, на срок более одного, но не превышающего трех лет (статья 64 НК РФ).

Данные льготы не являются обязательными и могут быть реализованы личным пожеланием субъекта РФ. Это является еще одной проблемой в данном направлении, так как субъектам не выгодно терять бюджетные средства, следовательно, они не пойдут на данные меры поддержки инновационной деятельности.

Следующие меры - это меры информационной и консультационной поддержки инновационной деятельности в Московской области. Согласно закону Московской области от 10.02.2011 N 15/2011-ОЗ «Об инновационной политике органов государственной власти Московской области» [3] информационная поддержка заключается лишь в размещении в сети Интернет и СМИ информации о: нормативно правовых актах, дате и месте проведения массовых мероприятий и иные сведения. Это единственная мера информационной поддержки инновационной деятельности. В Московской области не существует единого центра информационного обеспечения для субъектов инновационной деятельности, чего не скажешь о Самарской области, одной из ведущих индустриальных областей России. В ней централизованную информационную поддержку осуществляют [11]:



- Фонд «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области», который производит подготовку и распространение актуальной информации;

- Некоммерческое партнёрство «Региональный центр инноваций и трансфера технологий», которое осуществляет обмен предложениями коммерческого характера и деловой информацией через европейскую деловую информационную сеть Enterprise Europe Network и других ресурсов.

Что касается консультационной поддержки, в Московской области не существует ни одного консультационного центра, который мог бы предоставить консультационные услуги предпринимателям и разработчикам инновационных проектов. Ярким примером качественной консультационной поддержки является Самарская область, где существуют [11]:

1. Фонд «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области», где на бесплатной основе предоставляются консультации предпринимателей по различным аспектам деятельности.

2. Государственное казённое учреждение Самарской области «Информационно-консалтинговое агентство Самарской области» где на бесплатной основе предоставляются консультации предпринимателей по широкому кругу вопросов в личном общении, на выездных мероприятиях и по телефонам «горячей линии».

3. Некоммерческое партнёрство «Региональный центр инноваций и трансфера технологий», где на бесплатной основе предоставляются консультации для представителей малого и среднего бизнеса, а так же предоставляется помощь разработчикам инновационных проектов.

Выше сказанное отражает как проблему в информационной и консультационной поддержке, так и в обеспечении качественной инновационной инфраструктуры. На территории Московской области находятся особая экономическая зона «Дубна», 8 наукоградов, несколько инновационных кластеров и некоммерческая организация «Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере Московской области», но говоря об обеспечении инновационной инфраструктуры, следует отметить что, в Московской области отсутствуют такие ключевые составляющие её как:

- фонды поддержки малого и среднего предпринимательства;
- информационные центры;
- инжиниринговые центры;
- консалтинговые организации;
- венчурные фонды и др.

Без этих элементов инфраструктуры невозможно эффективное развитие инновационной деятельности на территории области.

Финансовое обеспечение инновационной деятельности в Московской области реализуется через действия [10]:

1. Московского областного гарантийного фонда, предоставляющего услуги поручительства через 50% обеспечение обязательств предпринимателя перед банком-партнером фонда.

2. Московского областного фонда развития микрофинансирования, предоставляющего займы в размере от 100 тысяч до 1 миллиона рублей, сроком до 3 лет.

3. Московского областного фонда малого и среднего предпринимательства предоставляющего финансирование программ, проектов и мероприятий по поддержке и развитию малого предпринимательства, а так же помощь по вопросам субсидирования.

4. Министерства инвестиций и инноваций, формирующего благоприятный инвестиционный климат, реализующий механизмы государственной поддержки инновационной, промышленной, научной и научно-технической деятельности, развивающий инновационную инфраструктуру в Московской области.

Подводя итог, необходимо отметить, что в Московской области существует ряд проблем в сфере государственной поддержки инновационной деятельности:

1) проблемы, связанные с льготным налогообложением как мерой государственной поддержки;

2) проблемы отсутствия специализированных фондов консультационной и информационной поддержки;

3) проблемы инновационной инфраструктуры.

Вышеперечисленные проблемы ведут к ограничению сферы инновационной деятельности, ухудшению экономики, а так же к невозможности прогрессивного экономического развития региона. В таких условиях государству необходимо направлять усилия на устранение существующих проблем в основных мерах поддержки и создавать благоприятный климат для инновационной деятельности. В качестве рекомендаций могут выступать:

- пересмотр и доработка системы льготного налогообложения, направленной на предоставление отдельных категорий льгот исключительно по инновационной деятельности;

- создание ряда специализированных фондов консультационной, информационной и иной поддержки, базируясь на опыте Самарской области, как одной из сильнейших индустриальных регионов страны;

- создание отсутствующих ключевых объектов инновационной инфраструктуры на территории региона.

В заключение необходимо отметить, что если устранить данные проблемы, инновационный потенциал Московской области значительно увеличится, и будет способствовать прогрессивному экономическому развитию региона. Комплекс вопросов, связанных с инновационной деятельностью, требует глубоких и всесторонних знаний теории и практики принятия управленческих решений в сфере выбора эффективных направлений инвестирования [8, с.219].

Таким образом, качественная реализация мер поддержки и стимулирование инновационной деятельности – обязанность государства. Ведь инновационная деятельность является одной из важнейших составляющих эффективного государственного развития как внутреннего, направленного на процветание страны и людей, проживающих в ней, так и внешнего, позиционирующего государство на мировой арене.

#### Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ(ред. от 05.10.2015)Собрание законодательства РФ", 07.08.2000, № 32, ст. 3340
2. Федеральный закон от 21.07.2011 N 254-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О науке и государственной научно-технической политике" "Собрание законодательства РФ", 25.07.2011, N 30 (ч. 1), ст. 4602, "Российская газета", N 161, 26.07.2011
3. Закон Московской области от 10.02.2011 N 15/2011-ОЗ (ред. от 27.07.2013) "Об инновационной политике органов государственной власти Московской области" (принят постановлением Мособлдумы от 03.02.2011 N 5/144-П)
4. Закон Московской области от 24.11.2004 N 151/2004-ОЗ (ред. от 19.10.2015) "О льготном налогообложении в Московской области" (принят постановлением Мособлдумы от 24.11.2004 N 10/118-П)
5. Инновационные процессы в российской экономике. Коллективная монография / под ред. Веселовского М. Я., Кировой И. В. М.: Издательство «Научный консультант», 2016. – 340 с.
6. Нуралиев С.У., Шарова С.В. Стадии производства и разработки инновационного продукта. Вопросы региональной экономики. 2016. Т.26. №1. с.34-37
7. Шарова С.В. Роль учетной политики компании в оптимизации налогообложения. Вестник Института Мировых Цивилизаций. М.: ИМЦ, 2015.- №10.- с. 143-149
8. Шарова С.В. Формирование эффективной системы управления инвестициями в компании. Потенциал социально-экономического развития Российской Федерации в новых экономических условиях: материалы международной научно-практической конференции / под ред.: Ю.С. Руденко, О.В. Романченко [Электронное издание]. М.: ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2015. 219-224
9. Шумперт Й. А. Теория экономического развития М.: Директмедиа Паблишинг, 2008. - 401 с.
10. Сайт Министерства инвестиций и инноваций Московской области [Электронный ресурс]. Режим доступа:<http://mbmosreg.ru/>[Дата обращения 21.03.2016]
11. Сайт администрации Самарской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://samadm.ru/>[Дата обращения 21.03.2016]

## **Преимущества и недостатки патентной системы налогообложения**

Роль малого бизнеса в экономике любой страны достаточно высока. Малое предпринимательство представляет собой хозяйственную деятельность, которая ведется самостоятельно на свой страх и риск с целью получения прибыли. Необходимо отметить, что малое предпринимательство имеет ряд особенностей, в частности, ему свойственны высокая приспособляемость к изменениям рыночной конъюнктуры и гибкость.

Обратимся к рисунку 1, демонстрирующему динамику развития индивидуального предпринимательства за последние годы.

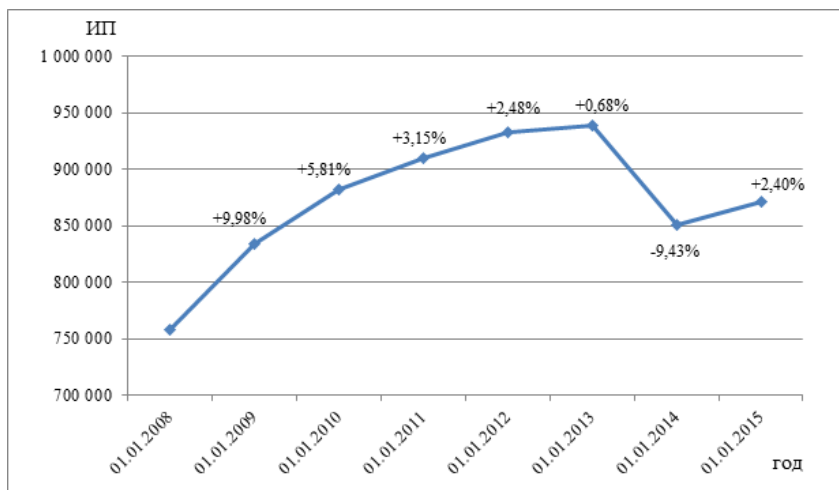


Рис.1 Количество индивидуальных предпринимателей, сведения о которых содержатся в ЕГРИП (ЦФО)

В период 2008-2013 гг. количество индивидуальных предпринимателей в Центральном федеральном округе ежегодно увеличивалось: за 2008 год на 9,98% , за 2009 год на 5,81% , за 2010 год на 3,15%, за 2011 год на 2,48%, за 2012 на 0,68%. В 2013 году ситуация резко ухудшилась, количество индивидуальных предпринимателей снизилось за год на 9,43%. В 2014 году рост возобновился и составил 2,4%. Анализ представленных данных по Центральному федеральному округу показал, что количество

индивидуальных предпринимателей за период 2008-2015 гг. увеличилось на 14,86%, что почти в 7 раз больше показателя по всей стране в целом, что говорит о благоприятных условиях для предпринимательской деятельности. Однако в 2013 году наблюдается снижение количества предпринимателей, что говорит о том, что сегодня на малый бизнес необходимо обратить самое пристальное внимание.

Субъекты малого предпринимательства более динамично осваивают новые виды продукции и экономические ниши, развиваются в отраслях, менее привлекательных для субъектов крупного бизнеса. Как следствие, появляется возможность путем перелива из одной отрасли в другую в короткие сроки окупать вложенный капитал, внедряясь в новые сферы экономики.

Также субъекты малого предпринимательства способны быстро разработать и довести до стадии промышленного образца большинство нововведений. Комплекс вопросов, связанных с инновационной деятельностью, требует глубоких и всесторонних знаний теории и практики принятия управленческих решений в сфере выбора эффективных направлений инвестирования [5, с.219].

Действительно, субъекты малого предпринимательства развиваются в условиях сравнительной ограниченности доступа к основным видам ресурсов, в связи с чем им достаточно сложно конкурировать с средним и крупным бизнесом. Именно поэтому во всех экономически развитых странах государство оказывает большую поддержку малому бизнесу.

Ключевую роль в развитии малого предпринимательства в любом государстве играет существующая система налогообложения. В настоящее время наиболее актуальными для компаний являются вопросы легализации и одновременно оптимизации налоговых платежей в бюджет [4, с.143]. Значительную поддержку развитию малого предпринимательства оказывает налоговая система России, в которой предусмотрено использование специальных налоговых режимов (рис.2).



Рис.2 Специальные налоговые режимы

Патентная система налогообложения является самой молодой из действующих на территории России специальных режимов, поэтому представляет наиболее развивающееся направление национальной налоговой системы. Основная цель введения патентной системы налогообложения – уменьшение налоговой нагрузки предпринимателей и создание благоприятных условий для развития субъектов малого бизнеса. Однако, патентная система не получила широкого распространения среди индивидуальных предпринимателей, не смотря на простоту и удобство для налогоплательщиков.

Порядок применения ПСН освещен в статье 346.45. Налогового кодекса РФ[1].Этой системой могут пользоваться те предприниматели, которые ведут деятельность в субъектах Федерации, принявших законы о применении ПСН. В настоящее время почти все регионы РФ приняли законодательство о ПСН. Сущность перехода на данный налоговый режим заключается в том, что предприниматели освобождаются от налога на доходы физических лиц, налога на имущество физических лиц, налога на добавленную стоимость. ПСН распространяется на виды предпринимательской деятельности, указанные в п. 2 ст. 346.43 НК РФ[1]и является добровольным режимом.

В качестве документа, удостоверяющего право на применение патентной системы налогообложения, выступает патент на ведение одного из видов предпринимательской деятельности, попадающих в соответствии с законом субъекта РФ под патентную систему налогообложения. Выданный патент действует только на территории того субъекта РФ, который в патенте указан. Патент оформляется на срок от 1 месяца до 1 года. Сумма налога по патенту определяется исходя из величины годового потенциально возможного к получению дохода и налоговой ставки, составляющей 6 % (ст.346.50 НК)[1].

В целях установления размеров потенциально возможного к получению индивидуальным предпринимателем годового дохода субъекты РФ вправе дифференцировать территорию субъекта Российской Федерации по территориям действия патентов по муниципальным образованиям (группам муниципальных образований), устанавливая размер потенциально возможного к получению индивидуальным предпринимателем годового дохода в зависимости от средней численности наемных работников, количества транспортных средств, грузоподъемности транспортного средства, количества посадочных мест в транспортном средстве, количества обособленных объектов (площадей) в отношении видов предпринимательской деятельности, территории действия патентов [1]. Величина потенциально возможного к получению дохода для определения размера стоимости патента указывается в законе субъекта РФ и устанавливается на один календарный год. Если годовой доход на следующий календарный год не изменен законом субъекта РФ, то продолжает действовать доход, установленный на предыдущий год.

Однако не все регионы используют дифференцированный подход, что приводит к увеличению стоимости патента. Таким образом, привлекательная патентная система налогообложения становится просто неинтересной для предпринимателей.

Если патент получен на период менее двенадцати месяцев, то величина налога рассчитывается путем деления величины потенциально возможного к получению годового дохода индивидуальным предпринимателем на двенадцать месяцев и умножения полученной суммы на количество месяцев срока, на который получен патент.

Необходимо отметить, что налоговая отчетность для субъектов, применяющих ПСН, в виде декларации не предусмотрена. Что касается учета, то предприниматели обязаны вести учет доходов по каждому полученному патенту в специальной книге для патентной системы налогообложения. При этом необходимо следить, чтобы общая величина реально полученных доходов (а не потенциально возможный доход) по всем видам деятельности, попадающим под патент, не превышала за календарный год 60 млн. рублей.

Патентная система налогообложения имеет ряд преимуществ:

- освобождение от уплаты таких налогов, как налог на доходы физических лиц, налог на имущество физических лиц, налог на добавленную стоимость;
- достаточно невысокая стоимость патента;
- сравнительно свободный выбор периода действия патента—от одного месяца до года;
- отсутствие ограничений на количество оформленных патентов;
- возможность приобрести несколько патентов в разных регионах или на разные виды деятельности;
- освобождение от сдачи налоговой декларации;
- освобождение от применения ККТ, если вместо кассового чека выдается документ, подтверждающий прием денег от покупателей и клиентов. Реквизиты выдаваемого документа приведены в пункте 2.1 статьи 2 Федерального закона от 22.05.2003 N 54-ФЗ. В частности, это номер и дата, ИНН коммерсанта, сумма оплаты и пр.;
- возможность совмещения с другими налоговыми режимами;
- список видов деятельности, разрешенных для патента в соответствии с статьей 346.43 НК РФ[1], субъекты РФ могут дополнить.

Несмотря на несомненные преимущества этого режима налогообложения, существуют и определенные проблемы его применения, которые стоит знать и учитывать:

1. Основным недостатком ПСН можно назвать «авансовую» систему оплаты патента. Если патент был получен на срок меньше 6 месяцев, тогда его необходимо оплатить в размере полной суммы в срок не позднее даты окончания действия патента. Если патент был получен на срок от 6 до 12 месяцев, тогда 1/3 суммы необходимо оплатить в течение 90 календарных

дней после даты начала действия патента, а 2/3 суммы не позднее даты окончания действия патента. За такой короткий срок очень трудно раскрутить бизнес и, возможно, заработанных за это время денег даже не хватит на покрытие суммы патента. Таким образом, предприниматель налог уплачивает сразу, независимо от того, какой доход он получит по итогам периода.

2. Какие-либо расходы при патентной системе налогообложения учесть невозможно и, следовательно, компенсировать их не получится.

3. Ограничения по количеству наемных работников здесь самые строгие из всех налоговых режимов - не более 15 человек, при этом учитывают все виды предпринимательской деятельности, попадающие под патент, которыми занимается предприниматель. При увеличении численности нанятых работников индивидуальный предприниматель может потерять право пользования патентной системой налогообложения. При этом размер налога определяется с даты приобретения патента, а сумма, уплаченная за патент, возврату не подлежит.

4. Обязанность уплатить взносы за обязательное медицинское и пенсионное страхование не снимается. Страховые взносы, уплачиваемые предпринимателем, не уменьшают стоимость патента, в отличие от других систем налогообложения.

4. Патент могут приобретать только индивидуальные предприниматели, на юридических лиц этот режим не распространяется.

5. При осуществлении нескольких видов деятельности или в случае работы на территории разных субъектов РФ необходимо оформлять патент на каждый вид деятельности или в каждом регионе соответственно.

6. Виды деятельности, которые попадают под патентную систему налогообложения, ограничены услугами и розничной торговлей в небольших магазинах. При выборе такого вида деятельности как розничная торговля или услуги общественного питания, площадь зала торговли или обслуживания ограничивается 50 кв. м, что в три раза меньше, чем при ЕВНД.

7. Несмотря на то, что стоимость патента рассчитывается, исходя из потенциально возможного годового дохода, по каждому патенту надо вести специальную книгу учета доходов для этого режима. Делается это для того, чтобы доходы от деятельности по всем полученным предпринимателем патентам не превышали лимит в 60 млн. рублей в год.

Субъекты Российской Федерации ожидают поступления доходов от применения патентной системы налогообложения, с этой целью проводится работа по устранению недостатков в законодательных актах. Таким образом, необходимо, чтобы при установлении порядка применения данного специального режима на своей территории субъекты РФ использовали те права, которые дает им НК РФ, в частности дифференцированный подход к расчету потенциально возможного к получению годового дохода, т.к. от этого во многом зависит, будет ли выбран данный специальный режим индивидуальным предпринимателем. ПСН была введена, чтобы до 2018г.



заменить ЕНВД, хотя для многих он был удобнее. Так, например, в Москве ЕНВД не действует, а патент для работы в столице купить можно, что является отличным способом уменьшить налоговую нагрузку. В целях развития малого бизнеса было бы целесообразно оставить для предпринимателей право на выбор.

Таким образом, патентная система налогообложения пока еще сравнительно новый специальный режим, а это значит, что в дальнейшем он будет еще дополняться и корректироваться. Но уже сегодня, не смотря на все его недостатки, можно говорить о существенном его преимуществе – простоте применения и экономической эффективности для большинства индивидуальных предпринимателей.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 30.03.2016) Собрание законодательства РФ", 07.08.2000, № 32, ст. 3340
2. Гринкевич А.М. «Новая» патентная система налогообложения: причины и последствия введения / А.М.Гринкевич // Вестник Томского государственного университета. Экономика. - 2013. - № 1 (21). - С. 89-95.
3. Инновационные процессы в российской экономике. Коллективная монография / под ред. Веселовского М. Я., Кировой И. В. М.: Издательство «Научный консультант», 2016. – 340 с.
4. Шарова С.В. Роль учетной политики компании в оптимизации налогообложения. Вестник Института Мировых Цивилизаций. М.: ИМЦ, 2015.- №10.- с. 143-149
5. Шарова С.В. Формирование эффективной системы управления инвестициями в компании. Потенциал социально-экономического развития Российской Федерации в новых экономических условиях: материалы международной научно-практической конференции / под ред.: Ю.С. Руденко, О.В. Романченко [Электронное издание]. М.: ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2015. 219-224

*Шарова С.В.,  
кандидат экономических наук, доцент,  
доцент кафедры теоретической  
и прикладной экономики НАНО ВО «ИМЦ»*

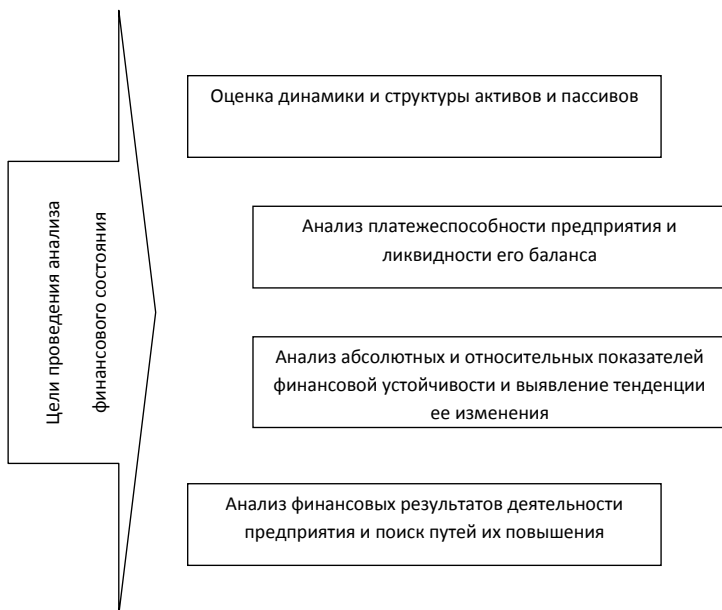
## **Принятие оптимальных решений на основе результатов финансового анализа**

Финансовое состояние промышленного предприятия характеризует его способность осуществлять финансирование своей деятельности. При более детальном рассмотрении финансовое состояние предприятия представлено

следующими направлениями:

- обеспеченностью необходимыми для осуществления непрерывной производственной деятельности финансовыми ресурсами;
- эффективностью и рациональностью использования финансовых ресурсов;
- уровнем платежеспособности и финансовой устойчивости;
- финансовыми взаимоотношениями с контрагентами.

Ключевую роль при проведении финансового анализа играет цель, которая перед ним ставится (рис. 1).



**Рисунок 1 – Цели проведения анализа финансового состояния промышленного предприятия**

По результатам проведенного финансового анализа руководству промышленного предприятия поступает следующая информация для принятия своевременных обоснованных управленческих решений:

- 1) о финансовых ресурсах предприятия;
- 2) об изменениях в финансовом состоянии предприятия с учетом пространственно-временной динамики;
- 3) о выявленных основных факторах, оказывающих влияние на финансовые показатели и приводящих к их изменению;
- 4) о прогнозах по основным показателям, которые характеризуют изменение финансового положения предприятия.

В тоже время содержание внешнего анализа финансового состояния во

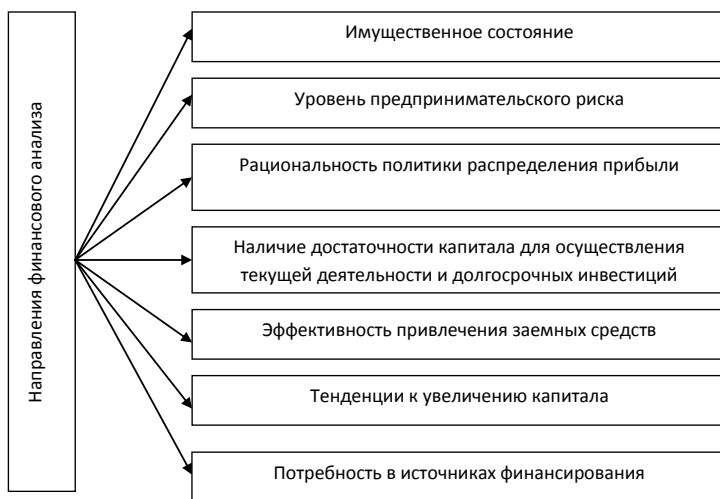
многим зависит от специфики деятельности промышленного предприятия и сферы экономических интересов заинтересованных пользователей [3].

Современные экономические условия функционирования каждого отдельно взятого хозяйствующего субъекта выступают предметом внимания со стороны широкого круга участников рынка, которые заинтересованы в результате его деятельности. Используя доступную им отчетность, учетную информацию, указанные лица стремятся проанализировать деятельность предприятия, применяя различные методики финансового анализа, способного дать объективную оценку внутренних и внешних отношений изучаемого объекта: его платежеспособности, доходности и эффективности деятельности, дальнейшего развития, а затем на основании его результатов принять обоснованные и рациональные управленческие решения.

В настоящее время большинство используемых методик анализа финансового состояния промышленных предприятий несколько дублируют и дополняют друг друга, а в зависимости от поставленных целей и задач анализа и имеющейся в распоряжении информационной базы, они могут применяться частично или комплексно.

Также важно отметить, что каждое предприятие имеет свое собственное мнение и преследует сугубо свои интересы при организации аналитической работы. Важная роль в этом вопросе принадлежит руководству промышленного предприятия, применяющему результаты финансового анализа при разработке стратегии развития на среднесрочную и долгосрочную перспективы, обосновании планов, принятии текущих рациональных управленческих решений.

Финансовый анализ предоставляет возможность оценить ряд существенных элементов деятельности промышленного предприятия (рис. 2).



**Рисунок 2 - Направления оценки деятельности промышленного предприятия с помощью финансового анализа**

На сегодняшний день финансовый анализ имеет ряд отличий от анализа финансово-хозяйственной деятельности, являющимся традиционным. Это вызвано увеличением воздействия внешних факторов на деятельность промышленных предприятий. В частности, произошло усиление зависимости финансового состояния хозяйствующих субъектов от надежности деловых партнеров, усложняющихся организационных форм функционирования, информационных процессов [4]. Инструментарий финансового анализа увеличивается за счет использования новых приемов и методов, которые позволяют учитывать так же и эти явления.

В последнее время при решении конкретных финансовых вопросов руководство предприятия все чаще прибегает к финансовому анализу. Необходимо отметить, что уже не достаточно простого расчета и констатации величины показателей бухгалтерской отчетности, требуется проанализировать и дать заключения о соотношении заемного и собственного капитала, скорости оборота капитала и причинах ее изменения, достаточности денежных средств, источниках финансирования различных видов деятельности. Следовательно, показатели, характеризующие объем реализации, размер чистой прибыли, становятся более наглядными в сравнении с величиной затраченного капитала.

На сегодняшний день различают следующие типы финансового состояния: кризисное, неустойчивое (предкризисное) и устойчивое.

Чтобы обеспечить финансовую устойчивость промышленному предприятию необходимо обладать гибкой структурой капитала и организовывать его движение, обеспечивая постепенное превышение уровня доходов над величиной расходов, сохраняя платежеспособность и создавая условия для самовоспроизводства.

При устойчивом финансовом положении оказывается положительное воздействие на выполнение производственного плана, обеспечение потребности производства и хозяйственной деятельности необходимыми ресурсами. Исходя из этого, финансовую деятельность необходимо ориентировать на обеспечение равномерного планового поступления и расходование денежных ресурсов. Осуществление дисциплины в сфере расчетов, рациональная пропорция собственных и заемных источников финансирования, а также эффективное и рациональное их использование приводит к положительным результатам деятельности.

Таким образом, финансовый анализ служит инструментом в определении эффективности функционирования промышленного предприятия и выявления факторов, положительно или отрицательно сказывающихся на его развитии. Проведение анализа финансового состояния позволяет с помощью широкого набора различных методов и инструментов изучить уровень финансового благополучия хозяйствующего субъекта и провести оценку динамики его развития.

В тоже время в результатах финансового анализа заинтересованы не только собственник промышленного предприятия и управленцы, но и

внешние субъекты – инвесторы, государство, контрагенты. Для его проведения необходима достоверная информация, которая позволит проанализировать эффективность функционирования промышленного предприятия, а также спрогнозировать перспективы его развития. Источники информации могут быть открытыми и закрытыми, внешними и внутренними. В процессе проведения анализа финансового состояния большинство методик направлены на использование открытых источников и ориентированы на официальную бухгалтерскую отчетность, предоставление которой регламентируется законодательством и является унифицированным для всех хозяйствующих субъектов.

#### Список литературы:

1. Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации [Текст] / Под ред. А.Ф.Ионова, Н.Н.Селезнева. - М.: Бухгалтерский учет, 2012. – 311с.
2. Веселовский, М.Я. Теоретические подходы к определению эффективности деятельности промышленных предприятий [Текст] / М.Я. Веселовский, М.С. Абрашкин //Вопросы региональной экономики. – 2013. – №3. – С. 107-115.
3. Ефимова, О.В. Финансовый анализ [Текст] / О.В. Ефимова. – М.: Бухгалтерский учет. – 2012. – 499 с.
4. Модернизация промышленных предприятий: экономические проблемы и решения. Коллективная монография [Текст] / под ред. Веселовского М. Я., Кировой И. В. М.: Издательство «Научный консультант», 2016. – 335 с.
5. Организационно-экономический механизм повышения эффективности функционирования промышленных предприятий. Коллективная монография [Текст]. – М.: Издательство «Научный консультант». – 2015. – 269 с.
6. Савицкая, Г.В. Экономический анализ [Текст] / Г.В. Савицкая. – М.: Новое знание. – 2012. – 679 с.
7. Шарова, С.В., Бородин, И.Г. Особенности информационного обеспечения бизнес-планирования лесопромышленного предприятия. Международный научно-практический журнал «Вестник МИРБИС» [Электронный ресурс]. 1 (1) 2015 г. – М.: Негосударственное образовательное учреждение «Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС», 2015 г. – с. 145-151
8. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа [Текст] / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин, Е.В. Негашев. – М.: ИНФРА-М. – 2013. – 208 с.

# ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ НАУКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ ЦИВИЛИЗАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ

*Медведев А.Г.,  
студент гр. Пз-4 НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Психофизика высоких энергий: экспериментальные исследования эффективности духовных практик**

Впервые сообщаются результаты измерений временных изменения уровня радиации в помещениях, где оператором-космоэнергетом «открывались и применялись в духовной лечебной практике КЭ-каналы».

Ранее в журнале «Человек и Космос» сообщалось о проведении инструментальной регистрации изменений физико-химических свойств водных растворов под воздействием «тонких космических энергий». В этих работах обсуждены процедуры «открытия космоэнергетических каналов» и зарегистрирован эмпирический факт их воздействия на физические параметры водных растворов. В данной статье впервые сообщаются результаты измерений временных изменений уровня радиации в помещениях, где оператором-космоэнергетом «открывались и применялись в духовной лечебной практике КЭ-каналы». Приводятся также экспериментальные данные по изменению физико-химических свойств воды. Эти измерения проводились по определенным методикам в том же помещении одновременно с регистрацией радиационной обстановки.

Эксперименты проводились с мая по июль 2007 года в помещении московской «Школы Космоэнергетики». Размеры зала 35×12м, зал расположен на первом этаже пятиэтажного кирпичного дома в центре Москвы. Во время каждого из 6 «сеансов открытия КЭ-каналов» оператор Э.М. Багиров подвергал «лечебному воздействию тонких космических энергий» от 40 до 60 пациентов. Длительность каждого сеанса 1,5 часа. Помещение оснащено кондиционерами, что позволяло поддерживать строго заданную температуру воздуха (порядка, 24 градусов Цельсия) в зале в процессе всего времени сеанса. Наши контрольные измерения пространственного распределения температуры по залу подтвердили с точностью 0,2 градуса заявленные выше параметры. Очевидно, что контроль температуры воздуха – крайне важное и необходимое условие проведения любых подобных измерений, и исследование КЭ-каналов не исключение.

Для измерения уровня радиации применялись 3 вида дозиметров. Но основные результаты получены с помощью одного типов приборов. Это семейство индикаторов радиоактивности РАДЕ КС марки РД1706, РД1503, РД1503+. Подавляющее большинство данных получено с помощью самого современного прибора РД1706, разработанного московской фирмой «Кварта-

Рад» в 2007 году. Прибор имеет сертификат соответствия №060070010, выданный ФГУП «ВНИИФТРИ». Это изделие предназначено для оценки радиационной обстановки по величине мощности амбиентного эквивалента дозы гамма-излучения с учетом рентгеновского излучения и загрязненности помещения источниками бета-частиц. Погрешность измерений при доверительной вероятности 0,95 гарантируется в пределах 6-7%. Все необходимые технические условия для правильной эксплуатации приборов в данном случае выполнены в полной мере. В каждой серии измерений были задействованы от 2 до 4 приборов РАДЕКС, расположенных на лабораторном деревянном столе в полуметре друг от друга. Показания регистрировались каждые 15 минут в течение сеанса длительностью 1,5 часа. Результаты обрабатывались с учетом погрешностей приборов по правилам, которые приняты к исполнению экспериментаторами-физиками.

#### ***Результаты опытов по измерению уровня радиоактивности***

Типичный временной профиль показаний приборов РАДЕКС (мкрентген/час) с шагом по времени 15 минут: -11-9-8-10-13-12

Эти данные получены на сеансе 05.07.07. После обработки результатов измерений в шести сеансах выявлена некоторая весьма «странная» закономерность. Во всех случаях через 30-45 минут после «открытия космоэнергетических каналов» уровень радиации в зале понижался примерно на 30%. В разные дни наблюдаемая величина «странной временной деградации уровня радиации под воздействием духовной практики» зарегистрирована в пределах от 27 до 40%. К концу сеанса «провал» в показаниях приборов исчезал. Радиационный фон до начала сеанса и после него практически не отличается. В двух случаях из шести проводился одновременный контроль уровня радиации вне пределов зала и внутри его. В этих опытах во время проведения сеансов при ярко выраженной временной зависимости показаний индикаторов радиоактивности внутри зала не было отмечено изменения внешнего уровня радиации. Ошибка измерений составила около 10%.

#### ***Изменения физико-химических свойств водных растворов***

В процессе проведения вышеописанных исследований радиоактивности проводились контрольные измерения временных изменений физических свойств водных растворов. Методики описаны в работах [2-6].

Как обычно применялись:

- 1)растворы Хенкса;
- 2)вода, прошедшая «своим ходом» через трековую мембрану;
- 3)водопроводная вода.

Получен большой массив экспериментальных данных. После детальной обработки итоги исследований будут опубликованы в научных статьях. В данной работе целесообразно отметить лишь отдельные предварительные результаты измерений.

Во всех шести сеансах для трех водных сред показатель рН с точностью 5% сохранялся неизменным. Десятипроцентное увеличение

электропроводности, как правило, наблюдалось в первые 30-45 минут и далее сохранялось на том же уровне. Эти изменения не велики, но их регистрация обеспечена все же за пределами ошибки приборов (кондуктометров).

Интересные данные были получены по измерениям окислительно-восстановительного потенциала водных растворов. Во всех сеансах надежно зарегистрирован рост ОВП в пределах 30-70%. Такие изменения существенно превышают возможные приборные ошибки.

Выводы по результатам наших исследований можно сделать только предварительные и исключительно только эмпирические. Авторам неизвестны какие-либо научные теории, способные объяснить факт снижения уровня радиоактивности в помещении, где проходят «духовные практики». В такой ситуации мы в первую очередь планируем сосредоточить свои усилия не на теоретических «изысках», а на совершенствовании экспериментальных методик с целью повышения уровня достоверности эмпирических фактов. А пока предлагаем считать основным результатом данной работы эмпирическое обнаружение еще одного «странного» физического явления на границе между традиционной наукой и миром «тонких (духовных) энергий».

Список литературы:

1. Багиров Э.М., Белобров В.А., Лебедев В.А., Марчук Е.В., Шарков В.Ф. Регистрация материальных проекций «мира тонких энергий» на лабораторные кюветы с водой и водными растворами.// Актуальные проблемы современной науки. 2004. №4(19).
- 2.Багиров Э.М., Шарков В.Ф., Марчук Е.В. О выборе методик инструментального контроля воздействия «тонких» космических энергий на физико-химические свойства водных растворов.// Аспирант и соискатель.2004.

*Миронова Т.Ю.,  
старший преподаватель кафедры психологии  
Военного университета Министерства обороны,  
кандидат психологических наук ;  
Чапаров Д.А.,  
курсант Военного университета Министерства обороны*

### **Регулирующая функция ценностных ориентаций в учебной деятельности курсантов**

Современное общество характеризуется трансформацией важнейших сфер его жизнедеятельности. В значительной степени меняющиеся условия развития личности отражаются на формировании структуры ценностей молодого поколения. Молодежь часто находится в фокусе внимания



современных исследователей. Изучение ценностных ориентаций молодежи позволяет определить как особенности и проблемы этой социальной группы, так перспективы развития общества в целом. Однако основное внимание исследователей данного возрастного периода направлено на изучение познавательных процессов и особенностей личности (Донцов А.И., Белокрылова Г.М., Никеличев М.В. и др.). Проблема же влияния ценностей и мотивов на формирование профессиональных компетенций в процессе обучения в высшем учебном заведении является менее изученной (Рогов А.М., Мостовая Е.Б. и др.). В значительной степени это касается профессионального становления курсантов военных вузов.

Ценностные ориентации личности, как и любое другое многозначное междисциплинарное научное понятие, по-разному трактуется в произведениях различных авторов.

В ряде исследований понятие «ценностные ориентации личности» по существу совпадает с терминами, характеризующими мотивационно-потребностную либо смысловую сферу. Так, А. Маслоу фактически не разделяет понятия «ценности», «потребности» и «мотивы».

По мнению М. Рокич, ценности личности характеризуются следующими признаками:

- истоки ценностей прослеживаются в культуре, обществе и личности;
- влияние ценностей прослеживается практически во всех социальных феноменах, заслуживающих изучения;
- общее число ценностей, являющихся достоянием человека, сравнительно невелико;
- все люди обладают одними и теми же ценностями, хотя и в различной степени;
- ценности организованы в системы.

Ш. Шварц и У. Билски дают аналогичное определение ценностей, включающее следующие формальные признаки:

- ценности – это понятия или убеждения;
- ценности имеют отношение к желательным конечным состояниям или поведению;
- ценности имеют надситуативный характер;
- ценности управляют выбором или оценкой поведения и событий;
- ценности упорядочены по относительной важности.

В отечественной психологии проблема ценностных ориентаций активно изучалась в 70-80 гг. XX в. (Адыкулов А., Круглов Б.С., Шаров А.С., Ядов В.А. и др.), потом интерес к ней несколько угас, а теперь он вновь возник и продолжает возрастать. С того времени произошли значительные социальные и экономические изменения в обществе. Общество стало более стабильно, размыто и крайне неоднородно, по сравнению с принципиально иными общественными условиями последних десятилетий XX в. с точки зрения стабильности и преемственности, наличия единой идеологии общества четких представлений о приоритете общественных ценностей.

Анализ трудов отечественных исследователей, посвященных изучению ценностных ориентаций, позволил раскрыть роль ценностей в регуляции психической активности человека.

С.Л. Рубинштейн говорил, что ценность – значимость для человека чего-то в мире, и только признаваемая ценность способна выполнять важнейшую ценностную функцию – функцию ориентира поведения. Ценностная ориентация обнаруживает себя в определенной направленности сознания и поведения, проявляющихся в общественно значимых делах и поступках. Личность, представляя собой динамическую систему, находится в состоянии непрерывного изменения и развития. В процессе такого личностного становления постепенно все большее значение приобретают его внутренние движущие силы, позволяющие человеку все более самостоятельно определять задачи и направление собственного развития. Система ценностных ориентаций личности выступает в качестве регулятора и механизма такого развития, определяя форму реализации намеченных целей и, при утрате ими побудительной силы в результате их достижения, стимулирует постановку новых значимых целей. В свою очередь, достигаемый уровень развития личности последовательно создает все новые предпосылки для развития и совершенствования системы ее ценностных ориентаций [5].

М.И. Бобнева указывает на то, что ценности и ценностные представления, как высшие качественно определенные образования субъективного мира личности, являются основными регуляторами и посредниками социального воздействия при социальной регуляции поведения личности [1].

На решающую роль ценностных ориентаций в волевых процессах указывает Ш.А. Надирашвили. На основе теории установки Д.Н. Узнадзе он выделил три качественно различных уровня регуляции психической активности человека: объективация предмета, объективация социальных требований, объективация собственного "Я". По мнению Ш.А. Надирашвили, объективация собственного внутреннего состояния приводит к постановке оценочной задачи, в результате чего порождается волевой процесс. Таким образом, высший уровень регуляции психической активности человека - волевая активность - регулируется ценностными ориентациями индивида [4]. Вывод о решающей роли ценностных ориентаций в саморегуляции поведения подтвержден и социологическими исследованиями, проведенными под руководством В.А. Ядова [6].

Вопросы развития системы ценностей в университетской образовательной и социальной среде затрагивались рядом известных авторов, в том числе Г. Олпортом и Дж. Гиллеспи, М. Рокичем, многими видными отечественными психологами. Среди работ, непосредственно посвященных развитию системы ценностных ориентации студентов в период обучения в вузе, можно назвать исследования таких авторов, как О.В. Зиневич и Л.Ф. Лисе, В.Ф. Анурин, Э.Н. Фанталова, А.В. Шариков, Э.А. Баранова.

В исследованиях ценностных ориентаций курсантов военных вузов исследователи раскрывают теоретические подходы к развитию ценностной сферы (Чудаева Г.Б.) [7], проблему формирования ценностных ориентаций (Колмыкова О.Н.) [3], функции ценностных ориентаций, которые регулируют поведение путем осознанных действий (Камышанов А.А.) [2] и др.

Анализ литературных источников по заявленной проблеме позволил сделать вывод о высокой степени значимости исследований ценностных ориентации будущих офицеров. Результаты большинства из их ориентированы на совершенствование воспитания личности в коллективе и формирование положительных личностных качеств офицера Российской армии.

Один из наиболее важных аспектов рассматриваемой проблемы является вопрос повышения успешности учебной деятельности курсантов военного вуза, отражающий социальные потребности современного общества в сфере подготовки военных специалистов, способных эффективно решать сложные профессиональные задачи. Подготовка курсантов военных вузов к будущей профессиональной деятельности требует для формирования общекультурных, общепрофессиональных и профессионально-специализированных компетенций, развития личностных и профессионально-важных качеств поиска новых путей повышения успешности учебной деятельности, адекватных не только требованиям образовательной среды военного вуза, но и внутреннего стремления курсанта к самоактуализации личностных потенциалов. Решение этой проблемы имеет большое практическое значение для формирования личностных качеств офицера Российской армии в рамках военного учебного заведения.

Таким образом, ценностные ориентации являются сложным психологическим феноменом, характеризующим направленность личности, а также являются нераздельной частью системы отношений личности. Ценностные ориентации определяют поступки и поведение человека, указывают на степень формирования личности в сложный период перехода от юности к зрелому возрасту. В связи с этим кажется необходимым в рамках военного учебного заведения уделять особое внимание поддержанию духовных и нравственных ценностей курсантов, проводить достаточную воспитательную работу по формированию положительных качеств личности будущего офицера.

Список литературы:

1. Бобнева М.И. Социальные нормы и регуляция поведения. - М., 1978. – 312 с.
2. Камышанов А.А. Ценностные ориентации курсантов (слушателей) вузов МВД России // Психопедагогика в правоохранительных органах . 1998. №1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/tsennostnye-orientatsii-kursantov-slushateley-vuzov-mvd-rossii> (дата обращения: 18.02.2016).

3. Колмыкова О.Н. Проблемы формирования ценностных ориентаций личности курсанта МВД России // Психопедагогика в правоохранительных органах. 2003. №1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/problemy-formirovaniya-tsennostnyh-orientatsiy-lichnosti-kursanta-mvd-rossii> (дата обращения: 18.02.2016).
4. Надирашвили Ш.А. Установка и деятельность. - Тбилиси., 1987. - 361 с.
5. Рубинштейн С.Л. Проблемы общей психологии. 2-е изд. - М., 1976. - 416 с.
6. Саморегуляция и прогнозирование социального поведения личности / Под ред. В.А. Ядова. - Л., 1979. - 263 с.
7. Чудаева Г. Б. Теоретические подходы к развитию ценностных ориентации курсантов военного вуза // Сибирский педагогический журнал . 2007. №15. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-podhody-k-razvitiyu-tsennostnyh-orientatsii-kursantov-voennogo-vuza> (дата обращения: 18.02.2016).

*Павлов Н.В.,  
аспирант кафедры экономической психологии  
и психологии труда НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Социально-психологическая готовность к труду выпускников вузов**

Современное общество, производство, рынок товаров, услуг и труда отличаются высокой степенью динамизма, неопределенности, быстрыми темпами перемен. Динамизм и неопределенность становятся характеристиками всех сторон нашей жизни, проявляются на всех уровнях – глобальном, региональном, социальном, индивидуальном. Эти принципиально новые условия выдвигают иные требования к подготовке специалистов на всех уровнях профессионального образования.

Успешное формирование профессионализма личности и деятельности будущих специалистов базируется на их готовности к труду. Ведущей составляющей готовности к профессиональной деятельности является психологическая готовность, которая понимается учеными как комплексное психологическое образование, как сплав функциональных, операциональных и личностных компонентов.

В условиях смены образовательных парадигм, новых социально-экономических условий, профессиональная деятельность существенно усложняется, актуализируя внутренние, психологические ресурсы личности. Устойчивость, стабильность и качество профессиональной деятельности обуславливается особенностями психологической готовности специалиста.

В зависимости от определения психологической готовности, различными авторами выделяются её структура, главные составляющие, строятся пути его формирования.

В отечественной и зарубежной психологии недостаточно разработана проблема социально-психологической готовности человека к труду, хотя

имеется определенный потенциал теоретических и практических исследований конкретных форм готовности: установки (Д. Н. Узнадзе и др.), готовности личности к трудовой деятельности (К. К. Платонов, Л. А. Кандыбович и др.), предстартовому состоянию в спорте (А. И. Пуни, Ф. Генев и др.), готовности к выполнению боевой задачи (М. И. Дьяченко и др.), состоянию бдительности оператора (Л. С. Нерсисян и др.). Большинство авторов объясняли готовность к труду через совокупность мотивационных, познавательных, эмоциональных и волевых качеств личности, общее психофизиологическое состояние, обеспечивающее актуализацию возможностей. Наиболее инвариантным по отношению к спектру профессий из выделенных компонентов нам представляется мотивационный компонент т. к.: «Проблемы мотивации невозможно решать без анализа социальных норм, ценностей, без анализа общественных условий, противоречий общества, места личности в нем». Личность свое место в жизни, в обществе реализует по-своему, т.к. смысл жизни, потребности и ценности различных людей не совпадают. Для большинства основным механизмом реализации смысложизненных ориентации является профессиональная деятельность.

Между понятиями «готовность» и «социально-психологическая готовность», существует родовидовое отношение, поэтому, чтобы выявить сущность категории «социально-психологическая готовность», необходимо исходить из категории «готовность». Проанализируем несколько дефиниций понятия «готовность». Изучение общей проблемы готовности к труду началось в 50-е годы в связи с необходимостью профессионального обучения людей различным видам труда. Готовность - это условие успешного выполнения профессиональной деятельности, которая должна формироваться и совершенствоваться человеком.

Понятие «готовности» к высокопродуктивной деятельности в определенной области труда, общественной жизни Б. Г. Ананьев определяет, как «проявление способностей».

К. К. Платонов в соответствии с выдвинутой им концепцией личности, в структуре готовности выделяет кроме моральной готовности, психологическую и профессиональную. Данное понятие он рассматривает как особое психическое состояние, обеспечивающее высокую дееспособность, или как «психическое состояние, занимающее промежуточное положение между психическими процессами и свойствами личности, образуя функциональный уровень, на фоне которого развиваются процессы, необходимые для обеспечения результативности профессиональной деятельности». По мнению М.И. Дьяченко и Л.А. Кандыбович, готовность - это настрой личности на определенное поведение, установка на активные действия, приспособление личности для успешных действий в данный момент, обусловленные мотивами и психическими особенностями личности.

М. И. Дьяченко и Л. А. Кандыбович выделяют заблаговременную, общую, или длительную, готовность и временную, ситуативную (состояние

готовности). Первая представляет собой ранее приобретенные установки, знания, навыки, умения, мотивы деятельности.

На основе ее возникает состояние готовности к выполнению тех или иных текущих задач деятельности. Временное состояние готовности — это актуализация, приспособление всех сил, создание психологических возможностей для успешных действий в данный момент.

Ситуативная готовность — это динамичное целостное состояние личности, внутренняя настроенность на определенное поведение, мобилизованность всех сил на активные и целесообразные действия.

Будучи целостными образованиями, общая и ситуативная психологическая готовность включает следующие компоненты: а) мотивационные (потребность успешно выполнить поставленную задачу, интерес к деятельности, стремление добиться успеха и показать себя с лучшей стороны); б) познавательные (понимание обязанностей, задачи, оценку ее значимости, знание средств достижения цели, представление вероятных изменений обстановки); в) эмоциональные (чувство ответственности, уверенность в успехе, воодушевление); г) волевые (управление собой и мобилизация сил, сосредоточение на задаче, отвлечение от мешающих воздействий, преодоление сомнений, боязни).

Готовность человека к успешным действиям в аварийной ситуации складывается из его личностных особенностей, уровня подготовленности, полноты информации о случившемся, наличия времени и средств для ликвидации аварийной ситуации, наличия информации об эффективности предпринимаемых мер. Анализ поведения человека в аварийной ситуации показывает, что наиболее сильным раздражителем, приводящим к ошибочным действиям, является именно неполнота информации. Нужна предварительная и достаточно высокая психологическая готовность, которая позволила бы компенсировать недостаток информации. Для этого необходимы тренировки, развивающие быстроту мышления, подсказывающие, как использовать прежний опыт для успешных действий в условиях неполной информации, формирующие способность переключения с одной установки на другую и способность к прогнозированию и предвосхищению. В ходе таких тренировок необходимо увеличить объем и распределяемость внимания и подготовить человека к тому, чтобы в аварийной ситуации он воспринимал не все элементы производственной ситуации, а только необходимые.

Предупредить скванность, связанную с переоценкой возникшего осложнения, помогает планирование своих действий: воображаемое их «проигрывание», предварительная обработка возможных вариантов действий при возникновении тех или иных положений в работе вплоть до аварийных.

Приемы формирования психологической готовности имеют много общего с приемами волевой подготовки. И не случайно: создание состояния готовности к труду прямо зависит от уровня развития волевых свойств и способности к управлению ими. Обобщение методов и приемов создания и поддержания психологической готовности и их уточнение применительно к

конкретной деятельности представляют собой пока еще слабо используемый резерв повышения надежности трудовой деятельности в экстремальных условиях.

В.А. Крутецкий определяет «готовность» как пригодность к деятельности, выражающуюся в активном положительном отношении к ней, склонности заниматься ею, переходящей на высоком уровне развития в страстную увлеченность. В понятие «готовность» В.А. Крутецкий вкладывает также наличие определенного запаса знаний, умений, навыков в соответствующей области.

Подчеркивая важность личностного подхода к изучению состояния готовности, П.А. Рудик рассматривает готовность как сложное психологическое образование и выделяет в ней роль познавательных психических процессов, отражающих важнейшие стороны выполняемой деятельности, эмоциональных компонентов, которые могут как усиливать, так и ослаблять активность человека, волевых компонентов, способствующих совершению эффективных действий по достижению цели, а также мотивов поведения.

Л.В. Кондрашова считает, что готовность к деятельности предполагает образование таких необходимых отношений, установок, свойств и качеств личности, которые обеспечивают будущему специалисту возможность сознательно и добросовестно, со знанием дела приступить и творчески выполнить свои профессиональные функции и обязанности.

Как видно из вышеприведенных и других нам известных определений понятия «готовность» различные исследователи раскрывают отдельные признаки рассматриваемого понятия. По нашему мнению, все они многословны. В данных определениях присутствуют такие понятия как «настрой», «установка», «приспособление», «психическое состояние», «свойство, качество», «склонность» и т.д., которые усложняют понимание сущности этого понятия.

Как известно, проблема установки была специальным предметом в школе Узнадзе. По Д.Н.Узнадзе, «установка является целостным динамическим состоянием субъекта, состоянием готовности к определенной активности, состоянием, которое обуславливается двумя факторами: потребностью субъекта и соответствующей объективной ситуацией» [32]. Предложенное им понимание установки не связано с анализом социально-психологических факторов, детерминирующих поведение личности с усвоением индивидом социального опыта. Установка в контексте концепции Д.Н. Узнадзе более всего касается вопроса о реализации простейших физиологических потребностей человека. По нашему мнению, понимание Д.Н. Узнадзе установки как бессознательного исключает применение этого понятия к изучению наиболее сложных, высших форм человеческой деятельности. Д.Н.Узнадзе понимал установку как более широкое явление, чем готовность. Готовность определялась им как существенный признак установки. С другой стороны, М.И. Дьяченко и Л.А. Кандыбович разводят эти два понятия с точки зрения конкретно-психологической природы

феноменов, которые данные дефиниции обозначают. Установка, с их точки зрения, является лишь формой готовности.

Традиции изучения социально-психологических установок сложились в западной социальной психологии, в которой для обозначения социальных установок используется термин «аттитюд», который в литературе на русском языке переводится либо как «социальная установка», либо употребляется как калька с английского (без перевода) «аттитюд». Для термина «установка» в том смысле, который ему придавался в школе Д. Н. Узнадзе, существует другое обозначение в английском языке - «set». В психологическом словаре под общей редакцией А.В.Петровского и М.Г. Ярошевского дается определение установки как "готовности, предрасположенности субъекта, возникающей при предвосхищении им появления определенного объекта и обеспечивающей устойчивый, целенаправленный характер протекания деятельности по отношению к данному объекту". В словаре социально-психологических понятий под редакцией Е.С.Кузьмина и В.Е.Семенова это понятие раскрывается следующим образом: "Установка социальная - готовность к определенному виду социальной активности, ориентация на какую-либо ценность, отношение к чему-либо или кому-либо". Данной проблеме в отечественных и зарубежных исследованиях уделяют большое внимание Л. А. Надирашвили, А. Г. Асмолов, Г. М. Андреева, В. А. Ядов, П. Н. Шихирев, В. С. Магун, Г. Олпорт, К. Обуховский, Д. Майерс и другие. Исторически первичными были определения аттитюда через его функции, а именно как регулятора поведения, деятельности человека. Рассмотрев семнадцать различных дефиниций, Г. Олпорт пришел к выводу, что существует "единая нить, проходящая через все эти отличающиеся друг от друга определения. Так или иначе, каждое из них рассматривает в качестве существенной характеристики аттитюда готовность к реакции. Аттитюд - это нечто зарождающееся, подготовительное, начальное, нежели явное, завершённое. Это не поведение, а его предпосылка".

П. Н. Шихирев предлагает выделение трех структурных компонентов социальной установки: аффективный (общее чувство симпатии или антипатии относительно какого-либо реального или символического объекта), когнитивный (осознание аффективного компонента, выражающееся в мнении или убеждении относительно данного объекта) и, наконец, поведенческий (вербальная реакция, как выражение осознанного аффективного компонента или невербальная реакция, то есть реальные действия, направленные на данный объект).

А. Г. Асмолов рассматривает установочную регуляцию деятельности, выделяя операциональный, целевой, смысловой уровни. Под операциональной установкой им понимается «готовность к осуществлению определенного способа действия, который возникает в ситуации разрешения задачи на основе учета условий наличной ситуации и предвосхищения этих условий, опирающейся на прошлый опыт поведения в подобных ситуациях». Под целевой установкой автор понимает «готовность субъекта совершить прежде всего то, что сообразно стоящей перед ним цели, которая возникает



после принятия определенной задачи». По его мнению, ведущим уровнем установочной регуляции деятельности является уровень смысловых установок, который «актуализируется мотивом деятельности и представляет собой форму личностного смысла в виде готовности к совершению определенным образом направленной деятельности».

Маркова А. К. определяет, что профессионализация, включающая в себя в том числе и психологическую готовность, как многоканальный процесс идет сразу по нескольким направлениям. У нее через обучение и воспитание формируется мотивационная и операциональная сферы. Психологическую готовность к профессиональной деятельности в таком случае характеризует динамика изменений в мотивационной сфере личности, формирования в ней профессионально значимых установок, изменение ценностно – смысловой структуры мировосприятия личности.

Вместе с тем можно сказать, что традиционно сложившаяся трехкомпонентная структура социальной установки также не является удовлетворительной.

Проблема социально-психологической готовности к чему-либо актуальна для личности во все периоды ее развития. Так, например, по мнению Е.А.Климова, "в ходе развития ребенка, а именно к концу дошкольного возраста, возникает своеобразная потребность в ответственной деятельности, деятельности по заданию. Это важный симптом психологической готовности ребенка к учению в школе". "Готовить учащихся к жизни - это в любом случае готовить их к трудовой деятельности в одной из ее "областей", "сфер".

В числе структурных составляющих деятельности человека одним из основных является фактор психологической готовности. Психологическая готовность человека к труду как бы аккумулирует в себе, все необходимые и достаточные для успешного решения поставленной задачи элементы предстоящего действия.

Психологическая готовность к труду является обязательным условием не только её начала, но и эффективного решения.

Таким образом, понятие профессиональной готовности рассматривается как категория теории деятельности (состояние) и понимается, с одной стороны, как результат процесса подготовки, с другой – установки на что-то.

#### Список литературы:

1. Ананьев Б.Г. О проблемах современного человекознания. М.: Наука, 1977. 380 с.
2. Асеев В.Г. Мотивация учебной деятельности и формирование личности. М., 1976г.
3. Асмолов А. Г. Психология личности: Учебник. – М.: Изд-во МГУ, 1990. – 367 с.
4. Байденко В.И., Оскарсон Б. Базовые навыки (ключевые компетенции) как интегрирующий фактор образовательного процесса // Профессиональное образование и формирование личности специалиста. Науч.-метод. Сборник. – М., 2002.

5. Вербицкий А.А., Платонова Т.А. Формирование познавательной и профессиональной мотивации. М., 1986. С.14.
6. Вопросы психологии, 85/5 Р.А.. Пономарева (НИИ психологии УССР). Психологические особенности ценностных ориентации молодых рабочих на трудовую деятельность, с.71.
7. Вопросы психологии, 85/5 Я.Л. Коломинский (Минский пединститут им. А. М. Горького). Социально-психогическая готовность к труду с. 14.
8. Вопросы психологии, 85/5 Вопросы психологии Г.В. Шавырина (НИИ общей и педагогической психологии АПН СССР). Уровень развития технического мышления как условие формирования психологической готовности к труду с. 82.
9. Вопросы психологии, 85/5 В.С. Ульянов (Запорожское областное управление профтехобразования). Профессиональная мотивация у учащихся ПТУ.с 41.
10. Гребенюк О.С. Формирование интереса к учебной и трудовой деятельности у учащихся средник и проф-тех училищ. М., 1986г
11. Дьяченко М. И, Кандыбович Л. А. Психологические проблемы готовности к деятельности. — Мн.: БГУ, 1978, 182 с.
12. Климов Е.А. Психология профессионального самоопределения. Ростов на Дону, 1996г.
13. Коллектив, личность, общение /Словарь социально-психологических понятий /Под ред. Кузьмина Е.С.и Семенова В.Е. Лениздат, 1987.
14. Кондрашова Л. Формуючий потенціал навчання в сучасній вищій педагогічній школі// Рідна школа.- 2005.- №8.- с. 25.
15. Краснорядцева О.М. Особенности профессионального мышления в условиях психодиагностической деятельности. Барнаул, 1998
16. Крутецкий В.А. Психология. – М.: Просвещение, 1986. – С.39.
17. Кузьмина Н.В. «Профессионализм личности преподавателя и мастера производственного обучения» М 1990
18. Леонтьев А. Н. Потребности, мотивы и эмоции. М., 1971.
19. Леонтьев А. Н. Деятельность. Сознание. Личность. М., 1992,
20. Майерс Д. Дж. Социальная психология, 7-е изд., 2002.

*Трифанова А.В.,  
студентка группы ПВ-6 НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Особенности психологической реабилитации лиц, проявивших различные формы суицидальных действий**

Психологическая реабилитация - условия для восстановления способностей дисгармоничной личности к нормальным действиям путем создания психологических условий для адаптации в обычных условиях.

Психологические последствия экстремальных воздействий на военнослужащих в отечественной науке традиционно рассматриваются в

двух основных направлениях:

Влияние на эффективность боевой деятельности;

С точки зрения восстановления психического здоровья и возвращения в строй тех, на психику которых экстремальность произвела разрушительное действие.

В отечественной литературе (Александровский Ю.А., Щукин Б.П.) отмечается, что психологические последствия (психогенные расстройства), возникающие во время и после стихийных бедствий, катастроф и боевых действий носят однотипный характер и классифицируются на:

1. Непатологические (физиологические) реакции;
2. Психогенные непатологические реакции;
3. Психогенные невротические состояния;
4. Реактивные психозы.

Некоторые психогенные расстройства могут возникать во время действия экстремальности и самостоятельно исчезают при завершении экстремальных действий.

Рассмотрим ситуацию, когда взрослый человек попадает в трудную и критическую ситуацию:

Довольно распространенным вариантом реагирования на трудную ситуацию является появление различных форм депрессивных реакций.

Большинство исследований основной характеристики депрессивных проявлений выделяют стойко выраженное снижение настроения, которое человеку даже трудно описать словами.

Кто-то называет это тоской, кто-то — скукой, кто-то — тревогой.

Некоторые считают, что оно больше похоже на опустошенность, оледенелость, отсутствие радости и вкуса к жизни. Интерес к жизни и удовольствие от жизни снижаются, пропадает стремление к общению, человек замыкается в самом себе.

Становится постоянным чувство усталости от всего: работа, общение, праздники.

При внешнем различии субъективных ощущений общим является наличие аффективной напряженности, которая не отпускает ни днем, ни ночью иногда при полном отсутствии объективных причин.

Особо следует отметить, что нередко депрессивные переживания скрываются за различного рода масками. В качестве масок депрессии, описанных В. Д. Тополянским и М. В. Струковской, можно назвать «маску все в порядке», «маску враждебности» и «маску активности».

«Маска все в порядке» соответствует внутреннему спокойствию, невозмутимости, бесстрастной речи и безупречным манерам.

Можно заметить неадекватную естественную веселость, иронию, двигательное возбуждение, иногда разгульное поведение. Отчаяние загоняется в глубину подсознания.

А главной задачей человека становится стремление доказать себе и окружающим, что «все в порядке». Однако накопленные неотрагированные

эмоции могут явиться причиной острой неожиданной психосоматической катастрофы. По мнению В. Д. Тополянского и М. В. Струковской, это может привести к гипертензивному кризу, инфаркту миокарда и даже внезапной смерти.

«Маска враждебности» проявляется в открытой враждебности по отношению к другим людям. Причинение страдания другим уменьшает аффективную напряженность человека, типичными становятся неожиданные непонятные агрессивные «вдруг выпады» по отношению к окружающим.

Распространена «маска активности», трудовая или социальная. Человек уходит в работу, чтобы избежать встречи с самим собой. Часто выражается в путешествиях, человек не может долго сидеть дома, ездит к друзьям, на экскурсии, посещает театры.

Ни одна из масок депрессии не может полностью скрыть эмоционального перенапряжения человека, поэтому внимательный консультант сможет ее определить.

Причины появления и функции депрессии:

В литературе существует много теорий депрессии. Мы рассматриваем в психологическом контексте, наиболее оптимальным является ее описание немецким психиатром Д. Хеллом, автором экзистенциального подхода к депрессии.

Согласно мнению Д.Хелла, **депрессия** — это биосоциальная модель, используемая большинством людей, оказавшихся в трудной ситуации. В качестве доказательства Д. Хелл приводит данные о достаточно широкой распространенности мягких, но длительно протекающих депрессий, о возможности их самоизлечения. Таким образом, депрессия — не следствие каких-либо нарушений, а общечеловеческий способ реагирования на сильную эмоциональную нагрузку. Становится очевидной ее защитная функция. Получается, что она является целесообразным ответом организма, стремящегося избежать худшего в данной ситуации, заставить человека переживать то чувство, которое он сейчас переживать не в состоянии. Близкое понимание депрессии предлагает В. Франкл. По его мнению, депрессия — один из вариантов ухода от ответственности за поиск смысла жизни. Такое понимание депрессии заставляет нас переключить внимание от борьбы с депрессией на рассмотрение ее как послания, которое, прежде всего, необходимо прочитать. Как говорит Д. Хелл, «только вопрос о послании, которое заключено в депрессии, или о том, каким образом конкретный человек, находясь в тяжелой жизненной ситуации, обошелся без депрессии, выводит нас за пределы привычной схемы размышлений об исключительно каузальном взгляде на мир».

Основываясь на позиции Д.Хелла в первом этапе работы должно стать предоставление человеку возможности в безопасной ситуации пережить то чувство, от встречи с которым его защищает депрессия (панический страх, боль утраты, чувство вины).

Открытое переживание человеком травмирующих обстоятельств может иногда привести к временному нарастанию депрессивных симптомов до

достаточно острого состояния или вызвать психосоматические проявления, например обострение язвы желудка.

Должен стоять вопрос об организации сопровождения человека в состоянии встречи с переживанием «лицом к лицу».

В следующем этапе работы с депрессивными проявлениями, обратимся к когнитивной теории депрессии А. Эллиса — американского клинического психолога и психотерапевта. Согласно его представлениям, депрессия возникает в значительной степени вследствие своеобразного абсолютистского догматического мышления. Как полагает А. Эллис, если люди просто желают добиться каких-либо целей, но терпят неудачу, то они могут испытывать печаль, угнетенность, но не депрессию. Но если же они считают, что они должны обязательно добиться успеха и удовлетворить все свои желания, то именно в этом случае они погружаются в депрессию. По теории А. Эллиса, основным содержанием психологической поддержки должна стать помощь в овладении философией принятия вместо философии требования. Человек должен научиться говорить себе: «Да, вокруг меня множество неприятных и беспокоящих меня людей и вещей; моя ситуация хуже, намного хуже, чем у других людей. Но что делать — таковы обстоятельства. Бог или судьба определили мне этот путь — наверное, чтобы я мог лучше внимать его воле. Я смогу справиться с этим. Мне даже интересно попробовать это. Если все будет так же плохо, я все равно смогу испытывать радость, несмотря на то что мое окружение по-прежнему намного хуже, чем мне хотелось бы».

Отметим цитируемые А. Эллисом довольно интересные взгляды К. Андерсон на взаимосвязь между депрессией и гордыней. Именно скрытая гордыня, амбициозность, невозможность отказаться от рассмотрения себя в качестве божества, невозможность принять свою человеческую ограниченность является, по мнению К. Андерсон, причиной депрессии.

В некоторых ситуациях можно принять гордыню в качестве причины депрессии. В частности, в ситуации потери близкого она может лежать в основе манифестируемого чувства вины («Я виновата, что допустила его уход из жизни. Если бы я сделала... то этого можно было бы избежать»).

Второй этап работы с депрессивным переживанием направляется на стойкое и по возможности радостное принятие существующих тяжелых обстоятельств, которые невозможно изменить, такими, какие они есть. Об этом В. Франкл говорил так: «Судьбу можно формировать тогда, когда это возможно, и с ней можно смиряться, когда это необходимо».

Однако, если опираться на идеи В. Франкла, то в работе с депрессивными переживаниями становится очевидным необходимость третьего этапа — выяснения смысла данных тяжелых обстоятельств. Быть человеком означает быть ответственным за осуществление смысла, потенциально присущего данной ситуации, — так считает В. Франкл.

Часто трудная ситуация клиента образуется в сложную ситуацию для начинающего консультанта. Одно из распространенных заблуждений — стремиться найти пути разрешения сразу, как только услышал. Можно заметить

рассогласование между внутренним состоянием консультанта и его поведением.

Он находится в смятении: «Что я должен сделать?». Внешне суется и обещает все уладить. Консультант в это время ощущает чувство беспомощности и этим чувством собственной беспомощности отгораживается от контакта с клиентом. А затем начинает предлагать ему различные альтернативы, берет на себя пальму первенства.

Самый главный признак беспомощности — это сразу найти решение проблемы с первой встречи.

Можно выделить истоки беспомощности: внешние и внутренние.

Внешние причины складываются из неадекватной установки клиента в отношении консультанта. Психологическая консультация часто рассматривается как «таблетка», употребление которой без всяких усилий с собственной стороны может вызвать улучшение. К этому добавляется стремление консультанта соответствовать неадекватному профессиональному стереотипу психолога как «инженера человеческих душ», который не просто помогает всем и вся, но и обязан видоизменить к лучшему любую ситуацию. Действительно, для некоторых консультантов достаточно трудным бывает принятие ограниченности собственных возможностей.

Внутренние причины беспомощности можно определить наличием у консультанта потребности в пребывании в позиции спасателя. Эта позиция позволяет повысить самооценку консультанта, компенсировать фрустрацию потребности в любви и внимании, а также чувство собственной неполноценности, малозначимости.

Как справедливо замечает по этому поводу итальянский психотерапевт А. Менегетти, всегда необходимо отличать помощь другому от собственной внутренней полноты или внутренней ущербности, когда фрустрация облачается в одежды помощи другому.

Процитируем А.Магнетти:

«Вот, например, женщина, которую все считали святой, так

как она отправлялась в те места, где случались несчастья, эпидемии. Она отправлялась туда первой. Спросите ее: «Скажите, а вы никогда не бываете на праздниках, где люди смеются, развлекаются?» «Никогда», — ответит она. Но тот, кто сам не знает, что такое радость, как он может дать ее другим? Выходит, что он питается чужой болью. Ему необходимы несчастья других людей, чтобы таким образом переживать свою славу. Когда этой женщине некого будет утешать, она попросту погибнет».

Каким должен быть идеальный консультант, чтобы трудная ситуация клиента не перерастала в его собственную трудную ситуацию?

Он должен обладать биофильной ориентацией на жизнь, уметь сам радоваться жизни, получать от нее удовольствие. Конечно, он должен уметь принять самого себя со всеми достоинствами и недостатками, потому что только тогда он сможет безоценочно принять клиента.

Консультант должен быть психологически здоров.

Кроме того, это дает возможность консультанту хотя бы гипотетически примерять проблемы клиента на себя, поддерживая тем самым в себе мысль: «Если бы не милость Божия, на его месте мог бы оказаться я». Такое внутреннее проговаривание необходимо, чтобы избежать гордыни, высокомерия по отношению к «проблемному клиенту» у «здорового консультанта».

Должно присутствовать наличие интереса к другому человеку и развитая эмпатия.

интерес к другому человеку проявляется не только в процессе консультирования, а всегда: в гостях, в театре, в поезде метро. Любой человек — даже не клиент — привлекает своей уникальной судьбой, мыслями, чувствами.

Подводя итоги трудностей консультанта, нужно сказать — ему необходимо хорошо позаботиться о себе, помочь себе, и, достигнув ощущения радости и счастья, позволить себе помочь другим.

Список литературы:

1. Попов В.Е. Дис... Психологическая реабилитация военнослужащих.
2. Хухлаева О.В. Основы психологического консультирования и психологической коррекции.

*Черлюнчакевич А.И.,  
преподаватель кафедры психологии  
ФГКВБОУ ВПО «Военный университет» МО РФ*

### **Стрессогенные факторы как способ влияния на развитие профессиональной деформации в деятельности педагога**

Профессия педагог является одной из самых стрессогенных профессий, потому что педагогу в современных условиях приходится сталкиваться с рядом психотравмирующих факторов.

Колоссальная нагрузка, перенапряжение, психологическое давление, требует от преподавателя профессиональной компетентности, психолого-педагогической грамотности, психологической устойчивости.

Высокие требования, предъявляемые к современному педагогу, к его профессиональным и личностным качествам, вынужденное скитание по вузам столицы, низкая заработная плата, неуважительное отношение, как со стороны коллектива, руководства, так и со стороны обучаемых не проходят бесследно и накладывают свои отпечатки.

По мнению исследователей, профессия педагог является одной из самых сложных профессий в общем перечне.

Постоянная «боевая» психологическая готовность обеспечивает: контроль знаний, поддержание здорового психологического климата в коллективе, аудитории, конструктивное взаимодействие в педагогической среде. Все это требует колоссальных эмоциональных затрат и энергоресурсов преподавателя.

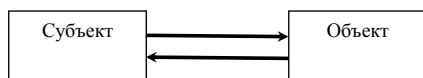
Педагогу в современных условиях для обеспечения нормальной жизнедеятельности необходимо быть «загнанной лошадей», что, безусловно, сказывается как на общем самочувствии самого педагога, так и на подготовку и проведение занятий по разным дисциплинам, накладывая свой профессиональный отпечаток на личность педагога.

Постоянная подверженность стрессовым ситуациям, напряженная атмосфера в деятельности педагога формирует возникновение развития профессиональной деформации личности, которая в свою очередь нарушает целостность личности, снижая адаптивность, ухудшая межличностное взаимодействие, что отрицательно сказывается в целом на продуктивности деятельности педагога с одной стороны, и на адекватности педагогических поступков с другой стороны.[11]

Наиболее характерным психическим состоянием, развивающимся под влиянием действия разных стрессогенных факторов (стресс, стресс-ситуация) - социальных, психологических, физических, экологических, информационных, является психологический стресс. Он в свою очередь приводит к резкому увеличению числа психических и психосоматических заболеваний, снижению адаптивных функций человека. [8]

Как считают исследователи (Полякова О.Б., Селье Г., Харрисон, Р.В., Щербатых, Ю.В. и многие др.) стресс (от англ. stress - «давление, нажим, напряжение») понятие многогранное и представляет собой - психическое состояние общего возбуждения, психического напряжения при деятельности в трудных, необычных, экстремальных ситуациях; неспецифическая реакция организма на резко изменяющиеся условия среды; влияние стресса на деятельность - положительное, оптимизирующее или отрицательное вплоть до полной дезорганизации (дистресс); два вида стресса - психический [информационный и эмоциональный (ситуация угрозы, обиды, опасности и др.)] и физиологический.

Профессия педагога относится к типу «человек-человек». Это означает, что основным условием становления и развития личности педагога в деятельности является умение взаимодействовать с окружающими и обладать высоким уровнем саморегуляции в связи с тем, что, по мнению С.П. Безносова, общение с другим человеком обязательно имеет обратное воздействие на субъект труда [1]. Схематично это можно изобразить следующим способом (см. рис. 1).



**Рис. 1. Взаимодействие субъекта и объекта в педагогическом процессе**

К примеру, если объект труда будет «специфическим», т.е. в какой-то степени «ненормальным», то все явления и процессы будут распространяться и на субъект труда и наоборот [1].

Как отмечает Д.Г. Трунов феномен профессиональной деформации можно определить как проникновение «Я-профессионального» в «Я-человеческое», имея в виду, что при профессиональной деформации воздействие профессиональных рамок и установок не ограничивается



исключительно профессиональной сферой. Можно сказать, что после выхода человека из профессиональной ситуации не происходит его естественного «выпрямления», поэтому даже в личной жизни человек продолжает нести на себе «деформирующий отпечаток» своей профессии. Таким образом, термин «профессиональная деформация» - это довольно правильная метафора, на основе которой можно построить модель, наглядно описывающую механизм деформирующего влияния профессиональной деятельности.

Зеер Э.Ф. определяет профессию как «социально ценную область приложения физических и духовных сил человека, позволяющую ему получать взамен затраченного труда необходимые средства для существования и развития» [6, с.30]

Таким образом, профессиональная деформация - когнитивное искажение, психологическая дезориентация личности, формирующаяся из-за постоянного давления внешних и внутренних факторов профессиональной деятельности, и приводящая к формированию специфически-профессионального типа личности, нарушающие целостность личности, снижающие ее адаптивность, устойчивость и отрицательно сказывающиеся на продуктивности деятельности.

Вместе с тем, по утверждению ряда отечественных (Е.А. Климов, А.К. Маркова, Безносов С.П. и др.) и зарубежных авторов (Сыманюк Э.Э., Маслач К.), профессия педагога является наиболее деформирующей личностью человека.

Другими словами профессиональная деформация - это существенные изменения нарушающие целостность личности педагога, снижающие адаптационные механизмы и сказывающиеся на эффективности профессионального труда.

Развитие профессиональных деформаций определяется различными стрессогенными факторами: разнонаправленными онтогенетическими изменениями, возрастной динамикой, содержанием профессии, социальной средой, жизненно важными событиями и случайными моментами.

К факторам, негативно сказывающимся на профессиональном развитии, можно отнести неблагоприятную социально-экономическую ситуацию, низкую организационную культуру профессиональной деятельности, недостаточный уровень развития способностей, профессионально важных качеств личности.

Выделим ряд **факторов**, которые, по мнению многих исследователей, можно отнести к предпосылкам профессиональной деформации педагогов [1], [2], [6], [9]:

### **1. Особенности профессии:**

Специфика объекта труда - другой, постоянно изменяющийся человек, отвечающий на педагогическое воздействие. Обычно профессиональную деятельность педагога относят к группе профессий типа «человек - человек», так как объектом, на преобразование которого направлена деятельность, является человек.

Труд педагога связан с необходимостью постоянного межличностного взаимодействия, влияющего на эффективность деятельности. В целом педагогическую деятельность необходимо относить к категории напряженного труда как по критериям умственной деятельности, режима труда и санитарно-гигиенических условий, так и по критериям межличностного взаимодействия и работы с большим количеством профессионально - значимой информации, постоянной тревогой за уровень ее усвоения учащимися и, следовательно, истощением компенсаторных механизмов, обеспечивающих активное внимание, профессиональную память, логическое мышление.

## **2. Социальные факторы:**

- Большие ожидания при низком общем престиже профессии, неадекватной социальной и материальной оценке труда.
- Социальная и политическая ситуации влияют на педагога не только финансово.
- Особенности профессиональной ВУЗовской среды:
- ухудшение количественных и качественных характеристик коллективов;
- повышенная конфликтность аудитории;
- жесткий временной режим работы;
- ненормированный и неритмичный рабочий день;
- недостаточная поддержка со стороны руководства;
- невнимательное отношение коллег.

**3. Индивидуальная предрасположенность к деформациям** (наличие определенных черт, которые в условиях их актуализации и развития в профессиональной деятельности могут деформировать личность).

## **4. Образ профессии и себя в ней.**

Существует определенный архетип педагога: самоотверженный, преданный делу, жертвующий своим здоровьем, временем, семейным благополучием во имя работы, довольствующийся моральным удовлетворением.

Как утверждает Э.Ф. Зеер, у каждого педагога могут встречаться различные формы (уровни) проявления деформации, это зависит от условий труда и личностных свойств педагога.

а) **Общепедагогические деформации**, которые характеризуются сходными изменениями личности у всех лиц, занимающихся педагогической деятельностью.

б) **Типологические деформации**, вызванные слиянием личностных особенностей с соответствующими структурами функций педагогической деятельности в поведенческие комплексы.

в) **Специфические деформации** личности педагога обусловлены спецификой преподаваемого предмета.

г) **Индивидуальные деформации** определяются изменениями, происходящими с подструктурами личности и внешне не связаны с

процессом педагогической деятельности, когда параллельно становлению профессионально важных для преподавателя качеств происходит развитие качеств, не имеющих на первый взгляд отношения к педагогической профессии.

Н.К. Кузьмина в своих исследованиях факторами, усиливающими влияние профессии на личность педагога являются:

а) *социальное старение*:

1. Перестраивается мотивация;
2. Слабеют интеллектуальные процессы;
3. Изменяется эмоциональная сфера;
4. Возникают дезадаптационные формы поведения и др.

б) *нравственно-этическое старение*:

1. Навязчивое морализирование;
2. Скептическое отношение к молодежной субкультуре;
3. Противопоставление настоящего прошлому;
4. Преувеличение заслуг своего поколения и др.

в) *профессиональное старение*:

1. Невосприятие нововведений;
2. Переоценка значения опыта своего поколения;
3. Трудности освоения новых средств труда;
4. Снижение темпа профессиональных функций и др.

Более полное содержание структурных элементов профессионально-типологических деформаций личности преподавателя вуза, представлено в таблице 1.

**Таблица № 1 Профессиональные деформации личности преподавателей вуза в процессе профессиональной деятельности**

Личностные	Профессиональные	Проявление
Авторитарность	Педагогический догматизм	единоличное осуществление управленческих функций, использовании преимущественно распоряжений, рекомендаций, указаний. Догматизм проявляется в игнорировании психолого-педагогических теорий, пренебрежительном отношении к науке, инновациям, в самоуверенности и завышенной самооценке и развивается с ростом стажа работы, сопровождаясь снижением общего интеллекта.
Демонстративность	Информационная пассивность	стиль поведения педагога, личности, проявляющийся в эмоционально окрашенном поведении, желании

		нравиться, стремлении быть на виду, проявить себя, становясь средством самоутверждения.
Доминантность	Формализм	обусловлена выполнением педагогом властных функций: требовать, наказывать, оценивать, контролировать. <b>Формализм</b> – формальное отношение к работе, отсутствие творчества, фантазии, выполнение работы по принципу «лишь бы отстали».
Педагогическая агрессия	Некомпетентность	враждебное отношении к нерадивым и неуспевающим учащимся, в приверженности к "карательным" педагогическим воздействиям, в требовании безоговорочного подчинения педагогу.
Равнодушие (педагогическая индифферентность)	Консерватизм	(равнодушие) характеризуется эмоциональной сухостью, игнорированием индивидуальных особенностей учащихся Развитию <b>консерватизма</b> способствует то обстоятельство, что педагог регулярно репродуцирует один и тот же учебный материал, применяет определенные формы и методы обучения и воспитания. Стереотипные приемы педагогического воздействия постепенно превращаются в штампы, экономят интеллектуальные силы педагога, не вызывают дополнительных эмоциональных переживаний.
Поведенческий трансфер	Роловой экспансионизм Монологизм	(идентификация с агрессором) характеризует формирование черт ролевого поведения и качеств, присущих воспитанникам, учащимся. Ненормативное поведение учащихся: агрессивность, враждебность, грубость,

		эмоциональная неустойчивость - переносится, проецируется на профессиональное поведение педагога, и он присваивает отдельные проявления отклоняющегося поведения. <b>Ролевой экспансионизм</b> проявляется в тотальной погруженности в профессию, фиксации на собственных педагогических проблемах и трудностях, в неспособности и нежелании понять другого человека, в преобладании обвинительных и назидательных высказываний, безапелляционных суждений.
Социальное лицемерие	Дидактичность	необходимостью оправдывать высокие нравственные ожидания учащихся и взрослых, пропагандировать моральные принципы и нормы поведения.
Выученная беспомощность		формируется тогда, когда субъект убеждается, что ситуация, в которой он оказался и которая ни в коей мере его не устраивает, совершенно не зависит от его поведения, от предпринимаемых им усилий эту ситуацию изменить.
Неадекватная самооценка		завышенная самооценка связана с ролью всезнающего учителя. В состоянии дистресса на фоне эмоционального выгорания самооценка занижена, характерны самообвинения, самобичевания.

Содержание таблицы представляет собой результат обобщения исследований Э.Ф. Зеера, А.К. Марковой, Н.С. Пряжникова и Е.Ю. Пряжниковой, Е.И.Рогова и ряда других ученых.

Профессиональная деформация является следствием эмоционального выгорания, когда защитные механизмы ослабевают настолько, что педагог не может противостоять губительным факторам и начинается процесс разрушения личности.

«Эмоциональное выгорание» анализируется как феномен, относящийся в основном к профессионалам социономических видов труда и имеющий сложную и разнообразную симптоматику [4], [5], [9].

Эмоциональное выгорание - динамический процесс, который возникает поэтапно, в полном соответствии с механизмом развития стресса. По мнению В.В. Бойко в нем прослеживаются все **три фазы** стресса:

- 1) хроническая психоэмоциональная атмосфера, дестабилизирующая обстановка, повышенная ответственность, трудность контингента приводят к нервному (тревожному) напряжению;
- 2) попытка оградить себя от неприятных впечатлений приводит к резистенции (сопротивлению);
- 3) неэффективность проявленного сопротивления приводит к истощению (оскудению психических ресурсов, снижению эмоционального тонуса) [2].

Краткая характеристика данных фаз:

1) **Нервное (тревожное) напряжение.** Симптомы: «переживания психотравмирующих обстоятельств» – чрезмерная реакция, «неудовлетворенности собой», «загнанности в клетку», «тревоги и депрессии».

2) **Резистенция**, то есть сопротивление, - человек пытается более или менее успешно оградить себя от неприятных впечатлений. Симптомы: «неадекватного избирательного эмоционального реагирования» – выборочное реагирование, проявления эмоциональной черствости, «эмоционально-нравственной дезориентации» – защитные обвинения, несправедливость, «расширения сферы экономики эмоций» – экономия эмоций вне работы на близких людях, «редукции профессиональных обязанностей» – упрощение, сокращение обязанностей.

3) **Истощение** – оскудение психических ресурсов, снижение эмоционального тонуса, которое наступает вследствие того, что проявленное сопротивление оказалось неэффективным. Симптомы: «эмоциональный дефицит» - не в состоянии сочувствовать, переживать, положительные эмоции не проявляются, «эмоциональной отстраненности» - полное исключение эмоций на работе, поведение робота, «личностной отстраненности» или деперсонализации» – другой человек воспринимается как неодушевленный объект, используется для манипуляций или раздражает, «психосоматических и психовегетативных нарушений».

Целенаправленная работа по предупреждению и коррекции профессиональных деформаций должна стать одной из значимых характеристик профессиональной компетентности педагога, а учет влияния профессиональных деформаций на качество преподавания любого предмета - предметом педагогических исследований ближайшего будущего.

Возможные пути профессиональной реабилитации педагога: повышение компетентности (социальной, психологической, общепедагогической.), диагностика профессиональных деформаций и разработка стратегии преодоления профессиональных деструкции, прохождение тренингов личностного и профессионального роста, рефлексия профессиональной биографии и разработка альтернативных сценариев дальнейшего личностного и профессионального роста, профилактика профессиональной дезадаптации начинающего педагога, антистрессовые

программы на овладение приемов, методов саморегуляции эмоционально-волевой сферы и самокоррекции профессиональных деформаций, переход к инновационным формам и технологиям обучения. Проведение среди педагогов конкурсов, олимпиад, смотров профессиональных достижений, проведение открытых занятий и демонстрации на них своих педагогических технологий [6], [7], [10].

Таким образом, посредством обеспечения достаточного знания об общих профессиональных деформациях, можно в значительной степени снизить риск возникновения профессиональных деформаций педагогов.

Дальнейшее изучение условий возникновения стрессогенных факторов и профессиональных деформаций представляет огромное значение, поскольку это позволит четко определить границы данного явления и выработать новые подходы и методики его преодоления.

Список литературы:

1. Безносос С. П., Профессиональная деформация личности. - СПб.: Питер, 2004.
2. Бойко, В. В. Энергия эмоций в общении: взгляд на себя и на других /В. В. Бойко. - М.: «Филин», 1996.
3. Водопьянова Н. Е. Психодиагностика стресса. - СПб., 2009.
4. Грабе М. Синдром выгорания - болезнь нашего времени. СПб.: Речь, 2008.
5. Ефремов К. Эмоциональное выгорание и как с ним бороться. // Социальная педагогика, 2007, № 2.
6. Зеер Э.Ф. Психология профессий. Учебное пособие. Профессиональные деформации. - М., 2006.
7. Ильин Е.П. Психология для педагогов. СПб.: Питер, 2012.
8. Малкина-пых И.Г. Психосоматика справочник практического психолога, Москва, М.: Изд-во Эксмо, 2005.
9. Сыманюк Э.Э. Психологические барьеры профессионального развития личности /Э.Э.Сыманюк. – М.: МПСИ, 2005 - 251с.
10. Материалы ежегодных научных чтений Института мировых цивилизаций//Черлунчакевич А.И. – 2013. - М.: Изд-во ИМЦ. - С. 141-151.

*Шершнев К.А.,  
студент 1 курса факультета  
зарубежное регионоведение  
НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Проблема нужды в переговорном процессе**

Двадцатый век подарил миру таких знаменитых психологов как Зигмунд Фрейд, Карл Юнг, Вильгельм Вундт, Абрахам Маслоу, Ганс Айзенк, Альфред Адлер, и многих других. Благодаря этим умам психология сделала огромный рывок вперед, не желая останавливаться и по сей день. С развитием идей различных моделей поведения людей, стали появляться все

более изощренные способы манипуляции человеческими поступками. Знания психологии нашли применение в различных областях жизни, и в частности в области ведения переговоров для достижения успешного заключения сделок.

Профессиональные переговорщики выделяются не только умением правильно принимать решение или хорошим знанием собеседника, но прежде всего умением в грубой или тонкой форме вынуждать партнера по переговорам идти на уступки, порой вразрез со своими интересами.

В переговорном процессе есть очень много тонкостей и своих нюансов. Молодые и неопытные переговорщики, как правило, допускают множество различных ошибок, но есть один подводный камень, о который часто спотыкаются даже профессионалы своего дела. Это проблема — «нужда».

Определение этого термина гласит «Нужда» — необходимость в чем-то, которую сам человек может не переживать и не осознавать [1].

На первый взгляд может показаться что ничего страшного в том, чтобы испытывать «нужду» нет, и мало того каждый человек постоянно испытывает разного рода «нужду», например, социальный статус, дорогой автомобиль или продвижение по карьерной лестнице. Но все эти люди незаметно для самих себя попали в очень хитрую ловушку – они нуждаются в этом, а, следовательно, ими легко манипулировать. Например, человек показывающий начальнику всем своим видом что ему нужно повышение, становится зависим, и как следствие – руководство начинает этим активно пользоваться. Этой проблемы можно было бы легко избежать, если бы человек не показал свою заинтересованность, то есть нужду.

Тут следует разделять понятие «нужды» и «желания». Для обывателя эти термины могут обозначать одно и то же. Но на деле «нужда» от «желания» отличается лишь тем, что в случае с желанием человек может легко отказаться и ничего не потерять при этом, в то время как нужда связывает его по рукам и ногам. Здесь очень хорошо подойдет пример с покупкой автомобиля. Человеку, который понимает, что он хочет иметь дорогой автомобиль, но при этом в нем не нуждается, нельзя навязать кредит или реализацию по завышенной цене. Он легко откажется, ведь он просто хочет машину, но прекрасно понимает, что острой нужды он не испытывает. Этим психологическим приёмом часто пользуются маркетологи, когда нужно быстро продать партию товара, скажем того же автомобиля, они создают искусственный ажиотаж, играя на нужде потребителей, и те думая, что они могут не успеть приобрести машину, готовы переплачивать огромные деньги и даже брать неподъемные кредиты.

Каждый человек желающий мастерски овладеть искусством переговоров должен понимать, что он не нуждается в сделке, он имеет желание заключить её, так как наличие нужды влечет за собой частичную или полную потерю контроля над ситуацией, и в следствии этого человек может начать принимать необдуманные решения [2].

Опытные переговорщики выделяют несколько невербальных признаков [3], по которым можно определить нужду:

Первый и самый явный признак – тембр голоса. При напряженных переговорах сторона, испытывающая нужду имеет тенденцию к неосознанному повышению тембра голоса. А сторона, контролирующая ситуацию напротив – понижает тембр. Поэтому при сильном внутреннем



смятении умелые переговорщики понижают тембр голоса и говорят более медленно.

Второй признак – болтливость. Бывают ситуации, в которых одна из сторон говорит без умолку, тем самым демонстрируя свою нужду. На переговорах следует говорить по существу, уметь слушать собеседника и не болтать лишнего.

Третий признак – поспешные ответы. Если одна сторона делает предложения, а вторая незамедлительно соглашается, это выдает в ней нужду в совершении сделки. Поэтому, даже если вы уже давно приняли решение по обсуждаемому вопросу, не торопитесь озвучивать свое согласие.

Четвертый признак – чрезмерная самоуверенность и агрессивное поведение. Желание показать себя опытным профессионалом во всех сферах. Все это скрывает за собой страх быть побежденным.

Пятый признак – боязнь отказа. Как правило он рождается из страха быть отвергнутым окружающими. Человек боится потерять сделку, вследствие чего он не готов идти на конфликт и становится чрезмерно уступчивым и сговорчивым, соглашаясь практически на любые варианты.

Любой переговорщик, знающий эти признаки значительно повышает свои шансы на успешный исход в переговорном процессе.

Переговорный процесс похож на игру в покер. Сторонам неизвестны истинная мотивация стороны противника, так же как в игре в покер не всегда выигрывает тот, у кого лучшие карты.

Список литературы:

1. Леонтьев Алексей Николаевич. Потребности, мотивы и эмоции. — М., 1973] Леонтьев определяет потребность, как состояние нужды в чём-либо, а мотив – как предмет потребности.
2. Сначала скажите "нет": секреты профессиональных переговорщиков. - М.: ООО "Издательство "Добрая книга", 2003. - 272 с. ISBN 5-98124-009-1
3. Чалдини Р. Психология влияния. 5-е изд. — СПб.: Питер, 2009. — 304 с.

*Юн Н.К.,  
аспирант кафедры экономической психологии  
и психологии труда НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Методический замысел психологического исследования самоактуализации сотрудников полиции в профессиональной деятельности**

Наше исследование проводилось на выборке из сотрудников полиции рядового и сержантского состава ОВО и ОМОН города Москвы. Перед проведением исследований данные сотрудники были разделены на 3 группы:

1. имеющие представления о работе благодаря первоначальной профессиональной подготовке в специализированных учреждениях, так называемых Учебных центрах и училищах,

2. поступивших на службу после гражданских училищ или техникумов,

3. поступивши на службу сразу после окончания учёбы в школе

Данные группы были образованы по первоначальному примитивному анкетированию и на основании предоставленных документах при приёме на службу во внутренние органы.

Для выявления самоактуализации данных сотрудников в профессиональной деятельности были выбраны следующие методики :

1. Методики на выявление самоотношения Столина,

2. Диагностика личности самореализации Фитискина и Козлова,

3. Тест Кеттелла 16-ти факторный личностный опросник,

4. Методика оценки удовлетворенности работой Батаршева,

5. Методика оценки нервно-психической устойчивости «Адаптивность-02»

6. Методика Маслоу

Предоставляем краткое описание данных методик, и обоснование их использования

Тест опросник самоотношения (ОСО) построен в соответствии с разработанной В. В. Столиным иерархической моделью структуры самоотношения. Данная версия опросника позволяет выявить три уровня самоотношения, отличающихся по степени обобщенности: глобального самоотношения; дифференцированное по самоуважению, аутоимпатии, самоинтересу и ожиданиям отношения к себе; уровень конкретных действий (готовность к ним) в отношении к своему «Я»

В качестве исходного принимается различие содержания «Я-образа» (знания или представления о себе, в том числе и в форме оценки выраженности тех или иных черт) и самоотношения. В ходе жизни человек познает себя и накапливает о себе знания, эти знания составляют содержательную часть его представлений о себе. Однако знания о себе самом, естественно, ему безразличны: то, что в них раскрывается, оказывается объектом его эмоций, оценок, становится предметом его более или менее устойчивого самоотношения.

Опросник включает следующие шкалы:

Шкала S – измеряет интегральное чувство «за» или «против» собственно «Я» испытуемого.

Шкала I – самоуважение.

Шкала II – аутоимпатия.

Шкала III – ожидаемое отношение от других.

Шкала IV – самоинтерес.

Опросник содержит также семь шкал направленных на измерение выраженности установки на те или иные внутренние действия в адрес «Я» испытуемого.

Шкала 1 – самоуверенность.

Шкала 2 – отношение других.

Шкала 3 – самопринятие.

Шкала 4 – саморуководство, самопоследовательность.

Шкала 5 – самообвинение.

Шкала 6 – самоинтерес.

Шкала 7 – самопонимание.

**Глобальное самоотношение** – внутренне недифференцированное чувство «за» и «против» самого себя.

**Самоуважение** – шкала из 15 пунктов, объединивших утверждения, касающиеся «внутренней последовательности», «самопонимания», «самоуверенности». Речь идет о том аспекте самоотношения, который эмоционально и содержательно объединяет веру в свои силы, способности, энергию, самостоятельность, оценку своих возможностей, контролировать собственную жизнь и быть самопоследовательным, понимание самого себя.

**Аутосимпатия** – шкала из 16 пунктов, объединяющая пункты, в которых отражается дружелюбность-враждебность к собственному «Я». В шкалу вошли пункты, касающиеся «самопринятия», «самообвинения». В содержательном плане шкала на позитивном полюсе объединяет одобрение себя в целом и в существенных частностях, доверие к себе и позитивную самооценку, на негативном полюсе, – видение в себе по преимуществу недостатков, низкую самооценку, готовность к самообвинению. Пункты свидетельствуют о таких эмоциональных реакциях на себя, как раздражение, презрение, издевка, вынесение самоприговоров («и поделом тебе»).

**Самоинтерес** – шкала из 8 пунктов, отражает меру близости к самому себе, в частности интерес к собственным мыслям и чувствам, готовность общаться с собой «на равных», уверенность в своей интересности для других. Ожидаемое отношение от других – шкала из 13 пунктов, отражающих ожидание позитивного или негативного отношения к себе окружающих.

**Порядок подсчета:** Показатель по каждому фактору подсчитывается путем суммирования утверждений, с которыми испытуемый согласен, если они входят в фактор с положительным знаком и утверждений, с которыми испытуемый не согласен, если они входят в фактор с отрицательным знаком. Полученный «сырой балл» по каждому фактору переводится, по приведенным ниже таблицам, в накопленные частоты (в %).

Так же проводилась диагностика саморазвития в профессиональной деятельности (Л. Н. Березнова)

Нам известно, что саморазвитие характеризуется стремлением развиваться, наличием качеств личности, которые способствуют саморазвитию и возможности реализации себя в профессиональной деятельности.

Тест «Рефлексия на саморазвитие» включает 18 вопросов и по три предполагаемых ответа на каждый. Однозначно выбранные ответы позволяют определить уровень стремления к саморазвитию, самооценку своих качеств,

способствующих саморазвитию, оценку возможностей реализации себя в профессиональной деятельности (в данном случае оценка проекта педагогической поддержки как возможности профессиональной самореализации).

Опросник 16 ФЛЮ Кэттелла (16-факторный личностный опросник) является русскоязычной версией 4-й редакции опросника «16 Personality Factors Questionnaire» (16 PF), опубликованной Р.Кэттеллом в 1970 году (первая версия данного опросника была опубликована в 1949г., последняя – пятая в 1994 г.)

С помощью данного опросника могут быть оценены черты личности, его «конституционные факторы личности» по Р.Кэттеллу.

В факторных исследованиях Р. Кэттелл применял три вида данных:

**L-данные** (life record date) – «факты жизни», получаемые путём регистрации реального поведения человека в повседневной жизни;

**Q-данные** (questionnaire date) – извлекаемые из опросников и анкет, на которые отвечает сам испытуемый;

**T-данные** – результаты объективных тестов и экспериментов

Кэттелл показал, что пространство L-данных может быть свернуто к 12-15 факторам. В дальнейших исследованиях было показано, что большинство факторов полученных на Q-данных, совпадает с факторами выделенными на основе L-данных

В конечном итоге им было выделено 16 первичных факторов личности, так же им была разработана версия факторного анализа, с помощью которой при первой факторизации выявляются связанные (косугольные) факторы. Благодаря этому оказалась возможной повторная факторизация и выявление вторичных факторов.

Последние являются более интегральными, чем первичные и по своему психологическому статусу в определенной мере соответствуют ортогональным факторным структурам, встречающимся в других факторных теориях личности (Г.Ю. Айзенка, Л.Голдберга) Для обозначения выделенных таким образом факторов Кэттелл ввёл два вида наименований (техническое и бытовое) и буквальную (используются буквы латинского алфавита) индексацию. Последняя является наиболее экономной с точки зрения занимаемого места и широко используется в протоколах, таблицах, профильных представлениях, результатов обследования.

Следует отметить, что в настоящее время в России до сих пор применяются именно ранние версии опросника. В современной V-версии

некоторые из первичных шкал поменяли своё наименование (и психологическое содержание), а вторичные шкалы стали практически идентичны пяти глобальным факторам, постулируемым 5-факторной теорией личности.

Краткая интерпретация факторов (шкал) *Шкалы валидности*

Данные шкалы отличаются от первичных шкал тем, что они были созданы на основе отбора по критерию, а не факторного анализа. Испытуемым было предложено сознательно исказить ответы в заданном направлении, а затем протоколы сравнивались с неискаженными протоколами.

**Шкала MD** была разработана для выявления случаев, когда испытуемые пытаются создать слишком благоприятный образ себя. Когда оценка по данной шкале повышена сверх нормы (выше 11) возникает несколько гипотез, которые нужно проверить

1. обследуемый сознательно и мягко манипулирует тестовыми результатами (например, при приёме на службу)

2. обследуемый очень беспокоится о том, каким он предстанет перед окружающими. В интервью такие индивиды обычно признают этот факт, но, тем не менее, утверждают, что отвечали на вопросы искренне.

3. обследуемый имеет высокую оценку по шкале **MD**, хотя и не искажает результаты (например, при усвоении стереотипа поведения социально значимого окружения).

Если искажение действительно имеет место, в профиле будет присутствовать паттерн, в котором все первичные шкалы, связанные с экстраверсией, будут повышены, а все первичные шкалы, связанные с тревожностью, понижены. Повышение по шкале **MD** связано с теми же процессами, которые ведут к повышению оценок по шкалам **L** и **K** в ММИЛ (индивиды говорят о себе много хорошего и отрицают наличие плохого поведения)

**Шкала FB** («faking bad») была разработана для выявления ситуаций, когда испытуемые чрезмерно опечалены, озадачены своими неудачами, реальными или воображаемыми. Имеются две наиболее общие ситуации при которых **FB** повышается выше 4:

1. Человек стремится продемонстрировать свою психологическую дезадаптированность в целях получения помощи или поддержки.

2. Такое подчеркивание своих неудач или неадекватности может быть вызвано депрессией или другими серьезными нарушениями.

Тест Кеттелла содержит 187 вопросов, на которые предлагается ответить обследуемым (взрослым людям с образованием не ниже 8 – 9 классов). Испытуемому предлагают занести в регистрационный бланк один из вариантов ответа на вопрос "да", "не знаю", "нет" (или "а", "б", "в").

*Интерпретация парных сочетаний первичных факторов.*

При интерпретации полученных результатов целесообразно использовать не только выраженность отдельных факторов, но и их сочетаний, образующих симптомокомплексы коммуникативных,

интеллектуальных, эмоциональных и регуляторных личностных свойств. При этом следует учитывать не только полюсные значения факторов, но и средние, которые довольно часто встречаются в практике работы психолога.

Группу коммуникативных свойств образуют следующие факторы:

A – общительность

H – смелость

E – доминантность

L – подозрительность

N – дипломатичность

Q2 – самостоятельность.

Сочетание факторов A и H отражает потребность личности в общении, умении общаться.

Для того, чтобы узнать удовлетворяет ли собственный труд сотрудника, а следовательно узнать, является ли мотивация достаточной для достижения успеха в деятельности, нами было запланировано использование методики определения интегральной удовлетворённости трудом Батаршева

Интегративным показателем, отражающим благополучие или неблагополучие личности в трудовом коллективе, является удовлетворенность трудом, которая содержит оценки интереса к выполняемой работе, удовлетворенности взаимоотношениями с сотрудниками и руководством, уровень притязаний в профессиональной деятельности, удовлетворенность условиями, организацией труда и т.д.

Данная методика позволяет оценить не только общую удовлетворенность своим трудом, но и оценить ее составляющие. Для получения общей оценки удовлетворённости своим трудом и её составляющих необходимо будет с помощью предоставленных таблиц в приложении, перевести полученные ответы в баллы.

Суждение об общей и парциальной удовлетворенности трудом (УТ) производится на основе сопоставления полученных баллов с максимальными показателями, приведенными в ключе. Средний уровень УТ определяется в 45-55 %-м диапазоне от общей суммы баллов. Низкий уровень УТ характеризуется диапазоном 1-44%, а высокий - выше 56%.

Блок «НПУ» (нервно-психическая устойчивость) объединяет ряд методик (опросников) преимущественно клинического происхождения. Некоторые из них являются многошкальными и претендуют на целостное описание личности (хотя почти не одна из них не создавалась на основе факторно-аналитических исследований). Как правило, их применяют для оценки качественных и количественных аспектов нарушения адаптации личности к внешней (социальной, профессиональной и др.) среде или выявления предпосылок к таким нарушениям. Использование нами результатов почти каждого из этих тестов требует от нас безусловного соблюдения этических норм практического психолога и принципа ненанесения ущерба испытуемому.

Один из подразделов данной методики это Многоуровневый личностный опросник «Адаптивность 1» и «Адаптивность 2» Нами было решено взять «Адаптивность 2».

Многоуровневый личностный опросник (МЛО) «Адаптивность» предложен А.Г.Маклаковым и С.В. Чермяниным. Данный опросник предназначен для изучения адаптационных возможностей индивида на основе оценки некоторых психофизиологических и социально-психологических характеристик личности, отражающих интегральные особенности психологического и социального развития. Наиболее широкое применение данный опросник нашел в Минобороны России, где используется для решения задач профессионального психологического отбора и психологического сопровождения профессиональной деятельности военнослужащих.

Теоретической основой данного опросника (теста) является представление об адаптации как о постоянном процессе активного приспособления индивида к условиям социальной среды и новым условиям профессиональной деятельности, затрагивающим все уровни функционирования человека. Эффективность адаптации в значительной степени зависит как от генетически обусловленных свойств нервной системы, так и от условий воспитания, от того, насколько адекватно индивид воспринимает себя и свои социальные связи (в нашем случае речь ведется о сотрудниках МВД), а так же соизмеряет свои потребности с имеющимися возможностями и осознает мотивы своего поведения. Искаженное или недостаточно развитое представление о себе ведет к нарушению адаптации, что может сопровождаться повышенной конфликтностью, непониманием своей социальной роли, снижением работоспособности, ухудшением состояния здоровья. Случаи нарушения адаптации могут приводить к развитию психосоматических заболеваний, срывам в профессиональной деятельности, отклоняющимся (девиантным) формам поведения.

Взятый нами многоуровневый личностный опросник "Адаптивность-02" состоит из 165 вопросов и имеет следующие основные шкалы: «достоверность» (Д); «адаптационные способности» (АС); «нервно-психическая устойчивость» (НПУ); «коммуникативный потенциал» (КП); «моральная нормативность» (МН);- «суицидальный риск» (СР).

Тест имеет 4-е структурных уровня, что позволяет получить информацию различного объёма и характера. Шкалы 2-го, 3-го и 4-го уровня конструктивно связаны между собой.

Для решения задач профконсультирования достаточно использовать характеристики 3-го и 4-го уровней.

Обработка результатов:

На каждый вопрос теста должен быть ответ: «да» или «нет». При обработке результатов учитывается количество ответов совпавших с «ключом». Каждое совпадение ответа с «ключом» оценивается в один балл. Обработку результатов целесообразно начинать с 3-го уровня. Шкала достоверности (Д) оценивает степень объективности ответов. В случае, если

общее количество баллов превышает 10, то полученные результаты считают недостоверными из-за стремления испытуемого как можно «больше» соответствовать социально-желаемому личностному типу. «Сырые» баллы шкал 3-го уровня суммируются, что соответствует значению шкалы 4-го уровня – АС. Полученное значение переводится в стеньги и определяется группа развития адаптационных способностей. Вопросы к методике Адаптивность–02 представлены в Приложении Д.

Тест Пирамида Маслоу позволяет понять, какие потребности на данный момент являются для вас самыми важными. Предполагается, что именно они наименее удовлетворены.

Потребность — это физиологический и психологический недостаток чего-либо. Потребности служат мотивом к действию. Широко известность получила теория иерархии потребностей Абрахама Маслоу (Maslow). Согласно этой теории потребности человека развиваются от физиологических к духовным, и человек должен сперва удовлетворить потребности первого порядка для того, чтобы возникли потребности более высокого уровня. Иерархия потребности по Маслоу включает следующие компоненты:

- Физиологические (голод, жажда, сон и т.д.)
- Потребность в безопасности (защита от боли, гнева, страха и т.д.)
- Потребность социальная (любовь, семья, друзья, общение)
- Потребность в самоутверждении (самоутверждение, престиж, карьера, успех)
- Потребность в самоактуализации (реализации способностей, самовыражение, осмысление и т.д.)

Маслоу был совершенно убеждён, что человек живёт хлебом единым только в условиях, когда хлеба нет. Но, что случается с человеческими стремлениями, когда хлеба вдоволь и желудок всегда полон? Тогда у человека появляются более высокие потребности и именно они, а не физический голод, управляют организмом человека. Получается, что по мере удовлетворения одних потребностей возникают другие все более духовные. Только таким образом по мнению Маслоу человек приходит к такой потребности как самоактуализация.

Диагностикой степени удовлетворённости потребностей возможна так же благодаря тесту Маслоу который состоит из 20 утверждений.

По мнению Маслоу, почему самоактуализирующихся людей немного -неблагоприятные социальные условия, блокирующие удовлетворение физиологических и духовных потребностей;

-незнание человеком своего потенциала, сомнение в своих способностях, страх успеха, который мешает человеку стремиться к самосовершенствованию;

-резмерное воздействие потребностей в безопасности, которые блокируют стремление человека к росту, самосовершенствованию, изменению, поскольку это может сопровождаться риском, ошибками,



тревогой.

По нашему мнению, по всем данным методикам можно провести корреляцию. К примеру, между методикой на выявление самоотношения Столина и методикой Диагностики личности самореализации Фитискина и Козлова. Относительно методики Столина мы выявляем отношение сотрудника к самому себе, а именно его самоуважение, самопринятие, интерес к самому себе, уверенность в своих силах, насколько он последователен, как реагирует на отношение других к нему, насколько испытуемый зависим от мнения других, его шкала самообвинения, самоинтереса и самопонимания.

А относительно Диагностики личности самореализации личности Фитискина и Козлова, получаем данные того же сотрудника в стремлении к саморазвитию, его потенциал. Можно предположить что, глядя на результаты полученные при проведении опроса по первой методике можно так же заочно привести диагностику возможностей человека в саморазвитии и его потенциале, и составить краткую характеристику испытуемого относительно самого себя и своих возможностей.

Если же провести корреляцию между Методикой оценки удовлетворённости работой Батаршева и Методикой потребности по Маслоу. По Батаршеву мы пытаемся выяснить, насколько испытуемый заинтересован своими служебными обязанностями, каковы его взаимоотношения с руководителями, а также с коллегами, к какому виду своих служебных обязанностей он больше отдает предпочтение, его отношение к условиям работы. А относительно методики Маслоу нам становится видна картина потребностей личности, относительно его безопасности, социальной потребности, так же потребности в самоутверждении и самоактуализации. Что связывает эти две методики, проведя опрос по методике Маслоу, мы сможем отчасти понять, по какой причине испытуемый устроился на данную работу, что сподвигло его при выборе профессии. А методика Батаршева поможет узнать оправдал ли данный выбор ожидания испытуемого. И комфортно ли ему в данной должности.

# РОССИЯ В МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ: ГЕОПОЛИТИЧЕСКАЯ РОЛЬ И ЦИВИЛИЗАЦИОННАЯ МИССИЯ

*Полюянов С.В.,  
студент 1 курса НАНО ВО «ИМЦ»*

## Причины кризисов власти Российского государства

За последние 200 лет наша страна пережила великие потрясения. Были темные времена, когда, казалось, не было надежды, а затем были великие взлеты, которые возвышали нас над всеми странами и народами. История нашего государства настолько богата событиями и сложна, что не хватит и целого дня, чтобы перечислять все то, что довелось пережить России. Оглядываясь назад, можно заметить взаимосвязь между взлетом абсолютно всех показателей нашей страны, так и резким падением и разрушением предыдущего государственного строя. Буквально за 10 лет наша страна превращалась из процветающей державы в аутсайдера на мировой арене, за последние 200 лет это происходило уже дважды, кроме того это происходило вместе с радикальной сменой государственного строя. Цель моей работы понять, какие процессы сопровождают перемены, а также понять, каких процессов в развитии общества нам стоит ожидать сейчас, и какие ошибки возможно избежать.

*Российская Империя, конец монархии.* Ситуация в обществе связанная с военными неудачами, стагнацией экономики, а также взросление поколения воспитанного на идеях просвещения стало первым шагом к созданию кома проблем, при Александре I. Эти проблемы были заморожены при консервативном правлении Николая I. Далее неразрешенные в период Николая I проблемы привели к «великим реформам» Александра II, реформы решали ряд этих наболевших проблем в Империи, их основная цель была модернизация государства. Проявившие себя в начале 19 века проблемы не решались простым устранением и замалчиванием «следствий», надо было разбираться с «причинами». Стоит отметить, что реформы разрабатывались комплексом и зависели друг от друга, например очевидная взаимосвязь между ликвидацией военных поселений и военной реформой, а также между крестьянской и земской реформой. Единственный недостаток этого комплекса был в том, что консервативное окружение Александра II не дало ему в полной мере провести реформы, что в итоге привело к ошеломляющим последствиям [1]. Тут впервые проявляется основная проблема, которая сопутствует всем великим потрясениям Российского государства: это нежелание реформировать государственный аппарат, который впоследствии становится антагонистом всем реформам, вследствие своего нежелания принимать перемены, затрагивающие установившийся порядок. Из-за излишней консервативности и противостоянии реформам окружения

Александра II крестьянская реформа не была проведена должным образом. Из-за непродуманной системы выкупных платежей и высоких налогов на пользование наделами, не зависящими от прибыльности надела крестьяне фактически оставались в том же положении в каком были, а зачастую даже и хуже, так как согласно данным переписи населения 1857-59 годов крепостные крестьяне составляли больше трети населения страны, само крестьянство как сословие занимало 77% от всего населения в 1900 годах, опираясь на эти данные можно понять, что самая большая часть населения была явно не довольна такой политикой [2]. Уже в начале 20 века в результате уменьшения обрабатываемых площадей экономика России терпит сильные удары, урожайность растет крайне медленно, сборы зерна увеличиваются [3, с. 105]. В конце XIX века основной статьей экспорта Российской экономики был хлеб, стремление не допустить дефицита казны приводит к голоду 1891-92 года [4, с. 89]. Активное развитие только одного экспортного направления, замалчивание проблем экономического сектора, а также нежелание объективно оценивать риски и вовремя реформировать экономику, устраняя серьезные экономические проблемы. Это вторая проблема, которая разрушит нашу экономику не в последний раз. В результате этих действий страдают не только крестьяне, но и рабочие. Из-за неспособности владельцев предприятий перейти с внеэкономического принуждения на чисто капиталистические отношения с рабочими и обеспечить их социальные гарантии и стабильную зарплату мотивированность труда становится весьма низкой. Начинается экономический кризис. Усугубляющаяся экономическая обстановка требует все больше компетентных лиц, разбирающихся и готовых предложить решение проблем, но власть непреклонна. Император Николай II не желает идти на уступки, не допускает к управлению действительно компетентные и грамотные кадры. Все это вызывает недовольство народа, но население все еще верит в возможность мирного проведения реформ с последующим выправлением ситуации. Жестокий удар по общественному мнению был нанесен 9 января 1905 года, когда была расстреляна мирная демонстрация, что привело к волнениям, в результате которых погибло более 9000 человек. В этой ситуации кроется третья причина, которая усугубляет ошибки правительства – яростное нежелание идти на уступки и диалог, отрицание оппозиционных вариантов решения проблемы. Все это происходит на почве опасений потери власти и возможности прихода оппозиции к управлению государством. Совокупность этих ошибок привела к смене действующего режима в 1917 году.

*СССР, развал СССР.* Признаки распада государства проявились при Леониде Ильиче Брежневе в 1970-80х годах. Как руководитель Леонид Ильич делал все? что мог для процветания государства, но совершил те же ошибки, что совершил Александр II. Началось все с небольшой ошибки, которую в то время никто и не заметил, это кадровая политика. Чиновники занимали руководящие посты по 15 лет, это означает, что кадры не менялись во всем союзе почти два десятилетия. Государственным служащим было

невыгодно видеть новые лица, вырабатывать новую тактику общения и взаимодействия. Все это, в конце концов, привело к старению кадров, началась «эпоха похорон» [5]. Наша страна опять вернулась к проблеме кадров, которая впервые пошатнула государство сто лет назад. Мы опять не реформируем государственный аппарат, он регулирует себя сам, не пропускает свежие кадры с новыми взглядами. Соответственно старые кадры ведут политику, опираясь на командную экономику и план, все решения принимаются только исходя из пользы для центра, эффективного управления на местах фактически нет. Прирост среднегодового национального дохода падает за 15 лет с 7,5% до 2,5%. Это не обеспечивает ни роста уровня жизни, ни технического переоснащения. Из-за плана также происходит продовольственная проблема, дефицит товаров. Рынок не регулирует сам себя, нет адекватного предложения на спрос. И кроме всего прочего мы совершаем последнюю ошибку в экономическом секторе, мы снова опираемся на одну статью экспорта, на сырье. Экспорт нефтепродуктов и нефти вырос с 75,7 миллионов до 193,5 миллионов тонн. Затем произошел спад цен на нефть, снова начался кризис. Опять мы видим нежелание объективно оценивать действия в экономическом секторе, и опять мы опираемся только на одну статью экспорта. Затем последовала череда реформ, проводить которые надо было уже давно, но было уже поздно, как было и в прошлый раз, как было в начале 20 века [6, с. 46 – 152]. Цензура в то время хоть и значительно ослабла, продолжала давить на всех несогласных. Правительство, вместо диалога с населением, которое терпело дефицит, предпочитало замалчивать проблемы внутри страны, игнорировало их. Третья причина, которая повторяет кризис империи, нежелание вести диалог с населением, а также подпускать к управлению свежие кадры. Действия политической элиты СССР повторяли ошибки царского окружения, и самого царя. Наша страна опять начала разрушаться, сценарий повторился, СССР прекратило свое существование 26 декабря 1991 года.

*РФ, что нас ожидает.* Родимые пятна советского бюрократического чиновничьего аппарата, видоизменившись, перекочевали в современную российскую действительность. Если в СССР отличительной чертой отечественного чиновника был излишний консерватизм (как возрастная черта), отсутствие инициативы и боязнь принятия решений; то сейчас проблема состоит в достаточно посредственной профессиональной подготовке молодых чиновников и в их высокой степени коррумпированности [7]. Немало примеров тому, что в современной России ключевые решения принимаются малокомпетентными людьми, действующими в интересах собственного бизнеса или корыстных личных интересов, ущемляя интересы государства и причиняя государству имущественный вред. Кроме всего прочего, очень часто чиновники не принимают своевременных необходимых решений, не обладают аналитическими способностями, а зачастую и имеют низкие профессиональные знания. Анализировать экономическую политику 90-х годов будет ошибочно. На сегодня сложилась целая социальная группа так

называемых «эффективных менеджеров», которые с равным успехом способны функционировать как в промышленно-производственной среде, так и в культурно-социальных проектах, т.е. в ущерб специализации и специфике, упор делается на общие элементы управления. Наглядным проявлением этих кризисных процессов явился провал многомиллиардного проекта инновационного центра «Сколково». Однако урок не пошел в прок и уже 9 марта 2016 года в сети «Консультант» размещен проект федерального закона «О Технологической долине» [8]. Наряду с неэффективным менеджментом, дополнительными гирями на ногах российской экономики стала аннигиляция советской экономической системы с горизонтальными и вертикальными связями, взаимосвязанными между собой промышленными районами и плановым ведением хозяйства. После тотального развала всего и вся в 90-е годы 20 века наступил форсированный переход к рыночной экономике. Процессы, происходившие в Европе и мире в течение столетий, «эффективные менеджеры» пытались реализовать за считанные дни. Поэтому адекватно оценивать можно только экономику России начала 21 века. Это был период т.н. «тучных лет», когда поступление доходов от экспорта углеводородов в бюджет было высоким, так как экономика была полностью ориентирована на их добычу и последующую продажу. В то время даже родилось выражение «сидеть на трубе», прекрасно иллюстрирующее аномальную зависимость экономики только от одной статьи доходов. Государство ошиблось, развивая только эту одну, пусть и доходную, отрасль в ущерб всем остальным. Развитие сырьевых компаний даже с учетом контрольных пакетов государства привело не только к резкому их выделению и противопоставлению остальным секторам экономики, но и привело к дисбалансу в социальной сфере. Отражением этих процессов стало появление в этот период утешающих электорат слоганов типа «Газпром – национальное достояние». Однобокость отечественной экономики начала 21 века привело к пагубным последствиям в период обвала цен на нефть. Фактически из-за этой ошибки происходит дефицит бюджета и с 2008 года, вслед за мировым кризисом, начинается серьезный экономический кризис внутри страны [9]. Падение доходности экспорта углеводородов истощает государственный бюджет и заставляет возвращаться к суровым временам 90-х годов – сокращению расходов. Секвестированию прежде всего подлежат социальные расходы и социальные обязательства государства. Естественно, что это вызывает социальную напряженность в обществе. В настоящее время можно вспомнить события, в которых участвовало достаточно большое количество людей, и которые были направлены против действующей власти. Все митинги разгонялись, возбуждались уголовные дела. Это показывает нам, что власть совершает ошибку, которую совершали абсолютно все режимы: власть не идет на диалог с народом [10]. Вместо открытого признания совершенных ошибок и поиска диалога со всеми политическими силами, для достижения национального консенсуса власть пытается частично скрыть полную картину происходящего от народа. Опираясь на все вышеизложенное, мы можем заметить, что современная Россия

ориентируется на тот вектор развития, который был характерен и для Российской империи и для Советского Союза перед кризисами власти. В нынешних условиях весьма сложно прогнозировать что-либо на будущее в связи с быстротекущей обстановкой на мировой и внутривнутриполитической арене. Одно очевидно – мы вновь находимся на пороге серьезных перемен во всех сферах жизни и развития общества.

Подводя итог можно выделить три основные ошибки, которые допускаются каждый раз, когда наша страна переживает кризис. Первая ошибка-это нежелание реформировать государственный аппарат, который в итоге становится противником реформ и изменений. Вторая ошибка-это развитие только одного направления в экономике, что впоследствии дает плачевный результат. И последняя ошибка-это нежелание идти на диалог с народом, попытки обвинить несогласных и протестующих в измене государству. Естественно есть ряд побочных причин, которые сопровождают основные, это такие причины как ведение войн, изматывающих экономику, полемика в обществе о приходе радикальных оппозиционных сил и так далее. Но я перечислил только основные ошибки. На данный момент наше государство стоит между развитием и падением в пропасть потрясений. Все будет зависеть от дальнейших решений руководства. Помочь нам может диалог с грамотными специалистами и приток свежих профессионально подготовленных кадров в управление. Нашу страну должны спасать и реформировать профессионалы, или же мы рискуем повторить негативные сценарии из нашего прошлого.

#### Список литературы:

1. Троицкий Н.А. Россия в XIX веке: Курс лекций. – М.: Высшая школа, 1997.
2. Распределение населения по сословиям и состояниям: [http://demoscope.ru/weekly/ssp/rus\\_sos\\_97.php?reg=0](http://demoscope.ru/weekly/ssp/rus_sos_97.php?reg=0).
3. Пушкирев С.Г. Россия в XIX веке (1801-1914). –Нью-Йорк: Издательство имени Чехова, 1956.
4. Кондратьев Н.Д. Рынок хлебов и его регулирование во время войны и революции. – М.: Наука, 1991.
5. Дневники А. С. Черныяева. Советская политика 1972—1991 гг. — взгляд изнутри: <http://nsarchive.gwu.edu/rus/Chernyaev.html>.
6. Верт, Н. История советского государства. 1900—1991: Пер. с фр. = Histoire de l'Union Soviétique. De l'Empire russe à la CEI, 1900—1991, PUF, Paris. — М.: Прогресс, 1992.
7. Коррупционированность чиновников: <http://www.garant.ru/news/588156/>.
8. Сеть «консультант плюс».
9. Обвал цен на нефть: <http://www.mk.ru/economics/2016/02/03/obval-cen-na-neft-tolko-nachalo-bolshikh-problem.html>.
10. Уголовные дела против активистов: <https://amnesty.org.ru/node/2718/>.

## **Создание коррупционных условий в Российской Федерации**

Каждый гражданин в Российской Федерации, прямо или косвенно сталкивается с проблемой коррупции, а кто-то даже пострадал от разного рода взяточничества и продажности должностных лиц и других органов. Будь то взяточничество для получения нужных справок, предложение замять преступление или «помощь» в продвижении бизнеса или человека по карьерной лестнице.

Но у всех этих правонарушений есть один общий корень. Вышестоящее руководство не уделяет должное внимание данной проблеме, а иногда даже способствует развитию коррупционных схем. Те, кто замешан напрямую пытаются лоббировать идею понижения дохода и, как следствие, уровня жизни для госслужащих так называемого «низшего звена» и частично «среднего звена». А ведь большинство из этих людей жизненно важны для процветания государства.

Субъектами коррупционных действий являются такие профессии как: «Врач», «Учитель», «Полицейский» и «Судья». Процветание нашего гражданского общества напрямую зависит от процветания этих четырех бюджетных профессий. Чтобы непредвзято оценить уровень жизни, следует сравнить самый объективный показатель социального достатка – заработную плату Российских госслужащих, с заработной платой социально благополучных стран, а именно Германии и Соединенных Штатов Америки. При этом нужно понимать, что, например, в Германии - налог и социальные отчисления у многих субъектов труда могут достигать до половины зарплаты. Но эти деньги не уходят в воздух, а откладываются в пенсионный фонд, часть из них идет на оплату гос. услуг, а именно образование, здравоохранение, услуги полиции и услуги судов. Поэтому не совсем корректно вычитать этот процент из показателя заработной платы.

В Германии средний оклад [1] госслужащих по данным на 2015 год равняется от 2000 и до 2200 евро. Прожиточный минимум составляет 650 евро на человека, а средняя потребительская корзина в зависимости от места проживания колеблется от 425 и до 500 евро на человека.

Средняя заработная плата врачей среднего и высокого уровня квалификации составляет около 5600 евро. Медицинские работники с низкой квалификацией, как например медсестры, получают около 2000 евро в месяц.

Учителя начальной школы в Германии получают от 3500 и до 4000 евро в месяц. Учителя старшей школы и вузов получают от 4500 до 5000 евро.

Заработная плата органов правопорядка сильно зависит от стажа работы, но в среднем от 2500 до 3000 евро.

Жалование судьи варьируется от 6400 до 6700 евро за месяц работы.

По данным неправительственной международной организации по борьбе с коррупцией и исследованию уровня коррупции по всему миру «Transparency International» по уровню коррупции Германия занимает десятое место по рейтингу самых некорумпированных стран мира [2].

США. Средний месячный оклад рядового американского гражданина составляет 3000 долларов [3]. Минимальная месячная зарплата 1100 долларов. В Америке не используют понятие «прожиточный минимум», а потребительская корзина варьируется в зависимости от штата. Соц выплаты и заработные платы не зависят от неё.

В штатах очень высоко ценятся квалифицированный медицинский персонал. Заработная плата бюджетного врача составляет около 11500 долларов в месяц.

Учителя в штатах получают не так много, как медработники, а именно - оклад у учителей школ варьируется от 3400 и вплоть до 4000 долларов. Минимальная зарплата преподавателя университета – 4200 долларов.

Полиция. Средний оклад по стране составляет 4100 долларов. По мимо того что это хорошие деньги, охранник правопорядка считается одной из самых престижных профессий в стране.

Самая престижная профессия в Америке – судья. Мировые судьи получают 45000 долларов. Окружной судья получает до 11000 долларов. На диаграмме будет представлена зарплата окружного судьи.

Америка занимает 16 место из 167 в области коррупции [4].

Россия. Средний месячный оклад по данным Росстат [5] в нашей стране составляет 32611 руб. Минимальный размер оплаты труда 5 965 руб. Прожиточный минимум - 5 965 руб.

Средняя зарплата врача в России 47 900 руб. Учитель получает 32 700 руб.

Сотрудники полиции - 30 000 руб. Сотрудники, имеющие офицерские звания и опыт работы не менее пяти лет — 36 000 рублей.

Зарплата судьи колеблется в пределах от 50 до нескольких сотен тысяч рублей: Мировые судьи зарабатывают 50-80 тысяч рублей. Официальная зарплата федерального судьи - 140 тысяч рублей. Судья Высшего Арбитражного суда получает порядка 200 тысяч рублей. Судья Верховного суда - около 300 тысяч рублей. Судья Конституционного суда РФ зарабатывает свыше полумиллиона рублей в месяц.

По уровню коррупции Российская Федерация занимает 119-е место из 167.

По данным статистики [6] всероссийского центра изучения общественного мнения видно, что три четвертых всех коррупционных схем приходится на представителей этих профессий (Врачи, Органы правопорядка, Судебная система и Учителя.)



По данным того же центра, произвести точную оценку размеров неофициальных доходов каждого представителя из четырех вышеперечисленных профессий - не представляется возможным, поскольку респонденты крайне неохотно озвучивают конкретные суммы неофициальных заработков, так как боятся привлечь к себе внимание правоохранительных органов или считают, что разглашение такой информации «посторонним» идет вразрез с корпоративной этикой. Однако подавляющее большинство работников признаются, что одной зарплаты на удовлетворение всех жизненных потребностей не хватает. Это, в свою очередь, мотивирует их к поиску дополнительных источников заработка.

Также показательно, что в нашем обществе мало ценится опыт и трудовые навыки социально значимых профессий, таких как врач или учитель. А если общество этого не ценит, то и сам человек не будет это ценить высоко. А если это еще и малооплачиваемая работа, то при любом удобном случае человек будет искать иные способы дохода, а самым простым источником дохода является тот – который человек получает превышая свои служебные полномочия.

Доказательством тому служат объективные реалии нашей страны, например, в области здравоохранения существует целая система продвижения фармацевтических препаратов, когда к терапевту приходят представители дочерних компаний, и предлагают за внушительный процент от продаж, прописывать пациентам, как правило, более дорогостоящие зарубежные препараты.

Тут также будет показателен пример с нашими правоохранительными структурами, в которых вышестоящее руководство не просто закрывает глаза на взяточничество, но создает целые планы по взяткам, невыполнение которых светит смещением человека с должности.

Из всего вышеперечисленного можно сделать вывод, что борьба с коррупцией на нижних и средних уровнях государственного аппарата увеличит свою эффективность, путем повышения зарплат и социального статуса вышеприведённых профессий.

#### Список литературы:

1. Средняя заработная плата в Германии // [de.statista.com/](http://de.statista.com/) URL: <http://de.statista.com/statistik/daten/studie/164047/umfrage/jahresarbeitslohn-in-deutschland-seit-1960/> (дата обращения: 03.04.2016).
2. Список стран по индексу восприятия коррупции // Википедия. [2016—2016]. Дата обновления: 26.02.2016. URL: <http://ru.wikipedia.org/?oldid=76745063> (дата обращения: 26.02.2016).
3. Средняя заработная плата США // [salaryexplorer.com](http://www.salaryexplorer.com) URL: <http://www.salaryexplorer.com/salary-survey.php?loc=229&loctype=1> (дата обращения: 03.04.2016).

4. Неправительственная международная организация по борьбе с коррупцией и исследованию уровня коррупции по всему миру «Transparency International».
5. Федеральная служба государственной статистики РФ//Copyright 1999 - 2016 Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] URL:[http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour\\_costs/](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_costs/) (дата обращения: 26.02.2016).
6. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ), Пресс-выпуск №2960.

# ГОСУДАРСТВО И ПРАВО В РОССИИ В УСЛОВИЯХ СТОЛКНОВЕНИЯ ЦИВИЛИЗАЦИЙ В XXI ВЕКЕ

*Андросова Е.В.,  
студентка МАМИ*

## **Сущность и правовое регулирование договоров добровольного коллективного страхования заемщиков банков: развитие, практика, перспективы**

Программа коллективного страхования заемщиков – это сложная правовая конструкция, появившаяся в результате эволюции взаимоотношений между банками и страховыми компаниями на рынке кредитования потребителей. Она выражается в возможности заключения договора страхования жизни и здоровья на остаток задолженности по кредиту непосредственно при получении кредита в офисе банка. В настоящее время услуги по подключению к той или иной программе коллективного страхования при выдаче кредита осуществляет множество крупных банков.

Коллективное страхование – своеобразный компромисс между интересами банка, заемщика и страховой компании, он является результатом многолетней судебной практики в сфере защиты прав потребителей, является своеобразной новеллой гражданского оборота, споры по законности и обоснованности применения которой, продолжают до настоящего времени. Полагаем, что указанная тема весьма актуальна, поскольку сейчас сложно представить себе жизнь человека, не использующего такой финансовый инструмент как кредит, а страхование весьма тесно связано с ним.

История появления и развития соглашений о коллективном страховании, судебная практика и перспективы совершенствования будут рассмотрены в настоящей статье.

Страхование как непоименованный способ обеспечения обязательств известен гражданскому обороту на протяжении долгого времени. Страхование в зависимости от предмета договора, классифицируется на личное страхование, страхование имущества, ответственности. Правомерность включения в договор кредитования обязанности страховать имущество практически не оспаривалась в судебном порядке, указанные положения прямо предусмотрены ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)». В отличие от имущественного страхования, личное страхование является сугубо добровольным, в соответствии со ст. 935 ГК РФ обязанность страховать свою жизнь или здоровье не может быть возложена на гражданина по закону. Указанная норма является диспозитивной, поскольку содержит запрет на возложение обязанности по личному страхованию нормативно-правовыми актами, но не соглашением сторон.

Пользуясь предоставленной законом возможностью, банки на

протяжении долгого времени включали в условия кредитных договоров обязанность по личному страхованию. Не все потребители банковских услуг были согласны с подобным положением дел, были предприняты попытки признания условий договора, обязывающих потребителя страховать жизнь и здоровье недействительными, начала формироваться практика рассмотрения подобных споров судами.

Судебная практика относительно правомерности включения в кредитный договор обязанности страховать жизнь и здоровье не была единообразной. Попытки упорядочить складывающуюся в регионах судебную практику предпринимались, начиная с 2011г., в частности, было опубликовано Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 13.09.2011 N 146 «Обзор судебной практики по некоторым вопросам, связанным с применением к банкам административной ответственности за нарушение законодательства о защите прав потребителей при заключении кредитных договоров». П. 8 указанного обзора закрепил в правоприменительной практике следующий вывод, а именно включение в кредитный договор с заемщиком-гражданином условия о страховании его жизни и здоровья не нарушает прав потребителя, если заемщик имел возможность заключить с банком кредитный договор и без названного условия. Помимо изложенного, были признаны законными и не нарушающими прав потребителей действия банков по стимулированию заемщиков заключать договоры страхования путем установления разницы между процентными ставками при кредитовании со страхованием и без страхования. Подобные действия кредитной организации не будут являться навязыванием дополнительной услуги по личному страхованию лишь в том случае, если разница между двумя процентными ставками по кредиту – со страхованием и без него, не будет явно дискриминационной.

Окончательно правомерность включения в договор условия о страховании жизни и здоровья закрепил Президиум Верховного Суда РФ издав "Обзор судебной практики по гражданским делам, связанным с разрешением споров об исполнении кредитных обязательств" от 22.05.2013.П. 4 Указанного обзора признал обоснованным классификацию личного страхования как непоименованного способа обеспечения обязательств, обусловив, однако, законность указанного способа отсутствием навязывания страховки со стороны Банка.

Указанная систематизация судебной практики повлекла за собой установления единообразия в рассмотрении и разрешении споров судами, что, в свою очередь, имело ряд важных последствий для рынка кредитования, а именно:

- Большинство банков исключили из шаблонов договоров кредитования указание на конкретные страховые компании, что положительно сказалось на возможности выбора потребителя банковских услуг.

- Появилась возможность поставить размер процентной ставки по кредиту в зависимость от заключения договора страхования, или его не заключения, предоставив, таким образом, право выбора финансовой услуги потребителю.

Одновременно с формированием указанной судебной практики, в том числе и по привлечению кредитных организаций к административной

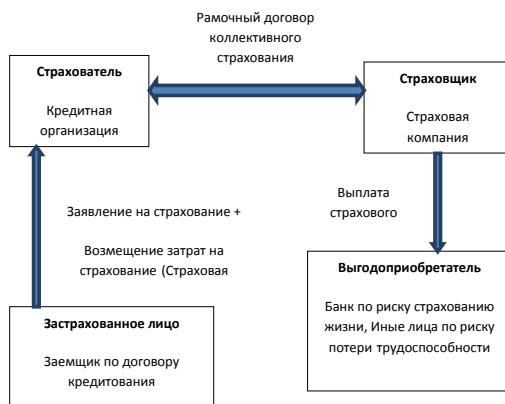
ответственности за нарушение прав потребителей, банковским сообществом выработывались новые формы взаимодействия между банками и страховыми компаниями. Конечным результатом указанной деятельности явились программы добровольного коллективного страхования заемщиков.

Взаимодействие банков и страховых компаний на рынке финансовых услуг стало предметом пристального интереса не только Роспотребнадзора, но и Федеральной Антимонопольной службы РФ. В этом плане весьма показательным является Решение Президиума Федеральной Антимонопольной Службы России от 05.09.2012 № 8-26/4-О квалификации действий кредитных и страховых организаций в рамках договоров коллективного страхования жизни и здоровья заемщиков». Именно указанное решение впервые ввело в оборот термин «договор коллективного страхования заемщиков» для обозначения такого явления как соглашение в области страхования между банками и страховыми компаниями.

Указанное решение не было направлено на детальный анализ правоотношения, ограничившись лишь квалификацией подобного соглашения как договора страхования, и декларировании его законности при соблюдении ряда условий. Главным условием признания соглашения незаконным с точки зрения Президиума Федеральной Антимонопольной Службы РФ являются факты навязывания услуги страхования, причем указанные факты могут быть зафиксированы как в рамках письменных соглашений, так и в форме устных договоренностей между страховыми компаниями и банками. На наш взгляд, указанное решение во многом носит декларативный характер, оно не изменило складывающуюся практику по заключению подобных соглашений, поскольку указанные в нем в качестве доказательств обстоятельства, а именно переписка сотрудников банка, статистика выданных кредитов и др. практически невозможно доказать.

Несмотря на то, что большинство указанных программ действует начиная с 2012 года, суды до настоящего времени испытывают трудности с квалификацией указанных правоотношений и как следствие трудности с разрешением споров.

Рассмотрим принципиальную схему программы добровольного коллективного страхования на этапе подключения к ней заемщика:



Субъектный состав правоотношения выглядит следующим образом:

- 1) Страхователь (Банк, кредитная организация);
- 2) Страховщик–страховая компания, профессиональный участник страхового рынка;
- 3) Выгодоприобретатель – зависит от предмета страхования, как правило кредитная организация, Банк;
- 4) Застрахованное лицо – заемщик, потребитель банковских услуг.

Предмет договора, как правило, сформулирован в виде обязанности страховщика осуществить, в предусмотренных договором случаях, страховую выплату в пользу застрахованного лица, список которых определяется приложением к договору. Основанием для внесения в список застрахованных лиц является волеизъявление заемщика, выраженное в заявлении на страхование, с одновременной оплатой услуги по подключению к программе страхования. К обязанностям страхователя относится перечисление страховой премии страховщику, своевременная передача реестра застрахованных лиц, немедленное сообщение сведений относительно произошедшего страхового случая.

Форма договора – согласно ст. 434 ГК РФ договор может быть заключен как путем составления единого документа, так и путем обмена сообщениями. Принципиальная схема заключения подобного соглашения предусматривает составление нескольких документов, а именно:

- 1) Рамочное соглашение между страхователем и страховщиком, которое предусматривает возможность страхователя от имени и за счет застрахованного лица осуществлять услуги по подключению;

- 2) Заявление на страхование, являющееся составной частью договора страхования, с указанием существенных условий страхования, предусмотренных договором, страховой суммы, страховой премии, комиссии за страхование, застрахованных рисков. Как правило присутствует указание на добровольность заключаемого договора, отсутствие понуждения со стороны банка.

- 3) Правила страхования, также являющиеся неотъемлемой частью договора страхования.

Таким образом, потребитель на возмездной основе поручает от имени банка, но за свой счет осуществить действия по страхованию указанных в заявлении рисков. оплатой указанных действий является комиссия, которая может быть названа возмещением банку затрат на страхование. Размер указанной комиссии может различаться в зависимости от банка, общей чертой всех соглашений является начисление на указанную сумму НДС, которая также оплачивается заемщиком.

Анализируя правовую конструкцию договора добровольного коллективного страхования заемщиков можно сделать вывод, что указанный договор, в соответствии со ст. 421 ГК РФ имеет признаки смешенного договора, поскольку предусматривает в своей структуре посреднические правоотношения между Банком и Заемщиком.

ВС РФ в обзоре от 22.05.2013г. квалифицировал отношения между застрахованным лицом и страхователем как действия по поручению, что, однако, не в полной мере соответствует положениям Гражданского Кодекса РФ. Гражданским законодательством предусматриваются следующие виды посреднических договоров: договор поручения, договор комиссии, договор агентирования. Рассматривая предмет договора поручения, можно сделать вывод о том, что указанная конструкция не соответствует рассматриваемому правоотношению, поскольку предметом договора поручения охватываются юридические действия поверенного от имени и за счет доверителя. Страхователь в рассматриваемой нами схеме действует от своего имени, но за счет застрахованного лица. Указанные действия позволяют предположить, что к рассматриваемому договору надлежит применять нормы договора агентирования. В таком случае остается открытым вопрос относительно отчета агента, поскольку обязанность предоставлять отчет относится к предмету обязательства, и не может быть исключена соглашением сторон. По нашему мнению, отчет агента, в какой либо форме необходим, поскольку потребитель банковских услуг оплачивает страховую премию и комиссию, однако не может быть уверен в полной мере, что услуга оказана. Подобную ситуацию наглядно иллюстрирует Определение Верховного Суда РФ от от 12 января 2016 г. N 24-КГ15-12. Из материалов дело следует, что потребителем исполнена обязанность по оплате страховой премии, комиссии за страхование, однако по причине неисполнения Банком обязательств по заключению договора страхования жизни и здоровья истца страховщиком отказано в выплате ей страхового возмещения, вследствие чего у нее возникли убытки, поскольку она должна нести расходы на погашение остатка кредитной задолженности, который при надлежащем исполнении ответчиком своих обязательств был бы погашен за счет страхового возмещения. Таким образом, отсутствие подтверждения исполнения обязанности банка, принятой по договору коллективного страхования может негативно сказаться на правах потребителя.

Суды общей юрисдикции, рассматривая гражданские дела по искам о защите прав потребителей по договорам коллективного страхования, как правило, не углубляются в исследование существа обязательства, что соответственно не позволяет им сделать вывод, были ли нарушены права принципала агентом.

Анализируя судебную практику по делам о защите прав потребителей из договоров коллективного страхования можно сделать вывод, что основная масса претензий потребителей основывается на презюмировании факта навязывания услуги по страхованию. Исковые требования заключаются, как правило, в признании договора страхования недействительным, применении последствий недействительности сделки, возврату страховой премии и комиссии. Факт навязывания услуг банком достаточно сложно доказать, поскольку заемщик, как правило неоднократно знакомится с положениями договора о добровольности оказываемой услуги, подтверждая это собственноручной подписью.

В настоящее время, несмотря на многочисленные разъяснения ВС РФ и ВАС РФ, ФАС РФ, судебная практика по регионам различается. Интерес вызывает апелляционное определение Свердловского областного суда по делу N 33-14344/2014 по иску потребителя к ОАО «Сбербанк-России». Оставляя в силе решения суда первой инстанции о взыскании с ОАО «Сбербанк-России» суммы страховой премии, комиссии, процентов за пользование денежными средствами, суд прямо указал, что, по мнению судебной коллегии, какого-либо противоречия между выводами, сделанными судьями районных, городских, областных судов при разрешении конкретных приведенных в примерах автора жалобы дел на основе свободной оценки доказательств в порядке статьи 67 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации, и правовой позицией, отраженной в "Обзоре судебной практики по гражданским делам, связанным с разрешением споров об исполнении кредитных обязательств", утвержденном Президиумом Верховного Суда Российской Федерации 22.05.2013, не имеется, поскольку отказ в удовлетворении требований потребителей в приведенных в жалобе примерах произведен по иным основаниям. Помимо изложенного судом не было внимание ссылки автора апелляционной жалобы на иную судебную практику, поскольку как общеизвестно в Российской Федерации нет прецедентного права.

Таким образом, несмотря на складывающуюся судебную практику в пользу банков при рассмотрении подобных дел, назвать практику единообразной нельзя.

Рассматривая оказываемые банком услуги по страхованию заемщиков с точки зрения баланса интересов сторон договора, нельзя поддержать выводы некоммерческих правозащитных организаций об ущемлении прав потребителя соглашениями подобного рода. Услуги по страхованию выгодны как банкам, так и заемщикам. Помимо получения частичной гарантии возврата денежных средств в случае смерти заемщика или потери им источника дохода, банки получают такой дополнительный источник прибыли как комиссия за оказываемые услуги. Заемщик же, в случае выбора между вариантами предоставления кредита со страхованием и без него, выбирая вариант с подключением к коллективному договору страхования, как правило, может рассчитывать на льготную процентную ставку по кредиту, потенциально окупающую его затраты.

Рассматривая перспективы развития указанной конструкции, можно предположить, что существенное влияние на ее совершенствование окажет Указание Банка России от 20 ноября 2015 г. N 3854-У "О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления отдельных видов добровольного страхования". Указание обязательно для участников рынка страхования и содержит предписание по внесению в шаблоны вновь заключаемых договоров условия о так называемом «периоде охлаждения», то есть сроке, в течение которого страхователь вправе отказаться от договора личного страхования с полным возвратом страховой премии. Указанное требование Банка России, по нашему мнению, будет способствовать



внесению изменений в договоры коллективного страхования, ведь в настоящее время возможность отказа от услуги с выплатой страховой премии и комиссии за страхование предусмотрена не всеми банками.

Таким образом, в настоящее время сохраняется тенденция смягчения для потребителя условий коллективных договоров страхования, банки оперативно реагируют на меняющуюся судебную практику и действия регулятора – Банка России, устанавливающего более жесткие требования для банков и страховых компаний.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ // Российская газета, N 238-239, 08.12.1994
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ // Российская газета, N 23, 06.02.1996, N 24, 07.02.1996, N 25, 08.02.1996, N 27, 10.02.1996
3. Указание Банка России от 20 ноября 2015 г. N 3854-У "О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления отдельных видов добровольного страхования" // Вестник Банка России от 20 февраля 2016 г. N 16
4. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 13.09.2011 N 146 «Обзор судебной практики по некоторым вопросам, связанным с применением к банкам административной ответственности за нарушение законодательства о защите прав потребителей при заключении кредитных договоров» // Вестник ВАС РФ, ноябрь, 2011, N 11;
5. "Обзор судебной практики по гражданским делам, связанным с разрешением споров об исполнении кредитных обязательств" от 22.05.2013 (утв. Президиумом Верховного Суда РФ);
6. Определение Верховного Суда РФ от от 12 января 2016 г. N 24-КГ15-12 // СПС «КонсультантПлюс»;
7. Решение Президиума Федеральной Антимонопольной Службы России от 05.09.2012 N 8-26/4 «О квалификации действий кредитных и страховых организаций в рамках договоров коллективного страхования жизни и здоровья заемщиков»;
8. Определение Свердловского областного суда по делу N 33-14344/2014 // СПС «КонсультантПлюс»

*Артемова Е.Ю.,  
студентка МАМИ*

## **Приобретение права частной собственности**

Начиная рассматривать такой вопрос, как приобретение права собственности, следует раскрыть изначальное понятие права собственности, включающее уже в себя рассматриваемую тему. Право частной

собственности в России более четко начало определяться в 60-х годах XX века в Основах гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик, где впервые в истории советского законодательства отразились основания возникновения гражданских прав и обязанностей и формы защиты гражданских прав. До этого же времени экономическая жизнь страны базировалась на господстве государственной собственности. В наше время право частной собственности не обособляется, а входит в раздел вещных прав, хотя ему и придается ведущее значение, что можно увидеть даже в названии раздела 2 Гражданского кодекса РФ – «Право собственности и другие вещные права» [2. ст. 209-306].

Собственность имеет большое значение в жизни и развитии человека и государства. Для человека это - одно из составляющих понятия «свобода личности», доказательство его независимости, защиту которой берет на себя государство, закрепляя это право как одну из основ конституционного строя, что отражено в Конституции РФ [1. ст. 8, 9]. Для государства – это правовая база перехода к рыночной экономике, к свободному гражданскому обществу.

Право частной собственности является основной правовой формой наделения граждан материальными благами для удовлетворения их потребностей в современных условиях и представляет собой правовой институт, закрепляющий индивидуальную принадлежность материальных благ определенным субъектам. В современном законодательстве определение права собственника, закреплено в Гражданском Кодексе: «Собственнику принадлежат права владения, пользования и распоряжения имуществом» [2. п. 1 ст. 209], что составляет 3 элемента правомочия собственника [6. с. 208]:

1. Владение – юридически обеспеченная возможность фактического господства над вещью (держат, разделять на части);

2. Пользование – дает собственнику возможность эксплуатации вещи, то есть извлечение из нее полезных свойств.

3. Распоряжение – право на определение юридической судьбы вещи путем изменения ее принадлежности, состоянии (дарение, уничтожение).

Для лучшего осознания категории необходимо понимать порядок их зависимости друг от друга. Они могут выступать как вместе, так и по отдельности. При этом право пользования является самостоятельной категорией и может существовать отдельно от других элементов, то есть вещь человеку не принадлежит, но он свободно пользуется ей в пределах, установленных законом или соглашением. Право владения всегда сопряжено с остальными. Невозможно просто обладать вещью: это само по себе влечёт возможность её использования и (или) распоряжения. Право пользования прекращается по истечении срока действия договора, по решению суда или на основании нормативного правового акта. Владение может быть либо отчуждено в добровольном порядке, либо отобрано по решению уполномоченных органов.

Рассмотрения отношений владения, пользования и распоряжения можно провести на примере: Гражданин М. имеет в собственности

автомобиль. Его право собственности складывается из 3-х вышперечисленных элементов. Право пользования будет выражаться в том, что он может использовать данный автомобиль, извлекать из него полезные свойства, то есть передвигаться, осуществлять перевозку вещей. Право владения в том, что он может сдать автомобиль в аренду, теряя право пользования на тот период времени, который указан в договоре аренды, но при этом сохраняя права распоряжения и владения. Право распоряжения гражданин М. может использовать путем продажи, дарения, уничтожения своего имущества, то есть автомобиля, при этом права владения и пользования будут прекращены.

Право собственности приобретается двумя способами [5. с. 209]:

1. Первоначальный;
2. Производный;

Главной отличительной чертой этих двух способов является то, что первый предполагает отсутствие или неизвестность собственника, исключая при этом правопреемство, а второй именно и заключается в этом правопреемстве. [5. с. 205] Рассмотрим формы приобретения в каждом из способов.

Первоначальный способ. Одна из наиболее древних форм такого приобретения собственности является обращение лицом в свою собственность «ничьих» вещей, когда право собственности возникает впервые либо помимо воли прежнего собственника (изготовление вещи, конфискация имущества) и берет свое начало еще в римском праве. Важным признаком здесь является то, что вещь должна быть общедоступна для сбора (сбор, лов, добыча в лесах и водоемах ягод, рыб, животных и др.), а обращение произведено в соответствии с законом [2. ст. 221]

Второй и не менее важной формой является приобретение права собственности на изготовленную или созданную вещь в соответствии с требованиями закона. Например, возникновение права собственности на вновь создаваемое недвижимое имущество возникает именно с момента государственной регистрации данного имущества [2. с. 219]. Так же приобретается право собственности у лиц, производящих разнообразную продукцию [2. ст. 136].

Следующей формой является самовольная постройка, регламентированная Гражданским Кодексом. Самовольной постройкой является недвижимость, созданная на земельном участке, не отведенном в установленном порядке, либо созданная без получения необходимых разрешений или с существенными нарушениями правил градостроения. Такая постройка не порождает у лица права собственности и будет подлежать сносу. [2. ст. 222]

К первоначальным так же относится приобретение права собственности на бесхозяйную вещь. Бесхозяйной признается вещь, которая не имеет собственника или собственник которой неизвестен либо от права собственности на которую собственник отказался. [2. ст. 225] Недвижимые бесхозяйственные вещи ставятся на учет по заявлению органа местного

самоуправления на территории которого они находятся в орган, осуществляющий государственную регистрацию вещей. По истечении года со дня постановки на учет, по решению суда уполномоченный управлять муниципальным имуществом может получить право собственности на данную вещь. При отказе от движимых вещей, брошенных или оставленных с целью отказа от них собственником, они могут быть обращены в собственность с соблюдением условия закрепленного в ГК [2. п. 2 ст. 226]. Данный пункт делит брошенные вещи на 2 категории, от принадлежности к которым зависит способ их приобретения. К первой относятся малоценные вещи, стоимость которых не превышает сумму указанную в ст. 226 ГК, либо отнесенные к таким вещам данной статьей (лом металлов, бракованная продукция, и т.д.). Вещи этой категории приобретаются с начала их использования, при условии, что начать использовать и приобрести их может только лицо, в собственности, владении или пользовании которого находится земельный участок, водоем или иной объект, где находится брошенная вещь. Вещи второй категории приобретаются сложнее. К ним относятся вещи, не вошедшие в первую категорию по своей стоимости. Право собственности на такую вещь приобретается путем вступления во владение ими и получения решения суда о признании их бесхозяйными. (комментарий к ст. 226 ГК)

Далее рассмотрим находку. Нашедший потерянную вещь обязан немедленно уведомить об этом лицо, потерявшее ее, или собственника вещи или кого-либо другого из известных ему лиц, имеющих право получить ее, и возвратить найденную вещь этому лицу, полиции, органу местного самоуправления [2. ст. 227]. Право собственности на данную вещь нашедший получает при неустановлении владельца вещи в шестимесячный срок. При возврате, нашедший может потребовать вознаграждение в 20% от стоимости вещи, а так же возмещения убытков [2. ст. 229].

Присвоение клада так же имеет место в гражданском законодательстве. Понятие такой группы вещей как клад в гражданском законодательстве дано в [2. ст. 223]. При находке описанных вещей право на их собственность приобретают в равных долях лицо, нашедшее клад и лицо, которому принадлежит имущество, где клад был сокрыт. Данный способ приобретения не распространяется на вещи, относящиеся к памятникам культуры или истории, так как такие вещи при находке должны быть переданы государству, а нашедшие лица получают вознаграждение стоимостью 50% стоимости клада [5. с. 211].

Новой для российского законодательства является такая форма приобретения собственности, как приобретательная давность. Лицо (гражданин или юридическое лицо, не являющееся собственником имущества, но добросовестно, открыто и непрерывно владеющее как своим собственным недвижимым имуществом в течение 15 лет либо иным имуществом в течение 5 лет, приобретает право собственности на это имущество [2. ст. 234]. Если данное имущество нуждается в государственной регистрации, то собственность на него появляется после момента такой регистрации [5. с. 211].

Производственный способ. Формы этого способа более часто встречаются нам в повседневной жизни. Прежде всего к производным способам приобретения права собственности следует отнести передачу и отчуждение имущества, которое осуществляется посредством договоров (купли-продажи, дарения, мены и др.) [6. с. 206]. Право собственности у приобретателя возникает с момента передачи вещи, если иное не указано в законе или договоре [2. ч. 1 ст. 223]. Общим правилом, которое закрепляет эта статья является переход права собственности на имущество к приобретателю по договору с момента передачи вещи, что имеет очень важное значение для гражданского оборота, так как закрепляет тот факт, что пока вещь не передана, право собственности сохраняется за отчуждателем. Так же, важно отметить, что передача имущества приобретателю влечет за собой перенос на него риска случайной гибели имущества [2. ст. 211] и возложение бремени собственника [2. ст. 210] (комментарий к ст. 223 ГК). При передаче имущества, подлежащего государственной регистрации, приобретатель будет иметь право собственности на данное имущество только после государственной регистрации отчуждения и передачи имущества. Недвижимое имущество признается принадлежащим добросовестному приобретателю [2. ч. 1 ст. 302] на праве собственности с момента такой регистрации, за исключением предусмотренных ст. 302 ГК случаев, когда собственник вправе истребовать такое имущество от добросовестного приобретателя.

Следующей формой является наследование, имеющее особый правовой характер, так как является единственным основанием перехода имущества умершего к другим лицам [6. с. 206]. В российском праве наследственное право регламентировано частью 3 Гражданского Кодекса и Конституцией России, где закреплено, что «Право наследования гарантируется» [1. ч. 4 ст. 35]. Само понятие «наследство» объяснено законодателем как принадлежавшие наследодателю на день открытия наследства вещи, иное имущество, в том числе имущественные права и обязанности [2. ч. 1 ст. 1112]. Наследственное право имеет свои специфические особенности: наследовать могут только физические лица; осуществляется в порядке универсального правопреемства, то есть как единое целое при наследовании прав к наследнику переходят так же и обязанности умершего; не допускаются к наследованию личные неимущественные права и другие нематериальные блага; имущественные права и обязанности, переход которых в порядке наследования не допускается (наследование государственных наград) [5. с. 432-435];

При рассмотрении производных способов приобретения права собственности нельзя оставить без внимания приватизацию. Это имущество, находящееся в государственной или муниципальной собственности, может быть передано его собственником в собственность граждан и юридических лиц в порядке, предусмотренном законами о приватизации государственного и муниципального имущества [2. ч. 1 ст. 217]. Данный институт только недавно нашел отражение в гражданском праве России. Различается круг не только подлежащих приватизации объектов, но и ее участников. Так, по ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» от 21 декабря 2001 г. государственное и муниципальное имущество может быть приобретено в собственность как физическими, так и юридическими лицами [3. ст. 5], а по ФЗ «О приватизации жилищного фонда в Российской

Федерации» от 4 июля 1991 г. жилье передается в собственность только гражданам [4. ст. 2]. Приватизации не подлежат: природные ресурсы; государственный резерв; государственное и муниципальное имущество, находящееся за пределами РФ; имущество религиозного назначения; государственное и муниципальное имущество, отчужденное на основании судебного решения; имущество, изъятое из оборота; иное имущество, которое может находиться только в государственной или муниципальной собственности [5. с. 216-219].

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). // "Российская газета", N 237, 25.12.1993.
2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016). // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301, "Российская газета", N 238-239, 08.12.1994.
3. Федеральный закон от 21.12.2001 N 178-ФЗ (ред. от 29.12.2015 "О приватизации государственного и муниципального имущества". // "Парламентская газета", N 19, 26.01.2002, "Российская газета", N 16, 26.01.2002, "Собрание законодательства РФ", 28.01.2002, N 4, ст. 251.
4. Закон РФ от 04.07.1991 N 1541-1 (ред. от 16.10.2012) "О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации" // "Ведомости СНД и ВС РСФСР", 11.07.1991, N 28, ст. 959, "Бюллетень нормативных актов", N 1, 1992.
5. Зенин И. А. Гражданское право: учебник для бакалавров.-15-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт; 2013г.
6. Гражданское право: учебник Том I. Ответственный редактор - доктор юридических наук, профессор Е.А. Суханов; Москва - 1993, Издательство БЕК;
7. Пуляевская Л.В. Основания приобретения права собственности гражданами: Автореф. дис...канд. юрид. наук. Саратов. 2002.

*Бойцова К.А.,  
студентка МАМИ ;  
Безпалько Е.О.,  
студентка МАМИ*

### **Безвестное отсутствие**

Регулирование гражданских отношений подразумевает участие гражданина в правоотношениях. Но случаются такие ситуации, когда на протяжении длительного периода сведения о гражданине и о месте его постоянного жительства отсутствуют, и попытки разыскать этого гражданина не приносят результата. Вследствие подобных ситуаций возникает неопределенность в субъекте гражданских правоотношений. Длительная

неопределенность в гражданских правоотношениях, сопряженная с безвестным отсутствием, нарушает интересы и права не только граждан, но и всего государства. Для устранения этой неопределенности суд вправе признать лицо безвестно отсутствующим.

В Гражданском кодексе РФ предусмотрены специальные нормы, которые образуют институт безвестного отсутствия, представляющий собой совокупность норм, с помощью которых заинтересованные лица добиваются устранения неопределенности правоотношений с отсутствующим участником в целях сведения к минимуму отрицательных последствий такой неопределенности.[1, ст.42].

Безвестное отсутствие гражданина как юридический факт признается судом по заявлению заинтересованных лиц, если в течение 1 года в месте его жительства нет сведений о месте его пребывания. [1,ст.42]. заявление о признании гражданина безвестно отсутствующим подается в суд по месту жительства или нахождения заинтересованного лица. В данном заявлении необходимо указать, для какой цели необходимо заявителю признать гражданина безвестно отсутствующим, а так же изложить обстоятельства, подтверждающие безвестное отсутствие гражданина, либо обстоятельства угрожавшие пропавшему без вести смертью или предполагать гибель безвестно отсутствующего гражданина от определенного несчастного случая. Если же военнослужащие или иные граждане без вести пропали в связи с военными действиями, то в заявлении следует указать дату окончания военных действий.[2,ст.278]

Процесс признания гражданина безвестно отсутствующим осуществляется судом в порядке особого производства с обязательным участием прокурора. Суд принимает меры к установлению места пребывания гражданина, выясняет, когда были получены последние сведения о нем.[2,ст.278]

При невозможности определить день получения последних данных об отсутствующем, основанием исчисления срока для признания безвестного отсутствия является первое число месяца, последующего за тем, в коем были получены последние сведения об отсутствующем, а при невозможности определить данный период - первое января следующего года. [1,ст.42]

Наиболее часто безвестному отсутствию предшествуют следующие обстоятельства:

- отсутствие данных о намерении гражданина уехать и причин для сокрытия от близких своего отъезда, ухода из дома на длительное время или смены жилища;

- отсутствие болезни, которое может обусловить скоропостижную гибель, амнезии, ориентирования во времени и пространстве;

- наличие по месту жительства или работы пропавшего его документов, личных вещей (одежды) и денежных средств, без которых он не сможет обойтись в случае его длительного отсутствия, наличие у пропавшего денежных средств или других ценностей, которые могли бы привлечь внимание преступников;

- присутствие длительных или серьезных инцидентов и разногласий в семье;
- безвестное отсутствие малолетнего (до 14 лет) или несовершеннолетнего (до 18 лет) лица;
- внезапный ремонт жилища, где проживал (временно находился) пропавший, или помещения, из которого он исчез;
- поспешное решение членами семьи пропавшего и (или) другими лицами различных вопросов, которые возможно решать только при уверенности, что пропавший не возвратится (обращение в свою пользу сбережений, переоформление собственности, имущества пропавшего, вступление в сожитительство с другим лицом и т.п.);
- исчезновение с автотранспортом (машиной, мотоциклом и т.п.);
- исчезновение, связанное с отторжением собственности (в том числе недвижимой), обменом жилой площади;

Данный список является неисчерпывающим, так как он может пополняться другими факторами в процессе практической деятельности или с учетом местных условий.

В целях сохранения имущества пропавшего на основании решения суда органом опеки и попечительства определяется лицо, которое станет осуществлять руководство имуществом исчезнувшего гражданина. Отношения между таким лицом и органами опеки и попечительства оформляются договором доверительного управления.

В действующем законодательстве отмечено основания для отмены решения о признании гражданина безвестно отсутствующим:

1.- "явка" гражданина, т.е. самостоятельное прибытие лица, признанного безвестно отсутствующим, домой, на работу, в суд, органы внутренних дел и т.п. В данной ситуации гражданин подает заявление в суд.[1,ст.44]

2.- обнаружение гражданина. В данной ситуации заинтересованное лицо подает заявление в суд. В данном заявлении указывается где, когда, кем было обнаружено данное лицо. [1,ст.44]

На основании ГПК РФ в случае явки или обнаружения места пребывания гражданина, признанного безвестно отсутствующим, суд новым решением отменяет ранее принятое решение. [2, ст. 280] Решение суда об отмене ранее вынесенного решения о признании гражданина безвестно отсутствующим автоматически отменяет также и опеку над имуществом такого гражданина, и, соответственно, договор о доверительном управлении имуществом.

Орган опеки и попечительства может и до момента истечения года со дня получения сведений о месте пребывания отсутствующего гражданина назначить ответственного за его имущество, если:

1)Передача имущества гражданина, признанного безвестно отсутствующим, при необходимости постоянного управления им, осуществляется на основании решения суда доверительному управляющему-лицу, которое определяется органом опеки и попечительства и действует на



основании договора о доверительном управлении, заключаемого с этим органом. [1,ст.43];

2)Выдача содержания из этого имущества гражданам, которых безвестно отсутствующий должен содержать;

3)Погашение задолженности по другим обязательствам безвестно отсутствующего за счет его имущества.

4)Супругу такого лица предоставляется право требовать расторжения с ним брака в органе загс (ст. 19 Семейного кодекса РФ);

5)Ребенок безвестно отсутствующего родителя может быть усыновлен без его согласия (статья 130 СК РФ);

б)иждивенцы приобретают право на пенсию так же, как в случае потери кормильца;

7)прекращается действие доверенности, выданной на имя безвестно отсутствующего, а также выданной им самим (Подп. 6,7 п. 1 ст. 188 ГК РФ),

Институт безвестного отсутствия имеет интересную историю развития и за рубежом, для примера возьмем ФГК 1804 года, так называемый Кодекс Наполеона, который с известными изменениями и дополнениями действует во Франции и сейчас. Во Франции до настоящего времени гражданский кодекс дает право объявления лица безвестно отсутствующим. Такое решение вопроса исторически объясняется особой политикой, которую вел Наполеон на территории Европы и за ее пределами. У его солдат, уходивших на войну, должна была быть уверенность, что, когда бы они ни вернулись, они оставались бы собственниками своего имущества и их брак был бы в силе. ФГК в своей первой редакции предусматривал довольно сложное признание безвестного отсутствия. Предусматривались три стадии безвестного отсутствия: объявление безвестного отсутствия; введение правопреемников во временное владение; введение правопреемников в окончательное владение. Если же отсутствующий объявлялся, то в любом случае он мог получить свое имущество в том состоянии, в котором он его находил, или стоимость отчужденного имущества.

Безвестное отсутствие, сколь бы долго оно ни длилось, не меняло брачно-семейного статуса безвестно отсутствующего: брак не прекращался, а если за время безвестного отсутствия второй супруг вступал в новый брак, то такой брак мог быть оспорен по суду объявившимся супругом.

Такое правовое регулирование института безвестного отсутствия с длительными сроками выжидания, доходящими до 30 лет, но и по истечении которых правопреемники не приобретали безусловного права собственности, порождало серьезную неопределенность в правах правопреемников безвестно отсутствовавшего.

После второй мировой войны были приняты акты, которыми упрощалось производство по делам об объявлении безвестного отсутствия, сокращались сроки ввода в окончательное владение, в частности допускался ввод в окончательное владение через пять лет безвестного отсутствия лиц, пропавших на войне.

Наиболее существенные изменения были внесены в ФГК в 1977 и 1978 годах, приведшие практически к полной реформе гл. IV книги I кодекса. Вместо предусматриваемых ранее трех этапов в настоящее время законом введены два этапа урегулирования отношений, связанных с безвестным отсутствием: о презумпции безвестного отсутствия и об объявлении безвестного отсутствия.

В соответствии со ст. 112 ФГК суд по делам опеки по иску любого заинтересованного лица или государственного учреждения может вынести решение о судебном удостоверении презумпции безвестного отсутствия. При этом один или несколько родственников или свойственников, или любое другое лицо по усмотрению суда могут быть назначены для управления всем имуществом или частью его и для представительства лица, предполагаемого безвестно отсутствующим, в целях осуществления всех прав этого лица, в реализации которых оно могло бы быть заинтересовано (в том числе и наследственных). Безвестно отсутствующий, в отношении которого было вынесено решение о презумпции безвестного отсутствия, в случае открытия наследства может быть призван к наследованию через посредство своих представителей.[3,ст.725] При возвращении лица, презюмируемого безвестно отсутствующим, судебное решение о презумпции безвестного отсутствия отменяется и объявившемуся возвращается имущество, находящееся в управлении или приобретенное в его отсутствие.

В течение десяти лет с момента вынесения решения о презумпции безвестного отсутствия по иску заинтересованного лица или прокуратуры гражданский трибунал первой инстанции может вынести решение об объявлении безвестного отсутствия. Первая стадия — стадия презумпции безвестного отсутствия — носит факультативный характер, и если заинтересованные лица не обращались в суд для удостоверения презумпции безвестного отсутствия, то решение об объявлении безвестного отсутствия может быть вынесено не ранее 20 лет со дня поступления последних известий от пропавшего без вести или каких-либо сведений о нем. Кодексом подробно регламентируется порядок объявления безвестного отсутствия. Одним из требований является обязательное оглашение вынесенного решения в печати, причем несоблюдение этого требования имеет следствием утрату юридической силы судебного решения об объявлении безвестного отсутствия. Судебное решение об объявлении безвестного отсутствия подлежит регистрации в реестре смертей, после чего наступают почти те же последствия, что и при регистрации смерти лица. Прекращают свое действие меры по управлению имуществом. Брак прекращается, и супруг безвестно отсутствующего может вступить в новый брак.

Французское право не знает института объявления умершим безвестно отсутствующего. Проведенная реформа хотя по правовым последствиям и приблизила объявление безвестного отсутствия лица к объявлению умершим, но не поставила между ними знака равенства. Об этом свидетельствует ст. 128 ФГК в новой редакции, в соответствии с которой суду предоставлено право вынести решение об отмене мер по управлению имуществом либо по

своему усмотрению сохранить их, что никогда не делается при объявлении лица умершим.

В случае объявления безвестно отсутствовавшего или доказательства его жизни его имущество и то, что он должен получить за время своего отсутствия, возвращаются в том состоянии, в каком они находились ко времени его появления. Он получает также цену отчужденного в его интересах имущества. Заинтересованные лица, добившиеся объявления безвестного отсутствия путем обмана, обязаны вернуть доходы от имущества, которым они пользовались, выплатить законные проценты, начиная со вступления во владение, возместить и иные возможные убытки. Брак безвестно отсутствовавшего даже после отмены судебного решения остается расторгнутым.

Таким образом, новое законодательство направлено на стабилизацию отношений, создает большую определенность в правах правопреемников безвестно отсутствовавшего и в большей степени охраняет их добросовестно приобретенные права.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1. (ред. от 27.12.2009). // Российская газета. - 08.12.1994. - N 238-239.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации. (ред. от 23.07.2010)]. // Российская газета. - 20.11.2002. - N 220.
3. Французский гражданский кодекс.

*Борздов А.А.,  
студент первого курса  
юридического факультета Российской Таможенной Академии*

## **Особенности реализации принципа разделения властей в Российской Федерации**

Приоритетной задачей общества на современном этапе его развития является построение правового государства. Достижение этой цели возможно при соблюдении ряда условий. Многие из них закреплены в нормативных правовых актах.

Так, Конституция Российской Федерации провозглашает в качестве одного из главных элементов конституционного строя принцип разделения властей.

Актуальность темы "Особенности реализации принципа разделения властей в Российской Федерации" заключается в том, что на протяжении всей истории самым главным был вопрос о реализации власти. В настоящее время он также является центральной проблемой, изучаемой теорией государства и права.

Чтобы решить проблему разделения властей нужно построить такой механизм государства, который будет препятствовать ее узурпации. Власть не должна использоваться для удовлетворения личных целей, она должна служить во благо всему народу. Чтобы это произошло, нужно, чтобы власть была подконтрольна, необходим специальный аппарат управления, который будет ее сдерживать.

Для того, чтобы выявить особенности реализации этого принципа в современной России, нужно узнать сущность и основные положения теории разделения властей.

К сущности теории разделения властей существует множество различных подходов, и это естественно, потому что теория обладает огромной теоретической и практической значимостью.

Принцип разделения властей подразумевает то, что вся полнота власти не должна сосредотачиваться в руках одного органа или лица. Теория разделения властей на протяжении всей истории совершенствовалась, изменялась, дополнялась и сейчас занимает ведущее место в конструировании властных структур. В настоящее время этот принцип лежит в основе организации деятельности государственных органов любого демократического государства.

Необходимо знать и авторов данной теории, какой вклад они внесли в ее развитие. Проблема теории разделения властей в правовой науке тщательно изучается. Впервые она была представлена в работе Ш.Л. Монтескье «О духе законов». Формированию теории в классическом виде способствовали такие выдающиеся личности, как Дж. Локк, Ж.Ж. Руссо, Т. Гоббс и Д. Мэдисон. В современном своем понимании она представлена в работах огромного числа правоведов, среди которых Б.М. Лазарев, В.Е. Чиркин, Н.С. Тихомиров, М.Н. Марченко.

Меня также заинтересовала эта тема. Ведь открыв любой учебник по правоведению, мы обязательно увидим ее подробное изложение.

Итак, когда мы знаем основные положения и сущность этой теории, остается определить объект и предмет исследования, цель данной работы.

Объектом данной работы выступают общественные отношения в сфере реализации принципа разделения властей, урегулированные нормами права.

Предмет работы конкретные правовые нормы, реализующие принцип разделения властей в Законодательстве Российской Федерации.

И наконец, цель моей работы исходит из названия статьи: выявить особенности в реализации принципа разделения властей в Российской Федерации.

Вот уже более трехсот лет разделение властей практикуется во всех демократически странах мира. И как показал опыт – это лучшая конструкция государства. К сожалению, Россия пришла к применению данного принципа только с принятием Конституции 1993 года. К слову, если говорить о зачатках теории разделения властей в современной России, то нужно исходить из трех периодов становления и развития теории разделения властей:

1. Апрель 1985 г. – сентябрь 1993 г. формально-юридическое закрепление принципа разделения властей; начало его реального воплощения в жизнь.

2. Сентябрь 1993 (с момента издания Указа от 21 сентября 1993 г. 1400) и до декабря этого же года (включая день проведения референдума по принятию проекта новой конституции и выборов 12 декабря 1993 г.)

3. С принятия Конституции Российской Федерации 12 декабря 1993 г. и до наших дней. Конституция Российской Федерации 12 декабря 1993 г. не только декларировала принцип разделения властей, но и довольно четко закрепляла за каждой из них круг относящихся к их ведению вопросов, их компетенцию.

Для того, чтобы выявить особенности реализации этого принципа в современной России, я должен сперва рассмотреть три ветви власти более подробно: их основную характеристику, что они представляют в теории.

Разделение властей – это один из самых главных признаков правового государства и основополагающий признак функционирования механизма правового государства [1; с. 231]. Законодательно принцип разделения властей в Российской Федерации закреплен в ст.10 Конституции. Она гласит: «Государственная власть в Российской Федерации осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную, судебную. Органы законодательной, исполнительной и судебной власти самостоятельны».[2] Эта статья устанавливает самостоятельность и независимость ветвей власти, именно в ней находит свое отражение система сдержек и противовесов. Согласно ей, каждая из ветвей власти обладает определенной компетенцией, обеспечивает их взаимозависимость и взаимоконтроль.

Согласно Конституции законодательным и представительным органом Российской Федерации является Федеральное Собрание – Парламент. Он состоит из двух палат – Совета Федерации и Государственной Думы. (ст.94, 95). Исполнительную власть в стране осуществляет Правительство (ст.110). Судебная власть осуществляется «посредством конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства. (ст.118) [3; с.150]

Законодательную власть нередко называют представительной. На основе выборов народ передает власть своим представителям и таким образом уполномочивает их осуществлять государственную власть. В этом смысле можно говорить о первичности представительных органов в механизме государственной власти, их приоритете и верховенстве. Я же считаю, что законодательная власть в определенных случаях может быть верховной, а остальные ветви власти должны быть подчинены и согласованы с ней. Верховенство законодательной власти очень важно на сегодняшний день для российской действительности, потому что название данной ветви власти «законодательная» не означает, что, кроме, законодательной деятельности, представительные органы не выполняют никакой другой. Не менее существенной функцией законодательной власти является финансовая, реализуемая в возможности ежегодно утверждать

государственный бюджет страны. В тоже время законодательные органы осуществляют контроль за работой правительства: они могут привлекать представителей исполнительной власти к политической ответственности (импичмент). Таким образом, законодательная власть – это делегированная народом своим представителям государственная власть, реализуемая коллегиально путем издания законодательных актов, а также наблюдения и контроля за аппаратом исполнительной власти.

В свою очередь исполнительная власть имеет вторичный, производный, подзаконный характер. Все действия и акты соответствующих органов основываются на законе, не должны ему противоречить, а следовательно и вся деятельность органов исполнительной власти направлена на исполнение закона. Исполнительная власть, ее органы действуют непрерывно и везде, на всей территории государства. Это один из отличительных признаков, который составляет объективную основу для возможной узурпации всей полноты государственной власти именно исполнительными органами. Здесь чрезвычайно важны действенные механизмы сдержек и противовесов, эффективные рычаги политической ответственности как со стороны законодательной власти (через развитое законодательство), так и со стороны судебной власти (через судебный контроль и конституционный надзор).

Судебная власть, как третья ветвь государственной власти, представляет собой ту часть механизма государства, которая осуществляет правосудие. В деятельности судебной власти реализуется правоприменительный процесс. Роль судебной власти в механизме разделения властей состоит в сдерживании двух других властей в рамках конституционной законности и права, прежде всего путем осуществления конституционного надзора и судебного контроля за этими ветвями власти [4; с. 420].

Итак, когда я рассмотрел три ветви власти, остается всего лишь выявить особенности реализации принципа разделения властей в современной России. Особенность этого принципа для России состоит в том, что он обеспечивает основу конституционного строя нашей страны, т.е. он должен не только декларироваться, но и реализовываться на практике. Вопрос состоит в том, соблюдается ли этот принцип в современной России? Попробую в этом разобраться.

Основная часть законопроектов готовится в стенах министерств, ведомств, агентств и различных служб. Законодательная власть при этом является по сути всего лишь проводником воли исполнительной власти. Все это ведет к возникновению различных политико-административных казусов. В пример можно привести внесение Правительством в Государственную Думу законопроекта о рыболовстве. После этого по всей территории страны прошли митинги против отмены бесплатной рыбалки. И в связи с этим, В.В. Путин поручил доработать этот закон главе Росрыболовства вместе с депутатами Государственной Думы. Но проблема, состоит лишь, в том, что не Росрыболовство должно определять «правила игры», и даже не

Правительство России, а законодательная власть в лице Федерального Собрания РФ.

Пример показал то, что ни законодательная власть определяет политику государства, а глава государства с исполнительными органами, что и противоречит принципу разделения властей. Преобладание исполнительных органов в системе государственной власти происходит лишь при слабом парламентском контроле и неучастии Парламента в формировании Правительства.

И в политической жизни реализация этого принципа не в полной мере соответствует Конституции. В горизонтальном делении властей доминирует исполнительная власть во главе с Правительством Российской Федерации. Но нельзя забывать о таких властных структурах, которые преобладают над исполнительными органами, например, Администрация Президента Российской Федерации. По природе и характеру выполняемых функций Президент является не только главой государства, но и фактически главой исполнительной власти [5; с.150]. Верховенство Президента в системе органов исполнительной власти можно подтвердить целым рядом конституционных формулировок. Например, конституционно закреплено право президента определять направления внутренней и внешней политики государства, назначать на должность Председателя Правительства. Также в руках президента сосредоточены мощные рычаги воздействия на законодательную власть. В настоящее время в России законы принимаются Федеральным Собранием РФ, в состав которого входит Совет Федерации и Государственная Дума. Президент влияет на законотворческую деятельность Парламента, пользуясь правом вето. Он вправе отклонять законы, принятые Советом Федерации, и при этом не требуется обоснования этому действию. Конституция РФ определяет роль Верховного и Конституционного судов, которые имеют право участвовать в формировании законодательной базы страны. Но не следует забывать, что главу Верховного Суда и всех членов Конституционного суда назначает Совет Федерации по поручению Президента РФ, это и создает механизм влияния на деятельность всей судебной власти. Президент выполняет также ряд других полномочий, по своей природе они являются исполнительно-распорядительными. Глава государства, отчасти, выполняет функции главы Правительства. А все это позволяет сосредоточить в его руках мощный рычаг управления [6; с. 91]. Неоднократно Президент РФ издавал указы, которые отнесены к ведению правительства. Если рассматривать подобную практику, которая способствует возникновению коллизий и возникновение несоответствий одних нормативных правовых актов другим, следует решить проблему законодательно, путем разграничения компетенций между органами власти. Также следует принять во внимание опыт других стран. В этом деле важен баланс полномочий между главой государства и органом, который контролирует правительство. Но, к сожалению, в Российской Федерации такой баланс слабо выражен [7; с. 125].

Таким образом, рассмотрев сущность трёх ветвей власти и их роль в системе сдержек и противовесов, я убедился в том, каждая из них находится в зависимости от двух других. Проведенная мной работа еще раз доказывает, что принцип разделения властей, провозглашенный в Конституции РФ, в большей степени декларируется, чем реализуется на практике. И это

проявляется в России не только на федеральном уровне, но и на уровне субъектов Федерации, особенно в республиках. Здесь имеет место перекося в властных структурах в сторону президентской и губернаторской власти, нередко в ущерб законодательной и судебной властям. Здесь система сдержек и противовесов одних ветвей власти другими, как это предусмотрено теорией разделения властей, полностью не срабатывает.[8; с. 151]

Следует отметить, что отсутствию эффективного разделения властей в нашей стране мы обязаны советской власти, которая во многом повлияла на формирование современной государственной власти РФ. И это означает, что на пути к построению светлого демократического будущего нашей страны предстоит еще сложная работа по развитию принципа разделения властей в Российской Федерации. И этой идеей мы обязаны дорожить!

Список литературы:

1. Сырых В.М. Теория государства и права. – М.: Юстицинформ, 2012. – 476 с.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 г. № 2-ФКЗ) – Ст. 10
3. Марченко М. Н., Дерябина Е. М. Теория государства и права: учебник для бакалавров. – Москва : М30 Проспект, 2014. – 432 с.
4. Общая теория права и государства: Учебник / Под ред. В. В. Лазарева. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрист, 2005. – 575 с.
5. Марченко М. Н., Дерябина Е. М. Теория государства и права: учебник для бакалавров. – Москва : М30 Проспект, 2014. – 432 с.
6. Козлова Е. И. Конституционное право России. – М.: Проспект, 2015. – 551 с.
7. Чиркин В. Е. Сравнительное государствоведение. – М.: Норма, 2014. – 470 с.
8. Марченко М. Н., Дерябина Е. М. Теория государства и права: учебник для бакалавров. – Москва : М30 Проспект, 2014. – 432 с.

*Буланова Е.Д.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **США и Россия: конфликт цивилизаций**

Российская Федерация и Соединенные Штаты Америки – две великие и бескрайние державы. На протяжении многих лет они пытаются доказать друг перед другом своё первенство. Их отношения никогда не были гладкими, а из-за конфликта на Украине еще более усугубились. И у каждой страны своя точка зрения на этот счет: Америка полагает, что Россия вторглась на



территорию Украины ради увеличения своих территорий, Россия я же, в свою очередь, полагает, что гражданская война на Украине - вина американцев.

Возможно, такие непростые отношения двух держав были порождены противоречивыми интересами. Ведь даже после распада Союза Советов Социалистических Республик Америка не унималась и не прекратила холодной войны, она продолжала утверждать, что Россия - это злейший враг для всех и её надо остановить. А СМИ Соединенных Штатов Америки и по сей день пишут, что РФ представляет большую угрозу для Запада и сожалеют об упущенной возможности уничтожения этой страны в 90-ые.

Возвращаясь к ситуации в современное время, стоит упомянуть, с чего началось обострение конфликта с Украиной. США оказывала финансовую помощь для поддержания украинской власти, чтобы дать свершиться антигосударственному и антироссийскому перевороту. Но Россия воспользовалась таким шансом и вернула Крым обратно, и помогала Донбассу и Луганску обрести независимость и войти в состав Федерации. Стратегия России на Украине и присоединение Крыма значительно укрепили политические позиции В.В. Путина.

Конечно, США не понравился такой поворот событий, и последствия не заставили себя долго ждать. Но стоит отметить, что санкции по отношению к России Америка ввела еще до присоединения Крыма, стараясь ограничить влияние РФ на украинский переворот, а также добилась того, чтобы ряд европейских стран последовал её примеру. Ведь взаимосвязь в торговых отношениях двух держав совсем невелика, и эффективность санкций сводилась бы к нулю, если рассматривать американскую стратегию как самостоятельную. Поэтому США, безусловно, нужна была поддержка Евросоюза.

Европа, в отличие от США, является крупнейшим торговым партнером России. Объем торговли РФ с Европой более чем в 10 раз превышает объем торговли с США. Но не стоит забывать и об инвестициях, а из Европы поступает порядка 75% прямых иностранных инвестиций, которые и являются основой экономических отношений Евросоюза и России. И вполне логично говорить, что именно эти экономические отношения могут сыграть на руку Америке в реализации её целей. ЕС и США изначально выработали стратегию и решили добиваться желаемого двумя путями – международной изоляцией России и экономическим давлением на неё.

17 марта 2014 года вступили в силу Указы США №13660 и №13661, согласно которым были введены персональные санкции: заблокировали активы и запретили въезд на территорию Штатов лиц, «ответственных или участвовавших прямо или косвенно в действиях, подрывающих демократический строй в Украине, действиях, угрожающих миру, безопасности, стабильности, суверенитету и территориальной целостности Украины». То есть это Америка ввела первый ограничительный список высокопоставленных российских политиков, которым запрещается въезд на территорию США, а их финансы и имущество блокируются в случае

нахождения на американской территории. Были угрозы со стороны США, что этот список расширится, в случае, если Россия вмешается в украинский переворот. Сами по себе такие шаги могли привлечь к себе внимание России, но не могли повлиять на ее позиции. Их почти сразу стали расценивать как потенциальный раздражитель, но не как реальное неудобство. Европа последовала примеру США и составила свой список лиц, которым заморозили активы и запретили въезд на территорию ЕС. Эти санкции были введены принятием Решения Совета ЕС №145 и Регламента №269. Списки Америки и Европы имели одинаковый формат, но разное содержание. Лица, к которым применялись санкции, не совпадали. Видимо ЕС понимал, чем рискует. После Крымского референдума, который прошел 20 марта 2014 года, Америка добавила в список еще 19 граждан РФ, это были бизнесмены, которые не имели отношения к политике, но были приближенными В.В. Путина, то есть власти США хотели надавить на президента РФ через его окружение.

Российский ответ, сопровождаемый насмешливыми высказываниями, был классической реакцией в дипломатическом формате по принципу «око за око, зуб за зуб»: Москва составила свой собственный список недостойных российских виз, куда вошли американские официальные лица и другие люди. 20 марта 2014 года МИД РФ опубликовал «список официальных лиц и членов Конгресса США, которым закрывается въезд в Российскую Федерацию на основе взаимности в связи с американскими санкциями по Украине и Крыму». На расширение списков США и ЕС Россия приняла следующие меры: она не стала опубликовывать имена тех, на кого ввела санкции, эти «счастливики» узнают, что они «в чёрном списке» только при пересечении границы.

Но Европу это не остановило, уже на следующий день (21 марта) она добавила в свой санкционный список еще 12 граждан РФ. Продолжал расти и список США, 11 апреля туда вошли крымские чиновники и крымская компания «Черноморнефтегаз», а 28 апреля его дополнил еще ряд граждан РФ и порядка 17 российских компаний. ЕС последовал примеру США.

Мартовский санкционный список и апрельские дополнения к нему показали, в каком направлении движутся Соединенные Штаты, угрожая России новыми санкциями, которые будут введены, если она не прекратит дестабилизацию обстановки на востоке Украины. Речь идет о третьей волне более серьезных мер, нацеленных против пяти ключевых секторов российской экономики, таких как оборона, энергетика, машиностроение, финансовые услуги и добыча полезных ископаемых.

Первые секторальные санкции против России были применены еще 20 марта 2014 года Указом Президента США №13662, тогда были введены санкции против Банка "Россия".

В июле американские власти ввели санкции в отношении ряда российских оборонных и сырьевых компаний. 16 июля под санкциями оказались крупнейшая российская нефтекомпания "Роснефть" и крупнейший в России независимый производитель газа "Новатэк", нефтяной терминал

Феодосии, а также российский банк развития "Внешэкономбанк" и один из крупнейших в стране коммерческих банков "Газпромбанк". Санкции в отношении российских банков предполагают не заморозку активов, а запрет получать американские кредиты более чем на 90 дней. Кроме того, санкции США распространились на Донецкую и Луганскую республики целиком. 29 июля Минфин США объявил о введении санкций против Банка Москвы, ВТБ и Россельхозбанка, а также Объединенной судостроительной корпорации РФ.

Европа не стояла в стороне. 31 июля 2014 года были приняты Решение Совета ЕС №512 и Регламент № 833, «касающиеся введения ограничительных мер в отношении действий России, направленных на дестабилизацию ситуации на Украине». Данными актами введены «секторальные санкции» в трех отраслях промышленности:

1) В банковской сфере: ЕС ограничил доступ к своим рынкам капитала российских государственных банков. В соответствующий санкционный список вошли 5 крупнейших банков: Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, Россельхозбанк и Внешэкономбанк.

2) В оборонной сфере: под ограничение попали новые контракты на импорт и экспорт вооружений с РФ и на продажу России товаров двойного назначения;

3) В сфере энергетики: Евросоюз опубликовал перечень товаров, которые не могут быть экспортированы для ряда проектов в нефтяной отрасли РФ.

Россия отреагировала в августе, запретив на один год импорт сельскохозяйственной продукции из стран, которые ввели против нее санкции. Президент РФ Владимир Владимирович Путин 6 августа подписал указ №560 «о применении отдельных специальных экономических мер для обеспечения безопасности». В данный список были внесены говядина, свинина, фрукты, птица, сыры и молочная продукция, орехи и другие продукты. Постановление Правительства Российской Федерации от 7 августа 2014 г. № 778 «О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации № 560» — утвердило перечень продукции, сырья и продовольствия, подпадающей под запрет на ввоз, установленный в Указе № 560. Постановлением № 778 запрет установлен в отношении продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых являются США, страны ЕС, Канада, Австралия и Королевство Норвегия. Однако позже Россия исключила из перечня товары, которые по той или иной причине было трудно заменить.

12 сентября 2014 года ЕС обнародовал новые санкции против РФ, принятые Решением Совета ЕС №659 и Регламентом № 960. И этот шаг, на фоне относительного успеха Минского перемирия, кажется абсолютно абсурдным и нелогичным. Вышеупомянутые акты расширили и дополнили ранее принятые секторальные санкции, введенные Решением 512 и Регламентом 833. Наиболее серьезные изменения коснулись санкций в банковской сфере. В частности, в отношении крупнейших финансовых и кредитных учреждений России. Теперь кредиты частным лицам и компаниям

будут выдаваться на срок не более 30 дней. Более того, данный запрет был расширен посредством его распространения на оборонные предприятия и крупнейшие российские нефтяные компании.

Ответом России стали акты, принятые в 2015 году и направленные на санкционирование уничтожения продукции, продовольствия и сырья, запрещенных к ввозу на территорию РФ, начиная с 6 августа 2015 г. Это Указ Президента РФ от 29 июля 2015 г. № 391 «Об отдельных специальных экономических мерах, применяемых в целях обеспечения безопасности Российской Федерации» и Постановление Правительства РФ от 31 июля 2015 № 774 «Об утверждении Правил уничтожения сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, включенных в перечень сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых являются Соединенные Штаты Америки, страны Европейского союза, Канада, Австралия и Королевство Норвегия и которые до 5 августа 2016 г. (включительно) запрещены к ввозу в Российскую Федерацию». Таким образом, ответные меры Российской Федерации, принятые в форме «специальных экономических мер», имеют узконаправленный характер, выражающийся в установлении запрета ввоза определенной продукции, сырья и продовольствия на территорию РФ.

Санкции не обошли стороной и Крым, т.к. Евросоюз и Америка не могли смириться с его новым статусом. Решение Совета ЕС №386 и Регламент № 692 от 23 июня 2014 г., ввели ограничения на импорт товаров с место происхождения из Крыма или Севастополя на территорию стран Европейского Союза в ответ на незаконную аннексию Крыма и Севастополя.

18 декабря 2014 года в данные акты внеслись изменения Решением Совета ЕС №933 и Регламентом №1351. После вступления в силу этих актов все инвестиции в Крым и Севастополь лицами ЕС считаются незаконными.

А 19 декабря к санкциям в отношении Крыма присоединилась Америка, Президентом Соединенных Штатов был принят Указ №13685, который устанавливал запрет на совершение сделок, в том числе запрет инвестиций в Крым американскими лицами.

Санкции США, России и Евросоюза в отношении друг друга принимаются и действуют по сей день, большинство из них продлено до середины или конца 2016 года. Вводить экономические санкции против РФ невыгодно, ведь здесь переплетаются интересы и частного бизнеса, и власти. Точно воздействовать на Россию, конечно, возможно, но в этом случае последуют ответные меры со стороны России через Президента или Роспотребнадзор. Однако не стоит забывать и того, что, несмотря на подобную невыгодность санкций, Россия остается к ним уязвима, и в эту зависимость мы сами себя вогнали, когда перестали поддерживать обрабатывающую промышленность, перешли на потребление импортной продукции вместо того, чтобы развивать свое собственное производство.

Основная финансовая мощь экономики США основывается на их валюте. Для Америки очень важно, чтобы никто из стран, особенно Российская Федерация, не покушалась на гегемонию доллара, так как

практически вся планета ведет международную торговлю именно в долларах, и в долларах же содержит свои золотовалютные фонды. В принципе, для России было бы выгодно отказаться от американской валюты и использовать твердо обеспеченный углеводородный рубль, с одной из сторон, сложившейся ситуации. Ведь если РФ все-таки откажется от доллара, то в мире может начаться цепной переход на собственную валюту, после чего доллар настолько упадет, что США попадет в глубокий кризис. А последствия санкций для России как раз ведут к такому исходу.

Все санкции, применяемые США и ЕС против России можно разделить на 3 этапа и 3 вида. По видовым категориям логично разделить на персональные санкции, секторальные санкции и санкции в отношении Крыма и Севастополя. Персональные и секторальные санкции направлены на конкретных лиц и при этом постоянно дополняются, посредством изменения соответствующих санкционных списков. По общему правилу, санкции действуют в пределах территории США и стран-членов ЕС, а также на бортах воздушных судов и кораблей, которые находятся под юрисдикцией США и стран-членов ЕС. Исключение составляют отдельные санкции в отношении Крыма и Севастополя, которые имеют более узкое территориальное действие.

Если рассматривать поэтапно, то первым будет период с 17 марта по 28 апреля 2014 года (в это время использовались исключительно персональные санкции), вторым – с 28 апреля (в этот день были введены секторальные санкции США в отношении 17 российских компаний и ЕС – в отношении 13), и третьим, начиная с 16 июля, когда США ввела секторальные санкции на крупнейшие российские и крымские компании.

И все-таки нельзя сказать точно, кто больше всего пострадал в этом конфликте, ведь многие европейские страны, которые отказались импортировать свою продукцию на территорию РФ, понесли огромнейшие финансовые убытки. Россия, конечно, также пострадала, но ЕС начинает уже постепенно осознавать, что санкции против России не принесут никакой для них выгоды, а если нет выгоды от вражды с РФ, значит нужно налаживать обратно отношения с российским правительством и вернуть экономику на достойный уровень.

*Быкова Т.А.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **История развития исполнительного производства в России**

В Древней Руси исполнением занимались отроки, мечники и детские Русской Правды, приставы и подвойские судных грамот и княжеского судебника. К XVIII веку практически единственным органом принудительного исполнения судебных решений стала общая полиция [1, с. 266, 267].

Неудобства, связанные с таким порядком, привели к созданию особого круга лиц, занимающихся исполнением – судебных приставов.

Судебные приставы состояли при кассационных департаментах «Правительствующего Сената», при судебных палатах и при окружных судах для исполнения действий, возлагаемых на них уставами уголовного и гражданского судопроизводства и Учреждением судебных установлений.

Согласно ст. 321 и 322 «Учреждения судебных установлений» к компетенции судебных приставов относились следующие полномочия: исполнение судебных решений и определений; доставка сторонам повесток и бумаг по делам; исполнение иных поручений судов, в том числе исполнение распоряжений председательствующего в судебном заседании.

Законодательство Российской империи устанавливало ряд квалификационных требований к лицам, желающим занять должность судебного пристава. Так, не могли быть судебными приставами лица, не достигшие 21 года; иностранцы; лица, объявленные несостоятельными должниками; состоящие на службе от правительства или по выборам; подвергшиеся по судебным приговорам лишению или ограничению прав состояния, а также священнослужители, лишённые духовного сана по приговорам духовного суда; лица, состоящие под следствием за преступления и проступки, влекущие за собой лишение или ограничение прав состояния, и те, кто, будучи под судом за такие преступления или проступки, не оправданы судебными приговорами; лица, исключённые из службы по суду, или из духовного ведомства за пороки, или же из среды обществ и дворянских собраний, по приговорам тех сословий, к которым они принадлежат; лица, которым по суду воспрещено хождение по чужим делам [2, с. 2].

Исполнительный лист выдавался судом, вынесшим решение, а затем передавался взыскателем председателю того окружного суда, в округе которого должно было состояться исполнение решения. Ответчик извещался повесткой об исполнении. Судебный пристав производил опись и арест имущества должника, после чего оно продавалось с публичных торгов [3, с. 369]. Помимо «Устава гражданского судопроизводства» принудительное исполнение регулировалось рядом других правовых актов, например «Положением о взысканиях гражданских».

Следует иметь в виду, что при уездных судах, а также при губернских присутствиях волостных судов и верхних крестьянских судах не было судебных приставов. Их обязанности исполнялись общей полицией или приставами окружных судов. Однако могли быть назначены судебные приставы при мировых съездах мировых судей.

В таком виде система принудительного исполнения решений судов просуществовала вплоть до 1917 года.

После 1917 г. функции судебного исполнения выполняли судебные исполнители, состоявшие при судах. Достаточно подробно порядок принудительного исполнения раскрывался в ГПК РСФСР 1923 г. и ряде других актов. [4, с. 78] Так, в 20-е годы, в период новой экономической

политики, служба судебного исполнения работала достаточно активно в связи с оживлением гражданского оборота. Судебным исполнителем мог быть назначен гражданин, пользовавшийся избирательными правами, если он прослужил в течение одного года на какой-либо из должностей в органе советской юстиции или выдержал экзамен при губернском суде. Судебные исполнители назначались на должность и увольнялись с должности по распоряжению председателя губернского или окружного суда.

Судебные исполнители исполняли решения судов и судебные приказы по гражданским делам, исполнительные надписи нотариусов, определения судов, решения арбитражных, земельных комиссий и третейских судов, а также другие акты. Исполнение судебных решений и решений земельных комиссий могло быть возложено, в случае отсутствия судебных исполнителей, на волостные исполкомы и органы милиции.

За исполнение судебных решений и других актов исполнители взыскивали сборы по установленным таксам.

Затем порядок исполнения регламентировался в ГПК РСФСР 1964 г., и в ряде подзаконных актов, например Инструкциях Министерства юстиции СССР о порядке исполнения судебных решений от 24 апреля 1973 г., [5, с. 16] об исполнительном производстве от 15 ноября 1985 г. В тот период окончательно сложилась действовавшая до середины 90-х годов XX века система исполнительного производства СССР и России. Исполнительное производство характеризовалось рядом признаков:

- во-первых, исполнительное производство носило государственный характер;

- во-вторых, судебные исполнители относились к судебной системе и состояли под организационным началом, как органов юстиции, так и председателей соответствующих судов;

- в-третьих, как часть судебного процесса исполнительное производство имело достаточно много присущих судебному процессу черт и признаков;

- в-четвёртых, оно преимущественно защищало государственную, общественную и кооперативную собственность, например, путём установления ряда существенных ограничений по обращению взысканий в отношении государственных предприятий, учреждений, организаций, колхозов, иных кооперативных организаций, их объединений, других общественных организаций.

Экономические и политические преобразования привели к необходимости изменения системы принудительного исполнения, выявив неэффективность существовавших организационно-правовых форм исполнения, что привело к принятию нового исполнительного законодательства. В периодической печати и специализированной юридической литературе стали появляться вопросы о необходимости реформы службы судебного исполнения, причём в более широком аспекте – одновременно с выполнением особой службой функции по обеспечению условий деятельности судов.

Впервые термин «судебный пристав» появился вновь в современном законодательстве после принятия Федерального конституционного закона «О Конституционном Суде Российской Федерации», по которому обеспечение порядка в заседании Конституционного Суда Российской Федерации возлагалось на судебных приставов, требования которых обязательны для всех присутствующих. Вместе с тем на них не возлагаются функции по принудительному исполнению актов Конституционного Суда Российской Федерации.

Наиболее значительным шагом в развитии системы принудительного исполнения явилось вступление в законную силу 06 ноября 1997 года Федерального закона от 21.07.1997 г. № 118-ФЗ «О судебных приставах» и Федерального закона от 21.07.1997 г. № 119-ФЗ «Об исполнительном производстве». Согласно ст. 1 ФЗ «О судебных приставах» на судебных приставах возлагаются задачи по обеспечению установленного порядка деятельности Конституционного Суда Российской Федерации, Верховного Суда Российской Федерации, Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, судов общей юрисдикции и арбитражных судов, а также по исполнению судебных актов и актов других органов, предусмотренных ФЗ «Об исполнительном производстве».

Таким образом, только после принятия в 1997 году Федеральных законов «О судебных приставах» и «Об исполнительном производстве» можно говорить о начале реформы системы принудительного исполнения с целью придания ей современного облика, соответствующего современным социально-экономическим реалиям.

Принятие закона №229-ФЗ от 02.10.2007 «Об исполнительном производстве» совпало с 10-летием создания системы службы судебных приставов. В Закон включены разделы, регулирующие неосвещенные ранее вопросы: извещения и вызовы (содержание повесток и иных извещений, порядок их доставки и вручения, последствия отказа от принятия повестки или иного извещения, неявки за их получением и т.п.), взыскание штрафа, назначенного в качестве наказания за свершение преступления, порядок исполнения исполнительного документа о конфискации имущества, нормы о сроках в исполнительном производстве, также урегулированы сроки и порядок обжалования постановления и действий (бездействия) должностных лиц, регламентирован механизм обращения взыскания на пай, акции, дебиторскую задолженность [6, с. 9].

Таким образом, можно определить исполнительное производство как систему правовых норм, регулирующих юридическую деятельность по принудительной реализации исполнительных документов. Нельзя не согласиться с профессором, доктором юридических наук В.В. Ярковым, считающим, что постепенно складывается новая отрасль, которую можно назвать гражданское исполнительное право (по аналогии с уголовно-исполнительным правом).

Список литературы:



1. Васьковский Е.В. Курс гражданского процесса. М., 1913 г., т. 1, С. 266, 267.
2. Настольная книга судебного пристава-исполнителя: Учебно-методическое пособие/Отв.ред.проф.В.В.Ярков.-2-е изд., исп. и перераб.-М.:Издательство БЕК, 2002. С.2
3. Гольмстен А.Х. Учебник русского гражданского судопроизводства -4-е изд., СПб., 1907, С. 369.
4. Гойхбарг А.Г.Учебник гражданского процесса.М.-Л.1928.С.78.Порядок принудительного исполнения в 20-е годы раскрывался по указанному учебнику А.Г. Гойхбарга.
5. Комментарий и Инструкции о порядке исполнения судебных решений/Под редакцией Г.П. Батурова. М, 1981 С.16.
6. Научно-практический комментарий к ФЗ «Об исполнительном производстве»/отв. ред. Н.А. Винниченко: ЮРАЙТ, 2008. С. 9.

*Валуева Ольга,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Ответственность сторон по договору аренды нежилых помещений**

Под гражданско-правовой ответственностью понимаются меры добросовестной стороны по восстановлению ее нарушенного права или выплате ей денежной компенсации стороной, которая нарушила договор полностью или частично. Ответственность по договорам аренды может быть установлена в следующих видах: возмещения убытков; уплаты процентов за пользование чужими денежными средствами; уплаты неустойки за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства по договору.

Стороны должны определить в договоре, за нарушение каких его условий и в каком объеме наступает та или иная ответственность или уплачивается неустойка. Они могут согласовать различные виды ответственности или неустойки при наступлении различных обстоятельств. В договоре могут быть установлены неустойка за просрочку внесения арендной платы в период действия договора и неустойка, начисляемая после его окончания за просрочку возврата объекта аренды.

Под возмещением убытков понимается обязанность стороны, нарушившей условия договора, компенсировать добросовестной стороне реальный ущерб (расходы на восстановление нарушенного права, которые она произвела или должна будет произвести) и упущенную выгоду - не полученные доходы, на которые сторона могла рассчитывать в случае исполнения договора надлежащим образом [1, ст. 15, 393].

Для согласования условия о необходимости возмещения убытков стороны должны определить: основания и порядок возмещения убытков; основания ограничения возмещения убытков.

В случае несогласования ограничения возмещения убытков добросовестная сторона вправе требовать от стороны, не исполнившей обязательство по договору или исполнившей его ненадлежащим образом, возмещения причиненных убытков в полном объеме [1, ст. 393], а именно реальный ущерб и упущенная выгода [1, ч. 2 ст. 15].

Основания возмещения убытков - это случаи нарушения или ненадлежащего исполнения условий договора, за которые пострадавшая сторона вправе требовать взыскания убытков, они установлены законом и могут быть предусмотрены в соответствующих положениях договора аренды нежилого помещения.

Гражданское законодательство предусматривает следующие основания возмещения убытков арендодателем:

имущество передано арендатору без принадлежностей и (или) относящихся к нему документов, и без них он не может пользоваться имуществом в соответствии с его назначением либо в значительной степени лишается того, на что был вправе рассчитывать при заключении договора [2, п. 2 ст. 611, ст. 625];

арендодатель не предоставил арендатору имущество в установленный срок [2, п. 3 ст. 611, ст. 625];

если удовлетворение требований арендатора в связи с обнаруженными недостатками арендованного имущества или удержание расходов на их устранение из арендной платы не покрывает причиненных ему убытков [2, п. 1 ст. 612, ст. 625];

арендодатель не предупредил арендатора обо всех правах третьих лиц на объект аренды, что привело к возникновению убытков у арендатора [2, ст. 613, 625];

арендодатель нарушил обязанность по производству капитального ремонта [2, п. 1 ст. 616, ст. 625];

арендодатель отказал арендатору в заключении договора на новый срок, но в течение года со дня истечения срока договора с ним заключил договор аренды с другим лицом [2, п. 1 ст. 621, ст. 625];

основанием для изменения или расторжения договора послужило существенное нарушение договора арендодателем [1, п. 5 ст. 453, п. 2 ст. 450];

любое неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства [1, ст. 393].

Также предусмотрены основания возмещения убытков арендатором:

арендатор пользуется арендованным имуществом не в соответствии с условиями договора аренды или назначением имущества [2, п. 3 ст. 615, ст. 625];

основанием для изменения или расторжения договора послужило существенное нарушение договора арендатором [2, п. 5 ст. 453, п. 2 ст. 450];

арендатор не возвратил имущество или возвратил его несвоевременно либо в состоянии худшем по сравнению с тем, в котором оно было получено [2, ст.622];

любое неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства [1, ст. 393].

Следует учитывать, что убытки будут возмещены только тогда, когда требующая их сторона докажет: факт нарушения другой стороной обязательства, установленного договором или законом; факт возникновения убытков; причинно-следственную связь между этими событиями; размер убытков.

Если основания и порядок возмещения убытков не установлены договором, то тогда заинтересованная сторона вправе требовать возмещения причиненных ей убытков по основаниям, предусмотренным законом, то есть фактически в любом случае неисполнения или ненадлежащего исполнения другой стороной обязательства по договору согласно ст. 393 ГК РФ.

В договор аренды нежилого помещения можно включить условие об ограничении возмещения убытков. Ограничить возмещение можно по составу убытков, например, указать, что не подлежит возмещению упущенная выгода. Сформулировать данное условие можно следующим образом: «В случае несвоевременного возврата арендованного имущества при просрочке более чем на 5 дней арендатор возмещает только расходы, реально понесенные арендодателем в результате такой просрочки. Упущенная выгода возмещению не подлежит».

Договором аренды также можно ограничить возмещение убытков не по составу, а по размеру, т.е. установить, что они возмещаются в размере, который не превышает определенной договором суммы. Данное условие можно, например, сформулировать так: «Просрочившая исполнение сторона возмещает другой стороне все понесенные ею убытки. Сумма такого возмещения не может превышать 10% от общей цены договора».

Помимо возмещения убытком есть еще один вид ответственности - проценты за пользование чужими денежными средствами. Они могут быть взысканы за просрочку в исполнении исключительно денежного обязательства на основании ст. 395 ГК РФ. Такие проценты взимаются независимо от того, установлены они договором или нет.

При согласовании условия о взимании процентов за пользование чужими денежными средствами следует обратить внимание на: размер процентов и период их взимания.

В соответствии с п. 1 ст. 395 ГК РФ размер процентов за пользование чужими денежными средствами определяется учетной ставкой банковского процента на день исполнения денежного обязательства или его соответствующей части, существующей в месте жительства кредитора, а если кредитором является юридическое лицо - в месте его нахождения.

В то же время стороны вправе согласовать другой размер процентов, уплачиваемых за каждый день просрочки (п. 1 ст. 395 ГК РФ). Для этого размер процентов необходимо прямо указать в договоре. Например, так: «При несвоевременном внесении арендной платы арендатор уплачивает арендодателю проценты за неправомерное пользование чужими денежными средствами в размере 0,5% от суммы просроченного платежа за каждый день

просрочки».

Следует учитывать, что при взыскании процентов по ст. 395 ГК РФ за просрочку внесения арендной платы, в сумму которой включен НДС, проценты начисляются в том числе и на сумму налога. Данный вывод основан на правовой позиции, приведенной в Постановлении Президиума ВАС РФ, согласно которой НДС в силу п. 1 ст. 168 НК РФ является частью цены товаров (работ, услуг), подлежащей уплате по договору, поэтому обязанность по его уплате в составе цены не является публично-правовой. При просрочке оплаты должник применительно к НДС пользуется не суммой, подлежащей перечислению в бюджет, а денежными средствами кредитора. Соответственно, проценты должны начисляться и на ту часть долга, которая придается на сумму налога [3]. Вместе с тем если арендодатель освобожден от уплаты НДС, то проценты за пользование чужими денежными средствами будут начисляться только на сумму основного долга.

Если договором аренды нежилого помещения не установлен размер взимания процентов, то тогда проценты рассчитываются исходя из учетной ставки банковского процента (ставки рефинансирования) на день исполнения обязательства [1, п. 1 ст. 395]. Если же для взыскания процентов кредитор обращается в суд, размер процентов будет определен судом исходя из ставки банковского процента на день предъявления иска либо на день вынесения решения.

Неустойка (штраф, пени) представляет собой денежную сумму, установленную договором или законом и выплачиваемую стороной, не исполнившей или ненадлежащим образом исполнившей обязательства по договору [1, ст. 330]. При ее истребовании доказывается факт нарушения обязательства. Соглашение о неустойке должно быть заключено в письменной форме [1, абз. 1 ст. 331]. В противном случае условие о неустойке будет считаться несогласованным и стороны не смогут потребовать ее уплаты. Письменная форма соглашения о неустойке будет считаться соблюденной, если стороны включают условие о неустойке непосредственно в договор аренды.

При согласовании условия о неустойке необходимо определить основания ее уплаты. В силу п. 1 ст. 330 ГК РФ должник уплачивает кредитору неустойку в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства. Следовательно, можно сделать вывод, что в договоре требуется указать конкретные обязательства, за неисполнение (ненадлежащее исполнение) которых уплачивается неустойка. Общая формулировка, например о том, что неустойка уплачивается при любом неисполнении обязательств, влечет признание соглашения о неустойке несогласованным, и стороны не могут требовать ее взыскания.

Неустойка может быть установлена в рублях, иностранной валюте, условных денежных единицах, но независимо от того, в какой валюте установлена неустойка, ее уплата будет осуществляться в рублях РФ. Соответствующее условие о неустойке можно прописать в договоре аренды

нежилого помещения в следующей редакции: «Арендодатель несет перед арендатором ответственность за просрочку передачи арендованного имущества арендатору в виде штрафа в размере (указывается сумма) долларов США. Подлежащая взысканию сумма штрафа уплачивается в рублях и определяется по курсу рубля к доллару США на момент списания денежных средств с расчетного счета арендатора».

Штраф - это единовременная денежная выплата за допущенное нарушение. Его выгодно установить, если пострадавшей стороне важен сам факт допущенного нарушения или неисполнения обязательства, а не нарушение срока его исполнения. Штраф можно установить, например, в следующих случаях: нарушение арендатором правил технической эксплуатации объекта аренды; непредоставление арендодателем документов и принадлежностей в согласованный срок; пользование арендованным имуществом не в соответствии с условиями договора аренды или назначением имущества; любые другие нарушения по усмотрению сторон.

Размер штрафа может быть определен указанием либо конкретной суммы, подлежащей уплате в случае нарушения условий договора, либо способа ее расчета (например, 10 процентов от стоимости арендованного имущества). Условие о штрафе можно сформулировать в договоре аренды следующим образом: «Арендатор несет перед арендодателем ответственность за неисполнение обязанности по проведению текущего ремонта арендованного имущества в виде штрафа в размере (указывается сумма) рублей»; «В случае просрочки предоставления имущества в пользование арендатору арендодатель обязан уплатить штраф в размере 5 (пяти процентов) от стоимости имущества».

Стороны договора вправе установить любой размер штрафа. Однако следует учитывать, что суд может уменьшить неустойку, если она явно несоразмерна последствиям нарушения обязательства [1, ч. 1 ст. 333]. Такое снижение возможно только по заявлению ответчика.

Пеня - это определенная денежная сумма, подлежащая уплате должником за каждый день (час, месяц или иной период) просрочки исполнения обязательства. Для того чтобы условие о неустойке в виде пени было согласовано, необходимо прямо указать в договоре ее размер и период просрочки исполнения (день, неделя, месяц), за который она устанавливается.

Пеню можно установить: за нарушение срока внесения арендных платежей; нарушение срока передачи арендованного имущества арендатору; несвоевременный возврат арендованного имущества после окончания срока аренды; неисполнение любого иного обязательства в срок.

Размер пени может быть определен различными способами:

- указанием фиксированной суммы, начисляемой за каждый период просрочки. В этом случае необходимо определить: конкретную сумму, подлежащую начислению; период просрочки исполнения (день, неделя, месяц), за который она устанавливается.

- указанием на процент от определенной суммы, начисляемый за

каждый период просрочки. В этом случае необходимо определить: проценты, подлежащие начислению; сумму, исходя из которой рассчитываются проценты. В качестве этой суммы может быть установлена, например, сумма просроченного платежа или стоимость арендованного имущества; период просрочки исполнения (день, неделя, месяц), за который начисляются проценты.

Стороны договора вправе установить любой размер пени. Однако следует учитывать, что суд может уменьшить неустойку, если она явно несоразмерна последствиям нарушения обязательства [1, ч. 1 ст. 333]. Такое ее снижение возможно только по заявлению ответчика и при условии представления им доказательств явной несоразмерности.

Для ограничения размера ответственности при установлении неустойки в форме пени стороны могут согласовать в договоре ее предельный размер (например, не более чем 10 процентов от суммы задолженности).

Неустойка может быть установлена в рублях, иностранной валюте, условных денежных единицах (у. е.) и так далее, но независимо от того, в какой валюте установлена неустойка, ее уплата будет осуществляться в рублях РФ.

При заключении договора на срок не менее года необходимо учитывать следующее. Такой договор считается заключенным с момента государственной регистрации. С этого же момента становятся обязательными для сторон все его условия. Поэтому и неустойка начисляется на сумму задолженности по арендной плате только с момента государственной регистрации указанного договора. В то же время существует другая позиция: если стороны в соответствии с п. 2 ст. 425 ГК РФ распространяют условия договора на отношения, возникшие до его заключения, неустойка за нарушение сроков внесения арендных платежей может быть начислена и за период с момента подписания договора до его государственной регистрации.

Итак, в договоре аренды нежилого помещения ответственность является важным регулятором, своего рода «гарантом» надлежащего исполнения сторонами своих обязательств, ее отсутствие влечет возникновение рисков для обеих сторон, а также способно провоцировать недобросовестную сторону на злоупотребление своим правом. Ответственность в договоре аренды нежилого помещения обычно устанавливается за несвоевременное внесение арендной платы, за уклонение от государственной регистрации договора аренды стороной, на которую возложена указанная обязанность, за сдачу нежилого помещения в субаренду без согласия арендодателя, за использование помещений не в соответствии с указанным целевым назначением и так далее. Она может быть прописана в договоре в виде возмещения убытков, уплаты процентов за пользование чужими денежными средствами, уплаты неустойки за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства по договору.

Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)// «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015)// «Собрание законодательства РФ», 29.01.1996, N 5, ст. 410
3. Постановлении Президиума ВАС РФ от 22.09.2009 № 5451/09 // «Вестник ВАС РФ», 2009, № 12

*Волков В.В.,  
студент НАНО ВО «ИМЦ»*

## **К вопросу об авторском праве**

Авторское право — в объективном смысле — право, позволяющее регулировать правоотношения, связанные с созданием и использованием произведений науки, литературы, искусства, компьютерных программ и т.д. Субъект авторского права — автор, чьим творческим и интеллектуальным трудом создано произведение науки, литературы или искусства, и другая интеллектуальная собственность.

Так же субъектом авторского права являются организации, управляющие правами авторов на коллективной основе (Российское авторское общество, Российский Союз Правообладателей).

Такие организации могут получить государственную аккредитацию на управление правами на обнародованные музыкальные произведения, произведения искусства, книги, научные работы в отношении их публичного исполнения, сообщения в эфир или по кабелю, получение вознаграждения за публичное исполнение или сообщение в эфир.

Автор для оповещения о принадлежащем ему исключительном праве на произведение вправе использовать знак охраны авторского права, который помещается на каждом экземпляре произведения и состоит из следующих элементов:

- 1) ©, латинской буквы «С» в окружности;
- 2) имени или наименования правообладателя;
- 3) года первого опубликования произведения.

Например: © Zooeu Deschanel, 2006

Такой формат оповещения был установлен Всемирной конвенцией об авторском праве 1952 года. Сейчас это играет меньшую роль, скорее более информативную, чем обязательную. К примеру, в США, указание ложной информации в оповещении преследуется законом. Срок действия исключительного права на произведение определяется по законодательству государства, в котором «испрашивается охрана».

В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, исключительное право на произведение действует в течение всей жизни

автора и семидесяти лет, считая с 1 января года, следующего за годом смерти автора (за исключением отдельных особо оговорённых случаев). По истечению этого срока, произведение становится общественным достоянием.

Авторское право защищает продукты интеллектуального труда: контент вебсайта, программное обеспечение, кинофильмы, песни, стихи, статьи, картины и научные работы.

Авторское право не даст возможности другим людям использовать ваш труд без вашего позволения. Оно позволяет требовать плату за использование ваших стараний. Но так же в списке продуктов есть и исключения: идея фильма (сюжет), простые факты, любой труд, который не зафиксирован (не записан, все еще "в уме", не сохранено на носителях информации), а так же короткие слоганы, лозунги, имена.

Так как же все такие защитить свои авторские права, если вы начинающий автор? Лен Смит (Len Smith) — владелец компании Copyrighting On Demand, специалист по защите авторских прав, копирайтингу и продажам в сети, в своей лекции о защите авторских прав предлагает несколько способов защиты своих авторских прав.

### 1. Простое неопровержимое доказательство

Этот способ смехотворно прост: все, что вам нужно - положить ваши труды в конверт и отправить себе по почте. На вашем конверте будет стоять штамп почтовой службы с датой. Этот конверт будет являться неопровержимым доказательством вашего авторства в любом суде мира, в то время как тяжбы по похищению интеллектуальной собственности с веб-сайтов могут длиться годами.

### 2. Влиятельный знакомый

В современном обществе авторитет зачастую значит намного больше, чем неоспоримые доказательства. Будет очень неплохо, если за вас сможет выступить любой человек со связями, который располагает сведениями о вашей причастности к продукту интеллектуального труда.

### 3. Компании, предлагающие регистрацию авторских прав

В большинстве стран не существует государственных и или полугосударственных органов, регистрирующих авторские права. Исключением являются Соединенные Штаты Америки. У них есть сайт - [www.copyright.gov](http://www.copyright.gov).

Так же существует бесчисленное множество некоммерческих организаций, которые предлагают выступить в качестве регистратора ваших авторских прав за небольшую плату, но Мистер Смит не рекомендует им доверять.

### 6. Специализированные онлайн сервисы

Наверняка и вы заметили на каком взлете находится музыкальная индустрия. В связи с такой популярностью данной отрасли появились сотни компаний, предлагающих услуги по удалению пиратского контента из всемирной сети. Например, сайт <http://www.link-busters.com/> утверждает, что удаляет 99% пиратского контента с файлообменников и 70% с торрент-сайтов. Такие компании, в отличие от тех, которые предлагают вам



зарегистрировать ваши права, ведут борьбу с распространением вашего материала в сети. Ежегодно 26 апреля во всем мире отмечает День защиты интеллектуальной собственности.

Трудно поверить, но вполне привычные нам бренды и компании были замешаны в громких скандалах и спорах из-за интеллектуальной собственности.

Московская кондитерская фабрика "Красный Октябрь", выпускающая шоколад под брендом "Аленка", требовала взыскать компенсацию в размере более 310 миллионов рублей с кондитерской фабрики "Славянка" за нарушение прав на товарный знак. Все дело в том, что "Славянка" выпускала шоколад "Алина", на упаковке которого была изображения похожая на известную "Аленку" девочка. Спор дошел до Высшего арбитражного суда РФ, разбирательство длиной в 2,5 года завершилось подписанием мирового соглашения, "Славянка" обязалась прекратить производство и выплатила не малую компенсацию.

Бренд московского футбольного клуба "Спартак".

Общественная организация "Международное физкультурно-спортивное общество (МФСО) "Спартак" имени Н. П. Старостина" требовала запретить футбольному клубу "Спартак" использование словесного обозначения "Спартак" в отношении некоторой категории атрибутики. Но многочисленные суды отклонили все требования. Суды установили, что МФСО "Спартак" принадлежат права на товарный знак "Спартак", но право использования бренда было передано им по договору общей организации "Спартак", которая заключила договор с футбольным клубом, который действует до 2017 года. Это дело в настоящее время еще не закрыто.

Споры так же идут на тему защиты прав на внешний вид конфет Raffaello, в связи с копированием внешнего вида товарного знака российскими производителями. Компания Ferrero зарегистрировала на свое имя товарный знак, представляющий собой фотографию любимой нами конфеты белого цвета в обсыпке из кокосовой стружки. Компания Ferrero Rocher обязали ответчиков прекратить производство и продажу своих конфет.

Все мы, активные пользователи социальных сетей, не раз замечали удаление фильмов и музыки из общего свободного доступа (vk.com, сервис YouTube и другие). На эту тему тоже ведутся постоянные споры и судебные иски. Сейчас все больше и больше сервисов с бесплатной музыкой, играми, фильмами закрывают по причине того самого "пиратства". Несомненно, не всегда хочется платить за песню, которая просто понравилась, или за компьютерную игру в которую можно играть, не приобретая платную версию. Но покупая этот контент в специальных сервисах, мы поддерживаем развивающихся музыкантов, разработчиков программного обеспечения и наших любимых компьютерных игр, новых интересных режиссеров, давая им стимул делать свой продукт лучше. В конце концов, у вас всегда есть выбор: скачать бесплатно, пока это доступно, или же купить за деньги. Во всем свои плюсы!

## **Непосредственное управление многоквартирным домом в новых правовых условиях**

Выбор способа управления многоквартирным домом – новелла жилищного законодательства. Ранее действовавшие нормативные правовые акты практически не касались этого важного круга жилищных отношений. Жилищный Кодекс РФ (далее по тексту ЖК)[1, с. 1] свел воедино нормы об управлении многоквартирным домом. При этом свое новое отражение нашли как ранее известные методики, так и новые способы.

Собственники помещений в многоквартирном доме обязаны выбрать один из способов управления многоквартирным домом:

- 1) непосредственное управление собственниками помещений в многоквартирном доме;
- 2) управление товариществом собственников жилья либо жилищным кооперативом или иным специализированным потребительским кооперативом;
- 3) управление управляющей организацией.

Выбор способа управления осуществляют собственники помещений многоквартирного дома на общем собрании. Принятое решение о выборе способа управления многоквартирным домом обязательно для всех собственников помещений дома, независимо от того, участвовали они в собрании и голосовали «за» или «против» такого решения.

В текущем году исполняется 12 лет действия ЖК РФ.

За этот период особенно серьезным испытанием практикой правоприменения и многочисленным изменениям в нормативно-правовой базе подверглась введенная ЖК РФ деятельность по управлению МКД. Так, только в 2013 году был утвержден следующий пакет принципиально важных нормативных документов, определяющих правовые основы данной деятельности:

- Минимальный перечень услуг и работ, необходимых для обеспечения надлежащего содержания общего имущества в многоквартирном доме, утвержденный постановлением Правительства РФ от 03.04.2013 № 290 (Минимальный перечень услуг и работ); [2, с. 2]
- Правила оказания услуг и выполнения работ, необходимых для обеспечения надлежащего содержания общего имущества в многоквартирном доме, утвержденные постановлением Правительства РФ от 03.04.2013 № 290 (Правила оказания услуг и выполнения работ);
- Правила осуществления деятельности по управлению многоквартирными домами, утвержденные постановлением Правительства

РФ от 15.05.2013 года № 416 (Правила осуществления деятельности по управлению МКД).[3, с. 2]

Указанные нормативные правовые акты в сочетании с введением лицензирования деятельности по управлению многоквартирным домом (далее по тексту МКД) ставят перед управляющей организацией целый ряд непростых вопросов организации их деятельности в принципиально новых правовых условиях. В особенно сложную ситуацию попадают управляющие организации в связи с предполагаемым введением такого основания для аннулирования лицензии, как накопление трехмесячной задолженности перед ресурсоснабжающими организациями за поставленные коммунальные ресурсы.

Вместе с тем при применении указанной выше нормы уполномоченными органами, сложившаяся практика продолжения деятельности в рамках управления МКД – окончательно утратит свой смысл. Это обстоятельство еще более остро ставит перед Управляющей организацией вопрос о целесообразности перевода домов на непосредственный способ управления собственниками помещений МКД, в условиях которого управляющие организации не являются исполнителем коммунальных услуг и соответственно не отвечают перед ресурсоснабжающими организациями за сбор платы за коммунальные услуги и долги потребителей данных услуг, возникающие при этом.

Целесообразно через советы МКД инициировать проведение общих собраний собственников помещений и совместить обязательные организационные действия с процессом перехода на непосредственное управление МКД. При этом договор оказания услуг и выполнения работ по содержанию и ремонту общего имущества МКД должен соответствовать требованиям Минимального перечня услуг и работ.

Еще одно чрезвычайно значимое преимущество деятельности управляющей организации в условиях непосредственного управления МКД – устранение необходимости оплачивать за счет собственных средств превышение объемов коммунальных услуг на общедомовые нужды по фактическим показаниям общедомовых приборов учета над их расчетными объемами по нормативам потребления. Как показывает практика, указанное требование абзаца 4 пункта 44 Правил предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов, утвержденных постановлением Правительства РФ от 06.09.2011 года № 354, часто приводит к возникновению у Управляющей организации исключительно больших прямых убытков.

Ключевыми отличиями договора об оказании услуг и выполнении работ по содержанию и ремонту общего имущества МКД, заключаемого с целью реализации непосредственного способа управления МКД, от договора управления МКД управляющей организацией являются закрепляемые в нем следующие условия:

- управляющая организация на основании норм ЖК РФ по условиям договора об оказании услуг и выполнении работ по содержанию и

ремонту общего имущества МКД не является исполнителем коммунальных услуг;

- в договоре об оказании услуг и выполнении работ по содержанию и ремонту общего имущества МКД при определении его цены согласно п.2 ч.2 ст.154 ЖК РФ устанавливается плата за содержание и текущий ремонт общего имущества МКД (взамен платы за жилое помещение и коммунальные услуги по условиям договора управления МКД);

- в договоре об оказании услуг и выполнении работ по содержанию и ремонту общего имущества МКД услуги по управлению МКД, которых в виде перечня стандартов данных услуг приводится в п.4 Правил осуществления деятельности по управлению МКД. [5, с. 4]

Непосредственное управление возникает тогда, когда жильцы мало знакомы друг с другом, не доверяют друг другу и управляющим организациям, а так же согласны оплачивать содержание дома по минимуму.

При непосредственном управлении многоквартирным домом собственниками, возможны следующие варианты отношений со сторонними организациями, предоставляющими жилищные и коммунальные услуги:

- договоры на поставку коммунальных услуг (холодное и горячее водоснабжение, водоотведение, электроснабжение, отопление, газоснабжение, в том числе поставки бытового газа в баллонах) заключаются с каждым собственником помещения в доме от своего имени;

- договоры оказания услуг по содержанию и выполнению работ по ремонту общего имущества в многоквартирном доме заключаются со всеми или с большинством собственников помещений в доме. При этом, все или большинство собственников выступают в качестве одной стороны в договоре.

Основным преимуществом непосредственного управления многоквартирным домом является отсутствие расходов на содержание штата Товарищества собственников жилья (далее по тексту ТСЖ) или расходов связанных с привлечением к управлению управляющей компании, так как управление в этом случае осуществляется непосредственно инициативными собственниками многоквартирного дома.

Однако это является и главным недостатком такого вида управления в том случае, если в доме проживает достаточно большое количество жильцов и площадь общего пользования является значительной.

Ведь чем больше дом - тем больше может возникнуть проблем с его управлением и разногласий между жильцами. А найти такого управляющего, который по своей инициативе решал бы массу вопросов достаточно сложно.

Таким образом, выбор непосредственного управления оптимален в небольших многоквартирных домах, где объем работы по управлению домом минимален. В виду специфики застройки этот способ управления неприменим для крупных городов и больше ориентирован на сельскую местность с небольшими коттеджами как основным видом застройки.

Многие люди задерживают или просто игнорируют оплату потреблённых коммунальных услуг. В случае непосредственного управления

каждый должник имеет дело напрямую с поставщиками ресурсов. То есть, по судебному иску он будет отвечать непосредственно перед представителями ресурсоснабжающей организации.

Непосредственное управление проигрывает управлению профессиональными организациями потому, что в управляющих компаниях есть стойкие, опытные профессионалы в области ЖКХ, есть необходимая техника для рытья земли, продувки батарей, сварки и т.д., есть свои подрядчики в деле оказания ремонтных и строительных услуг.

Поэтому непосредственное управление, как правило, может решить только небольшие задачи по содержанию общедомового имущества - установка новых почтовых ящиков, новой металлической двери с домофоном, косметический ремонт стеновых панелей или потолков. [6, с. 6]

Более того, законодатель ограничивает возможности применения непосредственного способа управления МКД. Так, согласно п.5 ст.7 Федерального закон от 21 июля 2014 г. N 255-ФЗ «О внесении изменений в Жилищный кодекс Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации», собственники помещений в многоквартирном доме, количество квартир в котором более чем шестнадцать, в случае непосредственного управления таким домом в срок до 01 апреля 2015 года обязаны провести общее собрание собственников помещений в многоквартирном доме и принять решение о выборе иного способа управления. В случае, если указанное решение не принято и (или) не реализовано или данное собрание не проведено, орган местного самоуправления обязан объявить о проведении открытого конкурса по отбору управляющей организации и провести этот конкурс в порядке, установленном Правительством Российской Федерации, в соответствии с частью 4 статьи 161 Жилищного кодекса Российской Федерации в течение одного месяца со дня объявления о проведении этого конкурса. [4]

Рассмотрим изложенную выше информацию применительно к практике.

В городе Электросталь действует управляющая организация – ПАО «Северное». До указанной даты (до 01 апреля 2015 года), в организации, обслуживающей 353 дома, услуги по содержанию и ремонту общего имущества при непосредственном способе управления МКД оказывались на 177 домах (50% от общего количества МКД).

Управляющая организация серьезным образом освобождалась от необходимости расчетов с ресурсоснабжающими организациями за коммунальные услуги, предоставляемые собственникам и нанимателям жилых помещений. Тем самым не только исключался рост дебиторской задолженности за коммунальные услуги предоставленные собственникам и нанимателям жилых помещений МКД, но и отсутствовала вина управляющей организации за их некачественное предоставление и (или) с перерывами превышающими установленные нормативы.

После приведения способа управления МКД в соответствии с требованиями законодательных предписаний, при непосредственном способе управления МКД осталось 54 дома (14% от общего количества МКД).

Таким образом, работа с коллективным самосознанием, используемым в двух других способах управления МКД, была закреплена законодателем за ПАО «Северное». При неизменном штатном расписании объем услуг управления по обслуживающим домам – существенно возрос, что не могло не сказаться на качестве обслуживания. Ведь необходимо помнить, что при неоплате жителями коммунальных услуг бремя оплаты долга возлагается на управляющую организацию по соответствующим договорам с ресурсоснабжающей организацией и делает невозможным полное использования финансовых ресурсов на цели текущего ремонта общего имущества МКД.

Список литературы:

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 31.01.2016)//Собрание законодательства РФ, 03.01.2005, N 1 (часть 1), ст. 14
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 03 апреля 2013 г. N 290// Российская газета от 24 февраля 2014.
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 мая 2013 г. N 416 // Российская газета от 24 февраля 2014.
4. Федеральный закон от 21 июля 2014 г. N 255-ФЗ «О внесении изменений в Жилищный кодекс Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации»// Российская газета от 30 июля 2014.
5. Журнал «Управление многоквартирным домом» № 5 май 2014. Издатель ЗАО «МЦФЭР» г. Москва. 2014. – 17 с.
6. Журнал «Управление многоквартирным домом» №1 январь 2015. Издатель ЗАО «МЦФЭР» г. Москва. 2015. – 41 с.

*Гордеев Н.Г.,  
студент НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Сравнительная характеристика судебных систем России и Англии**

Сегодня Россия – это страна продолжающая стремиться к идеалу правового государства и гражданского общества. В наши дни важнейшую роль в построении гражданского общества играет судебная система. Судебная система – это совокупность судов, которые построены в соответствии с их компетенцией и осуществляющие судебную власть путём правосудия. Многие процессы в государстве зависят от деятельности

судебных органов. Это и уголовные процессы, и экономические, и политические. В каждой стране своя судебная система, которая имеет как свои достоинства, так и свои недостатки. Самым важным условием организации и функционирования системы судов является стабильность утверждаемой законом системы. Стабильность – одно из ключевых характеристик правового и развитого государства. Одним из таких наиболее развитых стран сегодня является Великобритания. В связи с этим, целью моего исследования является рассмотреть судебную систему нашей страны и Великобритании, в частности Англии, а также составить сравнительную характеристику между ними. Структура судебной системы зарубежных стран сегодня представляет интерес у многих юристов и просто граждан РФ, как минимум по той простой причине, что различные судебные системы могут отражать национальные особенности построившего ее общества, да и просто различия. Именно поэтому данная тема является актуальной.

Судебная система России представляет собой совокупность специальных органов государственной власти, которые осуществляют правосудие на территории Российской Федерации. Она устанавливается Конституцией Российской Федерации и федеральным конституционным законом. Состоит из федеральных, конституционных судов и мировых судей субъектов Российской Федерации.

Федеральные суды состоят из :

-Конституционного суда РФ

-Верховного суда РФ и верховных судов республик, краёв, областных и военных судов

-Арбитражных судов

Конституционные суды РФ представляют собой судебные органы, которые самостоятельно и независимо осуществляют власть посредством судопроизводства. Данные суды выполняют следующие функции :

-Защищают права и свободы человека в РФ

-Разрешают споры, возникающие между органами государственной власти различных уровней

-Контролируют соблюдение норм и стандартов в разработке различных нормативных правовых актов ( например законы )

-Официально разъясняют понятия, которые содержатся в нормах Конституции РФ. Другими словами выступают в роли верховного толкователя Конституции РФ.

Главной особенностью является тот факт, что Конституционный суд РФ рассматривает исключительно вопросы права.

Верховный Суд РФ – это высший судебный орган, рассматривающий гражданские, уголовные, административные дела, разрешает различные споры, возникающие в экономике. Осуществляет судебный надзор за деятельностью иных судов, а также даёт им разъяснение по вопросам судебной практики. Состоит из 170 судей.

Основное звено общей юрисдикции составляет районный суд. В данном звене районный суд находится выше мировых судов, однако ниже

судов уровня субъекта РФ и Верховного Суда РФ. Деятельность районных судов осуществляется по следующим принципам :

- Единство судебной системы
- Самостоятельность судов и независимость судей
- Обязательность судебных постановлений
- Равенство всех перед законом и судом
- Гласность в деятельности судов
- Несменяемость и неприкосновенность судей

В России районные суды создаются и упраздняются посредством принятия соответствующего федерального закона. В состав районного суда входят федеральные судьи, которые назначаются на пост посредством указов президента РФ.

Арбитражные суды многоуровневые. На первом уровне арбитражные суды субъектов РФ, которые рассматривают дела в первой инстанции. Их количество – 81. На втором уровне – арбитражные апелляционные, которые проверяют законность и обоснованность судебных актов арбитражных судов субъектов РФ. На третьем – арбитражные суды округов, выполняющие роль кассационной инстанции. В кассационной инстанции проверяются правильность решения арбитражных судов.

Задачей мировых судей является рассмотрение уголовного дела о преступлении, за совершение которого может быть назначено наказание сроком не более 2-х лет, а также некоторые семейные дела, некоторые имущественные споры и отдельные дела об административных правонарушениях.

Стоит отметить, что в России сравнительно недавно был основан Суд по интеллектуальным правам (2013 год). Он рассматривает дела по спорам, связанные с защитой интеллектуальных прав. Данный суд является первым специализированным судом в нашей стране. Вообще сама идея создания специализированных арбитражных судов не является новой. В конце 80-х – начале 90-х годов 20 века активно обсуждались идеи создания патентного суда. И только спустя 20 лет эти вопросы снова обрели актуальность. Создание суда по интеллектуальным правам является огромным шагом вперед в российской правовой системе.

Прежде всего, хотелось бы сказать, что в английской правовой системе важнейшие изменения начались лишь во второй половине двадцатого столетия. Они были вызваны в связи с непростыми отношениями с континентальной Европой, а также в результате утраты Великобританией своей колониальной империи после окончания Второй мировой войны. Основные причины изменения английской правовой системы следующие:

- Первая причина вступление Великобритании в Европейское Сообщество в 1972 году ( ныне именуемое Европейский Союз)
- Вторая причина следствие неоднократной критики судебной системы Европейским судом по правам человека. Прежде всего, данная критика касалась процессуальных аспектов рассмотрения различных уголовных дел в отношении несовершеннолетних.



- В 1998 году произошла передача значительной части автономных полномочий Шотландии и Уэльсу. Так, в Уэльсе появилась Ассамблея, в Шотландии появился свой собственный парламент, который наделён полномочиями в сфере налогообложения. Также были созданы новые структуры и в Северной Ирландии.

- Последняя причина заключается в том, что сама судебная система была для самых богатых, которые имели доступ к юридическим консультациям и представительству в суде или же для самых бедных слоёв населения, имеющих право на получение правовой помощи, которая финансировалась государством. Это способствовало принятию свода Правил гражданского процесса (Civil Proceedings Rules).

В настоящее время в Англии самый главный суд – Верховный суд. Верховный суд получил все полномочия Палаты лордов. Он представляет собой несколько самостоятельных высших судов. Далее о них пойдёт речь.

Апелляционный суд – поделён на отделение по гражданским делам и на отделение по уголовным делам. Состоит из 28 судей. Примечателен тот факт, что на протяжении практически всей истории судьями назначались только мужчины, лишь в 1988 году судьёй Апелляционного суда была назначена женщина.

Высший суд – состоит из 100 судей и поделён на:

-Канцелярское отделение – рассматривает споры о недвижимости, об имуществе, о налогах.

-Отделение королевской семьи – рассматривает гражданские дела, в первую очередь связанные с заключением договоров.

-Отделение по семейным делам – занимается разрешением споров по семейным делам, одновременно являясь апелляционной комиссией.

Суд Короны – обладает исключительной юрисдикцией в отношении тяжких уголовных преступлений.

Нижние суды в Англии представлены судами магистратов и судами графств.

Суды магистратов состоят из одного или нескольких мировых судей. Интересно, что они могут не являться профессиональными юристами и не получают материального вознаграждения за свою деятельность.

Суды графств образованы по территориальному признаку и рассматривают гражданские дела, связанные с правонарушениями, влекущими за собой обязанность возмещения причиненного ущерба.

Также существуют специализированные суды: военные и церковные.

Проанализировав судебные системы России и Англии, я выделил большое количество существенных различий между ними. Прежде всего, основное различие заключается в основе конституционного права. Связано это с тем, что английская конституция является неписаной. К источникам конституционных норм Англии относят конституционные соглашения, судебные прецеденты и статуты.

Число судей в Англии по сравнению с Россией крайне невелико. Их число составляет примерно 1300 - 1500 человек, при том, что население

Англии составляет чуть более 53 миллионов человек. Число судей в России, население которой больше почти в 3 раза, составляет примерно 20 000.

В России назначение судей производится лично президентом, что, по моему мнению, является несомненным плюсом, однако в Англии этот процесс осуществляется специальным политическим лицом – лорд-канцлером, который наряду с этим – самый высокооплачиваемый член Кабинета и по сути выполняет роль министра юстиций. Данная система часто подвергалась критике, и неоднократно приводились аргументы в пользу создания специальной комиссии по назначению судей.

Вообще, английские судьи при назначении на должность должны быть не младше 40 лет и иметь опыт практической работы не менее 15 лет. В России такие же, достаточно жесткие требования, предъявляются к судьям Конституционного суда. Минимальный возраст судьи в России составляет 25 лет.

Еще одним отличием является и то, что английские судьи работают без помощников и без какой-либо квалифицированной аналитической помощи. В первую очередь это связано с тем, что английские судьи имеют огромный опыт практической работы.

Я решил сравнить и половую структуру судей, и, как выяснилось, в Англии количество судей мужчин превышает 80%, в России же большинство судей – женщины.

В российской судебной системе существует конституционный суд, в английской – нет. Судебная власть в Англии – унитарная, также широко применяются альтернативные способы разрешения споров и конфликтов.

Существенные различия присутствуют и в администрировании судов. Так, в нашей стране выплаты за работу мировых судей оплачиваются централизованно из федерального бюджета. Региональные власти осуществляют выплаты на содержание самих зданий судов, выделяют деньги на различные административные расходы. В Англии система гораздо сложнее. Ответственными за административное управление являются магистраты – непрофессионалы, посредством местных комитетов судов магистратов. На содержание судебной системы в Англии выделяется свыше 300 миллионов фунтов. Из этой суммы местные власти выделяют лишь 20%, остальные 80% выделяются из бюджета лорда-канцлера.

Подводя итог, можно сделать вывод, что судебные системы России и Англии сильно отличаются. Наша, отечественная система централизована, суды выстроены в соответствии с иерархией. Она достаточно простая, но понятная каждому. Английская система очень специфичная, сложная, но необычная и весьма интересная. Каждая из них имеет как свои достоинства, так и свои недостатки. Многие специалисты, как в нашей стране, так и за рубежом обращают на это внимание. Каждый из них предлагает вносить реформы в судебную систему своей страны. В связи с этим, по моему мнению, нам и нашим иностранным коллегам необходимо плодотворно сотрудничать и обмениваться полученным опытом в данной сфере.

Список литературы:

1. Правовые системы стран мира. Энциклопедический справочник/ Отв. ред. А.Я. Сухарев. – М.: Норма, 2000. - С. 537.
2. Арбузкин А.М. Конституционное право зарубежных стран: учеб. пособие/ А.М. Арбузкин – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2012 г. - С. 704
3. Жириновский В.В., Добренков В.И., Васецкий Н.А. Социология мировых цивилизаций. Учебное пособие для вузов. – Москва, Академический Проект, 2013 – С.4
4. Петрухин И.Л. / Судебная власть – Москва, Издательство Проспект, 2003.

*Демидов Д.В.,  
студент НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Наследование по завещанию в Российской Федерации**

Приоритетным основанием наследования в РФ является завещание. Согласно Гражданскому кодексу РФ (далее ГК РФ) «... завещание – это распоряжение имуществом на случай смерти» [2, ст. 1118]. Если оценивать завещание с точки зрения понятия сделки, содержащегося в ГК РФ, то завещание – это действие гражданина, направленное на установление, изменение или прекращение прав и обязанностей у других лиц после смерти волеизъявителя [1, ст. 153].

В настоящее время не допустимо совершение завещания через представителя, а также составление завещания двумя и более лицами [2, ст. 1118].

Особо стоит коснуться проблемы необходимости и правомерности наделения завещательной правоспособностью частично дееспособных граждан. Законодательный запрет на совершение завещания лицами в возрасте от 14 до 18 лет в некоторой степени ограничивает права, предоставленные несовершеннолетним [1, ст. 26], т.к. составление завещания – специфическая форма распоряжения имуществом. На наш взгляд, допустима завещательная дееспособность лиц в возрасте от 14 до 18 лет в отношении денежных средств и имущества, источником приобретения которых явился их заработок, стипендия, а также гонорары автора изобретения или рационализаторского предложения, иные авторские вознаграждения. Но эту способность необходимо ограничить следующими случаями:

1. отсутствие у несовершеннолетнего наследников по закону;
2. признание наследников несовершеннолетнего по закону не имеющими права наследовать;

3. отстранение наследников несовершеннолетнего по закону от наследства как недостойных [2, ст. 1117].

Наследование по завещанию, совершенному лицами в возрасте от 14 до 18 лет, должно иметь место только в случаях, когда при отсутствии завещания наследство становится выморочным имуществом. Данное правило станет логическим продолжением наметившейся в законодательстве тенденции «устранения» государства от наследования. Кроме того, необходимо установление порядка, согласно которому, такие завещания должны аннулироваться при достижении несовершеннолетним волеизъявителем возраста полной дееспособности, если последний в течение месяца со дня совершеннолетия (вступления в брак, эмансипации) не воспользуется возможностью совершить завещание в одной из предусмотренных законом форм.

Завещатель не обязан сообщать кому-либо о содержании, совершении, об изменении или отмене завещания. В случае нарушения тайны завещания завещатель вправе потребовать компенсацию морального вреда.

Для обеспечения реализации права на определение порядка, последовательности, условий и объемов преемства наследодателю законом предоставлена возможность использования широкого спектра особых завещательных распоряжений.

Данное особое завещательное распоряжение наследодателя в теории наследственного права именуется субституцией.

Перечень возможных оснований призвания к наследству подназначенного наследника сформулирован как исчерпывающий.



Однако завещатель вправе сформулировать распоряжение о субституции, избрав одно, несколько или все из названных оснований.

При этом подназначение наследника не может использоваться в качестве инструмента определения и дальнейшей юридической судьбы принятого наследственного имущества. Сказанное означает, что условие о так называемой «фидеикомиссарной» субституции (определение в завещании лица, к которому должно перейти наследственное имущество после смерти принявшего наследство наследника) должно признаваться судом

недействительным в силу противоречия принципам и общему смыслу норм наследственного права, сущности права собственности.

В то же время возможность наделения лица правом пользования наследственным имуществом, в том числе пожизненным, с последующей передачей данного имущества наследнику по закону или по завещанию, существует и представляет собой вариант реализации наследодателем права на использование иного особого распоряжения – завещательного отказа (легата) [2, ст. 1137]. Последний представляет собой возложение завещателем на одного или нескольких наследников обязанности имущественного характера за счет наследства в пользу одного или нескольких лиц (отказополучателей), которые приобретают право требовать ее исполнения. Отказополучатель не является наследником в части преемства предмета легата, даже если последний должен быть передан ему в собственность. Отказополучателю в завещании может быть подназначен другой отказополучатель.

Право на получение завещательного отказа действует в течение трех лет со дня открытия наследства и не переходит к другим лицам. Данный срок необходимо признать пресекательным: его истечение является основанием для отказа в удовлетворении требований об исполнении легата.

Завещательный отказ подлежит исполнению наследником в пределах стоимости перешедшего к нему наследственного имущества, определяемой после возмещения расходов, вызванных смертью наследодателя, расходов на охрану наследства и управление им, а также после удовлетворения права на обязательную долю и за вычетом приходящихся на наследника долгов наследодателя. В случае возложения завещательного отказа на нескольких наследников, такие наследники, принявшие наследство, становятся солидарными должниками перед отказополучателем (кредитором). Право на получение завещательного отказа не входит в состав наследства, открывшегося после смерти отказополучателя.

В случае возложения на наследника обязанности предоставить отказополучателю на период жизни последнего или на иной срок право пользования входящим в наследство жилым помещением или его определенной частью, получатель легата пользуется данным жилым помещением наравне с его собственником. В частности, если в завещании не указаны иные условия пользования жилым помещением, отказополучатели, проживающие в жилом помещении, предоставленном по завещательному отказу, несут солидарную с собственником ответственность по обязательствам, вытекающим из пользования таким жилым помещением.

Еще одним особым завещательным распоряжением наследодателя является завещательное возложение: завещатель может возложить на одного или нескольких наследников, на исполнителя завещания обязанность совершить действие имущественного или неимущественного характера, направленное на осуществление общепользуемой цели [2, ст. 1139]. Исполнение возложения имущественного характера регламентируется нормами о легате. Завещатель вправе также возложить на одного или

нескольких наследников обязанность содержать принадлежащих завещателю домашних животных, осуществлять за ними необходимый надзор и уход.

Обязанность исполнить завещательный отказ или возложение следует судьбе доли наследства, причитавшейся наследнику, на которого завещателем первоначально была возложена эта обязанность.

К особым завещательным распоряжениям наследодателя можно также отнести назначение исполнителя завещания – душеприказчика [2, ст. 1134, 1135].

Исполнитель завещания имеет право на возмещение за счет наследства необходимых расходов. Завещанием может быть предусмотрена выплата вознаграждения душеприказчику за счет наследства. При отсутствии распоряжения завещателя о назначении исполнителя завещания исполнение завещания осуществляется наследниками по завещанию.

Обобщив сказанное, следует отметить, что принцип свободы завещания находит реализацию в легальном предоставлении завещателю множества юридических возможностей формирования и формулирования его последней воли, в наделении его правом предусмотреть различные варианты развития событий и в зависимости от них по – разному определить порядок наследственного правопреемства.

Завещатель вправе отменить завещание в любое время, не обозначая причин отмены и не испрашивая на это согласия кого бы то ни было. Формой отмены может быть совершение распоряжения об отмене завещания или составление нового завещания, включающего прямые указания об отмене прежнего завещания либо положения, противоречащие содержанию первоначального завещания или исключающие его.

Если содержание последующего завещания включает распоряжения, объем и состав которых равен либо превышает объем и состав распоряжений первоначального завещания, прежнее завещание считается отмененным. В случае отмены наследодателем в дальнейшем и последующего завещания, юридическая сила прежнего не восстанавливается. В случае недействительности последующего завещания наследование осуществляется в соответствии с прежним завещанием.

ГК РФ предоставляет заинтересованным лицам право обратиться в суд, к нотариусу или к душеприказчику с просьбой об истолковании завещания [2, ст. 1132]. Толкующий завещание субъект, в первую очередь, обязан исходить из буквального смысла слов и выражений, содержащихся в тексте сделки. При толковании правовых терминов применяется их значение, данное законодателем в соответствующих правовых актах. При невозможности установить подлинный смысл, опираясь лишь на буквальную нагрузку, необходимо провести сопоставительный анализ толкуемого слова или выражения с иными положениями сделки либо со всем завещанием в целом. Закон не предоставляет нотариусу права использовать для выяснения истинной воли завещателя другие, кроме завещания, документы, например, письма завещателя, его дневники и т. п. Представляется, что в случае судебного толкования завещания комплекс используемых средств может

быть шире названных: возможно использование не только свидетельских показаний, но и любых других предусмотренных гражданским процессуальным законодательством средств доказывания с соблюдением требований относимости и допустимости.

При толковании завещания допустимо применение аналогии [1, ст. 431], и в случае невозможности определения содержания завещания с использованием правил ст. 1132 ГК РФ должна быть выяснена действительная воля наследодателя с учетом преследуемых им целей и приняты во внимание все предшествующие совершению сделки обстоятельства и последующее поведение завещателя. При этом толкование завещания является факультативной стадией процесса реализации выраженной в сделке воли наследодателя.

Таким образом, действующее законодательство наделяет завещателя возможностью самостоятельно определить приоритетные порядок и условия наследственного правопреемства посредством совершения завещания. Использование завещателем при формулировании своей воли особых завещательных распоряжений и различных форм завещания позволяет учесть конкретные жизненные обстоятельства, условия совершения сделки, вид наследственного имущества и т. д.

ГК РФ выделяет сделки ничтожные (недействительные в силу закона) и оспоримые (недействительные в силу признания их таковыми судом) [1, ст. 116]. Порочное завещание также может быть ничтожным либо оспоримым [2, ст. 1131]. Оспаривание завещания до открытия наследства не допускается.

Недействительность завещания предполагает отсутствие или несоответствие нормативным установлениям условий действительности данной сделки. Завещание как сделка действительно при условии его совершения дееспособным лицом, воля которого формировалась свободно и соответствует волеизъявлению, с соблюдением предусмотренных законом и названных выше требований к форме завещания и законности его содержания. Правовая дефектность того или иного условия влечет недействительность завещания, которая, следовательно, может быть обусловлена пороками содержания, пороками в субъектном составе, пороками воли или волеизъявления либо пороками формы. Основания недействительности завещания могут быть общими и специальными. Первые применимы к различным сделкам. Специальные основания – это предусмотренные законом и обусловленные сущностью и спецификой завещания как сделки обстоятельства, влекущие его недействительность.

Специфика пороков в субъектном составе как оснований ничтожности завещания обусловлена односторонним характером данной сделки. Субъектом данной сделки является только завещатель.

В силу закона недействительны завещания, при совершении которых не соблюдены правила о письменной форме данной сделки и ее удостоверении [2, п. 1 ст. 1124]. Отсутствие удостоверения завещания нотариусом влечет его ничтожность в силу общего правила [1, ст. 165]. Специальная норма ст. 1124 ГК РФ не дублирует общее правило, а

предъявляет к совершению завещания дополнительные более строгие требования: ничтожность является следствием не только игнорирования требования о необходимости нотариального удостоверения сделки, но и следствием отступления завещателем, нотариусом, иными лицами, участвующими в направленных на совершение завещания действиях, от установленного порядка удостоверения. Аналогичны последствия нарушения правил о письменной форме завещания.

Кроме того, завещание ничтожно во всех случаях несоответствия его закону или иным правовым актам, если не предусмотрена его оспоримость или иные правовые последствия (ст. 168 ГК РФ). В частности, в силу закона не имеет юридической силы завещание, содержащее распоряжения на случай смерти нескольких лиц, завещание, совершенное через представителя и др.

На перечень оснований оспоримости завещания влияние также оказывает его односторонняя и сугубо личная природа: многие общие основания оспоримости сделки не применимы к завещанию.

Широко распространено оспаривание завещаний в связи с тем, что лицо, формально являвшееся дееспособным, в момент совершения сделки находилось в состоянии, не позволяющем ему адекватно воспринимать происходящее, оценивать сущность и возможные последствия своих действий, руководить своим поведением и т. д. [1, ст. 177].

Также возможно оспорить завещание в силу ст. 178 ГК РФ, т. к. может иметь место существенное заблуждение завещателя относительно природы самого завещания либо природы особых завещательных распоряжений наследодателя. Кроме того, не исключено обращение в суд с иском о недействительности завещания по причине его совершения завещателем под влиянием обмана, насилия, угрозы или стечения тяжелых обстоятельств [1, ст. 179].

Часть 3 ст. 1124 ГК РФ установлено специальное основание оспоримости завещания: завещание может быть признано судом недействительным в связи с несоответствием подписавшего завещание рукоприкладчика либо свидетелей, присутствовавших при совершении действий, предполагающих их обязательное участие, предъявляемым к ним требованиям.

Необходимо отметить, что предмет иска может быть ограничен требованием об установлении недействительности только части завещания, если допустимо предположение, что завещание могло быть совершено и без включения в его содержание этой части. Например, ничтожна часть завещания, определяющая преемство в правах и обязанностях, которые на день открытия наследства завещателю не принадлежали. В то же время, нельзя признать недействительность условия относительно самого перехода не принадлежащего наследодателю имущества, оставив в силе предусмотренные в отношении данного имущества завещательный отказ или возложение. Сказанное означает, что закон говорит о невозможности установления недействительности одного или нескольких включенных в завещание распоряжений, находящихся в тесной содержательной логической



связи с другими распоряжениями, без установления недействительности последних.

Однако, на наш взгляд, недействительность части завещания может быть обусловлена только пороками содержания сделки. Единоразовенное составленное завещание может быть недействительным исключительно в полном объеме в случаях наличия пороков формы, воли либо пороков в субъекте сделки.

В законодательстве содержится запрет на обращение в суд с требованием о недействительности завещания до смерти наследодателя [2, п. 2 ст. 1131]. Последний при жизни вправе в любое время отменить составленное им завещание, изменить его, заменить новым, в силу чего отпадает необходимость обращения в суд с требованием о недействительности данной сделки. После открытия наследства завещание приобретает исключительную силу в определении дальнейшей судьбы прав и обязанностей завещателя и заинтересованные лица вправе поставить перед судом вопрос о соответствии данной сделки требованиям закона.

Необходимо отметить, что дела о недействительности завещания, оспоримого или ничтожного, в любом случае подлежат рассмотрению и разрешению в рамках искового производства. Однако применительно к ничтожным завещаниям у заинтересованного лица имеется процессуальная возможность обращения в суд с требованием об установлении факта – основания ничтожности в рамках особого производства. Выбор последнего варианта предпочтителен и обоснован в случае, если ничтожное завещание не начало исполняться.

Истцом по делу о недействительности завещания может быть лицо, чей материально - правовой статус зависит от квалификации этого завещания как действительного или недействительного. К заинтересованным лицам можно отнести: лиц, упомянутых в завещании, а также любых лиц, которые стали бы участниками наследственных отношений при отсутствии данного волеизъявления завещателя на случай смерти (наследники, подлежащие призванию к наследованию по закону или по другому действительному завещанию, отказополучатели, субъекты завещательного возложения и др.). Ответчиком по делу о недействительности завещания является лицо, обладающее возможностью совершить или совершившее действия, направленные на реализацию завещания, ничтожного либо оспоримого, по мнению истца (наследник по данному завещанию).

Обязательным по делам рассматриваемой категории является участие в процессе лица, удостоверившего завещание. Нотариус (иное должностное лицо) должен быть привлечен в качестве третьего лица, не заявляющего самостоятельных требований относительно предмета спора.

Недействительность завещания не лишает лиц, указанных в нем в качестве наследников или отказополучателей, права наследовать по закону или на основании другого, действительного завещания.

Обобщив сказанное, следует отметить, что принцип свободы завещания находит реализацию в легальном предоставлении завещателю

множества юридических возможностей формирования и формулирования его последней воли, в наделении его правом предусмотреть различные варианты развития событий и в зависимости от них по – разному определить порядок наследственного правопреемства.

Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)// «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 09.03.2016)// «Собрание законодательства РФ», 03.12.2001, N 49, ст. 4552.

*Демченко А.Б.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Правовое регулирование договора аренды нежилого помещения**

Договор аренды нежилого помещения является самым распространенным видом договора среди физических и юридических лиц, а также граждан-предпринимателей. В настоящее время заключается множество договоров аренды нежилых помещений. Это обусловлено тем, что для размещения и деятельности любой организации необходимо помещение. Однако недвижимость стоит дорого и, поэтому лишь немногие организации, предприниматели, а тем более физические лица не в состоянии приобрести помещение в собственность. В связи с этим значительная часть всех нежилых помещений, занимаемых организациями, арендуются и используются под офисы, склады, магазины и для иных производственных целей.

Кроме того, для создания предприятия, организации необходим юридический адрес, а регистрационная палата не принимает документы на регистрацию без гарантийного письма, в котором арендодатель гарантирует предоставление помещения в аренду, а аренда офиса в жилом помещении не разрешена Гражданским кодексом РФ, так как в пункте 2 статьи 288 ГК РФ дано определение жилого помещения – это помещение, предназначенное для проживания граждан, а в пункте 3 статьи 288 ГК РФ установлено, что размещение в жилых домах промышленных производств не допускается, а размещение собственником в принадлежащем ему жилом помещении предприятия, учреждения, организаций, допускается только после перевода такого помещения в нежилое.

Из-за несовершенства законодательства, регулирующего правоотношения аренды нежилого помещения, на практике возникает много вопросов при составлении, заключении и действии договоров аренды

нежилого помещения. В связи с этим, ученые-юристы расходятся во мнениях в ряде вопросов, связанных с рассматриваемым нами видом договора.

Немалый интерес до настоящего времени вызывает вопрос о том, относятся ли к зданиям и сооружениям нежилые помещения и соответственно, следует ли на них распространять такой же правовой режим или нет. И в теории и в практике в настоящее время не существует единого мнения по данному вопросу. «В широком смысле, здания - это строения капитального типа, где люди могут находиться достаточно длительное время. В общепринятом понимании считается, что здания предназначены для постоянного нахождения в них людей, например, для проживания либо осуществления какой-либо деятельности, а сооружения, напротив, служат исключительно техническим целям; пребывание людей в них непостоянно» [1, с. 100].

При аренде нежилых помещений в договоре должно быть указано, какое именно помещение сдается в аренду, его местонахождение, общая площадь всех сдаваемых помещений и каждого из них в отдельности в аренду в соответствии с техническим паспортом и справкой БТИ, и иные данные технической характеристики помещения и его состояния. Если сдаваемое в аренду помещение состоит более чем из одного помещения, а также если некоторые из сдаваемых помещений являются основными, а другие – вспомогательными, то к договору следует прилагать план-схему помещения с указанием всех этих деталей и метража.

При отсутствии в договоре аренды нежилого помещения порядка, условия и срока внесения арендной платы договор аренды нежилого помещения считается незаключенным и не влечет никаких правовых последствий. Данное требование отличает договор аренды нежилых помещений от общих правил об аренде [2, с. 18]. Согласно общим правилам об аренде в случаях, когда в договоре аренды не определены размер, порядок, условия и срок внесения арендной платы, стороны должны руководствоваться условиями о внесении арендной плате, обычно применяемыми при аренде аналогичного имущества при сравнимых обстоятельствах (статья 614 ГК РФ). В литературе указывается на то, что «срок действия договора является существенным условием договора, и стороны обязаны его указать» [3, с.317.].

В статье 654 ГК РФ предусмотрено обязательство о включении в договор аренды нежилого помещения условия о размере арендной платы, хотя не включает какие-либо специальные правила относительно формы арендной платы, которые предусмотрены в статье 614 ГК РФ, а также о порядке и сроке внесения арендных платежей. В связи с этим сохраняют свое действие общие положения аренды (статья 614 ГК РФ).

При аренде нежилых помещений, принадлежащих государству или муниципальным предприятиям, расчет арендной платы осуществляется в соответствии с методикой расчета ставок арендной платы, утвержденной постановлением главы администрации города.

Состояние нежилого помещения, подлежащего передаче в аренду, должно быть определено договором аренды. Если это не сделано, состояние нежилого помещения определяется его назначением, которое в свою очередь также может быть установлено договором или вытекать из целей, ради которых данное нежилое помещение обычно используется. Но в любом случае нежилое помещение должно быть передано без недостатков в той или иной мере препятствующих его использованию по назначению.

Нежилое помещение должно быть передано в аренду в установленный срок, который должен быть указан в договоре аренды. Если срок передачи договором установлен не был, нежилое помещение подлежит передаче в разумный срок. При нарушении правила о сроке предоставления нежилого помещения в аренду, арендатор вправе истребовать это нежилое помещение в соответствии со статьей 398 ГК РФ и потребовать либо возмещения убытков, либо расторжения договора и возмещения убытков, причиненных его неисполнением (пункт 3 статья 611 ГК РФ). Высказывается мнение, что подписание сторонами передаточного акта является частью формы договора аренды здания, сооружения, нежилого помещения, поскольку простое «соблюдение формы договора аренды условие необходимое, по недостаточное»[4, с. 47-48].

Арендодатель отвечает за любые недостатки сданного в аренду нежилого помещения, независимо от того препятствуют ли они использованию нежилого помещения полностью или только частично. В принципе, ответственность может наступить за самый незначительный недостаток.

Арендодатель отвечает только за те недостатки, которые имелись в арендованном нежилом помещении до заключения договора аренды, а не возникли позднее.

Арендодатель, извещенный о требованиях арендатора или о его намерении устранить недостатки нежилого помещения за свой счет, может без промедления произвести замену предоставленному арендатору нежилого помещения другим аналогичным нежилым помещением, находящимся в надлежащем состоянии (в случае, если аналогичное помещение находится в собственности арендодателя, а также, если данное помещение подходит арендатору), либо безвозмездно устранить недостатки нежилого помещения.

Если арендатор требует досрочного расторжения договора, ему нельзя предложить произвести замену арендованного нежилого помещения. Реакция арендодателя на одно из требований арендатора, предусмотренных пунктом 1 статьи 612 ГК РФ, должна соответствовать содержанию этого требования.

Если удовлетворение требований арендатора или удержание им расходов на устранение недостатков из арендной платы не покрывает причиненных арендатору убытков, он вправе потребовать возмещения непокрытой части убытков.

Что же касается обязательственных прав, то и о них, если они направлены на арендованное нежилое помещение, арендатор должен быть извещен. К числу таких прав могут быть отнесены права арендатора по

другому договору аренды, ведь покупатель, в конце концов, станет новым собственником нежилого помещения – арендодателем (статья 617 ГК РФ), личность которого для арендатора имеет важное значение.

Что же касается нескольких договоров аренды, то они могут сосуществовать друг с другом, но только при условии, что среди них нет двух и более, предоставляющим арендаторам права владения нежилым помещением. Вместе с тем может существовать несколько договоров аренды, дающих арендаторам только пользование нежилым помещением (например, склад используется арендаторами в разное время). Если же сталкиваются два и более договора аренды, каждый из которого предоставляет арендатору право владения арендованным нежилым помещением, то первенство предоставляется только одному арендатору по правилам (статья 398 ГК РФ).

В целом, проведенные исследования позволяют сделать следующие выводы. Договор аренды нежилого помещения занимает особое место среди других договоров аренды. Он относится к аренде недвижимости, такого же вида как нежилое помещение.

Аренда является одним из наиболее распространенных способов владения и (или) пользования нежилыми помещениями.

Договор аренды нежилого помещения регулируется Гражданским кодексом РФ, федеральными законами, указами президента РФ и различными подзаконными правовыми актами.

Договор аренды является двусторонним. Каждый из участников арендных отношений несет обязанности, соответствующие правам другой стороны, и имеет субъективные права, соответствующие обязанностям другой стороны [5, с. 134].

Нормативные акты, принятые органами власти и управления различных уровней содержат противоречия в правовом регулировании арендных отношений.

Арендные отношения возникают только после заключения договора с надлежащей стороной в письменной форме. Для договоров аренды нежилого помещения, заключенных на срок не менее года, требуется их регистрация в государственных органах.

К существенным признакам договора относятся: предмет, арендная плата и форма, требующая в некоторых случаях соблюдения специального порядка государственной регистрации договора.

Содержание договора аренды нежилого помещения нужно рассматривать шире, чем оно представлено в ГК РФ, учитывая обширную арбитражную практику.

Причиной существования проблем в области аренды нежилого помещения является также незнание отдельными предпринимателями нормативной базы.

К сожалению, сами арбитражные суды не всегда однозначно и правомерно выносят решения по конкретным делам, возникшим из арендных правоотношений.

Таким образом, можно сделать вывод, что аренда как способ организации экономической деятельности имеет достаточно сильные позиции, что укрепляет и стабильность правового института аренды. Во всяком случае, можно твердо говорить о востребованности данного договора в хозяйственной практике.

Список литературы:

1. Гришаев С. Здания и сооружения как объекты недвижимости// Хозяйство и право. – 2008. № 2.
2. Певницкий С.Г. Аренда недвижимости: некоторые теоретические и практические аспекты// Правовые вопросы недвижимости. – 2007. – № 1.
3. Камачёва С.А. Арендные сделки. М.: ПРИОР, 2008.
4. Смирнов В.В., Лукина З.П. Аренда недвижимости (зданий, сооружений, нежилых помещений). М.: Ось, 2008.
5. Скворцов О.Ю. Сделки с недвижимостью в коммерческом обороте М., Волтерс Клувер. 2006.

*Дубенская В.С.,  
студентка МАМИ ;  
Рузакова А.А.,  
студентка МАМИ ;  
Троянова Е.А.,  
студентка МАМИ*

### **Совместное завещание супругов**

Положения действующего ГК [1,ч.3] определяют, что распоряжение имуществом на случай смерти возможно только путем совершения завещания. Вместе с тем в российском законодательстве могут быть обнаружены и иные формы имущественных распоряжений, связанных со смертью лица.

Совместные завещания супругов, договоры о наследовании, дарения в счет наследственной доли и иные подобные сделки, направленные на определение судьбы неоткрытого наследства, российскому праву неизвестны. Вместе с тем в немецком и французском праве существует категория сделок между живыми на случай смерти.

Находящийся на рассмотрении в Государственной Думе законопроект №801269-6 вводит совместное завещание супругов в российское наследственное право. В общем виде российский вариант использует немецкую модель. Но есть и некоторые отличия.

«Одна воля на двоих» - совместное завещание супругов – такой законопроект был внесен Павлом Крашенинниковым, председателем Комитета Госдумы по гражданскому, уголовному, арбитражному и

процессуальному законодательству. Впервые о нем стало известно из «Российской газеты». Это будут поправки в Гражданский кодекс, которые будут определять переход прав на имущество в случае смерти каждого из супругов. Один из супругов может передумать и написать индивидуальное завещание, а также такое завещание утратит силу в случае развода. Нотариус же в таком случае должен оповестить второго супруга о изменениях.

Так же еще одним нововведением будет являться то, что возможно будет заключить прямой договор с потенциальным наследником. Если законопроект станет законом, то наследники будут обязаны выполнять волю умершего.

«Осуществить действия как имущественного, так неимущественного характера» - сказано в проекте. Изменение же возможно только « по соглашению сторон или на основании судебного решения по изменившимся обстоятельствам». [2, стр. 129]

Таким образом, будут изменены статьи 1118 и 1150 Гражданского кодекса Российской Федерации.[1, гл.53]

Принадлежащее пережившему супругу наследодателя в силу завещания или закона право наследования не умаляет его права на часть имущества, нажитого во время брака с наследодателем и являющегося их совместной собственностью. Доля умершего супруга в этом имуществе, определяемая в соответствии со статьей 256 настоящего Кодекса, входит в состав наследства и переходит к наследникам в соответствии с правилами, установленными настоящим Кодексом.

Можно сказать, что наследственное право, которое будет действовать, сможет ограничивать возможности наследодателя, которые заключаются в том, что он не до конца сможет выразить какие-либо пожелания относительно распределения наследства, которые считает нужными.

Об актуальности этого законопроекта, говорит, что большинство граждан Российской Федерации начинают участвовать в наследственных отношениях. Процедуры принятия, в основном, сложны, а меры по охране не так часто бывают эффективны.

Но получить наследство станет проще. Сбор доказательств в ходе ведения наследственного дела возлагается на нотариуса, а не на наследников, что существенно упрощает гражданам жизнь, останется только предъявить документы, удостоверяющие личность. К примеру, может стать реальностью получить наследство от дяди, которого никогда в жизни не видел.

По немецкому законодательству завещание может быть составлено как в нотариальной конторе за подписью нотариуса, так и в форме простого заявления, написанного завещателем собственноручно и скрепленного его подписью.

В особых случаях допускается завещание даже в форме устного заявления в присутствии трех свидетелей. По российскому законодательству завещание должно быть обязательно составлено в письменной форме и удостоверенное нотариусом.

Совместное завещание состоит из двух завещаний, где каждый супруг распоряжается своим имуществом по своему усмотрению. Однако эти завещания образуют одно совместное завещание.

Существо этой конструкции в немецком праве состоит в том, что волеизъявления супругов по поводу судьбы имущества каждого из них согласованы и могут быть взаимообусловлены. Согласованность проявляется в том, что совместное завещание - это единый акт, выражающий волю обоих супругов.

После открытия наследства в отношении одного из супругов второй супруг вправе сделать выбор: либо осуществить права, предоставленные в силу волеизъявления умершего супруга, но тогда сделанное им волеизъявление приобретает силу обязательства (в примере с берлинским завещанием – став наследником, переживший супруг связан обязательством передать имущество по наследству совместным детям); либо не осуществлять указанных прав, сохранив при этом свободу распоряжения имуществом на случай смерти. Прекращение брака по иным основаниям чем смерть, а также обращение одного из супругов с иском о расторжении брака прекращают действие совместного завещания.

Согласно Германскому гражданскому уложению (далее – ГГУ)[3, пар.2271] новое распоряжение на случай смерти, сделанное супругом, не прекращает действия взаимообусловленного распоряжения, пока не будет сделано нотариальное заявление об отмене взаимообусловленного распоряжения.

Следует сразу указать, что немецкому праву не известен институт, аналогичный российской совместной собственности. Судьба нажитого в браке имущества в случае смерти одного из супругов решается совсем по-другому. [3, пар.1371]

Какие преимущества имеет совместное завещание по сравнению с простым завещанием, рассмотрим следующий случай: супруги в совместном браке не имеют детей, хотя жена имеет дочь, а муж сына от первого брака. Они хотели бы оформить наследство таким образом, чтобы в случае смерти одного из них все имущество перешло ко второму супругу, и только в случае смерти второго супруга — к их детям в равных долях.

Представим это в виде двух самостоятельных завещаний: жена составит завещание в пользу мужа, а муж - в пользу жены. Поскольку каждое из этих завещаний абсолютно самостоятельно, то может получиться так, что после смерти жены муж получит все наследственное имущество и напишет новое завещание только в пользу своего сына или новой жены. Аналогичный риск возникает в случае смерти мужа, поскольку жена может также изменить завещание в пользу своей дочери. Чтобы избежать данной ситуации, лучше всего в таком случае составить совместное завещание, которое будет гарантировать, что после смерти одного из супругов переживший супруг не сможет изменить завещание и оставить кого-либо из детей без наследства. При этом можно заметить, что супруги посредством совместного завещания могут определить, какие из распоряжений будут взаимосвязанными и



неизменными, а какие переживший супруг сможет изменить в одностороннем порядке. Супруги также имеют возможность включить в завещание оговорку, согласно которой в случае повторного брака переживший супруг полностью или частично возвращает все наследственное имущество умершего супруга третьему лицу, указанному в завещании. [4, стр.3]

Но также можно выделить и минусы этого законопроекта:

Совместным завещанием супруги определили на случай смерти только судьбу общего имущества. Затем один из супругов составляет завещание по поводу единоличного имущества. Хотелось бы узнать, почему в этом случае совместное завещание должно прекращаться? И по каким причинам закон предписывает нотариусу нарушить тайну завещания? В итоге приведенная в качестве примера безобидная ситуация может закончить разводом.

Совместным завещанием супруги назначают наследниками друг друга, а общего ребенка назначают наследником пережившему супругу. Муж преклонного возраста умирает, а молодая супруга, принявшая наследство, спустя непродолжительное время вступает в новый брак. Супруга связана своим завещательным распоряжением. Но в течении жизни она может подарить унаследованное имущество детям, рожденным в новом браке. В итоге ожидания одной из сторон совместного завещания окажутся обманутыми.

Хотелось бы подвести итог. Отмена в любой момент завещания, ограничена безвозмездностью перехода прав, но не вытекает из случая смерти. Как говорилось уже выше, возьмем ситуацию, когда каждый супруг имеет необщего ребенка. Такие супруги могут договориться, что дети будут наследовать за каждым из них совместно. Завещание, не дающее юридической связанности, может быть легко отменено пережившим супругом и последствия будут несправедливыми. Поэтому обязательно в законе должно существовать юридическая связанность распоряжением на случай смерти. В российских семьях нормальным считается совместное обсуждение имущественных последствий смерти одного из супругов. Поэтому возможность придание юридической силы достигнутым договоренностям расширяет границы нашей ответственной свободы.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)// СПС «КонсультантПлюс»
2. Германское гражданское уложение (ГГУ)
3. Российская газета – Федеральный выпуск №6700(129)
4. Информационный журнал Neue Zeiten (Германия)
5. Российское агентство международной информации «РИА Новости» (ФГУП РАМИ «РИА Новости»)

## **Возмездное оказание медицинских услуг на примере стоматологии**

Понятие "медицинская организация" употребляется в настоящих Правилах в значении, определенном в Федеральном законе "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации".

Платные медицинские услуги предоставляются медицинскими организациями на основании перечня работ (услуг), составляющих медицинскую деятельность и указанных в лицензии на осуществление медицинской деятельности, выданной в установленном порядке.

Требования к платным медицинским услугам, в том числе к их объему и срокам оказания, определяются по соглашению сторон договора, если федеральными законами, иными нормативными правовыми актами Российской Федерации не предусмотрены другие требования.

Правила в наглядной и доступной форме доводятся исполнителем до сведения потребителя (заказчика)[2].

При заключении договора потребителю (заказчику) предоставляется в доступной форме информация о возможности получения соответствующих видов и объемов медицинской помощи без взимания платы в рамках программы государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи и территориальной программы государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи (далее - соответственно программа, территориальная программа).

Отказ потребителя от заключения договора не может быть причиной уменьшения видов и объемов медицинской помощи, предоставляемых такому потребителю без взимания платы в рамках программы и территориальной программы.

Медицинские организации, участвующие в реализации программы и территориальной программы, имеют право предоставлять платные медицинские услуги при самостоятельном обращении за получением медицинских услуг, за исключением случаев и порядка, предусмотренных [1, ст. 21] и случаев оказания скорой, в том числе скорой специализированной, медицинской помощи и медицинской помощи, оказываемой в неотложной или экстренной форме.

Медицинские организации иных организационно-правовых форм определяют цены (тарифы) на предоставляемые платные медицинские услуги самостоятельно.

При предоставлении платных медицинских услуг должны соблюдаться порядки оказания медицинской помощи, утвержденные Министерством здравоохранения Российской Федерации.

Платные медицинские услуги могут предоставляться в полном объеме стандарта медицинской помощи, утвержденного Министерством здравоохранения Российской Федерации, либо по просьбе потребителя в виде осуществления отдельных консультаций или медицинских

вмешательств, в том числе в объеме, превышающем объем выполняемого стандарта медицинской помощи.

Гражданское право различает два аспекта договора: договор — документ, бланк и договор — отношение. Напечатанный на бумаге договор является лишь письменным оформлением отношений, возникающих между пациентом и Клиникой при оказании медицинской помощи.

С этого момента на отношения, возникшие между Клиникой/врачом и пациентом, распространяются все правила, права и обязанности, предусмотренные действующим гражданским законодательством, по договору возмездного оказания услуг.

Это дает возможность Клинике трактовать действующее законодательство в свою пользу, что становится невозможным при несоблюдении письменной формы договора. В-третьих, договор — это финансовый документ. Оказание непосредственно медицинской помощи — регламентируется соответствующими медицинскими стандартами и правилами, медицинской документацией; возмещение имущественного ущерба и вреда здоровью — ФЗ «О защите прав потребителей» и ГК РФ.

А вопросы регулирования расчетов (порядок оплаты, срок оплаты, ответственность за нарушение денежного обязательства) между сторонами оказались вне рамок устоявшегося документооборота, т.к. «платной» медицина стала сравнительно недавно.

Лист Информированного согласия — это новый документ и для пациента, и для Клиник, и для врачей. Естественно, как и все новое, он вызывает много вопросов и сомнений у всех сторон. На врача, оказывающего медицинскую помощь, ложится большая ответственность перед пациентом за умение грамотно подать ту информацию, которая связана с заполнением Листа информированного согласия. Для этого каждый врач должен хорошо усвоить, что представляет собой этот документ.

Необходимость оформления Листа информированного согласия вытекает из требования [1, ст.32] в которой говорится, что необходимым предварительным условием медицинского вмешательства является информированное добровольное согласие гражданина.

С достижением 15-летнего возраста ребенок вправе сам давать или не давать согласие на медицинское вмешательство. Еще раз к вопросу о гарантийных сроках. Гарантийный срок — это период времени, в течение которого Клиника обязана исправлять за свой счет любые возникшие недостатки.

Гарантийных сроков, единых для всей территории РФ, в настоящее время не существует. Поэтому каждый исполнитель (каждая Клиника) вправе устанавливать гарантийные сроки самостоятельно.

В течение гарантийного срока Клиникой (врачом) за свой счет устраняются любые возникшие недостатки и дефекты. В течение срока службы Клиникой за свой счет устраняются только существенные недостатки, возникшие по вине Клиники (врача) и делающие невозможным дальнейшую эксплуатацию результата работы.

По истечении гарантийных сроков, любые возникшие недостатки устраняются за счет пациента. Гарантийный срок начинает течь с момента сдачи пациенту готового результата работы.

Таким образом, прежде чем оказывать медицинские услуги (в данном случае платно), нужно заключить с пациентом договор. Этот документ является важным как для организации, так и для пациента.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 29.12.2015) "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ", 28.11.2011, N 48, ст. 6724.
2. Об утверждении правил предоставления платных медицинских услуг населению медицинскими учреждениями: постановление правительства РФ от 13 января 1996 г. №27 // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №3. Ст. 194.

*Капаклы М.В.,  
студентка МАМИ*

## **История развития института несостоятельности (банкротства) физических лиц в Российской Федерации**

Институт несостоятельности физических лиц в России имеет свое историческое развитие. Выделяются соответствующие этапы, связанные с разработкой, принятием и реализацией основополагающих нормативно-правовых актов, регулирующих отношения несостоятельности физических лиц.

Исторические особенности развития государства и права России явились объективными причинами, в силу которых в России до XVIII столетия не было сформировавшегося конкурсного права, а действовавшие нормы о банкротстве носили бессистемный характер. Об этом свидетельствует анализ таких древнейших источников права, как Русская Правда, Псковская судная грамота, Судебники 1497 и 1550 гг., Соборное уложение 1649 г., закрепивших зачатки норм о несостоятельности. Так, выделялись виновное и невиновное банкротство, определялись преимущества в удовлетворении требований кредиторов.

Например, Соборное уложение 1649 г. устанавливало последовательность в удовлетворении требований кредиторов: в первую очередь удовлетворялись требования государства, затем - требования иностранцев и только после этого требования русских кредиторов. Таким образом, здесь, как и во время Русской Правды, иностранные кредиторы при несостоятельности русского пользовались преимущественным удовлетворением перед русскими верителями, хотя бы они знали о состоянии

дел должника - в противоположность прежнему праву, когда привилегия эта давалась при неведении с их стороны задолжания.[2]

Перечисленные источники не содержат позитивного регулирования в отношении сфер применения норм о несостоятельности. Поэтому можно предположить, что в этот период развития норм о несостоятельности допускалась также неторговая несостоятельность. В XVIII столетии издается ряд унифицированных актов, регламентирующих банкротство, начало которым положил Банкротский устав, принятый 15 декабря 1740 г. Однако этот устав не был утвержден и не применялся на практике, а правоприменительные органы руководствовались иностранным законодательством, нормами обычного права.

Этот первый унифицированный акт о банкротстве содержал ряд интересных положений. Устав имел обратную силу действия и должен был применяться только к субъектам, ведущим торговлю (неторговая несостоятельность не предусматривалась).[3,с.46]

В 1763 и 1768 гг. разрабатываются еще два проекта Банкротского устава, которые также не были утверждены. В этих документах развивались положения Устава 1740 г. По-прежнему законодатель оставил без внимания неторговую несостоятельность. Впервые разграничение между несостоятельностью торговой и неторговой было введено Уставом о банкротях 1800 г.

Банкротский устав выделил три вида несостоятельности: несчастную, неосторожную и злостную. Последствием несостоятельности от несчастья являлось то, что все имеющиеся на то время требования аннулировались, а банкрот освобождался от наложения на него взыскания. Неосторожный и злостный банкрот от погашения долгов не освобождался. Должник признавался банкротом вследствие признания его таковым судом или по требованию кредиторов. Несостоятельность по уставу влекла за собой не только имущественные (арест имущества должника), но и личные последствия для должника. Последние заключались в том, что должник немедленно заключался под стражу, но кредиторы большинством голосов могли освободить его. Пока должник находился в заключении, а затем над ним продолжался конкурс, кредиторы должны были выделять из собранного имущества средства на его содержание и содержание его жены и детей. Устав определял круг имущества, которое должно было возвращаться должнику: вещи, отданные должнику на хранение; вещи, отданные на комиссию для продажи; вещи, если они куплены по распоряжению и за счет комитента; вещи, заложенные должнику. Имущество жены в состав конкурсной массы не включалось. Однако исключение составляли случаи, когда жена участвовала в делах мужа или когда муж перевел на жену имущество.[3, с.54]

Устав содержал в себе правила о заключении мировой сделки между должником и кредиторами, которая предупреждала раздел имущества. Для ее заключения требовалось согласие большинства кредиторов, которые представляли большую часть долговой суммы. Недостатки Устава 1800 г.,

которые были выявлены в ходе его применения, и необходимость его реформирования явились причиной принятия Устава о несостоятельности 1832 г. Г. Ф. Шершеневич отмечал, что по полноте постановлений, по ясности положений Банкротский устав (1800 г.), несомненно, стоял выше Устава о несостоятельности 1832 г.

Устав 1832 г. применялся исключительно к торговым отношениям. Кроме этого, закон носил сословный характер, так как применялся только в отношении сословий купцов и мещан. В отношении неторговой несостоятельности действовали неполные и отрывочные положения Устава о банкротях 1800 г. «Вследствие того при издании устава о торговой несостоятельности уже сознавалась законодателем необходимостью пересмотра также постановлений о несостоятельности неторговой».[2, с.83]

Вместе с тем данный устав содержал ряд новелл. Так, в качестве способа наиболее эффективного удовлетворения интересов кредиторов, а также в целях управления имуществом должника было выделение кураторов из общего числа кредиторов.[4, с.7]

В 1846 г. действие норм о торговой несостоятельности было распространено на дворянство, тем самым вводился единый порядок по делам о торговой и неторговой несостоятельности. В вопросе разграничения торговой и неторговой несостоятельности в дальнейшем большую роль сыграли указы Сената. Сенат установил критерии, позволявшие отделять эти виды несостоятельности. Несостоятельность признавалась торговой, если хотя бы один долг проистекал из торговли, т. е. был связан с осуществлением предпринимательской деятельности. Сенат указывал, что торговая несостоятельность должна быть вызвана сделкой по торговле, а не единичной сделкой, какой является, например, перепродажа.[5, с.137]

По общему правилу дела о торговой несостоятельности рассматривали коммерческие суды. Дела о неторговой несостоятельности, а также дела о несостоятельности торговой, если в данной местности не было коммерческого суда, рассматривали окружные суды. Законодательство о банкротстве было сложным. Затруднения были связаны не только с правотворчеством, но и с реализацией законоположений о банкротстве. Банкротство регламентировалось не только общим законодательством России, но и местными законами отдельных территорий. К примеру, в Великом княжестве Финляндском применялся самостоятельный конкурсный устав 1868 г., в Привислянских губерниях действовало старое французское конкурсное право, содержащееся в торговом кодексе царства Польского. Г. Ф. Шершеневич по этому поводу отмечал: «Благодаря такому историческому наслоению в настоящее время русское конкурсное право представляет необыкновенно пеструю картину. Правила различаются, смотря не только по тому, какого рода несостоятельность, торговая или неторговая, но также и по тому, в округе каких судов имеет место несостоятельность».[2, с.85]

Со времени издания Устава о торговой несостоятельности поднимался вопрос об издании нового конкурсного устава, который бы шел наравне с западноевропейским правом. Автором наиболее серьезного и интересного

проекта был Н. А. Тур, бывший председатель Санкт-Петербургского коммерческого суда, а на момент составления проекта являвшийся членом Консультации при Министерстве юстиции, а также членом Совета министров финансов, который хорошо знал иностранное конкурсное право. Проект содержал две части, касающиеся соответственно неторговой и торговой несостоятельности, и смешивал материальные и процессуальные нормы. Кроме этого, проект высказывал принципиально иное отношение к критерию несостоятельности. В качестве основания несостоятельности была введена неплатежеспособность. Нормы проекта о возбуждении производства по делу о несостоятельности допускали инициативу должника, кредиторов и суда.[6]

Устав ввел институт конкурсного попечителя, который совмещал функции присяжного попечителя и конкурсного управления. Он назначался судом при открытии несостоятельности. При этом кредиторы на собрании могли избрать другого попечителя. Суд может утвердить нового попечителя или не утвердить. Производство по делу о несостоятельности возбуждалось по заявлению должника, кредиторов или по инициативе суда. Собрание кредиторов проверяло заявляемые кредиторами претензии. Проект сохранял положение о том, что в некоторых случаях окончание конкурса не означает погашения оставшихся требований. В соответствии с положениями проекта кредиторы, не получившие полного удовлетворения, могли все без ограничения довыскачать по окончании конкурсного процесса.[3, с.65]

После Октябрьской революции 1917 г. нормативно-правовое регулирование несостоятельности начало осуществляться с переходом к мирной жизни. Сразу после окончания Гражданской войны с расширением торгового оборота случаи несостоятельности стали распространенным явлением. ГК РСФСР 1922 г. включил нормы о несостоятельности. Однако механизм применения данных норм отсутствовал. Судебные органы, сталкиваясь со случаями несостоятельности, применяли Устав 1832 г. и другие дореволюционные законодательные акты, что вызывало возмущение советских ученых. Впоследствии ГК РСФСР 1922 г. был дополнен положениями Декрета ВЦИК и СНК РСФСР 1927 г. о несостоятельности физических лиц. Декрет не разделял торговую и неторговую несостоятельность.

Для возбуждения дела о банкротстве требовались следующие условия: наличие не менее двух кредиторов, размер долга должен был составлять не менее 3 тыс. рублей, наличие признака неоплатности должника. Кредиторы были отстранены от участия в конкурсе, а также от назначения управляющего. Эти функции выполняли государственные органы. Однако и эти немногочисленные правила фактически не применялись, а в ГК РСФСР 1964 г. вообще отсутствовало какое-либо упоминание о несостоятельности, что было следствием реализации политики плановой экономики. Точную оценку конкурсного законодательства периода нэпа дала М. В. Телюкина, отмечая, что «конкурсное законодательство советского периода представляло собой аномалию конкурсных отношений, поскольку защищало не законные

интересы кредиторов и должника, а общий хозяйственный результат, что совершенно не свойственно нормальному конкурсному праву».

В связи с изменением конституционного строя, переходом к новым политическим, социальным и экономическим отношениям институт несостоятельности (банкротства) снова появился в российском гражданском праве. В 1992 г. был принят Закон РФ "О несостоятельности (банкротстве) предприятий", определивший условия и порядок объявления (несостоятельным) банкротом коммерческих юридических лиц и граждан-предпринимателей. Несостоятельность физических лиц осталась за сферой его действия.[7]

Применение этого Закона выявило многочисленные пробелы в правовом регулировании, с целью устранения которых был принят Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" 1998 г. Данный Закон закрепил наряду с предпринимательским банкротством также и непредпринимательское банкротство. Введение в силу положений Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" 1998 г. о банкротстве граждан-непредпринимателей было отложено до внесения соответствующих изменений в гражданское законодательство. Гражданин мог быть признан банкротом при наличии следующих оснований: наличие неспособности гражданина в течение 3 месяцев с наступления даты исполнения исполнить денежное обязательство; это обязательство должно было составлять не менее 100 минимальных размеров оплаты труда без учета штрафов (пени) и иных санкций и превышать стоимость принадлежащего ему имущества (критерий неоплатности). Наличие указанных признаков являлось основанием подачи в арбитражный суд заявления о признании должника банкротом. Заявления могли подать должник; любой кредитор либо кредиторы, налоговые или иные уполномоченные органы; прокурор. Кредиторы с личными требованиями (требования о возмещении вреда, причиненного жизни и здоровью, о взыскании алиментов) могли предъявить их при применении процедур банкротства либо после их завершения. В течение месяца с момента возникновения обстоятельств, свидетельствующих о том, что должник будет не в состоянии исполнить денежные обязательства, он мог подать в арбитражный суд заявление о признании его банкротом. При этом необходимым условием обращения в суд было наличие имущества должника, достаточного для покрытия судебных расходов. Если к заявлению должника о признании его банкротом прилагался план погашения долгов, отсутствовали возражения кредиторов, то производство по делу приостанавливалось на срок до 3 месяцев. Производство по делу о банкротстве прекращалось в случае полного удовлетворения всех требований согласно плану погашения долгов.

Для признания гражданина банкротом суд должен был установить следующие обстоятельства в совокупности: неспособность удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей; неисполнение соответствующих обязательств и (или) обязанностей в течение 3 месяцев с



момента наступления даты их исполнения; превышение суммы обязательств над стоимостью принадлежащего должнику имущества. Сумма задолженности законом не устанавливалась. Арбитражный суд мог назначить конкурсного управляющего для постоянного управления недвижимым имуществом или ценным движимым имуществом должника. Полномочия конкурсного управляющего состояли в управлении делами и имуществом должника.

Закон 1998 г. определял порядок формирования конкурсной массы, а также устанавливал очередность удовлетворения требований кредиторов. В целях защиты прав кредиторов все сделки по отчуждению или передаче имущества гражданина заинтересованным лицам за один год до возбуждения производства по делу о банкротстве признавались ничтожными. Заинтересованными лицами являлись супруг (супруга) должника, родственники по прямой восходящей и нисходящей линиям, сестры, братья и их родственники по нисходящей линии, сестры и братья супруга (супруги). Производство по делу о банкротстве могло быть прекращено заключением мирового соглашения по инициативе должника, кредиторов, конкурсного управляющего; третьих лиц, принимающих на себя права и обязанности, предусмотренные мировым соглашением.

Применение Закона о банкротстве 1998 г. выявило множество недостатков. Поэтому законодатель 26 октября 2002 г. принял действующий Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" (далее - Закон о банкротстве). Положения § 1 гл. X Закона о банкротстве устанавливают правила банкротства граждан, в том числе не являющихся индивидуальными предпринимателями. При отсутствии в § 1 гл. X Закона о банкротстве специальных правил о банкротстве физического лица могут применяться общие положения этого Закона. В соответствии с п. 2 ст. 231 Закона о банкротстве положения о банкротстве физических лиц не действовали, закон разрабатывался десять лет, но с 1 октября 2015 года, вступила в действие глава X Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (далее Закон «О банкротстве физических лиц»)[1]. Изначально предполагалось, что новые положения о банкротстве граждан начнут действовать с 1 июля 2015 года и рассматривать такие дела будут суды общей юрисдикции. Однако срок вступления в силу этих норм был отложен до 1 октября с одновременным изменением подсудности дел о банкротстве граждан: полномочия по признанию физических лиц несостоятельными были возложены на арбитражные суды. Несмотря на то, что последние имеют более чем обширную практику работы с делами о банкротстве, данная категория дел имеет свои особенности, связанные, в первую очередь, со спецификой субъекта – гражданина, не занимающегося предпринимательской деятельностью. Поэтому Верховный Суд Российской Федерации попытался разъяснить общие вопросы по применению на практике новых положений о банкротстве граждан [8]

Итак, институт несостоятельности физических лиц в Российской Федерации берет свое начало с Русской Правды, Псковской судной грамоты,

Судебника 1497 и 1550 гг., Соборного уложения 1649 г., закрепивших зачатки норм о несостоятельности. На сегодняшний день действует Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 29.12.2015) «О несостоятельности (банкротстве)». Теперь у граждан появилась легальная возможность реструктуризации или в определенных случаях фактического списания имеющихся у них долгов. Основная идея нового закона о банкротстве физических лиц (банкротстве граждан) в том, что задолженность может быть реструктурирована с учетом интересов как самого лица, так и его кредиторов, а в случае, если реструктуризация невозможна, гражданин должен быть признан банкротом, что приводит к списанию части долга, но и влечет ограничения в некоторых правах.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 29.12.2015) "О несостоятельности (банкротстве)"// "Собрание законодательства РФ", 28.10.2002, N 43, ст. 4190.
2. Шершеневич Г. Ф. Конкурсный процесс. 2-е изд., М.Статут, 2013. – 477 с.
3. Телюкина М. В. Конкурсное право: теория и практика несостоятельности (банкротства). М.: Дело, 2002.
4. Карелина С. А. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства). М.,2007.
5. Российское законодательство X - XX вв. / Под ред. О. И. Чистякова. М., 1985.
6. Сперанская Ю. С. Институт несостоятельности (банкротства) в России XI - нач. XXI века (историко-правовое исследование): Автореф. на соискание учен. степени канд. юрид. наук Владимирский юрид. инст. ФСИН. Владимир, 2008
7. Беспяtko М. Гражданин, вы - банкрот! Домашний адвокат. 1998. N 6. С. 4
8. Постановление Пленума ВС РФ от 13 октября 2015 г. № 45 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие процедур, применяемых в делах о несостоятельности (банкротстве) граждан»// "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 12, декабрь, 2015.

*Карпов А.А.,  
студент МАМИ*

### **Недостойные наследники в российском и зарубежном законодательстве: проблемы и пути решения**

Современное законодательство России предусматривает круг лиц, которые при нарушении определенных законодательных норм могут перейти из разряда возможных наследников в разряд недостойных наследников. Издавна еще в Дореволюционной России в законе не было понятия «недостойный наследник», хотя история знает случаи, когда монахи и люди

лишенные всех прав состояния не могли наследовать. Гражданский кодекс РСФСР 1922 года не предусматривал случаи, в которых лицо лишалось права наследования, однако в 1926 году Пленум Верховного Суда РСФСР посмотрел на данную ситуацию иначе и ввел правило гласившее, что лицо, совершившее умышленное убийство наследодателя лишается права наследовать имущество убитого [1]. Впоследствии Гражданский кодекс РСФСР 1964 года впервые устанавливает круг лиц, которые в связи с определенными обстоятельствами теряют право наследования и получают статус недостойного наследника. Далее этот круг лиц перенимает и современное законодательство. Недостойный человек-это безнравственная и бесчестная личность, не заслуживающая уважения [2]. Под недостойным наследником следует понимать человека, не заслуживающего наследство.

Гражданский кодекс Российской Федерации устанавливает две группы недостойных наследников. В первую входят граждане, которые своими умышленными противоправными действиями, направленными против наследодателя, кого-либо из его наследников или против осуществления последней воли наследодателя, выраженной в завещании, способствовали либо пытались способствовать призванию их самих или других лиц к наследованию либо способствовали или пытались способствовать увеличению причитающейся им или другим лицам доли наследства, если эти обстоятельства подтверждены в судебном порядке (п. 1 ст. 1117 ГК). К сожалению, в законодательстве Российской Федерации нигде не указано о том кто такой наследодатель, поэтому используем современную литературу.

Проанализировав точку зрения разных авторов на это понятие можно сделать вывод, что мнения очень сильно разошлись. К примеру, в современном толковом словаре русского языка Ефремовой Татьяны Федоровны сказано, что наследодатель – это тот, кто передает наследство кому- либо[3]. Суханов Евгений Алексеевич считает, что наследодатель - это лицо, в случае смерти которого наступает наследственное правопреемство [4]. Так же в его книге «Гражданское право» сказано, что для того, чтобы человек получил статус наследодателя, необходима констатация его смерти или объявление судом его умершим. Если придерживаться точки зрения Евгения Алексеевича, то возникает проблема в установлении лица недостойным наследником, так как согласно статье 1117 Гражданского кодекса РФ он должен совершить умышленное противоправное деяние в отношении наследодателя, но как он совершит это деяние в отношении умершего человека? И как он повлияет на последнюю волю наследодателя, если он уже мертв? Отсюда можно сделать вывод, что в гражданском законодательстве Российской Федерации существует пробел и его необходимо восполнить, а именно необходимо дать точное законодательное определение наследодателя и вставить его в главу 61 Гражданского Кодекса Российской Федерации «Общие положения о наследовании».

В главе 16 Уголовного кодекса Российской Федерации закреплены преступления против жизни и здоровья возможного наследодателя.

К ним относятся:

- убийство;
- доведение до самоубийства;
- умышленное причинение вреда здоровью;
- побои;
- истязания;
- принуждение к изъятию органов или тканей человека для трансплантации;
- заражение венерической болезнью или ВИЧ-инфекцией;
- неоказание помощи больному;
- оставление в опасности.

Мы знаем, что последние два состава (неоказание помощи больному и оставление в опасности) совершаются субъектом в результате умышленного бездействия. Но при этом в статье 1117 Гражданского кодекса Российской Федерации не говорится о том, что будущий наследник может повлиять на решение наследодателя с помощью умышленного бездействия. Это, по моему мнению, является вторым недостатком закона и поэтому предлагаю дополнить содержание нормы части 1 статьи 1117 Гражданского кодекса РФ следующим: «Не наследуют ни по закону, ни по завещанию граждане, которые своими умышленными противоправными действиями **и бездействиями**, направленными против наследодателя...».

Не признаются недостойными наследниками лица, которые совершили умышленное уголовно наказуемое деяние в состоянии невменяемости (ч. 1 ст. 21 УК РФ). Согласно статье 23 Уголовного кодекса РФ лицо, которое совершило уголовное преступление в состоянии наркотического, алкогольного опьянения или под воздействием иных одурманивающих веществ подлежит уголовной ответственности, а значит, если оно совершило преступление в отношении возможного наследодателя, то такое лицо становится недостойным наследником. Некоторые авторы современных литературных изданий считают, что цель совершения данного преступления не имеет никакого значения, что можно оспорить [5]. При совершении преступления в отношении возможного наследодателя, перед преступником прежде всего стоит задача всячески повлиять на долю наследства, причитающуюся ему. Поэтому такое преступление неразрывно связано с целью. Ведь если мы возьмем, например убийство, совершенное из ревности, то этот факт никогда не позволит признать человека, совершившее такое деяние недостойным наследником, так как его целью не было извлечение собственной материальной выгоды.

Кроме преступных действий, закрепленных в Уголовном кодексе РФ, существуют также действия, не относящиеся к преступным, но в результате их исполнения человек также лишается наследства, становясь недостойным наследником. Таковыми являются действия направленные против воли возможного наследодателя путем изменения, отмены или уничтожения завещания. При совершении завещания возможным наследодателем во время чрезвычайной ситуации и с последующим его уничтожением, последняя воля

наследодателя может быть отменена. В части 1 статьи 1117 Гражданского кодекса РФ говорится, что нельзя понуждать наследодателя изменить его последнюю волю, выраженную в завещании. А как же тогда законодатель охватит тот случай, когда воля возможного законодателя еще не выражена в завещании, а потенциальный наследник уже начинает понуждать его к выражению воли в свою пользу? В таком случае закон бессилён, чего допускать нельзя! Поэтому эта норма требует дополнения, а именно нужно включить в содержание нормы такие случаи.

Все противоправные умышленные действия лица, совершенные против возможного наследодателя должны быть доказаны в суде. По таким моментам особенно в 2012 году существовала обширная судебная практика по искам о признании лица недостойным наследником, однако большинство таких дел заканчиваются неблагоприятно для истца, в связи с недоказанностью обстоятельств. К примеру, вот одно из определений, вынесенных Городским Судом Санкт-Петербурга: «Если преступления, за которые ответчик осужден и до настоящего времени отбывает наказание, не направлены на скорейшее открытие наследства, а заявителем не доказано наличие иных обстоятельств, являющихся в пределах действия ст. 1117 Гражданского кодекса РФ основанием для признания наследника недостойным и отстранения его от наследования, то иск о признании ответчика недостойным наследником и признании за истцом права собственности на наследственное имущество (квартиру) не подлежит удовлетворению»[6].

Законодательство Российской Федерации, к сожалению пока не даёт ответа на вопрос о том, когда должно быть совершено противоправное деяние, ведь это может произойти и задолго до смерти наследодателя. Доктрина по этому поводу даёт такой комментарий, что необходимо установить такой срок, но пока его нет, следует пользоваться таким правилом: если противоправное деяние уже было совершено, то повод установления недостойного наследника уже есть[7].

Часть 1 статьи 1117 Гражданского кодекса РФ гласит: «граждане, которым наследодатель после утраты ими права наследования завещал имущество, вправе наследовать это имущество». В отношении этой нормы, по мнению автора, могут возникать разногласия. Ведь если лицо уже совершило противоправное деяние в отношении наследодателя, а впоследствии наследодатель завещает свое имущество этому лицу, то, по меньшей мере, это должно вызывать подозрения. И возникает вопрос, справедливо ли то, что недостойный наследник все равно получает свою долю наследства? Если да, то зачем тогда совершались все эти судебные процедуры по присвоению ему такого статуса? Конечно, нельзя упускать тот факт, что всякое случается в жизни и бывает, что недостойный наследник признает свою вину и раскаивается в случившемся. В таком случае автор считает, что необходимо вводить процедуру снятия статуса недостойного наследника в суде, а уже только потом давать ему право вступать в наследство. Но мы не можем игнорировать и тот факт, что бывают случаи на

практике, когда лицо осознает свою вину, но не раскаивается в случившемся. Что же делать тогда? По мнению автора в этой ситуации, когда такому лицу наследодатель все-таки завещал имущество целесообразно разделить долю такого лица между всеми остальными наследниками по завещанию, а его в качестве дополнительной меры оставить без наследства.

Пришло время обратиться к зарубежной практике и посмотреть, как у них обстоят дела с Наследственным правом. Проведя анализ зарубежных источников автор приходит к выводу, что у Российского законодательства и законов зарубежных стран сходные ошибки касаются наследников, наследодателя и права наследования, однако нормы зарубежного права подвержены более точной конкретике. К примеру возьмем Гражданский кодекс Китая. Он рассказывает о том, кто утрачивает право на наследование.

Это тот кто:

- был приговорен к уголовному наказанию за умышленное причинение смерти наследодателю или лицу, имеющему право наследования или за совершение покушения на это;

- обманом или насилием заставил наследодателя составить завещание относительно наследства или его уничтожить или же изменить;

- обманом или насилием воспрепятствовал наследодателю составить завещание относительно наследства или его уничтожить или же изменить;

- подделал, утаил или уничтожил завещание наследодателя относительно наследств;

- очень дурно обходился или причинил тяжкую обиду наследодателю, и последний объявил его лишенным наследства (ст. 1145 ГК Китая).

Согласно § 2339 ГГУ, недостойным наследником признается лицо лицо:

- ✓ умышленно и противоправно лишившее жизни наследодателя или совершившее покушение на его жизнь, или поставившее его в такое положение, что наследодатель до своей смерти лишился возможности составить или отменить завещательное распоряжение;

- ✓ умышленно и противоправно воспрепятствовавшее составлению или отмене наследодателем завещательного распоряжения; посредством обмана или угроз, побудившее наследодателя составить или отменить завещательное распоряжение;

- ✓ виновное в одном из деяний, наказуемых § 267, 271–274 Уголовного кодекса, с учетом завещательного распоряжения наследодателя.

Статья 620 Гражданского Кодекса Квебека гласит: в силу закона недостойно наследовать лицо:

- признанное виновным в покушении на жизнь наследодателя;

- лишенное родительской власти.

Может быть признано недостойным наследовать лицо:

- которое жестоко обращалось с наследодателем или иным образом вело себя по отношению к нему в высшей степени предосудительно;

- недобросовестно утаило, изменило или уничтожило завещание наследодателя;
- препятствовало завещателю в составлении, изменении или отмене его завещания.

Гражданский Кодекс Украины статья 1224 считает недостойными наследниками лиц, умышленно лишивших жизни наследодателя, либо наследника (-ков) или посягали на их жизнь, умышленно препятствовали наследодателю совершить завещание, внести в него изменения или отменить завещание и тем самым способствовали возникновению у них самих или у других лиц права наследования или способствовали увеличению их доли в наследстве.

Подводя итог данного исследования можно сказать, что Российская Федерация нуждается в корректировке Гражданского законодательства как и те страны, которые рассматривались автором в данной статье. Хотя и прошло много времени с момента появления Наследственного права на нашей Земле, а все равно нельзя оспорить тот факт, что общество все время развивается и закон обязан идти в ногу со временем и обществом. Все огрехи законодательства должны быть исправлены, ведь это поспособствует улучшению работы Судебной системы Российской Федерации, облегчит квалификацию уголовно наказуемых деяний в отношении наследодателей и наследников. И в конце концов усилит саму систему законодательства России.

Список литературы:

1. Разъяснения Пленума Верховного Суда РСФСР от 7 июня 1926 г. Протокол № 9 // Гражданский кодекс 1922 года с постратейно - систематизированными материалами. М., 1928. С. 956.;
2. Ожегов С. И. Словарь русского языка./ М. 1987. С. 345.;
3. <http://www.efremova.info/word/nasledodatel.html#.Vvybjfekdng> ;
4. Суханов Е.А. Гражданское право Т.1./ Под ред. Суханова Е.А. М. 2015.;
5. Зайцева Т. И., Крашенинников П. В. Наследственное право. Комментарий законодательства и практики его применения./ М., 2009. С. 32.
6. Определение Санкт-Петербургского городского суда от 07.07.2011 № 33-10363/11. Доступ из справ. - правовой системы «Консультант- Плюс».
7. Телюкина М. В. Наследственное право: Комментарий Гражданского кодекса Российской Федерации: учебно-практическое пособие./ М. : Дело. 2009. С. 25.

*Каутова Е.Е.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Прекращение брачного договора**

В силу различных причин как объективного, так и субъективного характера (последние, скорее всего, связаны с изменением личных

взаимоотношений супругов) может возникнуть необходимость в пересмотре или дополнении условий ранее заключенного договора или в его прекращении. Как отмечают исследователи, первоначальный брачный договор - это только «канва» для последующих изменений, дополнений, уточнений, которые должны производиться в течение всей совместной жизни супругов.

В соответствии с п. 1 ст. 43 Семейного кодекса РФ [2] брачный договор может быть изменен или расторгнут по соглашению супругов. Изменение или прекращение брачного договора по обоюдному согласию сторон - добровольное дело супругов, являющееся проявлением принципа свободы договора в части осуществления сторонами своих прав. Соглашение об изменении или расторжении брачного договора может быть достигнуто в любое время. Основное требование законодательства, предъявляемое к такому соглашению, касается его формы: «Соглашение об изменении или о расторжении брачного договора совершается в той же форме, что и сам брачный договор» (п. 1 ст. 43 СК РФ). Таким образом, правовую силу будет иметь только письменное соглашение, прошедшее нотариальное удостоверение.

Согласно п. 1 ст. 43 СК РФ субъектами соглашения об изменении или расторжении брачного договора могут быть только супруги, но не лица, вступающие в брак. Это объясняется тем, что изменению или расторжению может подлежать лишь вступивший в силу, то есть порождающий права и обязанности договор, каковым он становится лишь с момента государственной регистрации брака. Что касается лиц, вступающих в брак, то в случае необходимости изменения заключенного между ними брачного договора он должен считаться несостоявшимся, а вместо него должен быть заключен новый брачный договор.

По общему правилу гражданского законодательства никакое соглашение не может быть расторгнуто в одностороннем порядке. То же касается и брачных договоров - односторонний отказ от исполнения брачного договора законодательством не допускается. Включение в СК РФ данной нормы объясняется необходимостью придания брачному договору устойчивости и стабильности. Как отмечают исследователи, ценность брачного договора была бы незначительной, если бы стороны в одностороннем порядке могли отказаться от исполнения возложенных на них договором обязанностей.

Возможно возникновение ситуации, когда соглашение об изменении или расторжении брачного договора сторонами не достигнуто. В то же время при сложившихся обстоятельствах исполнение брачного договора в его первоначальном виде может привести к существенному нарушению интересов одного из супругов. Для таких случаев СК РФ предусматривает



возможность изменения или расторжения брачного договора в судебном порядке по иску заинтересованного супруга. Следует обратить внимание, что право заявлять такое требование другим лицам не предоставлено.

По вопросу об основаниях и порядке изменения и расторжения брачного договора СК РФ содержит отсылку к ГК РФ, в связи с чем весьма вероятным основанием для изменения или расторжения договора является существенное его нарушение другой стороной.

Согласно п. 2 ст. 450 ГК РФ [1], существенным признается нарушение договора одной из сторон, которое влечет для другой стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора. При этом, как совершенно справедливо указывается некоторыми авторами, под ущербом в данном случае может пониматься как умаление в имущественной сфере, так и моральный ущерб, причиненный нарушением условий договора другим супругом.

Представляется, что одним из наиболее распространенных случаев нарушения договора может явиться неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей. Так, существенным нарушением брачного договора можно признать отчуждение одним из супругов имущества, которое подлежало передаче в общую собственность или пользование; уклонение одного из супругов от выполнения условий договора, касающихся обеспечения условий существования другому супругу (предоставление места проживания, денежного содержания); использование денежных средств, предоставляемых на ведение домашнего хозяйства, не по назначению (например, на приобретение и потребление одним из супругов спиртных напитков и наркотических веществ) и т.д. Безусловно, весьма целесообразно при заключении брачного договора указать на те нарушения, которые будут признаваться существенными и, следовательно, являться основаниями изменения или расторжения брачного договора. Однако анализ примерных образцов брачных договоров, приводимых в монографической литературе, свидетельствует о том, что подобные условия на практике являются редкостью.

Другим основанием изменения или расторжения брачного договора может служить существенное изменение обстоятельств.

Например, если супруги договорились, что в случае прекращения брака принадлежащая им квартира перейдет в собственность одного из супругов, а второй получит от первого денежную компенсацию, а вскоре дом, в котором находилась указанная квартира, в результате стихийного бедствия был разрушен, то такое изменение условий и обстоятельств будет существенным.

Следует согласиться с позицией, согласно которой приведенные правила главным образом рассчитаны на регулирование гражданско-

правовых отношений, связанных с изменчивой конъюнктурой рынка. Брачный договор в силу своей специфики и прежде всего в силу длящегося характера может потребовать изменения и прекращения судом гораздо чаще, в том числе при отсутствии всех условий, предусмотренных ст. 451 ГК РФ. В частности, наиболее типичными ситуациями, вызывающими необходимость пересмотра или расторжения брачного договора, следует признать изменение материального или семейного положения одной из сторон. Поэтому представляется, что правила п. 2 ст. 451 ГК РФ не должны непосредственно применяться к отношениям, вытекающим из брачного договора. В связи с этим представляется актуальным предложение по изменению редакции ст. 43 СК РФ о возможности изменения или расторжения брачного договора в судебном порядке при существенном изменении материального или семейного положения сторон.

Говоря о порядке изменения или расторжения брачного договора, следует заметить, что по смыслу ст. 43 СК РФ должен быть соблюден порядок изменения и расторжения договора, предусмотренный ГК РФ. В соответствии с п. 2 ст. 452 ГК РФ требование об изменении или о расторжении договора может быть заявлено стороной в суд только после получения отказа другой стороны на предложение изменить или расторгнуть договор либо неполучения ответа в срок, указанный в предложении или установленный законом либо договором, а при его отсутствии - в тридцатидневный срок. Следовательно, до того, как обратиться с иском в суд, заинтересованный супруг обязан предложить другому супругу изменить или расторгнуть брачный договор. И только после получения отказа на предложение изменить или расторгнуть брачный договор либо неполучения ответа в определенный срок требование об изменении или расторжении договора может быть заявлено стороной в суд. Представляется, что такой порядок вполне соответствует целям правового регулирования отношений, вытекающих из брачного договора.

По требованию любой из сторон суд должен определить последствия расторжения или изменения брачного договора. Специальной регламентации относительно последствий изменения или расторжения брачного договора в СК РФ не содержится. Поэтому в порядке аналогии следует обращаться к ст. 453 ГК РФ, определяющей последствия изменения и расторжения договора.

При изменении договора обязательства сторон сохраняются в измененном виде. При расторжении договора обязательства сторон прекращаются. При этом по общему правилу, закрепленному в п. 4 ст. 453 ГК РФ, стороны не вправе требовать возмещения того, что было исполнено ими по обязательству до момента исполнения или расторжения договора, если иное не установлено законом или соглашением сторон.

Необходимо отметить, что брачный договор может быть прекращен не только в связи с его расторжением.

Прежде всего, действие брачного договора прекращается с момента прекращения брака, кроме случаев, когда обстоятельства брачного договора рассчитаны на период после прекращения брака. Как правило, это

обязательства, касающиеся взаимного содержания бывших супругов, но могут регулировать и другие вопросы, например, право пользоваться недвижимостью, находящейся в собственности бывшего супруга (квартирой, дачей и др.).

Из этого можно сделать вывод, что при прекращении брака применению подлежат лишь те условия брачного договора, которые прямо предусматривают обязательства именно на время после развода: с правилами раздела общего имущества супругов и определения долей в нем, выплаты компенсации за виновное поведение, приведшее к разводу, возмещению стоимости израсходованного общего имущества и т.п.

В соответствии с п. 2 ст. 42 СК РФ права и обязанности, предусмотренные брачным договором, могут ограничиваться определенными сроками. Таким образом, стороны брачного договора могут установить, что условия брачного договора будут действовать только в какой-то определенный ими период времени. Срок договора можно определить конкретным периодом времени его действия (три года, пять лет) либо точной календарной датой окончания его действия.

Срок может определяться также указанием на событие, которое должно наступить и с наступлением которого будут возникать или прекращаться имущественные права и обязанности супругов. Например, супруги в брачном договоре могут предусмотреть, что течение первых пяти лет после рождения совместного ребенка супруг в полном объеме будет нести расходы по содержанию семьи, а после наступления указанного события несение семейных расходов будет производиться иным образом.

Таким образом, брачный договор может быть прекращен и в связи с истечением срока (если он был заключен на определенный срок). Если права и обязанности супругов, установленные брачным договором, ограничены каким-то сроком, то по истечении этого срока происходит возврат к законному правовому режиму имущества супругов, если самим договором не предусмотрено иное. В то же время, устанавливая какие-либо сроки существования прав и обязанностей, предусмотряемых брачным договором, необходимо учитывать специфику того или иного права. Так, вещные права, как правило, являются бессрочными. Поэтому в брачном договоре не может быть установлено, что, например, какое-нибудь имущество переходит в собственность супруга (супруги), предположим, на пять лет (к сожалению, встречаются и такие «решения»).

Помимо этого, теоретически брачный договор может прекратить свое действие и в случае исполнения сторонами своих обязанностей по брачному договору.

Поскольку брачный договор по своей правовой природе является сделкой, ст. 44 СК РФ предусматривает и возможность признания его недействительным. При этом в ст. 44 СК РФ различаются общие (гражданско-правовые) и специальные (семейно-правовые) основания недействительности брачного договора.

К брачному договору применяют следующую классификацию недействительных сделок: с пороком субъектного состава; с пороком воли; с пороком содержания; с пороком формы.

В числе гражданско-правовых оснований, позволяющих оспорить брачный договор также указываются: заключение брачного договора несовершеннолетним в возрасте от 14 до 18 лет (ст. 175 ГК РФ); заключение брачного договора лицом, ограниченным судом в дееспособности (ст. 176 ГК РФ); заключение брачного договора лицом, неспособным понимать значения своих действий или руководить ими (ст. 177 ГК РФ); заключение брачного договора под влиянием заблуждения (ст. 178 ГК РФ); заключение брачного договора под влиянием обмана, насилия, угрозы, стечения тяжелых обстоятельств (ст. 179 ГК РФ). Принуждение к заключению брачного договора при наличии определенных в законе обстоятельств можно квалифицировать как уголовное преступление: законодатель в ст. 179 Уголовного кодекса Российской Федерации определил уголовное наказание за принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения под угрозой применения насилия, уничтожения или повреждения имущества, а равно распространение сведений, которые могут причинить существенный вред правам и законным интересам потерпевшего или его близких.

Среди перечисленных оснований недействительности брачного договора особого внимания заслуживает совершение договора под влиянием заблуждения и под влиянием обмана, насилия, угрозы и стечения тяжелых обстоятельств. Причем в ст. 178 ГК РФ законодатель приводит открытый перечень некоторых случаев, в отношении которых можно предположить, что они могут расцениваться как достаточно существенное заблуждение. В частности, существенным будет заблуждение относительно природы договора, которое возможно, например, когда один из супругов в силу юридической неграмотности или по иным причинам не в состоянии понять, что брачным договором он устанавливает для себя иной режим супружеского имущества, чем предусмотренный в законе. Он может полагать, что речь идет о разделе уже нажитого имущества или иметь иное искаженное представление о характере договора. Супруг может иметь неправильное представление также об обстоятельствах, существенно влияющих на его решение при заключении брачного договора. Например, он может быть введен в заблуждение относительно состояния здоровья, трудоспособности, имущественного положения другого супруга, наличия у него детей.

Помимо этого, предусмотрены специальные или семейно-правовые основания недействительности брачного договора.

Брачный договор может быть признан недействительным полностью или частично по требованию одного из супругов (в данном случае брачный договор - оспоримая сделка), если условия договора ставят этого супруга в крайне неблагоприятное положение [3, с. 219].

Семейно-правовыми основаниями ничтожности брачного договора являются его положения, нарушающие другие требования п. 3 ст. 42 СК РФ.

В частности, ничтожен брачный договор, ограничивающий правоспособность или дееспособность супругов, их право на обращение в суд за защитой своих прав, регулирующий личные неимущественные отношения супругов или права и обязанности супругов в отношении детей, ограничивающий право нетрудоспособного нуждающегося супруга на получение содержания, а также противоречащий основным началам семейного законодательства.

Еще одним специальным основанием недействительности брачного договора является признание недействительным самого брака (п. 2 ст. 30 СК РФ). Вместе с тем суд может оставить договор в силе полностью или частично в интересах добросовестного супруга (п. 4 ст. 30 СК РФ).

Таким образом, брачный договор может быть изменен или расторгнут в любое время в случае добровольного соглашения об этом его сторон или в судебном порядке. От прекращения брачного договора следует отличать признание брачного договора недействительным. При расторжении брачного договора его действие прекращается на будущее время, при признании брачного договора недействительным он считается недействительным с момента его заключения.

Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» Часть 1 от 30.11.1994г. №51-ФЗ (в ред. от 01.12.2015г.)// «Собрание законодательства РФ» 1994г., №32, ст.3301.
2. Семейный кодекс РФ от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // «Собрание законодательства РФ» РФ, 01.01.1996, № 1, ст. 16
3. Пчелинцева Л.М. Семейное право России. М.: Норма; Инфра-М, 2014.

*Кирьянов Д.А.,  
студент МАМИ*

## **Сущность добровольного страхования**

Термин страхование закреплен в федеральном законе от 27.11.1992 "Об организации страхового дела в Российской Федерации".

Страхование - отношения по защите интересов физических и юридических лиц, Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при наступлении определенных страховых случаев за счет денежных фондов, формируемых страховщиками из уплаченных страховых премий (страховых взносов), а также за счет иных средств страховщиков. [1, ст. 2]

В Российской Федерации выделяются две формы страхования: обязательное и добровольное. Об этом нам говорят пункт 2 статьи 3 Закона

РФ "Об организации страхового дела в Российской Федерации" и статья 927 Гражданского кодекса РФ.

Добровольное страхование - одна из форм страхования, возникающая на основе добровольно заключаемого договора страхования между страхователем и страховщиком. [2, с. 479]

Для того, чтобы понять сущность необходимо рассмотреть цели, принципы, функции и признаки добровольного страхования.

И так основными целями страхования, и в том числе добровольного страхования, как одной из формы являются:

- Обеспечение страховой защиты материальных интересов граждан, предприятий, кооперативов и иных хозяйственных субъектов в виде полного или частичного возмещения ущерба и потерь, причиненных стихийными бедствиями, чрезвычайными происшествиями и событиями в различных областях человеческой деятельности

- выплаты гражданам денежных сумм при наступлении страховых событий за счет страхового фонда, создаваемого на основе обязательных и добровольных платежей участников страхования.

- Добровольная форма страхования построена на соблюдении следующих принципов:

- Добровольное страхование действует в силу закона, и на добровольных началах. Закон определяет подлежащие добровольному страхованию объекты и наиболее общие условия страхования. Конкретные условия регулируются правилами страхования, которые разрабатываются страховщиком.

- Добровольное участие в страховании в полной мере характерно только для страхователей. Страховщик не имеет права отказываться от страхования объекта, если волеизъявление страхователя не противоречит условиям страхования. Данный принцип гарантирует заключение договора страхования по первому (даже устному) требованию страхователя.

- Выборочный охват добровольным страхованием, связанный с тем, что не все страхователи изъявляют желание в нем участвовать. Кроме того, по условиям страхования действуют ограничения для заключения договоров.

- Добровольное страхование всегда ограничено сроком страхования. При этом начало и окончание срока особо оговариваются в договоре, если страховой случай произошел в период страхования. Непрерывность добровольного страхования можно обеспечить только путем повторного перезаключения договоров на новый срок.

- Добровольное страхование действует только при уплате разового или периодических страховых взносов. Вступление в силу договора добровольного страхования обусловлено уплатой разового или первого страхового взноса. Неуплата очередного взноса по долгосрочному страхованию влечет за собой прекращение действия договора.

В.В. Шахов выделяет три основные функции страхования:

- Формирование специализированного страхового фонда денежных средств.
- Возмещение ущерба и личное материальное обеспечение граждан.
- Предупреждение страхового случая и минимизация ущерба. [3, с. 311].

Множество авторов выделяют также контрольную функцию страхования, которая выражает свойство этой категории к строго целевому формированию и использованию средств страхового фонда. Данная функция вытекает из указанных выше специфических функций страхования и проявляется одновременно с ними в конкретных страховых отношениях, в условиях страхования.

Добровольное страхование характеризуется следующими признаками:

- Договор страхования заключается на основе свободного волеизъявления страхователя и страховщика исходя из оценки рисков и своих возможностей.
- Охват страхования: Выборочный. Объекты принимаются на страхование по договоренности сторон и согласно условиям страхования
- Ограничен срок, указанный в договоре
- Высокой степенью вероятности наступления страхового случая, влекущего убытки.

При раскрытии сущности добровольного страхования необходимо сказать, что оно, осуществляется на двух основаниях:

- 1) договора страхования
- 2) правил страхования, определяющих общие условия и порядок его осуществления. [1, ст. 3]

Теперь перейдем к видам страхования. Современное законодательство выделяет две основные отрасли добровольного страхования:

1. Личное страхование
2. Имущественное страхование

Личное страхование — совокупность видов страхования (отрасль страхования), где в качестве объекта страхования выступает имущественный интерес страхователя, связанный с жизнью, здоровьем, событиями в жизни отдельного человека. [4, с. 757]

Имущественное страхование - это отрасль страхования, в которой объектом страховых отношений выступают имущество в различных видах и имущественные интересы.

Анализируя статьи 4 “Объекты страхования” и 32.9 “Виды страхования” ФЗ “Об организации страхового дела в РФ” в данных отраслях можно выделить основные виды страхования и сгруппировать их по объектам страхования, для более понятного восприятия. Их довольно много. Я разобрал наиболее интересные для меня.

Например, к объектам страхования от несчастных случаев и болезней относится такой вид страхования, как страхование от несчастных случаев и болезней. Данный вид может быть, как обязательным, допустим, если

несчастный случай произошел на производстве, об этом нам говорит Федеральный закон от 24.07.1998 № 125-ФЗ (ред. от 29.12.2015) "Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний" так и добровольным. Я остановился на добровольном.

Добровольно можно застраховаться от любого несчастного случая, если вас согласится застраховать страховая компания. Например, страховая компания Ренессанс предлагает следующие.

За 11 810 рублей за год, вы получаете страховой полис, страховая сумма в котором будет равна 650 000 рублей. В страховую сумму входит:

Инвалидность, смерть и телесные повреждения в случае несчастного случая, также последствия укуса клеща и травмы, полученные от занятия спортом.

То есть, если человек, например, во время игры в теннис получит травму, которая произойдет случайно, то все деньги, потраченные на лечения от этой травмы в размере до 650 000 рублей, выплатит страховая компания.

Далее, объектами страхования имущества могут быть имущественные интересы, связанные с риском утраты (гибели), недостачи или повреждения имущества. Здесь я разобрал такой вид добровольного страхования, как страхование имущества граждан, а если точнее, то страхование квартиры. Вся та же компания ренессанс, предлагает за 5499 рублей страхование, страховая сумма будет равна 400 000 рублей, и ваша квартира будет застрахована от пожара, взрыва, залива жидкостью, стихийных бедствий и противоправных действий третьих лиц.

Что касается стран мира, то, например, в Нидерландах страховая компания Hullberry Insurance Company, дает возможность застраховаться от неприятностей, которые могут поджидать человека на каждом шагу. При этом стоимость подобных страховых полисов обычно не превышает 30 евро в год.

Так, за 12 евро в год можно застраховаться от застревания в лифте. Если это произойдет, компания компенсирует клиенту потерянное время, заплатив 75 евро. За ежегодную плату в 18 евро организация обязуется выплатить компенсацию, если застраховавшийся клиент вдруг выбежит из дома без ключей, а дверь захлопнется. В зависимости от времени дня и недели, когда это произойдет, сумма выплаты может составить до 100 евро. Также компания предлагает подарить себе или своим друзьям страховой полис, который защитит его владельца от заснятия на скрытую камеру. Если это произойдет, а запись будет показана на одном из телеканалов, то пострадавший может получить вплоть до 1000 евро.

Тот, кто за год не менее 52 раз сыграл в лотерею и ни разу ничего не выиграл, получит от страховщика 2500 евро.

Страховая премия также будет выплачена в случае, если клиента компании против его воли похитят с Земли пришельцы. В этом случае пострадавшему присудят 5000 евро. Однако нужно будет предъявить доказательства похищения, в частности фотографии или справки от врачей и



авиакосмических органов. А кто боится незаслуженно оказаться за решеткой, может заключить с компанией договор страхования и в случае, если это произойдет, получить компенсацию в размере 500 евро.

В перечень необычных видов страховки также входит и повышение цен на бензин – если цена на топливо возрастет более чем на 15%, то на следующие 1000 литров страховка обязуется возместить дополнительные расходы. Также компания намерена страховать своих клиентов от сухого закона. Если в стране будет введен сухой закон, то застраховавшийся получит в качестве утешения 500 евро. [5]

Список литературы:

1. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 28.11.2015, с изм. от 30.12.2015) "Об организации страхового дела в Российской Федерации" // СПС «Консультант плюс».
2. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б.. Современный экономический словарь: ИНФРА-М. 1999.
3. Шахов В.В. Страхование: Учебник для вузов. : ЮНИТИ, 1997.
4. А. П. Архипов, С. Б. Богоявленский, Ю. В. Дюжев и др. Личное страхование // Основы страховой деятельности: Учебник / Отв. ред. проф. Т. А. Федорова. — Москва: БЕК, 1999.
5. Самые нелепые страховки, или Усы за пять миллионов евро // [ria.ru URL: http://ria.ru/entertainment/20110910/434315189.html](http://ria.ru/entertainment/20110910/434315189.html)

*Коротнева К.А.,  
студентка МАМИ ;  
Судьбина Е.В.,  
студентка МАМИ*

## **Опека и попечительство отдельных категорий граждан**

Российское законодательство, как и законодательство других стран, регулирует различные общественные отношения, в том числе и касающиеся опеки и попечительства. Поддержка материнства, детства, семьи, социальное обеспечение по возрасту, инвалидности или болезни, а так же иные случаи, установленные законом, предусмотрены в основном нормативно-правовом акте Российской Федерации, в Конституции [1].

Опека и попечительство, как вид социальной заботы государства о гражданах, необходимы для обеспечения прав в данной области общественных отношений. В гражданском законодательстве институт опеки и попечительства введен впервые. Ранее данную отрасль регулировал Кодекс о Браке и Семье 1969 года [4], в свою очередь в настоящее время данный институт содержит нормы гражданского, семейного и административного права. Понятие «опека» и «попечительство» схожи по смыслу и имеют одинаковую цель. Исходя из этого, можно дать общее разъяснение данных терминов. Опека, то есть попечение - это забота,

наблюдение и контроль над физическим лицом, который в силу различных обстоятельств не способен отвечать за свои действия и осуществлять предназначенные ему права, в том числе к таким лицам относятся и несовершеннолетние.

Правоотношения по опеке и попечительству в Российской Федерации регулирует ряд нормативно-правовых актов, основными из которых являются:

- Гражданский Кодекс Российской Федерации, часть 1 [2];
- Семейный Кодекс Российской Федерации [3];
- ФЗ "Об опеке и попечительстве" [5];
- Постановление Правительства РФ "Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних граждан" [6];
- Постановление Правительства РФ "Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении совершеннолетних недееспособных или не полностью дееспособных граждан" [7].

Изначально такой институт, как опека и попечительство возник как способ устройства детей-сирот и детей, которые остались без опеки родителей [9, с.5-7]. В 20 веке произошел социальный «переворот», повлекший за собой и изменения, касаемые опеки и попечительства. Данный институт приобрел более широкое значение, которое подразумевало под собой опеку и попечительство, как над несовершеннолетними, так и над уже взрослыми гражданами, имеющими определенные проблемы и в силу этого не способные своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их.

Опека и попечительство над разными категориями граждан имеют свои особенности. Так, опека назначается гражданам, признанных судом недееспособными, а также в отношении несовершеннолетних, не достигшими возраста 14 лет. Попечительство в свою очередь назначается гражданам, ограниченных судом в дееспособности и несовершеннолетним в возрасте от 14 до 18 лет.

Несовершеннолетние, исходя из своих психофизических характеристик, указанных в Семейном кодексе РФ, имеют право на заботу и воспитание, что не характеризует иные категории опекаемых и подопечных. Исходя из этого несовершеннолетние:

1. Дети, которые не достигли 14 лет, имеют право на опеку. Попечительство устанавливается над лицом, которому уже исполнилось 14, но которое не достигло еще 18летнего возраста [3, ст.145].

2. Ребенок, который достиг 10 лет, высказывает свое согласие при назначении опекуна. Опека и попечительство назначается с учетом мнения ребенка [3, ст.145].

3. Братья и сестры должны следовать единой судьбе, то есть передача их под опеку или попечительство не допускается разным лицам. Исключением является, если подобная передача следует интересам детей [3, ст.145].

4. Опекунами или попечителями над детьми могут быть только совершеннолетние и дееспособные лица [3, ст.146].

При назначении опекуна или попечителя учитываются личные качества лица, желающего стать опекуном (попечителем), способность исполнять обязанности, отношения с ребенком и, как уже ранее говорилось, желание самого ребенка [3, ст.146]. Когда все правила и формальности соблюдены, ребенку назначается опекун или попечитель и, находясь в этом правовом положении, то есть под опекой (попечением), ребенок имеет право:

1. Воспитываться в семье опекуна (попечителя), получать с его стороны заботу;

2. Находиться на содержании опекуна (попечителя), получать должное воспитание и уважение от него;

3. Ребенок имеет право на получение социальных выплат: алиментов, пенсии, пособий и т.п.;

4. Право на сохранении права собственности на жилое помещение;

5. Защиты от злоупотреблений со стороны опекуна (попечителя) [3, ст.148].

Опека устанавливается и над недееспособными гражданами. Недееспособные граждане – это лица, не способные в силу каких либо обстоятельств нести права и исполнять обязанности. В связи с этим им назначается представитель, коим является опекун.

Существуют и некоторые особенности, распространяющиеся на недееспособных граждан:

- Гражданин признается дееспособным, если к нему вернулась способность понимать свои действия или руководить ими. В таком случае дееспособным он признается судом;

- Если же способность лица, которого суд признал недееспособным, возвращается по отношению к своим правам и обязанностям, то такое лицо признается ограниченно дееспособным;

- Решением суда отменяется ранее установленная над лицом опека и, если данное лицо признается ограниченно дееспособным, то ему назначается попечитель.

Попечительство в свою очередь устанавливается над гражданами, признанными ограниченно дееспособными. Определение ограниченно дееспособного лица дано в ФЗ «Об опеке и попечительстве» [5, ст.2]. Согласно ему, не полностью дееспособным является несовершеннолетний гражданин или гражданин, который ограничен судом в дееспособности, опираясь на основания статьи 30 ГК РФ [2]. Данная статья дает перечень, опираясь на который лицо может стать не полностью дееспособным. К таким основаниям относятся:

1. Пристрастия к азартным играм, алкоголю или наркотическим веществам, которые влекут за собой последствия, отражающиеся на семье лица, ставят ее в материальное тяжелое положение. При этом лицо, над которым установлено попечение, сохраняет способность совершать мелкие

бытовые сделки, право совершать иные сделки можно совершать только с согласия попечителя [2, ч.1 ст.30];

2. Психическое расстройство, в результате которого гражданин может понимать значение своих действий или руководить ими только при помощи других лиц [2, ч.2 ст.30].

Следует отметить, что ограниченно дееспособное лицо, так же как и недееспособное лицо, может быть признано дееспособным судом, если причины, ранее повлекшие назначение попечителя, отпали либо устранены. Но может быть и иначе, суд может вынести решение о признании гражданина недееспособным, если в силу различных обстоятельств его психическое состояние ухудшилось.

Главным правилом при опеке и попечении является тот момент, что при назначении опекуна (попечителя), учитываются родственные или иные семейные связи, которые в свою очередь не являются обязательными. Обязательно, чтобы опекун (попечитель) понимал всю возложенную на него ответственность, объективно оценивал свои силы и смог обеспечить лицу достойную жизнь и помочь ему в реализации его законных прав. Это связано с тем, что только свободное волеизъявление и объективная оценка всей ситуации могут быть предпосылками успешной работы с подопечным или же привести к успешному воспитанию несовершеннолетнего лица. Но, к сожалению, лиц желающих добровольно возложить на себя такую ответственность не так много, обычно ими являются члены семьи или иные родственники. В связи с этим существует мнение, что необходимо ввести норму, которая позволила бы, например, старшим братьям или сестрам, достигшим 16летнего возраста и имеющим разницу между лицом, которому назначается опека не менее 5 лет быть опекуном. Естественно это должно происходить с учетом мнения ребенка. Такая норма представляется более разумной, нежели передача ребенка под опеку совершенно чужому лицу.

Так же при назначении опеки или попечения возникает проблема и с тем, что опекуном (попечителем) можно быть только для одного лица, а по закону разъединять братьев и сестер категорически запрещено, но, к счастью, существуют и исключения. В некоторых ситуациях одно лицо может являться опекуном (попечителем) над несколькими гражданами, в таком случае ему необходимо указать причины, по которым не может быть назначено другое лицо опекуном или попечителем.

Интересным нюансом назначения опекуна или попечителя над несовершеннолетним лицом служит тот факт, что сам родитель еще при жизни может назначить опекуна или попечителя для своего ребенка на случай смерти. В таком случае родителю необходимо написать заявление в орган опеки. Кстати, законодательство РФ закрепляет за родственниками преимущественное право на то, чтобы оформить на себя опеку или попечительство.

Институт опеки и попечительства известен и Германскому законодательству. Законодательство Германии и России показывает общее назначение данного института - это наблюдение и своевременная помощь за

людьми, неспособными в полной мере осуществлять свои права и нести обязанности. Так же имеются и различия, зависящие от менталитета страны и показывающие в свою очередь ее особенности. Согласно Конституции Германии под особой защитой страны находятся брак и семья.[8, ч. 1, ст. 6].

Необходимо отметить, что в Германии, уделяется большое внимание правам детей, в связи с этим существует ряд нормативно правовых актов, регулирующих их права. Большинство вопросов регулируются, в основном, прецедентным правом. В свою очередь, опека осуществляется родителями, ранее это понималось как родительская власть. Необходимость изменения термина возникла в связи с закреплением нового принципа, который закрепляет способность ребенка действовать самостоятельно. В соответствии с данным принципом главное значение имеют именно "интересы ребенка".

Законодательство Германии устанавливает родительскую опеку, как абсолютное право и защищает от вмешательства третьих сторон. Оба родителя осуществляют свою опеку на равных правах, в случае возникновения разногласий, каждый родитель имеет право обратиться в Суд по делам, касающихся опеки. Если же мать ребенка не замужем, то по ее желанию законным опекуном ее ребенка может стать государственные органы, уполномоченные по делам молодежи. В случаях, когда между родителями возникают разногласия, результатом которых является развод, вопросы опеки разрешает суд, который в первую очередь исходит из интересов ребенка. Но если стороны, то есть родители пришли к согласию, договорились между собой, то семейный суд обычно принимает их решение. Если суд выносит решение, запрещающее родителям заниматься определенными вопросами по воспитанию ребенка, то ему назначается попечитель. В подобных ситуациях обязанностью органа опеки является предоставление кандидатур суду, которые могут быть назначены опекунами или же попечителями. Но так же выступать в качестве опекуна или попечителя может и сам орган по делам детей и молодежи.

В Германии воспитание и опекой ребенка могут заниматься и ассоциации, если в их составе имеются лица, профессионально подготовленные к реализации данной деятельности.

В отношении несовершеннолетних попечители назначаются при условии, когда родители, а так же опекуны не могут осуществлять представительство прав своих подопечных из-за временно возникших препятствий. Стоит отметить, что попечитель может устанавливаться и в отношении лиц, которые в силу физических недостатков не способны вести дела, а так же и в отношении лиц безрассудно тративших сбережения, то есть расточителей. Но чаще всего представитель назначается для охраны и предоставления интересов совершеннолетних ограниченно дееспособных лиц.

В процессе развития института опеки и попечительства на протяжении многих лет все большее значение имеет тот факт, что данный институт способен помочь выживать отдельным категориям граждан, нуждающимся в

социальной поддержке. В таком случае происходит полное удовлетворение двух сторон интересов: частного, которое представляет собой самосохранение человека, и публичного, главной целью которого является сохранение жизни, здоровья, а так же интеллектуального потенциала личности. Ко всему этому добавляется желание обеспечить безопасность общества, устранение нищенства, детской безнадзорности, снижение уровня нарко- и алкозависимости, что повлечет за собой и снижение уровня преступности.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации, принята 12 декабря 1993 г. // СПС Консультант.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации, часть первая: федеральный закон РФ от 30 ноября 1994 г. № 51 - ФЗ. // СПС Консультант.
3. Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // СПС Консультант.
4. Кодекс о Браке и Семье РСФСР" (утв. ВС РСФСР 30.07.1969) (ред. от 07.03.1995) // СПС Консультант утратил силу.
5. ФЗ от 24.04.2008 N 48-ФЗ (ред. от 28.11.2015) "Об опеке и попечительстве" // СПС Консультант.
6. Постановление Правительства РФ от 18.05.2009 N 423 (ред. от 10.09.2015) "Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних граждан" // СПС Консультант.
7. Постановление Правительства РФ от 17.11.2010 N 927 (ред. от 01.01.2015) "Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении совершеннолетних недееспособных или не полностью дееспособных граждан" // СПС Консультант.
8. Основной закон Федеративной Республики Германии от 23 мая 1949 г. // СПС Консультант.
9. Макарова С.В. Институт опеки и попечительства над несовершеннолетними детьми: история его становления в России // Вопросы ювенальной юстиции. - М.; Юрист, 2006. - с.5-7.

*Ладыгин И.А.,  
студент МАМИ*

## **Российский нотариат: его настоящее и будущее**

Прежде чем перейти непосредственно к рассмотрению данной тематики, необходимо разобраться, что такое нотариат. На сегодняшний день нотариат – это функционирующий институт гражданско-правового общества, который, хоть и не стремительно, но, все же развивается.

Следует отметить, что Термин «нотариат» многозначен и обозначает одновременно, во-первых, систему органов и должностных лиц (нотариусов

и иных лиц, имеющих право выполнения нотариальных функций), наделенных в соответствии с законом правом совершения нотариальных действий, во-вторых, отрасль законодательства, нормами которой регулируется нотариальная деятельность, в-третьих, учебный курс... [11, с. 1]

В 1993 году были приняты «Основы законодательства Российской Федерации о нотариате», исходя из которых, можно сделать четкий вывод о том, что данный институт обладает двумя организационными формами: частной и государственной. А это, в свою очередь вызывает ряд противоречий.

Нотариат в Российской Федерации призван обеспечивать в соответствии с Конституцией Российской Федерации, конституциями (уставами) субъектов Российской Федерации, Основами законодательства Российской Федерации о нотариате от 11.02.1993 № 4462 – 1 защиту прав и законных интересов граждан и юридических лиц путем совершения нотариусами предусмотренных законодательными актами нотариальных действий от имени Российской Федерации. Исходя из этой функции, вытекает большая значимость данного правового института. Актуально и важно, чтобы нотариат в Российской Федерации работал максимально продуктивно и был стабилен, а также рассчитан на потребности современной реальности.

Параллельное функционирование частного и государственного нотариата

Как уже отмечалось в начале статьи, институт российского нотариата обладает двумя организационными формами: частной и государственной.

Существование в России параллельно двух систем нотариата не соответствует используемому в странах латинского нотариата термину «свободный нотариус», т.е. происходит смешение нотариальной деятельности с частной предпринимательской. [3, с.22]

Подобное положение в части остаточного существования государственного нотариата порождает ряд негативных последствий: непригодность государственного нотариата к условиям современного гражданского оборота и рынка, незаинтересованность нотариусов государственных нотариальных контор в результатах своей работы, нерешенность вопроса об имущественной ответственности государственных нотариусов, необходимость дополнительного бюджетного финансирования государственного нотариата. [10, с. 16]

Полагаем, что с частным нотариатом дело обстоит совсем иначе. Это, прежде всего, выражается в самофинансировании частных нотариальных контор, а также частные нотариусы отвечают собственным имуществом за некачественную и халатную работу. А это, в свою очередь, служит отличным стимулом. В такой системе личные интересы нотариуса сопряжены с общественными.

Преимущества частного нотариата на сегодняшний день: уменьшились очереди, изменилось отношение к посетителю и соблюдению

законодательства, уменьшилось количество злоупотреблений должностными полномочиями.

Государственный же нотариат – это традиционная бюрократическая система со своими агентами – чиновниками, которые не несут материальной ответственности за свою некомпетентность и небрежность в работе. От этого страдает квалифицированный уровень грамотности и компетентности нотариуса, что, в последствии, приносит огромные «хлопоты» гражданам, которые обратились за помощью в государственную нотариальную контору.

Но нельзя не учитывать огромные просторы нашей Родины. Частные нотариусы, как правило, обитают в крупных мегаполисах – в Европейской части России. Мелкие города и районы нередко лишены частных нотариальных контор вообще. Их заменяют – государственные.

Перспективы развития нотариата в Российской Федерации.

На сегодняшний день высокий профессиональный потенциал нотариата несопоставим с его ограниченным использованием. Сегодня нотариат практически выведен из участия в гражданских договорных отношениях и его знания применяются, в основном, для удостоверения доверенностей и при свидетельствовании подлинности подписей и верности копий документов.[9, с.16]

По словам Евгения Клячина: «В России насаждается американская, англосаксонская правовая система, когда не нужен нотариально удостоверенный договор. Происходит постепенное и осознанное вытеснение нотариата с правового поля государства». [2]

Имеется множество причин не востребоваемости возможностей нотариата. Но хотелось бы выделить основные. Их две:

Первая причина – это низкий уровень правовой культуры, который часто проявляется в стремлении обойти закон в целях «экономии». Правовой нигилизм российских граждан тоже никто не отменял.

Вторая причина – это отсутствие надлежащего государственного регулирования деятельности нотариата. Основы законодательства РФ о нотариате не дают четких дефиниций о нотариате, нотариальной деятельности. Также, наблюдаются большие пробелы в определении места и роли нотариата в сфере гражданско-правовых отношений. Функция нотариата как правового инструмента в формировании новых экономических отношений и роль государственных органов в части осуществления контрольных функций в сфере нотариата не четко и довольно-таки мутно выражены в «Основах законодательства РФ о нотариате».

В связи с вышеперечисленным назрела необходимость в новом законодательстве, регулирующем отношения в сфере нотариата и нотариальной деятельности. Поэтому был предложен новый законопроект «О нотариате и нотариальной деятельности в Российской Федерации», предусматривающий качественно иной и более высокий уровень подхода к вопросам правового регулирования нотариата в России.

На основе положений данного законопроекта можно выделить следующие перспективы использования потенциала нотариата:



1. Введение на всей территории Российской Федерации небюджетной модели нотариата.

2. Возложение на нотариуса обязанности по комплексному оказанию юридической помощи (консультированию, сбору необходимых документов, передаче документов на регистрацию прав и юридических лиц, медиации, присутствию на заседаниях органов управления юридических лиц по вопросам избрания (назначения) органов управления, распоряжения имуществом, более широкому использованию депозитов нотариусов и т.д.

3. Согласно принципам латинского нотариата, основная функция нотариуса – придание частным соглашениям аутентичного характера, особой доказательственной и исполнительной силы, защита публичного интереса. Данное положение должно найти свое закрепление в законодательстве, устанавливающим, в свою очередь, доказательственную и исполнительную силу и публичное признание нотариально оформленных документов в виде нормы об освобождении от доказывания в судебном процессе обстоятельств, содержащихся в нотариально удостоверенном документе. Данная мера позволит «разгрузить» суды, сэкономить время и материальные средства участников гражданских правоотношений.

4. Использование потенциала нотариата в примирительных производствах (медиации).[9, с.16]

Подводя итог, следует отметить, что у российского нотариата имеется целый ряд нерешенных проблем. Но, не смотря на это, новый законопроект «О нотариате и нотариальной деятельности в России» стимулирует мыслить позитивно. У российского нотариата отличное будущее. Модернизация законодательства в этой сфере отношений качественно улучшит, как деятельность нотариусов, так и сам институт права.

Хочется надеяться на то, что нормы в данном законопроекте будут соблюдаться в полной мере и с полной ответственностью, а этическая и профессиональная сторона государственных нотариусов заметно вырастут на всех планах.

#### Список литературы:

1. Бабич М.Е. – Перспективы развития нотариата в Российской Федерации. – 2011 г.
2. Клячин Е.Н. Без права на нотариуса // URL: [http:// www.notariat.ru/inter2005/press\\_388\\_12.aspx](http://www.notariat.ru/inter2005/press_388_12.aspx) (дата обращения: 15.10.2010).
3. Олейнова А.Г. – История становления законодательства о нотариате в России, 2004 г.
4. Сергеева К.А. – Обеспечение доказательств в законодательстве о нотариате. – 2012 г.
5. Лямцева И.А. – Государственный и частный нотариат в России. Проблемы системного дуализма и перспективы развития. – 2015 г.
6. Волков Н.А. – Роль института нотариата в защите конституционных прав и законных интересов граждан – 2015 г.

7. Ярошенко Т.В. – Нотариат в Российской Федерации: Актуальные проблемы. – 2013 г.
8. Денисова Ю.Н. – Правовые проблемы российского нотариата на современном этапе. – 2015 г.
9. Гашева И.А. – журнал «вестник адыгейского государственного университета - перспективы развития нотариата в российской федерации.
10. Шагиев Б. В. – журнал «Нотариус» - 2012 №5 - Нотариат и адвокатура как правозащитные органы России.
11. Ярков, В.В. Настольная книга нотариуса: учебно-методическое пособие. В 2-х т. / Авт. коллектив Б.М. Гонгало, Т.И. Зайцева, П.В. Крашенинников и др. – М.: Волтерс Клувер, 2006. Т. 1.

*Лебедева И.В.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Ограничение свободы договора в целях защиты прав потребителей**

Согласно с Конституции РФ [1, ст.7] Российская Федерация - социальное государство, политика которого ориентирована на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и охрану здоровья людей. Одно из средств в достижении указанной цели является законодательство о защите прав потребителей.

При исследовании данной сферы правового регулирования общественных отношений необходимо отметить, что законодательство о защите прав потребителей имеет свою специфику по сравнению с гражданским законодательством, составляющим основу нормативно-правового регулирования договорных потребительских отношений. Эта специфика выражается в более широком, чем при правовом регулировании иных договорных отношений, использовании императивных норм для определения содержания договора, что обусловливается экономическим неравенством потребителей и продавцов (исполнителей, изготовителей, импортеров), установлением повышенной ответственности контрагентов потребителя, а также невозможностью средствами и приемами традиционного гражданского права предоставить потребителям надежную защиту их прав.

Регулирование государством отношений с участием потребителей посредством специального законодательства о защите их прав, ограничивающего в известной мере гражданские права контрагентов потребителей (продавцов, изготовителей, исполнителей) наряду с обеспечением свободы экономической деятельности, является одной из составляющих внутренней экономической функции государства. Так, количество гражданских дел о защите прав потребителей, рассматриваемых судами общей юрисдикции, увеличивается год за годом.

Одним из самых распространенных инструментов защиты потребителей является в принципе нетипичная для договорного права императивная фиксация в законе минимального набора прав и обязанностей сторон (главным образом, разумеется, прав потребителя и обязанностей предпринимателя) для определенных - "потребительских" - договорных типов. Суть данного приема в том, чтобы лишить потребителя возможности причинить самому себе вред своим собственным волеизъявлением: обладающий меньшей переговорной силой, плохо осведомленный и не слишком интересующийся юридической стороной дела, он зачастую готов согласиться на самые невыгодные для него условия договора, предлагаемые сильным и юридически подкованным предпринимателем. Чтобы защитить потребителя от самого себя, ему в императивной форме навязывают набор договорных прав и обязанностей, гарантирующий определенный уровень учета его интересов.

Поскольку цель такого регулирования - не позволить сторонам ухудшить правовое положение потребителя по сравнению с тем, как оно закреплено в законе, соответствующие предписания приобретают характер "полуимперативных" или "односторонне императивных" норм, [6, с.70] отступление от которых возможно только в пользу потребителя.

Нередко европейский законодатель использует общую оговорку, не позволяющую потребителю отказаться от прав, предоставляемых ему в соответствии с той или иной директивой, или исключает отказ от определенных прав. Необходимо, однако, иметь в виду, что к определению содержания потребительских договоров директивы прибегают не так часто, поэтому общие оговорки служат в основном императивному закреплению права на отмену договора и информационных обязанностей.

Как правило, императивно предписывая сторонам минимальный набор прав и обязанностей, законодатель действует в рамках определенных договорных типов или видов. Потребитель и предприниматель, оформляющие свое сотрудничество с использованием "потребительского" договорного типа, связаны установленным для него императивным регулированием. Однако в выборе договорного типа они по-прежнему свободны (впрочем, российское законодательство знает исключение и из этого правила. Пользуясь этой свободой, стороны могут сконструировать свои отношения так, чтобы они не отвечали признакам тех договорных типов, в рамках которых законодатель предоставляет защиту потребителю, и таким образом уйти от применения к их договору соответствующих императивных норм.

С помощью такого приема несложно свести к нулю практическое значение императивного регулирования в рамках отдельных договорных типов. Борьба с так называемым обходом закона традиционно сопутствует законодательству в сфере защиты потребителей. Не стало в этом смысле исключением и общеевропейское право. Если стремление устранить возможности обхода Директивы 94/47/ЕС о таймшерах - одна из причин ее замены новой Директивой 2008/122/ЕС (мотивы 1 и 5), то п. 3 ст. 22

Директивы 2008/48/ЕС прямо предписывает национальным законодателям позаботиться о том, чтобы правила, которые они введут в целях ее имплементации, нельзя было обойти.

Российский законодатель часто устанавливает в императивной форме минимальные стандарты воплощения интересов потребителя в договорных правах и обязанностях сторон. Наряду с подробной регламентацией отдельных потребительских договоров, а также некоторых видов обязательств с участием потребителей отечественный правопорядок обращается к известной европейскому праву технике общих предписаний, объявляющих тот или иной нормативный комплекс или тот или иной вид норм императивным (точнее, односторонне императивным).

Прежде всего предписание такого рода содержится в абз. 1 п. 1 ст. 16 Закона о защите прав потребителей: "Условия договора, ущемляющие права потребителя по сравнению с правилами, установленными законами или иными правовыми актами Российской Федерации в области защиты прав потребителей, признаются недействительными" [5,с.376].

По своему буквальному смыслу это положение делает односторонне императивными все нормы потребительского законодательства (повидимому, кроме тех, для которых прямо предусмотрена диспозитивность). Судебная практика идет дальше - вплоть до распространения этого общего правила на все нормы (гражданского) законодательства, даже если для них установлена диспозитивная оговорка [4].

В п. 2 ст. 16 Закона о защите прав потребителей закреплены два более конкретных, но тоже распространяющихся на все договоры с потребителями правила: "Запрещается обуславливать приобретение одних товаров (работ, услуг) обязательным приобретением иных товаров (работ, услуг)... Запрещается обуславливать удовлетворение требований потребителей, предъявляемых в течение гарантийного срока, условиями, не связанными с недостатками товаров (работ, услуг)".

Помимо этих генеральных оговорок, российское законодательство детально регулирует множество потребительских договорных типов и видов, а также видов обязательств, выделяемых по содержанию: розничная купля-продажа [2], прокат, бытовой подряд, договор участия в долевом строительстве [3].

Прибегает российский законодатель и к принудительной типизации договоров - выражение "принудительная типизация" (как перевод немецкого "Turepzwang") использует применительно к вещному праву Е.А. Суханов [7,8]. Так передается идея, что правопорядок признает закрытый перечень видов той или иной правовой формы (скажем, вещного права или иска). В данном случае речь идет об исключительной для современного континентально-европейского права ситуации, когда принудительная типизация появляется в договорном праве: участникам оборота, преследующим определенную правовую или хозяйственную цель, предлагается - в отступление от принципа, закрепленного в п. 2 ст. 421 ГК РФ, - закрытый перечень доступных договорных типов, с помощью которых

могут быть удовлетворены те или иные потребности граждан. Так, Федеральный закон об участии в долевом строительстве содержит закрытый перечень форм "привлечения денежных средств граждан, связанного с возникающим у граждан правом собственности на жилые помещения в многоквартирных домах, которые на момент привлечения таких денежных средств граждан не введены в эксплуатацию"[3, ч. 2 ст. 1]. Среди этих форм - договор участия в долевом строительстве, в значительной мере императивно урегулированный указанным Законом.

К числу совсем свежих законодательных нововведений относится закрепление в ГК РФ общего запрета на "обход закона с противоправной целью". Не исключено, что он станет играть роль и в потребительском праве. С учетом немецкого опыта общие перспективы принятия указанных изменений в ГК РФ обсуждаются в заключении, подготовленном Ю. Базедовым и Е. Курзински-Сингер: Особенности применения в немецком гражданском праве понятия "обход закона".

Поскольку общеевропейское потребительское право фрагментарно и нацелено на точечную минимальную гармонизацию национальных систем стран - членов Сообщества, его сопоставление с российским правом представляет собой сравнение разнородных объектов. Рассмотрение отечественного правопорядка сведено поэтому к двум вопросам: во-первых, используются ли здесь формы ограничения свободы договора, востребованные европейским законодателем; во-вторых, ограничивается ли в России свобода договоров с участием потребителей в тех сферах, в которых это происходит на общеевропейском уровне.

Решение указанных проблем видится в совершенствовании механизмов реализации прав потребителей, которое возможно при глубоком теоретическом осмыслении не только проблем нормативно-правового регулирования, но и экономического содержания потребительских отношений, гражданско-правовых средств реализации, обеспечения и защиты прав потребителей как единого механизма, гарантирующего удовлетворение потребителем своих личных, семейных, бытовых нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.

#### Список литературы:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС «КонсультантПлюс»
2. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 13.07.2015) "О защите прав потребителей" // СПС «КонсультантПлюс»
3. Федеральный закон от 30.12.2004 N 214-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты

Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2015) // СПС «КонсультантПлюс»

4. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 13.09.2011 N 146 (Обзор судебной практики по некоторым вопросам, связанным с применением к банкам административной ответственности за нарушение законодательства о защите прав потребителей при заключении кредитных договоров) // "Вестник ВАС РФ", №11, ноябрь, 2011.

5. Карапетов А. В., Савельев А.И. Свобода договора и ее пределы. Т. 2: Пределы свободы определения условий договора в зарубежном и российском праве. – М.: Статут, 2012.

6. Кратенко М.В. Защита прав потребителей услуг: Справочник. М.: Проспект, 2010.

7. Суханов Е.А. Гражданское право: Учебник. Т. 2: Вещное право. Наследственное право. Исключительные права. Личные неимущественные права 3-е изд., перераб. и доп. М.: Волтерс Клувер, 2008

8. Суханов Е.А. О понятии и видах вещных прав в российском гражданском праве // Журнал российского права. 2006. N 12.

*Мальшева Е.Б.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **История развития института источника повышенной опасности**

Деятельность, создающую повышенную опасность для окружающих, в законодательстве и литературе называют «источником повышенной опасности». Данное понятие появилось в результате первой советской кодификации гражданского законодательства. Несмотря на то, что рассматриваемая правовая категория практически не существует в зарубежном праве, отдельные признаки деликта, урегулированного в настоящее время нормами ст. 1079 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ [1], появились в научной литературе достаточно давно.

Известно, что попытки разрешения проблем, связанных с причинением вреда в результате создания «повышенной опасности», обусловлены началом бурного развития научно-технического прогресса во второй половине XIX века. Эти процессы, наряду с другими факторами, обусловили тенденцию девальвации вины в гражданском праве как условия ответственности.[2]

Повышенная ответственность за причинение вреда владельцами «опасных предприятий» (прежде всего железнодорожных, позднее метрополитенов) была предусмотрена уже в Австрийском законе от 5 марта 1869 г., Германском законе от 7 июня 1871 г., Швейцарском законе от 1 июля 1875 г. и др.[3]

«Идея повышения опасностей», как некоторое «этическое оправдание для привлечения к ответственности того, кто оказался лишь случайной и невольной причиной вреда», была предложена немецким юристом М. Рюмелином: тот, кто своей деятельностью повышает опасности для окружающих свыше обычного уровня, должен нести на себе и ответственность за это повышение[4].

Для обоснования возложения подобной ответственности использовалась также «идея риска», выдвинутая французской юриспруденцией: всякий, кто действует, должен нести на себе риск за все случайные последствия своей деятельности.[4]

В конце 19 века в истории развития ответственности «за вину» и ответственности без вины наступил новый этап. Начало этого периода совпало с началом промышленной революции, давшей мощный толчок развитию производительных сил, в том числе источников повышенной опасности, приведшей к углублению общественного разделения труда, усилению взаимосвязей между различными участниками гражданского оборота, возникновению монополий.

Усиление начала ответственности независимо от вины до непреодолимой силы выразилось в постепенном появлении в нормативных актах новых видов ответственности собственников или пользователей за вред, причиненный принадлежащими им вещами, в частности, дикими животными, разрушающимися строениями и т.п.[5]

Однако определяющей тенденцией развития гражданско-правовой ответственности в странах Запада является отказ от принципа вины как одного из основных условий ответственности. Это связано, прежде всего, с использованием на производстве, в быту новых машин, товаров, технологических процессов, которые неподконтрольны человеку и поэтому могут причинить ущерб и при отсутствии вины в поведении их владельца.

В законодательстве Российской Империи исследуемый нами специальный деликт появляется в конце XIX века. Нормы — прототипы соответствующих конструкций советских кодексов, содержащие признаки ответственности за причинение вреда повышенной опасной деятельностью (предметами), можно заметить в ст. 683 Свода законов гражданских, ст. 92 Общего устава российских железных дорог, приложениях к ст. 1564-15624 Устава о промышленности и др.

В соответствии со ст. 683 Свода законов гражданских (в редакции Закона от 4 июня 1912г.) владельцы железнодорожных и паромных предприятий отвечали за вред, причиненный жизни или здоровью граждан, если не доказывали, что несчастье произошло:

- а) не по вине управления предприятием и его агентов,
- б) вследствие воздействия непреодолимой силы.

Ст. 688 Свода законов гражданских предусматривала возложение ответственности за причинение вреда на держателей «диких и других опасных животных»; однако согласно этой статье (в отличие, например, от

§ 833 Германского гражданского уложения) владелец дикого животного отвечал на началах вины. [6]

В книге пятой проекта Гражданского уложения, представленной в Государственную думу в 1913 г., возложение повышенной ответственности предусматривалось ст. 2621 и 2622. Ст.2621 проекта Гражданского уложения устанавливала ответственность за причинение смерти или телесное повреждение «вследствие опасностей, сопряженных с железнодорожным движением». Основаниями освобождения владельца железной дороги (под которой понимался «всякий рельсовый путь, независимо от рода двигательной силы») являлись:

- а) непреодолимая сила,
- б) непредотвратимое деяние лиц, не принадлежащих к составу служащих или рабочих железной дороги,
- в) злой умысел или грубая неосторожность самого погибшего или пострадавшего.

Ст. 2622 проекта Гражданского уложения говорила об ответственности в случае причинения кому-либо смерти или телесного повреждения «на фабрике, заводе или горном промысле вследствие действия машин или других орудий или вследствие каких-либо опасных для жизни и здоровья условий данного производства, а равно в случае причинения кому-либо смерти или телесного повреждения при особо опасных строительных предприятиях, как-то: при сооружении туннелей, мостов, портов и т. п.». Условия ответственности «владельца предприятия» были те же, что и в ст. 2621 проекта Гражданского уложения.

Советскому гражданскому законодательству термин «источник повышенной опасности» был известен еще с 20-х годов. Впервые он использован в статье 404 Гражданского кодекса РСФСР, введенного в действие постановлением ВЦИК от 11 ноября 1922 года. Как указывалось в данной статье, лица и предприятия, деятельность которых связана с повышенной опасностью для окружающих, как-то: железные дороги, трамвай, фабрично-заводские предприятия, торговцы горючими материалами, держатели диких животных, лица, возводящие строения и иные сооружения, и т. п., отвечают за вред, причиненный источником повышенной опасности», говорилось: «Организации и граждане, деятельность которых связана с повышенной опасностью для окружающих (транспортные организации, промышленные предприятия, стройки, владельцы автомобилей и т. п.), обязаны возместить вред, причиненный источником повышенной опасности, если не докажут, что вред возник вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего».

Известно, что проект Русского гражданского уложения использовался при разработке проекта ГК РСФСР 1922 г. Специальные деликты, предусмотренные в ст. 2621 и 2622 проекта РГУ, были закреплены в ст. 404 ГК 1922г.

При этом очевидно, что появлению нового абстрактного понятия «источник повышенной опасности» мы обязаны стремлению к лаконичности



разработчиков первого советского Гражданского кодекса, количество статей которого в несколько раз меньше, чем в проекте РГУ. Сходные деликты были объединены в одну статью, вследствие чего появилась необходимость закрепления за всеми повышенной опасностью объектами единого термина. Кроме владельцев «опасных предприятий» в перечень владельцев источников повышенной опасности ст. 404 ГК 1922 г. попали также субъекты виновной ответственности по ст. 2635 и 2636 проекта РГУ — лица, в «заведовании» которых находятся машины, паровые котлы и другие «опасные предметы», а также лица, в «пользовании» которых находится «животное (дикое или домашнее)».

Состоявшееся объединение норм можно оценить положительно, вместе с тем нельзя не заметить, что и породило неясность и споры относительно содержания нового понятия.

В ст.404 ГК 1922 года был указан примерный перечень объектов, в связи с которыми деятельность приобретает повышенную опасность. И для определения на практике является тот или иной вид деятельности источником повышенной опасности для окружающих был установлен общий критерий, исходя из характера объектов, перечисленных в ст.404 ГК.

Итак, «деятельность, представляющая повышенную опасность для окружающих, характеризуется тем, что она связана с применением специальных мер по технике безопасности, причем не исключается полностью случайная возможность причинения вреда, несмотря на все принятые меры».[7]

Статьи прежних гражданских кодексов РСФСР об ответственности за вред, причиненный источником повышенной опасности, содержали перечни субъектов ответственности, т. е. владельцев источников повышенной опасности. Согласно ст. 404 ГК 1922 г. это «лица и предприятия, деятельность которых связана с повышенной опасностью для окружающих, как то: железные дороги, трамвай, фабрично-заводские предприятия, торговцы горючими материалами, держатели диких животных, лица, возводящие строения и иные сооружения, и т. п.»; по ст. 454 ГК РСФСР 1964 г. «организации и граждане, деятельность которых связана с повышенной опасностью для окружающих (транспортные организации, промышленные предприятия, стройки, владельцы автомобилей и т. п.)».

Идентично была сформулирована часть 1 статьи 128 Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик 1991 года (с той лишь разницей, что термины «организации» и «владельцы автомобилей» были заменены соответственно терминами «юридические лица» и «владельцы автотранспортных средств»).

Норма абз. 1 п. 1 ст. 1079 ГК РФ содержит перечень видов деятельности, создающей повышенную опасность для окружающих. Таковой признается деятельность, связанная «с повышенной опасностью для окружающих (использование транспортных средств, механизмов, электрической энергии высокого напряжения, атомной энергии, взрывчатых веществ, сильнодействующих ядов и т. п.; осуществление строительной и

иной, связанной с нею деятельности и др.)». Кроме перечисления этих видов деятельности законодатель говорит об источнике повышенной опасности — некоем явлении, которым причиняется вред, и которым можно владеть. Для решения поставленных нами задач в настоящем исследовании вопрос о соотношении этих двух понятий — «деятельность, создающая повышенную опасность для окружающих» и «источник повышенной опасности» — представляется чрезвычайно важным. В литературе он до сих пор не получил однозначного разрешения.

В соответствии с нормами международного права ответственность за вред, причиненный «Особыми» источниками повышенной опасности, не исключается непреодолимой силой вообще, как например, в ст.2 Конвенции 1972 года «О международной ответственности за ущерб, причиненный космическими объектами» устанавливает абсолютную ответственность запускающего государства за выплату компенсации за ущерб, причиненный этим космическим объектом на поверхности земли или воздушному судну в полете. Либо исключается только некоторыми, прямо названными в источнике обстоятельствами непреодолимой силы. Так, например п. 3 ст. 4 Венской Конвенции 1963 года «О гражданской ответственности за ядерный ущерб», ст.9 Парижской Конвенции 1960 г. «Об ответственности перед третьей стороной в области ядерной энергии», ст. 8 Брюссельской Конвенции 1962г. «Об ответственности операторов ядерных судов, в соответствии с которыми оператор ядерной установки может освободиться от ответственности за причиненные в связи с ядерным инцидентом убытки в том случае, если они возникли в результате вооруженного конфликта, военных действий или восстания, а в соответствии с Венской Конвенцией 1963 г. и Парижской Конвенцией 1960 г. также в случае тяжелого стихийного бедствия исключительного характера.

Таким образом, анализ норм международного права позволяет выделить «обычные» либо «особые» источники повышенной опасности, что обуславливает расширение ответственности не только до пределов непреодолимой силы, а также и за ее пределами.

#### Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» Часть 1 от 30.11.1994г. №51-ФЗ (в ред. от 05.05.2014г.)// «Собрание законодательства РФ» 1994г., №32, ст.3301
2. Кулагин М.И. Предпринимательство и право: опыт Запада.// Избранные труды. М.,Юрист, 1997. - С. 280.
3. Гражданское уложение: Проект Высочайше учрежденной Редакционной комиссии по составлению Гражданского уложения / Под ред. Тютрюмова И. М. Т. 2. - М.: Статут, 2001. - С. 1282.
4. Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права (по изд. 1917 г.). М.: Статут, 1998. - С. 287.

5. Гражданское и торговое право капиталистических государств [Текст] /Под ред. Яичкова К.К. М.: Международные отношения, 1986. - С. 118.
6. Германское гражданское уложение, сайт: [http://sudru.ru/нормативная база/исторические нормативные акты/471385-гражданское-уложение-германии](http://sudru.ru/нормативная_база/исторические_нормативные_акты/471385-гражданское-уложение-германии).
7. Иоффе О.С. Обязательства по возмещению вреда. [Текст] Л., Госиздат, 1952. - С. 48.

*Мокляков С.А.,  
студент НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Применение опосредованных средств реализации принципа гласности в гражданском процессе**

Опосредованные средства реализации получают свое применение при рассмотрении гражданского дела в "электронном правосудии". При осуществлении судопроизводства в электронной форме судебное заседание проводится с использованием видеоконференц-связи, ходатайство об участии с использованием в судебном заседании видеоконференц-связи поступает именно от участников процесса. Такая форма не ограничивает принцип гласности.

Видеоконференц-связь ведется с места нахождения лиц, участвующих в деле, а также иных участников процесса и непосредственно в зале судебного заседания, куда открыт доступ всем желающим. Право присутствовать на судебном заседании означает присутствовать в месте нахождения суда, рассматривающего и разрешающего гражданское дело, наблюдать за действиями суда.

С позиции гласного гражданского процесса важно, чтобы публика могла непосредственно наблюдать за процессуальными действиями судьи в заседании с использованием видеоконференц-связи. Тем самым, принцип гласности действует в полном объеме и никак не ограничивается при осуществлении гражданского судопроизводства в электронной форме с использованием новых информационных технологий. В "электронном правосудии" значительно шире задействованы опосредованные формы гласности. Несмотря на это принцип непосредственной формы не ограничивается при условии, что председательствующий будет находиться в зале судебного заседания, открытом для посторонних лиц.

Совершенно справедливой представляется позиция Е.А. Борисовой о том, что в ведение электронного правосудия позволит повысить эффективность судебной защиты, обеспечить право на доступ к правосудию, упростит и ускорит гражданское судопроизводство. Важно сохранить все традиционные формы обращения в суд, участия в судебном заседании и т.д.

Заинтересованному лицу необходимо предоставить право соответствующего выбора для совершения процессуальных действий наиболее удобным для него способом. [1, с. 343-344].

В.В. Ярков также находит позитивным влияние электронного правосудия на принцип гласности в гражданском судопроизводстве.[2, с. 44-50]. Во время нахождения в зале судебного заседания присутствующие имеют возможность применить также средства реализации гласности как "фиксация" происходящего в зале судебного заседания при рассмотрении и разрешении гражданского дела. Процессуальное право лиц, присутствующих на судебном заседании, в том числе и не участвующих в деле, фиксировать в письменной форме ход судебного разбирательства, делать пометки, вести аудиозапись является новеллой действующего процессуального законодательства. Фотосъемка, видеозапись, а также трансляция судебного заседания по радио и телевидению допускается с разрешения суда.

Список литературы:

1. Борисова Е.А. Некоторые новеллы арбитражного процессуального законодательства России, журн. "Законодательство", №2, февраль 2011 г.
2. Ярков В.В. Электронное правосудие и принципе цивилистического процесса. журн."Закон" №2, 2011 г.

*Невостружева Е.С.,  
студентка МАМИ ;  
Саливоненко Д.А.,  
студентка МАМИ*

## **Способы принятия наследства в Российской Федерации**

Каждый из нас в своей жизни рано или поздно сталкивается с наследованием и соответственно с наследственным правом.

Под наследованием понимается переход имущества умершего (его наследства, наследственного имущества) к другим лицам в порядке универсального правопреемства, т.е. в неизменном виде, как единое целое и в один и тот же момент. [1.ГКРФ ст. 1110] Таким образом, в законе закреплено давно сложившееся в доктрине определение наследования как правопреемства.

### **Способы принятия наследства**

В Российской Федерации существует два способа принятия наследства:

1. путем подачи письменного заявления о принятии наследства (юридическое или формальное принятие наследства);
2. путем фактического вступления во владение наследственным имуществом (фактическое или неформальное принятие наследства).

Юридическое или формальное принятие наследства – это подача письменного заявления о принятии наследства [1, п.1 ст.1153].

Установлен специальный порядок подачи такого заявления. Оно подается по месту открытия наследства нотариусу.

Наследник, подавший заявление о принятии наследства, для получения свидетельства о праве на наследство должен будет подать об этом другое заявление.

Между тем ему предоставлено право подать лишь одно заявление о выдаче свидетельства о праве на наследство, и в этом случае такое заявление выполняет две функции:

- оно подтверждает желание наследника принять наследство;
- одновременно служит основанием для выдачи ему свидетельства о праве на наследство [1, ст.1162 ГК РФ].

Заявление о принятии наследства может быть подано лично самим наследником или его законным представителем, передано через другое лицо либо направлено по почте. В двух последних случаях подпись наследника (его законного представителя) на таком заявлении должна быть засвидетельствована нотариусом либо должностным лицом, которому предоставлено право совершать нотариальные действия (речь идет о должностных лицах органов исполнительной власти субъектов РФ и должностных лицах консульских учреждений). Среди лиц, имеющих право свидетельствовать подписи, названы и должностные лица, которым в силу закона предоставлено право удостоверять доверенности. [1, п.3 ст.185 ГК РФ]

«Свидетельствование подписи, как нотариальное действие имеет целью представить всем заинтересованным лицам доказательство того, что сделка совершена именно наследником». [5, п.3 ст.185]

В таком же порядке оформляется согласие законных представителей, если оно необходимо для принятия наследства (родители, усыновители, попечители несовершеннолетних от 14 до 18 лет, попечители ограниченно дееспособных).

Принятие наследства может быть осуществлено и через представителя. Однако если законный представитель действует без доверенности, то для договорного представителя необходимо, чтобы в выданной ему доверенности специально были предусмотрены полномочия на принятие наследства.

Таким образом, «юридическую процедуру формального способа принятия наследства можно разделить на две стадии:

- на первой стадии осуществляется подача заявления о принятии наследства либо заявления о выдаче свидетельства о праве на наследство;
- вторая стадия заключается в принятии заявления нотариусом или уполномоченным в соответствии с законом выдавать свидетельства о праве на наследство должностным лицом. Принятие заявления о наследстве, не будучи само по себе нотариальным действием, является одной из необходимых предпосылок совершения такого нотариального действия, как выдача свидетельства о праве на наследство»

Фактический или неформальный способ принятия наследства (без подачи заявления) выражается в том, что наследникам предоставляется право «фактически» принять наследство, т.е. совершить действия, которые будут свидетельствовать о таком желании наследника (конклюдентные действия) [1, п.2 ст.1153 ГК РФ].

При этом речь идет не только о фактическом вступлении во владение наследственным имуществом, а о любых действиях, свидетельствующих об отношении к наследственному имуществу как к своему. В законе содержится примерный перечень таких действий:

- вступление во владение или управление наследственным имуществом;
- принятие мер по сохранению наследственного имущества;
- защита его от посягательств или притязаний третьих лиц;
- производство за свой счет расходов на содержание наследственного имущества;

оплата за свой счет долгов наследодателя или получение от третьих лиц при читающихся наследодателю денежных средств. [1, ст.1153]

Перечень действий наследника, которые могут свидетельствовать о фактическом принятии им наследства, не исчерпывающий. О желании принять наследство могут свидетельствовать и иные действия. Например, если наследник по закону обратился в суд с иском о признании завещания, совершенного в пользу другого лица, недействительным, он тем самым выразил свое желание, свой интерес к приобретению наследства, поскольку такой иск может заявить лишь заинтересованное лицо.

«Если факт принятия наследства может быть документально подтвержден (справка о регистрации по месту жительства, квитанция об уплате налога, договор подряда на ремонт и т.п.), это должно служить достаточным доказательством для оформления наследственных прав.»[6, стр. 512]

Поэтому если соответствующие документы представлены, но в выдаче свидетельства о праве на наследство отказано, наследник может подать в суд заявление об отказе в совершении нотариальных действий [2, ст.310]. Если же такие доказательства представлены быть не могут и нотариус по этой причине отказывает в выдаче свидетельства о праве на наследство, наследник может обратиться в суд с заявлением об установлении факта принятия наследства, подтверждая этот факт иными, в том числе свидетельскими показаниями. Такое заявление рассматривается в порядке особого производства. Если факт принятия наследства оспаривается, спор рассматривается в порядке искового производства.

Если наследник не желает принимать наследство он может оказаться от него. Однако если он это не сделал, не исключена и другая возможность – доказать отсутствие намерения принять наследство. При этом в отличие от отказа от наследства, который является формальным актом, совершаемым наследником в строго установленном порядке и в установленные сроки, факт непринятия наследства на основании заявления наследника может быть признан самим нотариусом. Этот факт может устанавливаться

и судом как по требованию самого наследника, так и после его смерти – по требованию других заинтересованных лиц.

Таким образом, «юридическая процедура неформального способа принятия наследства включает в себя три стадии:

1. совершение действий, свидетельствующих о фактическом вступлении наследника во владение наследственным имуществом;

2. заключается в представлении документов нотариусу или должностному лицу, уполномоченному в соответствии с законом выдавать свидетельства о праве на наследство;

3. носит факультативный характер и имеет место, когда наследник фактически принял наследство, совершив одно из указанных выше действий, но не может представить необходимых подтверждающих документов. В этом случае он вправе обратиться в суд с заявлением о признании и факта принятия наследства.»[7, стр.19]

В случае, если наследник примет решение принять наследство, он может это сделать двумя способами [1,ст.1153 ГК РФ]:

- путем подачи письменного заявления о принятии наследства (юридическое или формальное принятие наследства);
- путем фактического вступления во владение наследственным имуществом (фактическое или неформальное принятие наследства).

В Германии после смерти завещателя, при наличии завещания, оно должно быть оглашено, после чего становится ясным и список наследников. Но если завещание отсутствует, тогда будет действовать право наследования по закону.

Оглашение завещания: Закон в Германии [8, Гражданский кодекс Германии § 2260 ] исходит из того, что завещание должно быть оглашено.

Ответственным за оглашение завещания является суд по делам наследства, по месту последнего проживания завещателя

Дата оглашения завещания устанавливается судом.

Наследники не обязаны лично присутствовать при оглашении завещания, суд готовит протокол оглашения завещания и ставит в известность наследников.

Согласно закона, суд по делам наследства должен быть осведомлен о наличии завещания: если завещание не оставлено в суде, то любой из нашедших его в личных документах умершего, обязан передать завещание в суд.

При этом, не только само завещание, но и любой другие документы, имеющие отношение к воле изъявлению завещателя, должны быть переданы в суд.

Положения до принятия наследства:

После смерти завещателя всё его общее состояние переходит к наследникам

Это правило действует не зависимо от того, знают ли наследники о наследстве и так же не зависимо от того, установлены ли сами наследники или нет.

К наследству относятся как все активы завещателя, так и все его долги. Наследники имеют право как принять наследство, так и отказаться от него.

До окончательного приёма наследства или же отказа от него, наследники не являются окончательными и считаются временными.

Не смотря на то, что временный наследник зачастую вынужден вести дела завещателя, за ним оставляется законное право принятия или отказа от наследства. В период между смертью завещателя и принятием наследства, его положение соответствует положению доверенного лица, которое ведёт дела для третьих лиц (в данном случае дела наследников).

Согласно закона, здесь вступают в силу правила о ведении дел без поручения что означает:

Дела должны вестись в интересах окончательных наследников.

Окончательные наследники имеют право потребовать отчёт о ведении дел.

Предварительный наследник, ведущий дела завещателя, несёт ответственность за ведение дел и обязан возместить им нанесённый ущерб.

За свою деятельность он получает только возмещение расходов, без какого-либо вознаграждения.

При принятии ведения дел завещателя рекомендуется проверить, являются ли подобные дела срочными и если да, то как в наилучшем виде соблюсти интересы окончательных наследников.

Ведение дел завещателя без особой на то необходимости может быть расценено как окончательный приём наследства

Прием наследства.

Закон предоставляет право наследникам принять наследство в целом, или же в целом от него отказаться [§§ 1943 - 1953 BGB].

С приёмом наследства наследник окончательно принимает все права и все обязанности по наследству.

1. Приём наследства не обязателен в письменном виде.

2. Достаточным подтверждением принятия наследства являются действия наследника, показывающие, что он хочет вступить в наследство, например:

Подача заявления на получение свидетельства о наследовании [§§ 2253 BGB], продолжение какого либо процесса, прерванного в результате смерти завещателя,

Требование наследства [§ 2018 BGB],

Продажа наследства [§ 2371 . BGB].

В случае ведения дел завещателя, временному наследнику может угрожать окончательное принятие наследства, по крайней мере в случаях, когда речь не идёт об острой необходимости подобных действий.

Например, если наследству принадлежит жилой дом и временный наследник указал жильцам номер своего счёта для оплаты жилья. В данном случае, закон исходит из того, что наследство окончательно принято.

Ответственность наследников.



Согласно § 1967 BGB, при приёме наследства наследник несёт ответственность по всем обязательствам завещателя.

1. Ответственность наследника является не ограниченной, что означает ответственность наследника не только суммой полученного наследства, но и всем своим имуществом.

2. Не обдуманное принятие наследства может привести к банкротству наследника.

Целесообразно навести справки о состоянии наследства и не пропустить срок отказа от него, в случае наличия долгов завещателя.

Например, при получении в наследство жилого дома, прежде чем принимать наследство, необходимо уточнить состояние, в котором он находится. Так может оказаться, что дом требует значительного ремонта. Владелец дома несёт ответственность перед квартиросъемщиками и по закону обязан оплачивать его ремонт.

Принятие наследства представляет собой волевой и осознанный акт наследника по закону или завещанию, в результате которого он замещает наследодателя во всей совокупности имущественных прав и обязанностей, иных имущественных состояний, участником которых при жизни был наследодатель. Принятием наследства обеспечивается достижение результата наследования, т.е. переход к наследникам всей наследственной массы.

Принятие наследства является правовым средством, используемым в этом процессе и предназначенным для приобретения наследства, поэтому как правомочие оно входит в состав субъективного наследственного права наследования, а как фактический акт является сделкой, т.е. действием, порождающим правовые последствия.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть третья от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 10.10.2015 г.)
2. Гражданский Процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. От 30.12.2005)
3. Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. Т. I: Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные немущественные права / Отв. ред. Е.А. Суханов. – 2-е изд., стереотип. – М.: Статут, 2011. – 958 с.
4. Корнеева И.Л. Наследственное право Российской Федерации: Учебное пособие, - М.; Юрист, 2004.
5. Научная статья Лайко Л. В. "Наследственное право", 2007
6. Ляпунов С.Г. «Наследственные споры: комментарии с разъяснением законодательства. Издательство: Эксмо, 2005
7. Мананников О.В. К вопросу о принятии наследства.//Российская юстиция, 2006
8. Гражданский кодекс Германии принят 01.01.1900г.

## **Понятие рабочего времени и его значение на современном этапе развития трудового права**

В настоящее время, когда происходит стремительный рост экономики России, развитие рыночных отношений, глобализация многих отраслей российской экономики, все более актуальным становится вопрос, связанный с изучением особенностей правового регулирования труда в условиях экономического развития России. Важное место в этой сфере занимает проблема правового регулирования отношений, связанных с рабочим временем. Перед законодателем стоит глобальная по масштабам задача - создать правовую базу, способную обеспечить такое развитие в социально-трудовом смысле и защитить интересы сторон трудовых правоотношений.

Развитие российского трудового законодательства о рабочем времени, по нашему мнению, должно происходить с учетом позитивного опыта развитых стран, в законодательстве и правоприменительной практике которых нашли решение многие проблемы, стоящие и перед российским законодателем. В таких условиях сравнительно-правовой метод исследования приобретает особенную роль и ряд современных ученых именно в нем видят основу гармонизации и унификации законодательства, необходимых для развития международных связей и сотрудничества [7,с.167].

Рабочее время, являясь одним из центральных институтов трудового права, представляет собой совокупность правовых норм, устанавливающих особенности выполнения трудовой функции, а также обеспечивающих работникам право на отдых. В силу сочетания ряда экономических, политических, социальных и культурных факторов, он имеет важнейшее значение на современном этапе.

Рабочее время, продолжительность рабочего времени, ежедневная продолжительность рабочего времени, нормальная продолжительность рабочего времени в неделю, месяц или в год, неполное рабочее время и сокращенная продолжительность рабочего времени, сверхурочная работа и ненормированный рабочий день являются предметом обсуждения на многих форумах, круглых столах и в прессе. Ситуация анализируется как с позиции работников и приоритета защиты их прав, так и исходя из пожеланий работодателей по приданию большей гибкости производственному процессу. Это два противоположных мнения и законодатель должен выработать модель, сочетающую интересы обеих сторон, что действительно непросто. Свидетельством могут служить многочисленные попытки в разных странах имплементировать в свое законодательство Конвенции Международной организации труда о рабочем времени, которые в силу тех или иных причин не увенчались успехом. Так, Российская Федерация ратифицировала 61 конвенцию Международной организации труда, и при этом пока лишь рассматривает возможность подготовки к ратификации Конвенции Международной организации труда 1994 г. о работе на условиях неполного рабочего времени (№ 175). Представляется, что данная проблема имеет

сложные причины и следствия, и сопутствует совокупности сложных социально-экономических процессов, непосредственно связанных с рабочим временем. Законодательная составляющая проблемы рабочего времени носит комплексный характер и нуждается в детальном анализе и проработке.

Многочисленные публикации в прессе также приводят к интересным выводам. «В ближайшее время основными причинами смерти в России станет сердечная недостаточность, инсульт и инфаркт, вызванные переутомлением на работе. Уже сейчас, по словам Главного государственного санитарного врача Геннадия Онищенко, у станка или за компьютером молодые люди умирают в 1,5 раза чаще, чем еще 10 лет назад. На фоне разговоров о низкой производительности труда в России едва ли не самый длинный в мире рабочий день. Трудоголизм превратился в настоящую эпидемию. Люди поставлены в такие условия, от которых они просто не могут отказаться и вместо положенных по Трудовому кодексу 40 часов в неделю им приходится вкалывать все 55 - по 10-12 часов в день. Чтобы чаще встречаться со своей семьей, многие при удобном случае готовы пожертвовать большими заработками и сменить место работы». [<sup>5</sup>, с.66]

Статья 101 ТК закрепила понятие "ненормированный рабочий день", а статья 119 ТК - право работника на компенсацию за работу во внеурочное время, но реально, на практике, при огромном количестве грубейших нарушений работодателями законодательства о режиме рабочего времени до суда не дошло пока что ни одного дела!

Конечно, кто-то честолюбив, имеет амбициозные планы на будущее и ради карьеры и денег готов жертвовать и семьей, и личным здоровьем. Большинство же работников, особенно в коммерческих компаниях, становятся "трудоголиками поневоле": современные работодатели находят новые способы отъема времени и денег у своих подчиненных. Во-первых, при заключении письменного трудового договора, предусматривающего 8-часовой рабочий день, они устно предупреждают работника, что при достаточно высокой зарплате ему иногда придется поработать вечерами и, возможно, в выходные дни. И, во-вторых, работодатели в факультативной части заключаемого сторонами трудового договора добиваются согласия работника на работу с ненормированным рабочим днем при минимальной компенсации (3 дня дополнительно к очередному отпуску). При этом подавляющее большинство руководителей искренне уверены, что ненормированный рабочий день не ограничен никакими определенными пределами. И это несмотря на то, что в статье 101 ТК дано четкое определение ненормированного рабочего дня - "это особый режим работы, в соответствии с которым отдельные работники могут по распоряжению работодателя при необходимости эпизодически привлекаться к выполнению своих трудовых функций за пределами нормальной продолжительности рабочего времени".

Практика применения Трудового кодекса РФ наглядно демонстрирует, что в большинстве, во всяком случае, коммерческих компаний, работают с ненормированным рабочим днем не эпизодически, а постоянно.

В лидерах по самому длинному рабочему дню числятся компании, занимающиеся мелкорозничной торговлей, консалтингом, страхованием и аудитом. Систематически засиживаются в своих офисах сотрудники средств массовой информации, книжных издательств и рекламных агентств. [5, с.66]

Ни в государственных и муниципальных организациях, ни в коммерческих компаниях работодатели не могут, а вернее, не хотят, понять, что под эпизодом применительно к понятию "ненормированный рабочий день" следует иметь в виду отдельное происшествие, случайное событие, обстоятельство. "Эпизодически" означает, что работодатель имеет право привлекать работника, которому его распоряжением установлен ненормированный рабочий день, к работе за пределами нормальной продолжительности рабочего времени.

Сегодня необходимо прямо сказать, что перерабатывают в нашей стране почти все, но подавляющее большинство работников при этом не обращаются ни в суд, ни в органы инспекции труда, ни в профсоюзные органы. Так, например, при ответах на вопрос "Если ваши трудовые права нарушались, то к каким способам защиты вы прибегали?" получены следующие результаты:

- обращались в суд - 4%;
- обращались в профсоюз - 5%;
- использовали личные связи (помощь друзей, родственников) - 8%;
- сменили место работы - 12%;
- обращались к руководителю - 22%;
- ни к каким мерам не прибегали - 24%. [5, с. 67]

В некоторых случаях, так называемых «молчунов» можно понять: они не желают идти на конфликт с работодателем из-за боязни потерять работу. В этом случае государство ничего сделать не сможет, так как все нарушения режима рабочего времени происходят с молчаливого согласия самих сотрудников.

Некоторые эксперты предупреждают, что подобное молчание работников, боящихся потерять рабочее место и высокую заработную плату, может привести к очень серьезным последствиям. Заставляя работать своих подчиненных по 10 - 12 часов в день, работодатели губят не только их здоровье, но и свой бизнес.

По данным академика РАМН, директора Института кардиологии Российского кардиологического научно-производственного комплекса Минздравсоцразвития Юрия Беленкова, за последние несколько лет участились случаи развития сердечно-сосудистых заболеваний у молодых людей, работающих с ненормированным рабочим днем. Это гипертония, раннее развитие атеросклероза и другие. Просидев у компьютера или с документами и расчетами 12 часов, человек оставляет на личную жизнь всего 12 часов, из которых 3 часа он тратит на дорогу, а за оставшиеся 9 часов надо приготовить еду, помочь сделать уроки детям и, наконец, попытаться выспаться. В условиях же современного мегаполиса, чтобы выспаться и набраться необходимых для следующего рабочего дня сил, горожанину требуется 8 - 9 часов. Трудоголикам же удастся поспать лишь 6 - 7 часов, включает свой неутешительный обзор серьезнейшей проблемы директор Института кардиологии. [5, с. 68]

Интересно также отметить ряд культурных факторов, характерных для рабочего времени в России сегодня. Крайне популярное движение «яппи», работающих по 14 часов в сутки, среди молодых специалистов имеет серьезные последствия для экономики всей страны. Для молодых людей, вовлеченных в ценности этой субкультуры, работать много и очень много - это модно, это связано с получением определенных социальных благ и с быстрым карьерным ростом. Однако, это приводит к нарушению баланса рабочего времени и времени отдыха в масштабах всей страны, что в свою очередь приводит к серьезным последствиям для здоровья нации.

Таким образом, вопросы рабочего времени и времени отдыха представляются актуальными. При этом, полагаем, что решение этого сложного комплекса вопросов лежит именно в сфере регулирования рабочего времени, а не времени отдыха, несмотря на то, что эти два института трудового права тесно связаны друг с другом. Считаем, что регулирование отношений, составляющих предмет института рабочего времени, позволяет ответить на вопрос: «Что делать?» и решить проблему, а регулирование времени отдыха - ответить на производные, по сравнению с вышеприведенными проблемами, вопросы.

#### Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ - 2014 - № 5
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 04.11.2014) // Сборник законодательства РФ - 2014 - № 4
3. Конвенция Международной Организации Труда «о работе на условиях неполного рабочего времени» № 175// Конвенции и рекомендации, принятые Международной Конференцией труда. 1919 - 1956. Т. I. - Женева, Международное бюро труда, 1994
4. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 05.05.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.03.2015) // Собрание законодательства РФ – 2015.
5. Бахнов, М. С. «Еще раз о проблемах, связанных с практикой применения статьи 101 Трудового кодекса РФ»/ М. С. Бахнов. Статья.//Издательство: Интел-Синтез М.,2002г. - с.66-68.
6. Пресняков М.В. Новая редакция Трудового кодекса: итоги практического применения // Гражданин и право. 2014. № 5
7. Саидов А.Х. Глобализация и сравнительное правоведение // Московский юридический форум «Глобализация, государство, право, XXI век»: По материалам выступлений. М., 2004. С.127-128; Тихомиров Ю.А. Интернационализация национального права//Там же. С. 167-169.
8. Трудовое право России: Учебник / Под ред. А.М. Куренного. М.: Юристъ, 2014

## **Однополые браки: Россия и мир**

Однополые браки, т.е. браки между лицами одного пола, легализованы во многих странах мира, и данная тенденция продолжает распространяться. Вопрос об узаконивании однополых семейных отношений решается каждым государством мира индивидуально и во многом зависит от традиций, менталитета, религии и других внутригосударственных факторов.

Каирская международная конференция ООН по народонаселению и развитию 1994 года

Огромную роль в признании однополых браков сыграла Каирская международная конференция ООН по народонаселению и развитию (1994 год). В ходе ее проведения были провозглашены следующие принципы:

- Равенство и запрет дискриминации различных типов половых союзов.
- Обеспечение безопасности и интересов всех форм половых союзов.
- Предоставление лицам нетрадиционной ориентации права создавать союзы с лицами противоположного пола.

Ватикан и правительства стран Латинской Америки выразили резкую критику относительно данных положений, аргументируя свою позицию утверждениями о неестественности, безнравственности и греховности подобных союзов.

Хотя делегация России принимала активное участие в проведении данной конференции, относительно вышеупомянутых принципов не было сделано никаких заявлений. На момент проведения конференции гомосексуализм в России преследовалось законом.

Позиция Европейского Союза относительно проведенной конференции была достаточно открыта и либеральна, поскольку ЕС объявил аборт и однополые браки исключительными правами человека, которые государство не вправе ограничивать.

Страны, в которых легализованы однополые браки

Зарегистрированные партнёрства в Дании

Дания стала первой в мире страной, признавшей однополые союзы. Закон о «зарегистрированных партнёрствах» был принят 7 июня 1989 года и вступил в силу 1 октября 1989 года.

Самой первой в мире официально признанной семьёй стали Аксель и Эйгил Аксгил, которые заключили свой союз 1 октября 1989 года в ратуше Копенгагена в присутствии заместителя мэра города. К моменту заключения брака Акселю было 74 года, а Эйгилу — 67, и они жили вместе уже 40 лет. Событие вызвало большой резонанс во всем мире и широко освещалось в средствах массовой информации.

Закон предоставлял однополым партнёрам те же права и обязанности, что и гетеросексуальным супругам. Но таким супругам не предоставлялось право усыновлять детей, не предоставлялась возможность церковного венчания. Также условием заключения такого партнерства было обязательное гражданство Дании одного из супругов, либо же его постоянное проживание в стране.

В июне 1997 года парламент принял закон, разрешающий искусственное оплодотворение лишь женщинам, состоящим в официальном или фактическом гетеросексуальном браке.

17 марта 2009 года Фолькетинг постановил, что однополые пары, состоящие в партнёрстве, имеют полное право на усыновление детей, даже если этот ребенок не кровный одному из партнеров. Соответствующий закон был принят 4 мая 2010 года и вступил в силу 1 июля 2010 года.

Автономными территориями Дании, самостоятельно решающие практически все государственные вопросы отнесли к новому закону по-разному. Фарерские острова не признавали однополых партнёрств ни в какой форме, в то время как в Гренландии в 1996 году были введены зарегистрированные гражданские партнёрства по датскому образцу.

Нидерланды стали первой в мире страной, в которой однополые браки стали легализованы. Закон, разрешающий однополые браки и усыновление детей такими семьями, действует с апреля 2001 года.

Для осуществления этого права, однако, введены некоторые ограничения. Гомосексуалисты могут заключать гражданский брак путем обычной церемонии в мэрии, как и разнополые пары. При заключении подобных браков между людьми, не являющимися нидерландскими подданными, один из них должен обязательно постоянно и на законных основаниях проживать в Нидерландах. Мэры имеют также право отказывать в регистрации такого рода браков.

Усыновлять таким парам можно детей, которые являются нидерландскими подданными. Кандидатам на усыновление предъявляются многочисленные требования, в том числе совместное проживание не менее трех лет.

Бельгия стала второй после Нидерландов страной, где были разрешены однополые браки. 31 января 2003 года палата представителей бельгийского парламента приняла закон, в соответствии с которым однополые пары могут регистрировать брак на тех же правах, что и разнополые.

Главным же аргументом однополых пар на легализацию их союзов были требования равных прав в части наследства и собственности, а также налогообложения и социального страхования.

В 2006 году Верхняя палата федерального парламента Бельгии — Сенат — одобрила проект закона, разрешающий усыновление детей гомосексуальным парам.

Испания стала третьей страной, которая, несмотря на сопротивление со стороны Ватикана, испанской католической церкви и консервативной партии, легализовала однополые браки (2005 год).

Канада стала четвертым государством, разрешившим такого рода браки. Верхняя палата парламента Канады узаконила однополые браки 20 июля 2005 года.

Законопроект о легализации однополых браков стал одним из самых спорных вопросов за всю историю канадского парламента. Голосование стало кульминацией нескольких лет судебных баталий, которые разделили страну на сторонников и противников однополых браков. С принятием общенационального закона, содержащего новое определение брака, как союза двух лиц, однополые пары могут вступать в брак повсеместно. До принятия общенационального закона, однополые браки были разрешены в 10 провинциях и одной из трех территорий Канады.

Канадский закон предусматривает возможность усыновления (удочерения) детей однополыми семьями.

Парламент Норвегии в 2008 году не только узаконил возможность создавать гомосексуальные союзы, но и предоставил однополым парам право на проведение церемонии брака в церкви и усыновление детей наравне с гетеросексуальными семьями.

Легализация однополых браков в Америке состоялась на уровне штатов, где населению предоставлялось право путем народного референдума высказать свое мнение относительно гомосексуальных союзов. Представители сексуальных меньшинств начали борьбу за право заключения браков друг с другом в 1970-е годы, на волне массовых движений за гражданские права расовых меньшинств. Эта идея, которая изначально была категорически отвергнута американским обществом, постепенно приобрела право на жизнь. В 2002 году, после того как Европейский суд по правам человека высказался за регистрацию браков транссексуалов, в США поднялась новая волна дебатов и судебных процессов, на этот раз сконцентрированных на приемлемости гомосексуальных браков и их соответствии Конституции США. В 2000 году Вермонт стал первым американским штатом, разрешившим создание гражданских союзов между геями и лесбиянками.

В мае 2004 года Массачусетс первым из штатов страны узаконил однополые браки, разрешив своим муниципальным органам их регистрацию.

Таким образом, однополые пары получили право узаконить свои отношения в Калифорнии, Вермонте, Массачусетсе, Коннектикуте, Айове, Нью-Гэмпшире, Мэриленде, Вашингтоне и округе Колумбия.

Некоторые страны Латинской Америки также на законодательном уровне закрепили право гомосексуальных пар на узаконивание своих отношений: Мексика, Бразилия, Аргентина и Уругвай.

Несмотря на то, что Дания первой в мире признала однополые союзы, попытки узаконить однополые браки несколько раз отвергались в парламенте. Однако, в октябре 2011 года новое коалиционное правительство социал-демократов во главе с премьер-министром Хелле Торнинг-Шмитт сообщило, что намерено предложить после Нового года



законопроект об однополых браках, ожидая возможность первых браков весной 2012 года.

Проект закона был опубликован 18 января 2012 года. Закон вводит понятие бесполого брака, который может быть заключён как в ЗАГСе, так и в Церкви Дании. При этом священники имеют право отказывать в заключении брака однополым парам. Существующие зарегистрированные партнёрства могут быть трансформированы в брак, но больше зарегистрированных партнёрств заключать будет нельзя. Консультации по новому законодательству закончились 22 февраля 2012 года. Проект закона был направлен на рассмотрение в парламент 14 марта 2012 года. Проект был принят большинством голосов 7 июня: закон поддержали 85 депутатов, выступили против — 24. Закон вступил в силу 15 июня 2012 года.

26 мая 2015 года парламент Гренландии 27 голосами «за» и ни одним «против» легализовал однополые браки в автономии. Закон вступил в силу с 1 октября 2015 года.

Исходя из анализа последних лет, наблюдается тенденция признания однополых союзов в Западной Европе, Северной и Южной Америке, в странах Скандинавии. Однако государства Восточной Европы (Россия, Украина, Белоруссия и т. п.), Азии (Китай, ОАЭ, Израиль, Турция и т. д.) и Океании (Индонезия и т. д.), в силу национальных традиций и религиозных взглядов, не одобряют легализацию однополых браков.

Российское законодательство не регулирует правоотношения относительно возможности заключения однополых браков, а из этого следует, что зарегистрировать гомосексуальный союз на территории России невозможно. Согласно пункту 1 статьи 12 СК РФ Для заключения брака необходимы взаимное добровольное согласие *мужчины и женщины*, вступающих в брак, и достижение ими брачного возраста. Четко говорится о половой принадлежности будущих супругов.

Однополые браки, зарегистрированные на территории иностранного государства, не признаются на территории РФ, поскольку их заключение противоречит основам национального законодательства.

Такая политика объясняется демографической и социальной ситуацией в РФ. Прирост населения в Российской Федерации за последние 5 лет достиг отрицательных показателей (смертность превышает рождаемость). Введение однополых браков, по мнению властей, приведет к «вымиранию нации». Российские политики неоднократно выступали с докладами о том, что под влиянием гомосексуальных движений в мире разрушаются нравственные ценности и устои общества.

Несмотря на непризнание однополых браков, в России действует политика недискриминации и обеспечения основных конституционных прав однополых союзов. Лица нетрадиционной ориентации пользуются теми же правами, что и лица гетеросексуальной ориентации: свобода мысли и слова, передвижения, неприкосновенность личной жизни и др.

Согласно пункту 13 статьи 127 Семейного кодекса РФ лица, заключившие однополый брак, не могут быть усыновителями.

Общественная позиция российского общества относительно однополых браков.

Уровень терпимости российского общества к однополым бракам является одним из самых низких в мире. Однако такая позиция обосновывается объективными историческими и религиозными факторами, неprisущими странам Западной, Северной Европы и Америки.

В дореволюционный период брак рассматривался исключительно как союз мужчины и женщины, а все остальные проявления любви ассоциировались с «содомией». Эти взгляды тесно связаны с непоколебимой позицией православной церкви, которая не признает однополых браков.

Появление многочисленных религий и вероисповеданий, предоставление широкого объема свободы слова и действий, создание многочисленных общественных движений и объединений гомосексуалистов – основная причина введения и легализации однополых связей в западных странах. Большинство вышеперечисленных факторов в российском обществе являются неприемлемыми и чужеродными, а абсолютно большая часть населения категорически отрицательно относится к узакониванию однополых браков.

Такая общественная позиция подкрепляется вполне объективными утверждениями. Узаконивание гомосексуальных союзов, по данным научных и социологических исследований, приводит к негативной демографической ситуации в стране, увеличению числа венерических заболеваний, а моральные ценности и устои теряют свое значение.

Однако с каждым годом российское общество толерантнее и гуманнее воспринимает гомосексуальные союзы, а количество публичных осуждений в их сторону стремительно уменьшается (особенно в крупных городах). Таким образом, несмотря на отрицательную позицию социума относительно однополых браков, условия существования гомосексуальных пар в России имеют место и находятся на нормальном уровне.

Подводя итог, можно сказать, что вопрос о принятии или непринятии однополых браков является внутренним делом каждого государства. Однако большинство цивилизованных стран мира придерживаются демократических взглядов относительно создания условий существования однополых союзов.

*Никишин Е.П.,  
студент МАМИ*

## **Некоммерческие организации в России и США: новеллы законодательства**

В течение последних 10-15 лет было принято достаточное количество федеральных законов и иных нормативных актов, которые регулируют деятельность некоммерческих организаций различных организационно-

правовых форм. Основополагающими нормативно-правовыми актами в сфере некоммерческих организаций являются Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 №7-ФЗ [2] и Гражданский кодекс Российской Федерации [1].

В 2014-2015 годах серьезные изменения коснулись Гражданского кодекса Российской Федерации, в частности некоммерческих организаций.

В 2014 году из Гражданского кодекса Российской Федерации исчезло понятие некоммерческие организации и появилось новое определение некоммерческие корпоративные организации. Некоммерческими корпоративными организациями признаются юридические лица, которые не преследуют извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяют полученную прибыль между участниками [1,ст.123.1].

Из определения некоммерческих корпоративных организаций видно, что по сути определение некоммерческих корпоративных организаций является общим определением некоммерческих организаций. Однако, в 2014 году в Гражданском кодексе Российской Федерации законодатель закрепил только понятие корпоративных некоммерческих организаций. Поэтому возникает проблема, относить ли унитарные некоммерческие организации под определение корпоративных некоммерческих организаций, либо закрепить отдельное понятие унитарных некоммерческих организаций.

Очевидно, что наиболее рациональным вариантом будет закрепить в Гражданском кодексе Российской Федерации определение некоммерческая организация, как это было до изменений в 2014 году.

До изменений 2014 года в Гражданском кодексе Российской Федерации некоммерческие организации шли общим списком, но после изменений некоммерческие организации разделились на 2 большие группы.

Первая группа некоммерческих организаций – это корпоративные некоммерческие организации. К корпоративным некоммерческим организациям относятся:

- Потребительский кооператив.
- Общественные организации.
- Ассоциации и союзы.
- Товарищества собственников недвижимости.
- Казачьи общества, внесенные в государственный реестр казачьих обществ в Российской Федерации.
- Адвокатские палаты.
- Адвокатские образования, являющиеся юридическими лицами.
- Общины коренных малочисленных народов Российской Федерации.
- Общественные движения.

Данная группа некоммерческих корпоративных организаций была сформирована на основании того, что в этих организационно-правовых формах некоммерческих организаций имеется членство. Например:

Потребительский кооператив - основанная на началах членства организация, созданная для удовлетворения материальных и иных потребностей участников путем объединения ими имущественных взносов.

Вторая группа некоммерческих организаций - это унитарные некоммерческие организации. К унитарным некоммерческим организациям относятся:

- Фонды.
- Учреждения.
- Автономные некоммерческие организации.
- Религиозные организации.

Данная группа некоммерческих корпоративных организаций была сформирована на основании того, что в этих организационно-правовых формах некоммерческих организаций не имеется членства. Например: Учреждение - это не имеющая членства организация, созданная и финансируемая собственником в качестве субъекта ограниченного вещного права под его дополнительную ответственность для осуществления управленческих, социально-культурных и иных некоммерческих функций [1, п.1.ст. 123.21].

В 2014 году появилась такая некоммерческая организация, как Товарищество Собственников Недвижимости (далее ТСН). ТСН - признается добровольное объединение собственников недвижимого имущества (помещений в здании, в том числе в многоквартирном доме, или в нескольких зданиях, жилых домов, дачных домов, садоводческих, огороднических или дачных земельных участков и т.п.), созданное ими для совместного владения, пользования и в установленных законом пределах распоряжения имуществом (вещами), в силу закона находящимся в их общей собственности или в общем пользовании, а также для достижения иных целей, предусмотренных законами[1, п.1. ст.123.12]. Также наряду с ТСН существует и ТСЖ, исходя из статьи 135 Жилищного кодекса Российской Федерации, товариществом собственников жилья признается вид товариществ собственников недвижимости, т.е. ТСЖ является видом Товариществ Собственников недвижимости.

В 2015 году в Гражданский кодекс Российской Федерации, были добавлены некоммерческие корпоративные организации:

- Общественные движения.
- Адвокатские палаты.
- Адвокатские образования, являющиеся юридическими лицами.

Так как данные организационно-правовые формы некоммерческих организаций появились в 2015 году и являются новыми, стоит их рассмотреть более подробно.

Общественным движением является состоящее из участников общественное объединение, преследующее социальные, политические и иные общественно полезные цели, поддерживаемые участниками

общественного движения. Общественные объединения могут создаваться в следующих формах:

- общественная организация;
- общественное движение;
- общественный фонд;
- общественное учреждение;
- орган общественной самодеятельности;
- политическая партия.

Учредителями общественного объединения могут быть как физические, так и юридические лица. Как и во всех некоммерческих организациях в общественном объединении в обязательном порядке должен присутствовать устав, в котором содержатся сведения о наименовании, целях создания, условия приобретения и утраты членства, источники формирования денежных средств, порядок реорганизации и ликвидации. Также общественные объединения имеют определенные права и обязанности.

Далее рассмотрим адвокатские палаты. Адвокатские палаты –это некоммерческие организации, которые основанные на обязательном членстве и созданы в виде адвокатской палаты субъекта Российской Федерации или Федеральной палаты адвокатов Российской Федерации для реализации целей, предусмотренных "законодательством" об адвокатской деятельности и адвокатуре. Адвокатская палата субъекта Российской Федерации-это некоммерческая организация, в которой обязательно членство всех адвокатов одного субъекта Российской Федерации. Федеральная палата адвокатов Российской Федерации-это некоммерческая организация, которая объединяет адвокатские палаты субъектов Российской Федерации.

Адвокатская палата так же, как и другие некоммерческие организации имеет свое наименование. В наименовании обязательно должно быть указание на организационно-правовую форму и субъект Российской Федерации на территории, которого она образована.

Следующей некоммерческой организацией, которая была включена в список некоммерческих организаций в 2015 году, является адвокатское образование, которое является юридическим лицом.

К таким адвокатским образованиям относятся:

- Коллегия адвокатов.
- Адвокатское бюро.
- Юридические консультации.

Коллегия адвокатов – это некоммерческая организация, которая основана на членстве и действующая на основании устава, утверждаемого ее учредителями и заключаемого ими учредительного договора. Коллегию адвокатов имеет право учредить два и более адвоката. Коллегия адвокатов так же, как и остальные некоммерческие организации обязана иметь устав. Коллегия адвокатов считается учрежденной с момента ее государственной регистрации и внесении ее в ЕГРЮЛ. Коллегия адвокатов имеет право

создавать свои филиалы на территории Российской Федерации, а так же на территории иностранного государства, если это предусмотрено законодательством данного государства.

Адвокатское бюро учреждается двумя и более адвокатами. Адвокаты, которые учредили адвокатское бюро, заключают между собой партнерский договор в простой письменной форме. В партнерском договоре должны быть следующие сведения:

- Срок действия партнерского договора.
- Порядок принятия партнерами решений.
- Порядок избрания управляющего партнера и его компетенция.
- Иные существенные условия.

Общие дела адвокатского бюро осуществляются управляющим партнером, если иное не будет установлено партнерским договором.

Юридическая консультация учреждается адвокатской палатой по представлению органа исполнительной власти субъекта Российской Федерации, если число адвокатов на территории судебного района, составляет менее двух на одного федерального судью.

Стоит рассмотреть некоммерческие организации США.

Некоммерческая организация (*Non-Profit Corporation*) в США - компания, цель создания которой не состоит в получении прибыли от осуществления коммерческой деятельности или в дальнейшем распределении этой прибыли между акционерами компании. На федеральном уровне не существует законодательства в отношении некоммерческих организаций, однако, некоммерческая организация.

Некоммерческая организация создается путем регистрации свидетельства (*Articles of Incorporation*) в регистре предприятий соответствующего штата. Процедура регистрации таких организаций имеет уведомительный, а не разрешительный характер. После подачи необходимых документов такой статус предоставляется властями конкретного штата на срок от шести месяцев до одного года.

В США в отличие от Российской Федерации некоммерческие организации делятся на 3 большие группы. Первая группа- это группа некоммерческих организаций, которые действуют по принципу взаимных выгод в собственных интересах( профсоюзы, ассоциации пенсионеров).

Вторая группа- это группа некоммерческих организаций, которые действуют по принципу коллективных выгод (частные, корпоративные, общинные и семейные благотворительные фонды, религиозные общины, больницы, создаваемые на средства фондов и муниципальных бюджетов, центры сестринского ухода за престарелыми и инвалидами, муниципальные школы, некоммерческие центры семейных консультаций, психотерапевтической помощи, организации, оказывающие помощь группам социального риска и др.)

Третья группа-это группа некоммерческих организаций, которые являются группой давления в органах власти. Т.е. данные некоммерческие организации берут на себя функции защиты интересов различных слоев

общества. Главные методы их действий - убеждение, советы тем, кто управляет, информирование общественности и политических лидеров о потребностях и взглядах тех или иных социальных групп, организованные действия в их поддержку.

В США НКО получают денежные средства различными способами. Одни некоммерческие организации получают денежные средства за счет членских взносов, доходы от собственной деятельности, кредитов и облигаций, а другие некоммерческие организации за счет ссуд и грантов правительства США, взносов международных и зарубежных организаций.

Таким образом, исходя из выше сказанного, можно сделать вывод, что понятие НКО в России и США имеют один и тот же смысл. Т.е. НКО - это организации целью деятельности, которых не является получение прибыли, и прибыль не распределяется между участниками. В США деятельность НКО регулируется законодательством конкретного штата, в РФ деятельность НКО регулируется в основном на федеральном уровне. Также в США НКО регистрируется на срок от 6 месяцев до 12 месяцев, в РФ законодательством не закреплен срок, на который регистрируется НКО. В США и в РФ некоммерческие организации делятся на группы по различным основаниям. В США НКО делятся на 3 группы, а в РФ всего на 2 группы.

Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» Часть 1 от 30.11.1994г. №51-ФЗ (в ред. от 05.05.2014г.)// «Собрание законодательства РФ» 1994г., №32, ст.3301.
2. Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 09.03.2016) "О некоммерческих организациях"// "Собрание законодательства РФ", 15.01.1996, N 3, ст. 145

*Носенко А.В.,  
студентка МАМИ ;  
Шутова Н.П.,  
студентка МАМИ*

## **Виды юридических лиц в современном гражданском праве**

В российском гражданском законодательстве юридические лица делятся на коммерческие, и некоммерческие организации. У коммерческих организаций целью является извлечение прибыли [1, п.1 ст.50].

В дальнейшем полученную прибыль они распределяют между участниками, например, хозяйственных товариществ или производственных кооперативов. Коммерческая организация является наиболее распространённой, так как возможно широкое участие в гражданском

обороте, то есть в основе лежит общая, а не специальная правоспособность. Это нельзя сказать о некоммерческих организациях, они чаще создаются для решения социальных и культурных, то есть реализация интересов не имущественного характера. Некоммерческая организация участвует в гражданском обороте опосредованно. Она вправе осуществлять предпринимательскую деятельность исключительно для осуществления определённых в уставе целей. Одно из главных отличий между этими формами организаций юридические лиц заключается в том, что некоммерческие не имеют право распределять прибыль между участниками и согласно [1, п. 1 ст. 49] некоммерческие организации, в отличие от большинства коммерческих организаций, имеют специальную правоспособность.

Юридические лица обладают правоспособностью, то есть имеют гражданские права, соответствующие целям деятельности, которые предусмотрены в документах, и несут связанную с этой деятельностью обязанности.

В гражданском праве различают два вида правоспособности: общую и специальную.

Общая правоспособность – это различные гражданские права у субъекта, которые необходимы для осуществления любых видов деятельности. Специальная правоспособность предполагает наличие у юридических лиц ограниченный круг гражданских прав и участия в определённых гражданских отношениях, которые относятся к конкретной цели его деятельности.

Выявлено, что основной для юридических лиц является специальная правоспособность, но общая носит исключительный характер, действует лишь в отношении коммерческих, не государственных юридических лиц.

Правоспособность возникает в момент создания, при государственной регистрации [1, п.3 ст.49, п.2 ст. 51]. Прекращение происходит в момент исключения из государственного реестра юридических лиц [1, п.8 ст. 63].

Так же юридические лица имеют дееспособность. Это означает, что юридическое лицо может приобретать, создавать, осуществлять и исполнять гражданские права и обязанности.

Традиционно юридические лица делись на коммерческие и некоммерческие. К первым относились товарищества, общества, производственные кооперативы, государственные унитарные предприятия, муниципальные предприятия. К числу некоммерческих юридических лиц – фонды, общественные и религиозные организации. В научной среде гражданского права велись постоянные споры на тему несовершенства законодательной классификации юридических лиц. Многие ученые считали, что юридические лица должны делиться на корпорации и учреждения, как в европейском континентальном праве.

Новеллой гражданского законодательства Российской Федерации явилась новая классификация юридических лиц, то есть их деления на



корпоративные и унитарные. Данная классификация введена Федеральным законом от 05.05.2014 N 99-ФЗ «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации». В ГК РФ даётся полное и четкое разъяснение понятия корпоративных и унитарных юридических лиц, этим самым не давая возможности вольного толкования.

Корпоративные юридические лица (корпорации) - это юридические лица, учредители (участники) которых обладают правом участия (членства) в них и формируют их высший орган. К ним относятся хозяйственные товарищества и общества, крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйственные партнерства, производственные и потребительские кооперативы, общественные организации, общественные движения, ассоциации (союзы), товарищества собственников недвижимости, казачьи общества, внесенные в государственный реестр казачьих обществ Российской Федерации, а также общины коренных малочисленных народов Российской Федерации.

Юридические лица, учредители которых не становятся их участниками и не приобретают в них прав членства, являются унитарными юридическими лицами. К ним относятся государственные и муниципальные унитарные предприятия, фонды, учреждения, автономные некоммерческие организации, публично-правовые компании [1, п. 1 ст. 65.1].

Что касается зарубежных стран, то в Германии юридические лица частного права делятся на союзы и учреждения. Союзы, в свою очередь, подразделяются на хозяйственные, основная цель которых - предпринимательская деятельность для получения прибыли, и нехозяйственные.

К хозяйственным союзам относятся торговые товарищества, признаваемые субъектами права, деятельность которых регулируются специальным законодательством. Нехозяйственные союзы - это объединения лиц, преследующих так называемые идеальные цели: политические, научные, социальные, благотворительные. Германское право, как и право других европейских стран, подразделяет торговые товарищества на полные и командитные.

Положения, регулирующие деятельность торговых товариществ, содержатся в немецком Торговом кодексе.[5,стр.128] Юридические лица во Франции подразделяются на товарищества и ассоциации. В общих чертах деление юридических лиц в этой стране такое же, как в Германии - на хозяйственные и нехозяйственные союзы. Ассоциации - объединения лиц, деятельность которых направлена на достижение социальных, культурных, научных и благотворительных целей. Общность целей делает ассоциации похожими на немецкие учреждения.

Товарищество представляет собой объединение двух или более лиц с целью осуществления совместной предпринимательской деятельности. Оно

считается торговым, если предметом его деятельности является совершение торговых сделок. Среди торговых товариществ ведущая роль принадлежит акционерным обществам и товариществам с ограниченной ответственностью, формы которых используются для организации компании не только частного, но и государственного капитала.

Формы существования юридических лиц в Великобритании и США в целом имеют общие черты, что определяется сходством законодательств обеих стран.

В США различают два вида объединений: партнерства и корпорации. Партнерства - это объединения лиц, сходные с полным и командитным товариществами европейского континентального законодательства. Корпорации - объединения капиталов, что, очевидно, близко к акционерному обществу и обществу с ограниченной ответственностью в Европе. По законодательству США партнерство может быть общим и ограниченным. [5,стр.130]

С учетом изложенного можно сделать вывод, что формирования национальных законодательств совпадают во многих странах. Однако, несмотря на общее сходство видов и характеристик, в каждой стране имеется своя особенность, обусловленная различиями национальных законодательств. Вместе с тем общим моментом практически для всех стран является преимущественное использование разнообразных форм организации юридического лица.

#### Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» Часть 1 от 30.11.1994г. №51-ФЗ (в ред. от 31.01.2016)// «Собрание законодательства РФ» 1994г., №32, ст.3301.
2. Федеральный Закон «О некоммерческих организациях» 12.01.1996г. №7-ФЗ (в ред. от 30.03.2016)// «Собрание законодательства РФ» 1996г., № 3,ст.145.
3. Федеральный Закон от 05.05.2014 N 99-ФЗ (ред. от 28.11.2015) «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ» 12.05.2014, N 19, ст. 2304.
4. Суханов Е.А. Российское гражданское право: Учебник: В 2т. Т.1:Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права.-4-е изд., стереотип. М.: Статут,2014.-958 с.
5. Гражданское и торговое право зарубежных государств. В 2 т. Васильев Е.А., Комаров А.С. М.: Юнити, 2013.- 228с.

## **Акционерные общества в России и Германии: новеллы законодательства**

Акционерным обществом в соответствии с законодательством РФ признается хозяйственное общество, уставной капитал которого разделен на определенное количество акций; участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

По сравнению с зарубежными странами акционерная форма организации производства для нашей страны является новой. Формы и методы управления акционерным обществом постоянно меняются вместе с условиями экономики страны, что требует принципиально новых путей развития и изменения в законодательстве Российской Федерации.

Введение новой концепции публичных-непубличных обществ было осуществлено 1 сентября 2014 года путем внесения соответствующих изменений в Гражданский кодекс РФ (далее «ГК РФ»).[1] Соответственно, была изменена привычная классификация хозяйственных обществ: для акционерных обществ вместо закрытых (далее «ЗАО») и открытых акционерных обществ (далее «ОАО») ввели концепцию непубличных (далее «АО») и публичных акционерных обществ (далее «ПАО»). Причем до последнего времени не было никакой корреляции между нормами ГК РФ о публичных и непубличных хозяйственных обществах и положениями ФЗ «Об акционерных обществах, который оперировал старыми формами ЗАО и ОАО. До 1 июля 2015 года неурегулированность концепции публичных-непубличных обществ специальными нормами, а также возможность двоякого толкования некоторых релевантных норм ГК РФ сильно затрудняли ответы на волновавшие многих вопросы. Теперь картина проясняется, так как появляется понимание того, как указанная новая концепция должна работать.

Публичными являются акционерные общества:

- акции которых публично размещаются (путем открытой подписки);
- акции, которых публично обращаются на условиях, установленных законами о ценных бумагах (то есть обращаются на организованных торгах или обращаются путем предложения ценных бумаг неограниченному кругу лиц);
- а также акционерные общества, устав и фирменное наименование которых содержат указание на то, что общество является публичным.

Непубличными являются:

- общества с ограниченной ответственностью;
- акционерные общества, которые не отвечают вышеперечисленным

признакам.

Акционерные общества, созданные до дня вступления в силу Закона N 99-ФЗ (до 1 сентября 2014 года) и отвечающие указанным выше признакам, признаются публичными акционерными обществами вне зависимости от указания в их фирменном наименовании на то, что общество является публичным (пункт 11 статьи 3 Закона N 99-ФЗ).

По правилам пункта 1 статьи 97 ГК РФ публичное акционерное общество обязано представить для внесения в Единый государственный реестр юридических лиц сведения о фирменном наименовании общества, содержащем указание на то, что такое общество является публичным.

Но если, акционерные общества, созданные до 1 сентября 2014 года и устав, фирменное наименование на 1 июля 2015 года содержит указание на то, что общество является публичным, при этом не отвечают признакам публичности, закрепленным в ГК РФ. В этом случае необходимо обратиться в Банк России с заявлением о регистрации проспекта акций или внести с устав общества, которые исключают статус публичного общества.

Акционерное общество приобретает право публично размещать (путем открытой подписки) акции и ценные бумаги, конвертируемые в его акции, которые могут публично обращаться на условиях, установленных законами о ценных бумагах, со дня внесения в Единый государственный реестр юридических лиц сведений о фирменном наименовании общества, содержащем указание на то, что такое общество является публичным. Таким образом, чтобы размещать акции публично, следует внести изменения в фирменное наименование. Как только акционерное общество примет статус публичного, положения устава и внутренних документов общества, противоречащие правилам о публичных акционерных обществах, сразу же станут недействительными.

В целях информирования инвесторов и иных заинтересованных лиц Банк России в письме от 18 августа 2014 года N 06-52/6680 рекомендует акционерным обществам, отвечающим признакам публичных акционерных обществ, ценные бумаги которых находятся в процессе размещения, раскрыть информацию о соответствии их признакам публичных акционерных обществ.[3]

Для непубличных обществ обязательное указание на "непубличность" в фирменном наименовании не предусмотрено. Тем не менее акционерное общество, не являющееся публичным, вправе представить для внесения в Единый государственный реестр юридических лиц сведения о фирменном наименовании общества, содержащем указание на то, что такое общество является непубличным (пункт 1 статьи 97 ГК РФ). В непубличных акционерных обществах акции и ценные бумаги размещаются по закрытой подписке и публично не обращаются.

Для того, чтобы непубличное акционерное общество приобрело статус публичного общества, ему помимо внесения изменений в устав, которые предусмотрены ГК РФ, нужно зарегистрировать проспект его акций и заключить договор с организатором торговли о листинге его акций. После

того, как общество приобретёт публичный статус, устав и внутренние документы, которые противоречат законодательству о публичных акционерных обществах, будут недействительными.

Важным для публичных акционерных обществ изменением является необходимость передачи полномочий по ведению реестра акционеров специализированным организациям - так называемым регистраторам (подпункт 1 пункта 3 статьи 67.1 ГК РФ).

Федеральным законом от 2 июля 2013 года N 142-ФЗ в ГК РФ был внесен пункт 2 статьи 149, закрепляющий возможность ведения реестра держателей ценных бумаг только лицами, получившими соответствующую лицензию.

Акционерные общества, которые не имеют такой лицензии, обязаны заключить договор на ведение реестра акционеров с регистратором - профессиональным участником рынка ценных бумаг, осуществляющим деятельность по ведению реестра и имеющим лицензию на осуществление данного вида деятельности.

На основании пункта 5 статьи 97 ГК РФ в публичном акционерном обществе не могут быть ограничены количество акций, принадлежащих одному акционеру, их суммарная номинальная стоимость, а также максимальное число голосов, предоставляемых одному акционеру.

Кроме того, публичное акционерное общество для проверки и подтверждения правильности годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности должно ежегодно привлекать аудитора, не связанного имущественными интересами с обществом или его участниками (пункт 5 статьи 67.1 ГК РФ).

Публичное акционерное общество обязано раскрывать публично информацию, предусмотренную законом. Дополнительные требования к созданию и деятельности, а также к прекращению публичных акционерных обществ устанавливаются Законом N 208-ФЗ и законами о ценных бумагах.[2]

Также публичное общество должно создать коллегиальный орган управления общества, число членов которого должно быть не менее пяти (п. 3 ст. 97 ГК РФ).

В ГК РФ закреплено, что нельзя ограничить количество акций, принадлежащих одному акционеру, их суммарную номинальную стоимость, а также максимальное число голосов, предоставляемых одному акционеру (п. 5 ст. 97 ГК РФ).

В уставе нельзя предусмотреть необходимость получения чьего-либо согласия на отчуждение акций и никто не имеет преимущественного права приобретения акций. Это ограничение не распространяется лишь на дополнительно выпускаемые акции и ценные бумаги. Нельзя предусмотреть в уставе порядок управления обществом, отличающийся от порядка, который устанавливает закон (п. 3 ст. 66.3 ГК РФ). В частности, невозможно отнести к исключительной компетенции общего собрания акционеров вопросы, не относящиеся к ней в соответствии с законом (абз. 2 п. 5 ст. 97 ГК РФ).

В публичном акционерном обществе в отличие от непубличного невозможно передать полномочия общего собрания акционеров совету директоров (наблюдательному совету).

Предусмотрена возможность передавать некоторые полномочия, отнесенные к компетенции общего собрания непубличного акционерного общества на рассмотрение наблюдательного совета. Но имеются полномочия с соответствии со ст. 48 ФЗ «Об акционерных обществах», которые не могут переходить от общего собрания акционеров к совету директоров (наблюдательному совету), а именно:

- внесение изменений и дополнений в устав или утверждение устава общества в новой редакции;

- реорганизация;

- ликвидация, назначение ликвидационной комиссии и утверждение промежуточного и окончательного ликвидационных балансов;

- определение количественного состава совета директоров, избрание его членов и досрочное прекращение их полномочий;

- определение количества, номинальной стоимости, категории (типа) объявленных акций и прав, предоставляемых этими акциями;  распределение прибыли (в том числе выплата (объявление) дивидендов, за исключением выплаты (объявления) дивидендов по результатам первого квартала, полугодия, девяти месяцев отчетного года) и убытков по результатам отчетного года;

- принятие решений об одобрении крупных сделок ;

- утверждение внутренних документов, регулирующих деятельность органов общества.

Принятые общим собранием участников непубличного общества решений и состав участников, присутствовавших при его принятии, подтверждаются для непубличного акционерного общества - путем нотариального удостоверения. Также может удостоверяться лицом, осуществляющим ведение реестра акционеров такого общества и выполняющим функции счетной комиссии. В отличие от действующего ФЗ «Об акционерном обществе», который предусматривает порядок оглашения решений общего собрания.

Стоит обратить внимание, что для непубличных обществ ГК РФ предусматривает возможность совмещения одним органом функций нескольких органов. Так, в соответствии с ч. 3 ст. 66<sup>3</sup> ГК РФ функции коллегиального исполнительного органа общества закрепляются за коллегиальным органом управления общества в целом или в части. Также переход полномочий происходит, когда отказано в создании коллегиального исполнительного органа общества по причине, что его функции выполняет коллегиальный орган управления.

В отличие от публичного акционерного общества непубличное может принять решение об отсутствии в обществе ревизионной комиссии и создать её только в исключительных случаях, которые предусмотрены в уставе общества.

Можно сделать вывод, что участники (учредители) непубличного акционерного общества по единогласному решению могут внести изменения в устав общества по вопросам регулирования внутренних корпоративных отношений.

В публичном акционерном обществе в отличие от непубличного невозможно передать полномочия общего собрания акционеров совету директоров (наблюдательному совету).

В свою очередь, участники непубличного общества вправе определить объем правомочий участников не пропорционально их долям в уставном капитале, также корпоративным договором, но при соблюдении условий.

Во-первых, должны быть внесены сведения о наличии данного договора.

Во-вторых, сведения о предусмотренном объеме правомочий участников общества. Два условия должны быть внесены в единый государственный реестр юридических лиц.

Нельзя не отметить, что участники непубличного общества, могут изменить существенно устав. Но для этого должны принять единогласное решение.

В устав общества могут быть внесены положения:

- о закреплении функций коллегиального исполнительного органа общества за коллегиальным органом управления общества полностью или в части либо об отказе от создания коллегиального исполнительного органа, если его функции осуществляются указанным коллегиальным органом управления;

- передача функций коллегиального исполнительного органа единоличному исполнительному органу общества

- об отсутствии в обществе ревизионной комиссии или о ее создании исключительно в случаях, предусмотренных уставом общества и т.д.

Далее, представлено сравнение акционерных обществ в России и Германии. Роль германского гражданского законодательства в формировании отечественного гражданского права огромна.

Рецепция отдельных институтов из Германского гражданского уложения стала неким эталоном гражданского кодекса.[4] Особо стоит отметить близость правовых систем в регулировании обществ с ограниченной ответственностью и акционерных обществ (хозяйственные общества). Это объясняется тем, что наш законодатель заимствовал ряд положений законодательства в сфере регулирования хозяйственных обществ. Для того, чтобы проанализировать правовую систему акционерных обществ в России и Германии, обратимся к таблице.

Сравнение	РФ	Германия
Нормативная база	Гражданский кодекс РФ, ФЗ «Об акционерных обществах», ФЗ «О ценных бумагах»	Гражданский кодекс, торговый кодекс, Закон «Об акционерных обществах»

Учредители общества	Граждане и юридические лица	
Виды АО	Публичные и непубличные	Открытые и закрытые
Учредительный документ	Устав	
Минимальный размер уставного капитала	Публичное АО-100 тыс. руб. Непубличное АО-10 тыс.руб.	50 тыс.евро.
Органы управления общества	Общее собрание акционеров Совет директоров Исполнительный орган общества (единоличный исполнительный орган и коллегиальный исполнительный орган) Ревизионная комиссия Аудитор	Общее собрание Правление Наблюдательный совет

Таким образом, в ходе работы выявлено, что законодательство об акционерных обществах претерпело изменения.

Так, акционерные общества раньше делились на открытые и закрытые, а сейчас на публичные и закрытые.

Введены некоторые положения, которые до 1 сентября 2014 года не были закреплены законодательно. Например, в публичном акционерном обществе необходимо создать коллегиальный орган управления общества, число членов которого должно быть не менее пяти.

В непубличном акционерном обществе акционеры наделены полномочиями, вносить изменения в устав или утверждать устав в новой редакции.

Также в ходе работы было сделано сравнение акционерных обществ России и Германии, где выявлены общие черты. Это объясняется тем, что была рецепция отдельных институтов гражданского права в наше законодательство.

Можно сделать вывод, что вместе с экономикой, политикой страны изменяется и правовое регулирование хозяйственными обществами, в частности, рассмотренные мною акционерными обществами.

#### Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» Часть 1 от 30.11.1994г. №51-ФЗ (в ред. от 05.05.2014г.)// «Собрание законодательства РФ» 1994г., №32, ст.3301.



2. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 29.06.2015) "Об акционерных обществах"// "Собрание законодательства РФ", 01.01.1996, N 1, ст. 1.
3. <Письмо> Банка России от 18.08.2014 N 06-52/6680 "О некоторых вопросах, связанных с применением отдельных положений Федерального закона от 05.05.2014 N 99-ФЗ "О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации"// "Вестник Банка России", N 74, 20.08.2014.
4. Закон Германии «Об акционерных обществах» 1965 года с последующими изменениями.

*Петрова Е.А.,  
студентка МАМИ ;  
Самыко Ю.Ю.,  
студентка МАМИ*

## **Продажа недвижимости в России и Канаде: правовое регулирование**

К числу наиболее распространённых сделок с недвижимым имуществом относится купля-продажа. По договору продажи недвижимого имущества (договору продажи недвижимости) продавец обязуется передать в собственность покупателя земельный участок, здание, сооружение, квартиру или другое недвижимое имущество (п. 1 ст. 549 ГК РФ). Положения о продаже недвижимости закреплены в параграфе 7 главе 30 Гражданского кодекса РФ.

Предметом договора является недвижимое имущество. По статье 130 ГК РФ признается, что к недвижимому имуществу относятся земельные участки, участки недр и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе здания, сооружения, объекты незавершенного строительства, воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания и космические объекты[1, ст.130].

Субъектами данного договора являются продавец и покупатель недвижимости (ими могут быть как граждане, так и юридические лица, а также и другие субъекты гражданских прав (Российская Федерация, субъекты РФ, муниципальные образования).

В ГК РФ прописаны обязательные условия договора продажи недвижимости, ими являются предмет договора (по ст. 554) и его цена (по п.1 ст. 555), иначе этот договор считается незаключенным. Предметом может быть здание, земельный участок, сооружение или квартира или другое недвижимое имущество. Это должно быть прописано в договоре, что позволяет установить недвижимое имущество, которое передается покупателю, а также должны присутствовать данные определяющие

расположение недвижимости на соответствующем земельном участке либо в составе другого недвижимого имущества.

Также договор о продаже недвижимости считается незаключенным, если в нем не указана цена. В п.2 ст. 555 ГК РФ говорится, что цена недвижимого имущества, находящегося на земельном участке, включает цену передаваемой с этим недвижимым имуществом. Кроме того, законом могут быть установлены иные правила о соотношении цены недвижимого имущества и цены передаваемой с недвижимостью соответствующей части участка земли и прав на нее. Цена недвижимости в договоре продажи недвижимости может определяться сторонами различными способами. В тех случаях, когда цена недвижимости установлена за единицу ее площади или иного показателя ее размера, общая цена такого недвижимого имущества, подлежащая уплате, определяется исходя из фактического размера переданного покупателю недвижимого имущества (п. 3 ст. 555 ГК).

Договор заключается в письменной форме путем составления единого документа, подписываемого сторонами. Закон прямо устанавливает, что несоблюдение письменной формы ведет к недействительности такого договора (ст. 550 ГК РФ).

Главное обязательство, подлежащее исполнению продавцом и покупателем, состоит в передаче недвижимости продавцом и принятии ее покупателем по передаточному акту или иному документу о передаче (п. 1 ст. 556 ГК). То есть эта норма устанавливает юридически обязательную процедуру передачи недвижимости. Уклонение одной из сторон от подписания документа о передаче недвижимости на условиях, предусмотренных договором, считается отказом соответственно продавца от исполнения обязанности передать имущество, а покупателя — от обязанности принять имущество.

Подписание сторонами передаточного акта или иного документа о передаче недвижимого имущества является обязательным условием, позволяющим говорить об исполнении обязательства по передаче и приему недвижимого имущества. Вместе с тем в случаях, предусмотренных законом или договором, это обязательство по передаче недвижимого имущества будет считаться исполненным при наступлении дополнительных юридических фактов (п. 1 ст. 556 ГК). Например, в договор могут включить условие, согласно которому обязательство продавца по передаче имущества будет считаться исполненным, только когда он подпишет передаточный акт; фактически передаст недвижимое имущество; оплатит расходы по государственной регистрации перехода права собственности к покупателю[2,с.324].

Уклонение одной из сторон от подписания документа о передаче недвижимости на условиях, предусмотренных договором, считается отказом соответственно продавца от исполнения обязанности передать имущество, а покупателя — обязанности принять имущество. Принятие покупателем недвижимости, не соответствующей условиям договора продажи недвижимости, не является основанием для освобождения продавца от

ответственности за ненадлежащее исполнение договора. При передаче продавцом покупателю недвижимости с существенным нарушением условий договора о качестве недвижимости покупатель не вправе потребовать замены некачественной недвижимости на качественную однородную недвижимость (ст. 557 ГК) в силу характера и существа обязательства (п. 3 ст. 475 ГК).

Главной обязанностью покупателя по договору продажи недвижимости является обязанность по ее оплате. Форма, порядок и способ оплаты определяются сторонами договора самостоятельно. Законом допускается оплата купленной недвижимости в рассрочку и в кредит, а также предварительная оплата. При продаже недвижимости в кредит в соответствии с п. 5 ст. 488 ГК такая недвижимость признается находящейся в залоге у продавца для обеспечения исполнения покупателем обязательств по ее оплате. Согласно ст. 20 Закона об ипотеке ипотека, возникшая на основании п. 5 ст. 488 ГК, регистрируется без представления отдельного заявления одновременно с государственной регистрацией права собственности лица, чьи права обременяются ипотекой.

Договор продажи недвижимости может быть расторгнут как до момента государственной регистрации перехода права собственности, так и после такой регистрации при условии, что он не исполнен сторонами в полном объеме. Государственная регистрация перехода права собственности не является препятствием для расторжения исполненного договора продажи недвижимости в тех случаях, когда законом или договором предусмотрена возможность расторжения договора с возвращением полученного сторонами по основаниям, предусмотренным ст. 450 ГК, в том числе в связи с неоплатой покупателем имущества.

В большинстве случаев недвижимость имеет неразрывную связь с земельным участком, то встает задача о решении этого вопроса. В ст. 552 ГК РФ закреплены права на земельный участок при продаже здания.

По общему правилу по договору продажи здания, сооружения или другой недвижимости покупателю одновременно с передачей права собственности на такую недвижимость передаются права на ту часть земельного участка, которая занята этой недвижимостью и необходима для ее использования.

Если продавец является собственником земельного участка, на котором находится продаваемая недвижимость, покупателю передается право собственности либо предоставляется право аренды или предусмотренное договором продажи недвижимости иное право на соответствующую часть земельного участка.

Если в договоре не оговорено о принадлежности земельного участка продавцу, то к покупателю переходит право собственности земельного участка, на котором стоит недвижимость. В добавок продажа недвижимости с земельным участком не требует согласия собственника этого участка, если это не противоречит закону или договору.

Если условия пользования данного договора не определены, то продавец оставляет за собой право ограниченного пользования участком

земли, которую сохраняет для использования в соответствии с ее назначением.

Для сравнения рассмотрим опыт продажи недвижимости в Канаде. Канада - страна обширная и богатая, но большая часть ее территории мало заселена — подавляющее большинство населения проживает в 240-километровой полосе у южной границы. Высокий уровень жизни и отработанные программы иммиграции привлекают многочисленных переселенцев, что повышает спрос на недвижимость в Канаде.

Продажа недвижимой собственности сводится к двум основным задачам - определению сбалансированной рыночной цены и созданию привлекательного образа продаваемого объекта с донесением информации об этом объекте до максимально возможного круга потенциальных покупателей. Как результат, выполнение этих условий позволяет получить при продаже наиболее высокую цену, а также значительно сократить время продажи - что, в свою очередь, также отражается на конечной цене.

Процедура покупки недвижимости в Канаде занимает примерно 2 месяца и проводится с участием адвоката. Он же несет ответственность за юридическую чистоту сделки: продажа недвижимости в Канаде, обремененной долгами и исками, запрещена. Цены на недвижимость в Канаде очень сильно зависят от ее местоположения, и социальный статус человека судят по району, в котором он проживает. Следует учитывать, что к и без того немалой стоимости недвижимости в Канаде придется добавить довольно высокие расходы на ее содержание и оплату коммунальных услуг.

Все сделки, связанные с куплей-продажей, проводятся лицензированными адвокатскими фирмами. Интересы обеих стороны тщательно защищают местные законы, соответственно возможные риски, связанные с куплей-продажей жилья, сводятся практически к нулю.

Собственники, желающие продать свою недвижимость в Канаде, имеют два варианта: продать ее самостоятельно или обратиться к риэлтору. При использовании услуг риэлтора – есть варианты оформления договорных отношений:

1. Заключить «устный» договор. Законом не запрещена такая форма договора, но если в дальнейшем возникнет разногласие по поводу комиссионных, то суд не примет иск от риэлтора без наличия договора в письменной форме.

2. Заключить письменный «открытый» договор, суть которого «если вы приведете мне покупателя, (найдете объект), то тогда я заплачу вам комиссионные». Такой договор может быть подписан одновременно с любым количеством риэлторов. Эта форма договора, в основном, используется в крупных коммерческих сделках.

3. Заключить «эксклюзивный» письменный договор, суть которого «я (риэлтор) и только я имею право заниматься Вашим объектом (на продажу или покупку) на протяжении такого-то срока. Кто бы к вам не обратился – вы обязаны передать мне контакты любой запрашиваемой стороны (сосед, родственник, друг и т.д.)». Если в течении 90 дней после окончания договора,

вы продадите недвижимость любому из тех, кого я (прямо или косвенно) привел на ваш объект во время «эксклюзивного» договора вы обязаны заплатить мне комиссионные». Собственник может расторгнуть договор, но не может продать свою недвижимость, пока не закончится срок действия эксклюзивного договора.

4. Заключить письменный «эксклюзивный+ МЛС» договор, суть которого «я (риэлтор) эксклюзивно и + все другие риэлторы-участники системы МЛС, имеют право заниматься продажей вашего объекта». По заключении этот договор в течении 48 часов должен быть выставлен в МЛС, и любой из 110.000 риэлторов Канады может принять участие в его продаже за гарантированное вознаграждение. Отмечу что, в Канаде 92% всех сделок с недвижимым имуществом страны проходят через систему МЛС, как самую удобную и выгодную для потребителей.

Все сделки, связанные с оформлением недвижимости, необходимо оплачивать безналичным способом, используя при этом трастовые счета. Доступ к таким счетам продавец получает после переоформления объекта на имя покупателя.

Продажа недвижимости в Канаде возможна и через аукцион. Выделяются 3 типа аукционов:

1й вид — **Absolute** или аукцион без фиксированной цены, где продавец юридически обязан продать свою недвижимость во время аукциона независимо от финальной ставки (final highest bid price). Такой аукцион – наиболее продуктивен с точки зрения маркетинга, так как продажа гарантирована независимо от продажной цены. Как ни странно, но именно при таком аукционе достигается максимальная цена. В данном случае продавец должен взять на себя риск.

2й вид – **Minimum Bid** аукцион. В данном случае недвижимость должна быть продана по минимальной или выше цене. Продавец в таком случае защищен, а интерес к аукциону ограничивается только теми, кто готов платить более, чем Minimum Bid.

3й вид – **Reserved Bid** аукцион. На таком аукционе за продавцом сохраняется право и основное преимущество отказаться от финальной цены (final highest bid price). Многие перспективные покупатели не желают инвестировать время в предприятие без гарантии, что они приобретут недвижимость, если выиграют «биддинг»[3,с.89].

Аукцион, если он правильно подготовлен и проведен, всегда абсолютно обоюдно-выигрышный маркетинг как для продавца, так и для покупателя. Продавец быстро и продуктивно избавляется от нежелательной недвижимости, экономя большие деньги на процентах банку, налогах и расходах по обслуживанию. Покупатель получает реальную инвестицию по настоящей рыночной цене, которая никогда неизвестна в случае с маркетингом через МЛС.

Таким образом, продажа недвижимости имеет подробное правовое регулирование как в России так и в Канаде.

Список литературы:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» Часть 1 от 30.11.1994г. №51-ФЗ (в редакции от 31.01.2016)// «Собрание законодательства РФ» 1994г., №32, ст.3301.
2. Суханов Е.А. Российское гражданское право: Учебник: В 2т. Т.2. - 4-е изд., стереотип. М.: Статут,2014.
3. Скворцов О.Ю. Сделки с недвижимостью в коммерческом обороте М., Волтерс Клувер. 2016.

*Радунцева Я.В.,  
студентка МАМИ*

## **Вред, причиненный мирным атомом Россия – Япония**

26 апреля 2016-го года исполняется ровно 30 лет со дня ужасной катастрофы на Чернобыльской АЭС. В современном мире авария на чернобыльской атомной станции является крупнейшей в истории атомной энергетики.

Было радиоактивно загрязнено 140 тыс. кв. км территории СССР, на которой проживало около 7 млн. человек. Наибольшему загрязнению подверглись территории России, Украины и Беларуси, в меньшей степени – других европейских стран – Австрии, Болгарии, Венгрии, Италии, Норвегии, Польши, Румынии, Англии, Греции, Германии, Финляндии, Швеции и Югославии.

На территории России загрязнению подверглись Брянская, Тульская, Орловская и Калужская области. Эти территории прилегают к северной границе Украины и находятся на расстоянии 100 – 550 км от источника выброса радиоактивных веществ. На пострадавших территориях РФ проживало около 3 млн. человек, из них более 52 тыс. человек было переселено.

Среди источников международно-правового регулирования ответственности за вред, который причинен радиационным воздействием, основное значение отводится конвенциям. В международных конвенциях, регулирующих вопросы ответственности за вред, причиненный радиационным воздействием, содержатся основные правила применения данного вида ответственности, которые в свою очередь конкретизируются в национальном законодательстве государства, ратифицировавшего ту или иную конвенцию [6].

Обратимся к основным конвенциям:

Конвенция об ответственности в отношении третьих лиц в области ядерной энергии (далее - Парижская конвенция) принята 29 июля 1960 г. Основной ее целью является обеспечить достойную компенсацию лицам, которые понесут ущерб, причиненный происшествиями ядерного характера,

и принять при этом необходимые меры для того, чтобы избежать задержек в развитии производства и использования ядерной энергии в мирных целях.

Венская конвенция о гражданской ответственности за ядерный ущерб была принята 21 мая 1963 г. (далее по тексту — Венская конвенция). Она вступила в силу 12 ноября 1977 г. Венская конвенция была подписана от имени Российской Федерации 8 мая 1996 г., ратифицирована Федеральным Собранием Российской Федерации 21 марта 2005 г., вступила в силу для Российской Федерации 13 августа 2005 г. Протоколом 1997 г. в Венскую конвенцию были внесены изменения, однако Российская Федерация в Протоколе 1997 г. и в Конвенции в редакции 1997 г. не участвует.

В Венской конвенции предусматривается ответственность оператора ядерной установки за ядерный ущерб, если будет доказано его причинение ядерным инцидентом. Привлечение к ответственности за ядерный ущерб перевозчика ядерного материала или лица, которое имеет дело с радиоактивными отходами, по их просьбе и с согласия заинтересованного оператора Венская конвенция оставляет на усмотрение стран-участниц данной Конвенции.

15 сентября 1987 г. в Москве была принята Конвенция об ответственности за ущерб, причиненный радиационной аварией при международной перевозке отработавшего ядерного топлива от атомных электростанций стран-членов СЭВ.

Указанные конвенции характеризуются тем, что затрагивают лишь область гражданско-правовой ответственности.

Кроме того существует национальное законодательство затрагивающее данный вопрос. К сожалению, в РФ на данный момент в этой сфере очень много пробелов.

В соответствии с Российским законодательством, а именно статьей 53 ФЗ «Об использовании атомной энергии» убытки, причиненные радиационным воздействием при выполнении работ в области использования атомной энергии, подлежат возмещению эксплуатирующей организацией как физическим так и юридическим лицам.

Помимо этого, эксплуатирующая организация несет ответственность и за вред, причиненный окружающей среде.

Согласно ст. 34 ФЗ «Об использовании атомной энергии» эксплуатирующая организация — это организация, созданная в соответствии с законодательством Российской Федерации и признанная соответствующим органом управления как эксплуатирующая ядерную установку, радиационный источник или пункт хранения и осуществлять собственными силами или с привлечением других организаций деятельность по размещению, проектированию, сооружению, эксплуатации и выводу из эксплуатации ядерной установки, радиационного источника или пункта хранения, а также деятельность по обращению с ядерными материалами и радиоактивными веществами.

В соответствии с п. 2 ч. 1 ст. 1079 ГК РФ обязанность возмещения вреда возлагается на юридическое лицо или гражданина, которые владеют

источником повышенной опасности на праве собственности, праве хозяйственного ведения или праве оперативного управления либо на ином законном основании.

На сегодняшний день в России функционируют 10 атомных электростанций, все они входят в состав ОАО «Концерн Росэнергоатом». Эти станции наделены статусом филиалов Концерна. АО «Концерн Росэнергоатом» является второй в Европе энергетической компанией по объему атомной генерации, уступая лишь французской EDF, и первой – по объему генерации внутри страны.

Если масштаб аварии очень большой, как это случилось с аварией на Чернобыльской АЭС, возмещением вреда занимается государство.

Но открытым остается вопрос о самом вреде. Вся территория Европейской части России, подвергшаяся радиоактивному загрязнению в результате аварии на ЧАЭС, подразделяется на 4 зоны:

1. зона отчуждения
2. зона отселения
3. зона проживания с правом на отселение
4. зона проживания с льготным социально - экономическим

статусом [1].

Границы этих зон и перечень населенных пунктов, находящихся в них, устанавливаются в зависимости от изменения радиационной обстановки и с учетом других факторов и пересматриваются Правительством Российской Федерации не реже чем 1 раз в 5 лет.

Новый перечень пострадавших в результате чернобыльской катастрофы территорий вступил в силу в октябре прошлого года. В результате понижен статус десятков населенных пунктов Брянщины. К примеру, такие крупные центры области, как Новозыбков и Злынка, расположенные на самых «загрязненных» радионуклидами землях, стали зоной с правом на отселение (ранее — зона отселения). Местные жители считают, что сделано это было не совсем законно, без привлечения общественности, без обнародования результатов замеров радиации. Кроме того необходимо обратить внимание на то, что на территории самой станции до сих пор происходят пожары, облака с радиацией приходят непосредственно в указанные районы и вновь обогащает их радиацией.

Для помощи гражданам в данном вопросе была создана временная комиссия «По проблемам реабилитации и преодоления последствий аварии на ЧАЭС на территории города Новозыбкова». Которая затем стала межрайонной. С ее помощью было подано исковое заявление в Верховный суд РФ. Более 50 регионов будут пытаться доказать неправомерность изменения статуса. 30 марта 2016 года должно состояться первое судебное заседание по данному вопросу.

Но авария на чернобыльской АЭС хоть и крупнейшая, но не единственная, в мире происходило и происходит множество аварий на атомных станциях. 11 марта 2011 г. произошло землетрясение в Японии, в последствии которого произошла авария на атомной станции «Фукусима-1».



В результате в атмосферу и в морскую среду попало большое количество радиоактивных веществ (по оценкам парламентской комиссии Японии, более 900 петабеккерелей, что составляет примерно 1/6 часть выбросов ЧАЭС) [3]. Авария на японской атомной станции является первой в мире, основанием которой послужили природные явления. В марте 2013 г. компания-оператор (Токийская электроэнергетическая компания - "ТЭПКО") признала свою ответственность за случившееся: «Произошло стихийное бедствие, однако мы не смогли предотвратить инцидент, которого можно было избежать», - говорится в официальном заявлении «ТЭПКО» [2].

Япония в отличие от РФ не является стороной ни одной из международных конвенций, посвященных ответственности за ядерный ущерб, но ее законодательство соответствует международно-правовым стандартам. Это такие законы как:

1. Закон N 147 о компенсации за ядерный ущерб
2. Законе N 148 о соглашениях о гарантиях компенсации ядерного

ущерба

Целью Закона N 147 является защита жертв ядерного ущерба и содействие «здоровому развитию» ядерной промышленности путем установления основ системы компенсации ущерба, причиненного в результате деятельности ядерной установки и иной связанной с ней деятельностью (производство, переработка, хранение, перевозка и утилизация ядерного топлива). В нем предусматривается эксклюзивная (ответственность иных причастных лиц - перевозчиков, проектировщиков, строителей, и др.), устанавливается строгая (без необходимости доказывания вины) и неограниченная в размере ответственность оператора ядерной установки [4]. Согласно наиболее полному Промежуточному руководству от 5 августа 2011 г. ядерный ущерб от аварии подразделяется на 7 видов:

- 1) ущерб, вызванный выполнением инструкций правительства об эвакуации;
- 2) ущерб, связанный с установлением зон, запретных для судоходства и полетов;
- 3) ущерб, связанный с ограничением производства и поставок сельскохозяйственной, лесной, рыбной и пищевой продукции;
- 4) ущерб, вызванный исполнением иных правительственных постановлений;
- 5) ущерб, вызванный паникой и слухами;
- 6) косвенный ущерб;
- 7) ущерб от радиационного облучения.

В руководстве отмечается, что компенсации может подлежать и иной ущерб, который находится с аварией в достаточной причинно-следственной связи, которая должна определяться с учетом конкретных обстоятельств причинения ущерба [5].

Как в Японии так и в России происходит осуществлении выплат гражданам подвергшимся воздействию радиации.

Кроме того в Японии рассчитывают на сотрудничество, сейчас российско-японские отношения активно развиваются именно в области мирного атома.

Таким образом, необходимо обратить внимание на то, что нельзя забывать, что мирный атом не всегда приносит пользу, порой он может приносить огромный вред.

Необходимо заниматься проработкой законов касающихся данного вопроса, должным образом проводить зонирование, не закрывая глаза на кажущиеся порой незаметными вещи, продолжать сотрудничество с государствами по вопросам мирного атома.

Ведь ни кто не знает в какой момент может случиться очередная авария и в какую сторону пойдет облако несущее радиацию, может быть в следующий раз это будет вовсе не окраина нашей родины. Нельзя недооценивать существующие проблемы.

Список литературы:

1. Закон РФ от 15.05.1991 N 1244-1 (ред. от 28.11.2015, с изм. от 14.12.2015) «О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС»// "Ведомости СНД и ВС РСФСР", 1991, N 21, ст. 699.
2. Российская газета. 29.03.2013
3. The Official Report of the Fukushima Nuclear Accident Independent Investigation Commission. Executive Summary. The National Diet of Japan, 2012. P. 38 // Официальный сайт Парламента Японии // URL: (последнее посещение - 19.03.2016).
4. Nomura T., Hokugo T., Takenaka Ch. Japan's Nuclear Liability System // Japan's Compensation System for Nuclear Damage. As Related to the TEPCO Fukushima Daiichi Nuclear Accident. OECD, 2012
5. Interim Guidelines on Determination of the Scope of Nuclear Damage Resulting from the Accident at the Tokyo Electric Power Company Fukushima Daiichi and Daini Power Plants // Japan's Compensation System for Nuclear Damage. As Related to the TEPCO Fukushima Daiichi Nuclear Accident. OECD, 2012. P. 123 - 161
6. Давыдов Б.И., Ушаков Б.Н. Ядерный и радиационный риск: человек, общество и окружающая среда / Под ред. И.Б. Ушакова. - М.: СПб.: Фолиант, 2005.

*Романов В.А.,  
студент первого курса юридического факультета  
Российской таможенной академии*

## **Государство и право России в условиях столкновения цивилизаций в XXI веке**

Начинающийся и все более осязаемый процесс возрождения России исторически закономерен. Он является итогом внутренней мобилизации миллионов россиян, не упавших духом в наиболее сложный для нации

период. Этот процесс знаменует возрождение веры граждан России в собственные возможности и восстановление авторитета традиционной системы ценностей.

Рост политического и экономического влияния Российской Федерации в первом десятилетии XXI века объясняют тремя обстоятельствами: стабильным положением высоких цен на природные ресурсы, продажа которых на мировом рынке приносит российскому бюджету значительный доход; внешнеполитическими и экономическими проблемами США и их ближайших союзников – как в связи с очевидным для всего мира провалом «демократизации» Востока, так и в связи с нестабильностью на мировых финансовых рынках; наконец, личными качествами Президента Российской Федерации В.В.Путина, которому удалось обеспечить в стране политическую стабильность и экономическую управляемость, утвердиться на мировой арене в качестве одного из самых авторитетных и влиятельных лидеров.

Современный мировой порядок определяется взаимоотношениями между цивилизациями. Страны группируются вокруг ведущих или стержневых государств своих цивилизаций. Таким образом, устанавливается порядок внутри цивилизации. В глобальной политике интересы своей цивилизации представляет ее ведущая страна. Следовательно, мировой порядок во многом определяется соглашениями между стержневыми государствами цивилизаций.

Нынешний восточно-азиатский экономический успех обусловлен восточно-азиатской культурой; причины провала установления демократии в большей части мусульманского мира кроются в исламской культуре. Общие взгляды на жизнь, основополагающие ценности, обычаи и социальные отношения значительно отличаются в разных цивилизациях.

Возрождение религии, как наиболее важного элемента определяющего цивилизацию, происходящее сегодня в большей части мира, усиливает эти культурные различия. Поскольку люди общей этнической принадлежности и общего языка, но разного вероисповедания могут вести кровопролитные братоубийственные войны.

Очевидно, что основные различия политического и экономического развития различных цивилизаций имеют корни в различии культур. «Люди определяют себя, используя такие понятия, как происхождение, религия, язык, история, ценности, обычаи и социальные институты. Они сравнивают себя с культурными группами: племенами, этносом, религиозными общинами, нациями и цивилизациями». Психологическая основа этого процесса: «Мы узнаем, кем являемся, только после того, как нам становится известно, кем мы не являемся, и только затем мы узнаем, против кого мы». Для людей, которые ищут свои корни, важны враги.

Распределение культур в мире отражает распределение власти: в течение всей истории экспансия власти какой-либо цивилизации обычно происходила одновременно с расцветом ее культуры, и почти всегда эта

цивилизация использовала свою власть для утверждения своих ценностей, обычаев и институтов в других обществах.

Сейчас заметна тенденция к снижению могущества Запада по сравнению с мощью других цивилизаций. Наиболее значительные успехи могущества приходится на долю азиатских цивилизаций. Культура становится привлекательной, когда в ней видят корень материального успеха и влияния. В прошлом желание перенять западную культуру было вызвано ее могуществом. Сегодня рост культурной уверенности в себе не западных обществ вызывает отторжение западной культуры.

Сегодня стержневые страны цивилизаций являются источниками порядка внутри цивилизаций, а также влияют на установление порядка между цивилизациями путем переговоров с другими ведущими странами. Когда у цивилизации нет стержневой страны, проблемы создания порядка внутри цивилизации и ведения переговоров о взаимоотношениях между цивилизациями становятся намного более трудными.

На микроуровне наиболее напряженные линии разлома проходят между исламом и его соседями. На макроуровне самое главное разделение – «Запад и остальные». Основной проблемой взаимоотношения между Западом и остальными является стремление Запада насаждать свою культуру в качестве универсальной. Запад будет пытаться сохранить свое высокое положение и защищать свои интересы, называя их интересами «мирового сообщества». Это выражение стало представлением, призванным придать иллюзию правомочности в глазах всего мира действиям, отражающим интересы западных держав.

Основная проблема Запада – отнюдь не исламский фундаментализм. Ислам совсем иная цивилизация, представители которой считают свою культуру уникальной и стремятся к осуществлению ее могущества в мировом масштабе. Запад же другая цивилизация, народы которой убеждены во всемирном, универсальном характере своей культуры и которые верят, что их превосходящая прочих, пусть и уходящая мощь возлагает на них обязательство распространять свою культуру по всему миру. Западная цивилизация ценна не потому, что она универсальна, а потому, что действительно уникальна. Западное христианство, плюрализм, индивидуальная свобода, политическая демократия, верховенство закона, права человека – это фундаментальные ценности и ключевые характеристики именно западной цивилизации. Следовательно, главная ответственность западных лидеров состоит вовсе не в том, чтобы пытаться изменить другие цивилизации по образцу и подобию Запада, а чтобы сохранить, защитить и обновить свои уникальные качества цивилизации.

Международные отношения как специфическая форма общественных отношений складываются прежде всего из экономических, политических, правовых, идеологических, культурных и иных отношений между государствами и группами государств. Речь идет о сложнейшей и до предела хрупкой системе совмещения интересов всех существующих в мире государств [2, с. 174-175].

Характер внешней политики определялся в истории, прежде всего размерами территории и наличием естественных внешних границ, оберегающих территорию государства от алчных помыслов возможных врагов.

В нарастании курдского вопроса решающую роль играет географическое положение Курдистана. С территории, контролируемой курдами, открывается для Азии путь в Европу, она связана с арабским миром, имеет выходы в Закавказье и Центральную Азию, становясь, тем самым, перекрестьем торговых и транспортных коммуникаций с Запада на Восток и с Севера на Юг [3, с. 272-274].

Неизменность площади территории государства и его границ ведет к утверждению атмосферы стабильности и надежности в отношениях как между государствами, так и между индивидами. Последующий перенос внимания на вопросы экономического и культурного сотрудничества обеспечивает создание атмосферы добрососедства и взаимопонимания. Ситуация мира между государствами, даже при наличии у них территориальных споров, обеспечивает постоянную возможность разрешения любых противоречий за столом переговоров [2, с. 183-184].

Мир как отношения согласия, спокойствия, как отсутствие войны отнюдь не означает полной безмятежности. В обстановке мира может сохраняться межгосударственная вражда, могут возникать периодические ссоры и конфликты. Мудрость политики заключается в их разрешении невооруженным путем, через механизм переговоров и консультаций.

Эволюция цивилизаций была и остается основным содержанием человеческой истории, и Россия при всех своих внутренних кризисах стала неумолимо выходить в ряды лидеров общественного развития. Главным показателем степени цивилизованности как государства так и общества выступает стабильное, устойчивое социальное развитие, означающее такое состояние, при котором каждый человек удовлетворяет свои основные материальные потребности и имеет равные возможности для реализации своего потенциала [4, с. 8-13].

Что такое цивилизация, что следует понимать под этим словом? Понятие цивилизации является одним из самых сложных. Оно охватывает собою совокупность всех открытий, сделанных человеком, и всех изобретений. Оно определяет сумму технических приемов. Это понятие выражает также степень совершенства науки, искусства и промышленной техники. Оно показывает данное состояние семейного и социального строя и вообще всех существующих социальных учреждений. Наконец, оно резюмирует состояние частной и общественной жизни, взятых в их совокупности [5, с. 235].

Среди элементов цивилизационного баланса выделяют следующие: гуманизацию межгосударственных и межцивилизационных отношений как ориентир общественного прогресса и основной принцип социальной политики; снижение порога конфликтности и обеспечение прогресса, имеющего устойчивую социальную направленность; формирование системы

взаимозависимости и самодостаточности развития существующих цивилизаций; гармонию во внутренних общественных отношениях той или иной цивилизации как основу межцивилизационного партнерства [4, с. 18].

Для обеспечения цивилизационного баланса особое значение имеет главный принцип геополитики – принцип примата национальных интересов. Он не отрицает общечеловеческих ценностей, просто ориентируется на них не всегда, а лишь в случаях, когда это сулит определенный выигрыш для внешней или внутренней политики соответствующего государства при гармоничном сочетании интересов государства и интересов личности [6, с. 7-9].

Баланс сил в международных отношениях – не что иное, как равновесие притязаний государств в защите их национальных территориальных интересов. Баланс возможен лишь тогда, когда силы равнобольшие или равно-малые, что объясняет и то, почему разрушения Советского Союза втолкнуло мир в опасную зону нового передела территории, а не только экономических рынков и зон влияния [2, с. 320-321].

Неизменяемость территории государств, сохранение режима территорий, нерушимость государственных границ были и остаются обязательным условием стабильности межгосударственных отношений, залогом мирного соседства и сотрудничества. Государство, есть достояние народа, которое предполагает государственное развитие в интересах народа, внутренними силами народа и в уже сложившихся пределах проживания народа [7, с. 20].

Российское государство, как и любое другое – явление статическое, сиюминутное, как всякая система институтов и признаков, существующая на данный конкретный момент, а Российская государственность – это продолжение, это разворачивающийся во времени и пространстве процесс самовыражения полиэтнического народа, создавшего своеобразную Русскую цивилизацию как геополитический процесс, развивающийся в Евразии [8, с. 14].

Тысячелетнее развитие России в качестве великой евразийской державы с ее переселениями и войнами, в горниле которых ковался сплав этносов и культур, вскрыло смысл нашего Отечества как особой Русской цивилизации, формой которой первоначально стала охватывавшая разрозненные княжества и племенные союзы Русская Земля [2, с.404-405].

Русская цивилизация предполагает гармоничное сочетание двух элементов: духовного (культурного) и земного (территориального). Первый предполагает прежде всего русский язык, русскую культуру, второй Русскую землю, ту территорию, которую в течение столетий осваивали и защищали русские люди, государственную общность, сложившуюся на этой территории.

«Русская земля» - это форма общества, и выросшее из родовых форм древнерусское государство, определяющая Землю как «союз волостей и пригородов под властью старшего города» [9, с. 11].

Исторически Россия сформировалась как централизованная многонациональная империя, раскинувшаяся на необъятных просторах Евразии. Глубинные патриотические традиции общественной и политической жизни сформировали тягу народа России к народовластию и справедливости [2, с. 466-467].

Народовластие – правление народа и для народа, воплощенное в структурах демократического представительства и контроля власти.

Патриотизм – это постоянная и осознанная готовность действовать для блага России, рассматривая реализацию своих частных интересов и устремлений в неразрывной связи с укреплением и процветанием Отечества.

Справедливость – это признание за каждым человеком права на счастье, на беспрепятственную, не противоречащую законам деятельность и на пользование теми благами, которые она приносит, это следование добру и истине.

Справедливость как психологический, правовой, нравственный, политический и экономический идеал предполагает: гарантированный уровень социальной защищенности; равенство стартовых возможностей людей в жизни; равные возможности для реализации способностей и интересов каждого человека; равные права и обязанности перед законом.

России нужна справедливость социальная, политическая и национальная, равно как и общенародная солидарность – всемирное поощрение взаимопомощи, взаимной поддержки и взаимовыручки россиян, поддержка всего того, что ведет к укреплению единства российского общества, противодействие любым попыткам раскола российского общества по национально – культурным, религиозным или иным признакам.

Российский Путь – это исторический союз традиционных для России конфессий; братское единство восточнославянских народов как историческая основа русской и российской государственности. Это правый путь жизни русского и единых с ним народов, это возрождение Русской Правды как единства свободного Народовластия и Любви к Русским Традициям и Справедливости.

Хочу закончить свою статью историческими словами главного героя из фильма, ставшем уже легендой «Александр Невский»: «Кто к нам с мечом придет, тот от меча и погибнет. На том стояла, и стоять будет Русская земля».

#### Список литературы:

1. С. Хантингтон «Становление цивилизаций и преобразование мирового порядка» М.: Изд-во АСТ, 2003.
2. Бабурин С.Н. Территория государства: правовые и геополитические проблемы. – М.: Изд-во Московского университета, 1997.
3. Мечников Л.И. Цивилизация и великие исторические реки; Статьи / Сост., предисл., примеч. В.И. Евдокимова. М.: Прогресс, Пангея, 1995.
4. Жуков В.И. Социальное развитие и развитие цивилизации: диалектика зависимости. М.: Союз. 1996.
5. Mougeolle P. *Statique des Civilisations*. Paris, 1883.

6. Ильин В.В., Ильина Т.А., Лощакова С.М. Россия: год 1996-й итоги и перспективы отечественных реформ // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 12. Политические науки. 1996.
7. Цицерон. Диалоги. М.: Наука, 1996.
8. Морозов Е.Ф. Большой евразийский проект // Русский геополитический сборник. №2.
9. Владимирский – Буданов М.Ф. Обзор истории русского права. 4-е изд. СПб.; Киев, 1905.

*Романова Я.Н.,  
студентка НАО ВО «ИМЦ»*

### **Проблемы признания граждан ограниченно дееспособными и недееспособными на примере России, Германии и Франции**

Граждане Российской Федерации вступают в различные общественные отношения во всех сферах жизни, и имеют соответствующие права и обязанности. В современных социально-экономических условиях, важно обеспечить надлежащий жизненный уровень социально незащищенных слоев общества. К таким слоям относятся недееспособные и ограниченно дееспособные граждане.

Гражданин, который вследствие психического расстройства не может понимать значения своих действий или руководить ими, может быть признан судом недееспособным, над ним устанавливается опека, от его имени сделки совершает опекун [1;ст.29].

Гражданин, который вследствие пристрастия к азартным играм, злоупотребления спиртными напитками или наркотическими средствами ставит свою семью в тяжелое материальное положение, может быть ограничен судом в дееспособности в порядке, установленном гражданским процессуальным законодательством, над ним устанавливается попечительство, он вправе самостоятельно совершать только мелкие бытовые сделки, остальные – с согласия попечителя [1;ст. 30].

Опека над недееспособными гражданами устанавливается довольно редко, хотя число пациентов психиатрических лечебных учреждений возрастает. Родные и близкие все реже берут на себя заботу о лицах, страдающих психическими расстройствами. Кроме того, именно этот вид опеки характерен наибольшим количеством злоупотреблений со стороны опекунов в отношении имущества подопечного.

Пример из судебной практики:

« гр. К. обратился в Бюро с целью получить юридическую помощь для признания его бабушки недееспособной. Ему и его семье необходимо было приватизировать квартиру, кроме того бабушке в наследство достался спорный земельный участок. Сама она не способна участвовать в процедурах



оформления недвижимости и в судебных разбирательствах по разделу наследственного имущества. При этом в психиатрическом диспансере на учете не состояла. Однако внук был твердо убежден, что бабуля не понимает, что происходит вокруг: она не узнает родственников; постоянно с кем то разговаривает; ей видится что в комнате кто то есть, в то время когда нет никого; внук заметил и другие отклонения от нормального поведения в поведении своей бабушки.

В Замоскворецкий районный суд города Москвы направлено заявление от имени гр. К. Дело рассматривалось с участием прокурора. Назначена судебно-психиатрическая экспертиза. Суд оказывал заявителю содействие в сборе письменных доказательств.

В результате суд признал гр. Т. недееспособной. В последствии в административном порядке гр. К. назначен опекуном над недееспособной гр.Т.». [6]

Обращаясь к опыту зарубежных стран в вопросе об основаниях ограничения дееспособности, нельзя не отметить, что в некоторых странах, например, в Германии, Испании, Франции, возможно ограничение дееспособности не только по причине психического заболевания, но и в связи с таким физическим заболеванием или наличием таких физических недостатков, при которых лицо не способно самостоятельно управлять собой и своими делами. Так, в Германии согласно § 1896 Гражданского уложения совершеннолетнему, который вследствие физических недостатков не способен сам вести свои дела, а также не способен выразить свою волю, назначается опекун.

Такой подход, безусловно, востребован. В Российской Федерации, к примеру, бездвижное лицо, не способное выразить свою волю в силу физического заболевания, но не страдающее при этом психическим расстройством, не может быть признано недееспособным или ограниченно дееспособным, с юридической точки зрения, притом, что фактически дееспособностью не обладает. Подобная ситуация, которая может затрагивать права не только самих граждан, находящихся в таком состоянии, но и других лиц, связанных с ними гражданскими правоотношениями (например, правом общей собственности), вообще не урегулирована российским законодательством. Этот недостаток не может быть восполнен и судебной практикой, поскольку речь идет об ограничении основных прав гражданина, что допускается на уровне не ниже федерального закона.

В российском законодательстве принятие решения о признании лица недееспособным, в соответствии с которым проведение экспертизы для установления психического состояния лица является обязательным элементом [2;ст. 283].

При назначении судебно-психиатрической экспертизы по делам о признании лица недееспособным суды, как правило, ограничиваются вопросами: «Страдает ли лицо психическим расстройством?», «Если да, то каким именно?», «Может ли лицо в силу этого психического расстройства

понимать значение своих действий и руководить ими?», «Может ли лицо по состоянию здоровья лично участвовать в судебном заседании?»).

Законодательство Франции, Германии, регулируя вопросы назначения экспертизы по делам данной категории, предписывает, что, помимо определения наличия или отсутствия психического заболевания лица, медицинская экспертиза должна ответить и на такие важные вопросы, как необходимость назначения и объем опеки, шансы на реабилитацию, продолжительность опеки, существует ли постоянная или временная необходимость в опеке.

Столь пристальное внимание к вопросам прогнозирования развития психической болезни, а также характеру состояния испытуемого, как постоянному и неизменному или временному, обусловлено тем, что законодательство данных стран, прямо предусматривает периодичность пересмотра судебных решений, касающихся процедуры ограничения или аннулирования прав лиц, страдающих психическими расстройствами, что соответствует рекомендациям международного права.

Получив законодательное закрепление в ряде стран, указанные принципы реализуются путем периодического пересмотра судом своих решений, касающихся дееспособности лица. При этом срок, когда решение должно быть пересмотрено, как правило, отражается в судебном постановлении, что, однако, не лишает возможности лиц, которым такое право предоставлено, ходатайствовать о рассмотрении дела до указанного срока в случае изменения обстоятельств, послуживших основанием к вынесению решения. Например, во Франции данный срок не может превышать пяти лет [5; ст. 441].

По статистике ВОЗ в Европейском регионе на сегодняшний день около 15% населения страдает психическими расстройствами разного характера. Исследования проводились во всех странах в разных возрастных категориях и социальных слоях. Эта цифра по данным аналитиков постоянно растет и к 2020 году может вырасти вдвое, если не предпринимать меры по решению данной проблемы. Ежегодно судебно-экспертными комиссиями в целом по России проводится от 24 до 32 тысяч судебно-психиатрических экспертиз по делам о признании граждан недееспособными. За последнее десятилетие их число выросло в 3,4 раза. Ежегодно растет и количество судебных дел о признании лиц, страдающих алкоголизмом или наркоманией, ограниченно дееспособными. [8]

В 21 веке проблем в обществе становится с каждым днём всё больше, а решения возникающих проблем занимают слишком много времени. Именно поэтому законодатель просто не успевает искать и заполнять пробелы в законодательстве. И тот кому надо всегда найдёт выход, как обойти тот или иной закон, насколько бы «идеальным» он не был.

Все вышеизложенное позволяет сделать вывод о значительном многообразии законодательных подходов к определению оснований и последствий признания гражданина недееспособным или ограниченно дееспособным в современных зарубежных странах. Наиболее существенные

различия достаточно отчетливо прослеживаются в используемой законодателями терминологии, а также в соотношении рассматриваемых институтов, сравнительный анализ которых свидетельствует о высоком уровне разработки соответствующего раздела российского законодательства, однако в процессе его дальнейшего совершенствования должны быть творчески учтены наиболее эффективные правовые конструкции, закреплённые в современных правовых системах.

Список литературы:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ // (ред. от 31.01.2016);
2. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ // (ред. от 30.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016);
3. Федеральный закон "Об опеке и попечительстве" от 24.04.2008 N 48-ФЗ // (ред. от 28.11.2015)
4. "Гражданский кодекс Германии" 1896 г. // Law of Germany Private law 1896 Civil codes
5. "Гражданский кодекс Франции (Кодекс Наполеона)" от 21.03.1804 (с изм. и доп. по состоянию на 01.09.2011)
6. <http://www.naumovyandpartners.com/> ;
7. Суханов Е. А. Гражданское право, учебник: В 2 т. 2-е изд. // Под ред. М., 2014. Т. 1;
8. <http://www.who.int/ru/> ;
9. Захарова О.Б. Лишение и ограничение дееспособности гражданина // Арбитражный и гражданский процесс. 2005. № 4.

*Самойленко К.Ю.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Элементы и содержание договора на выполнение проектно-исследовательских работ**

Типовой договор подряда на проведение проектных и исследовательских работ представляет собой соглашение, по которому подрядчик берет на себя обязательство разработать техническую документацию и/или выполнить исследовательские работы по заданию заказчика. В свою очередь, заказчик обязуется эти работы принять и оплатить. Как следует из определения, договор подряда на проведение проектных и исследовательских работ является взаимным, возмездным и консенсуальным.

Общие положения о подряде применяются к отношениям по выполнению проектных и исследовательских работ, если иное не установлено § 4 гл. 37 ГК. Помимо ГК среди законов, в той или иной части регулирующих

проектные и изыскательские работы, следует выделить Федеральные законы от 8 августа 2001 г. "О лицензировании отдельных видов деятельности", от 25 февраля 1999 г. "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений", от 17 ноября 1995 г. "Об архитектурной деятельности в Российской Федерации", Градостроительный кодекс РФ. Большое значение для регулирования этой сферы деятельности имеют подзаконные акты, важная роль отводится строительным нормам и правилам, государственным и отраслевым стандартам. С принятием Федерального закона от 27 декабря 2002 г. "О техническом регулировании" начался процесс замены государственных и отраслевых стандартов на технические регламенты.

Большинство дел, вытекающих из отношений по договору подряда на проектно-изыскательские работы относятся к подведомственности арбитражного суда в силу коммерческого характера отношений, подлежащих рассмотрению. Экономические споры, возникающие из гражданских, административных и иных правоотношений (связанных с предпринимательской и иной экономической деятельностью), разрешаются различными органами гражданской юрисдикции.

В рамках договора подряда на выполнение проектных и изыскательских работ подрядчик (проектировщик, изыскатель) обязуется по заданию заказчика разработать техническую документацию и (или) выполнить изыскательские работы, а заказчик - принять и оплатить их результат (ст. 758 ГК).

Предмет договора

- Проектные работы. Подготовка проектной документации для строительства, реконструкции или капитального ремонта объекта, если при осуществлении деятельности по ремонту будут затронуты конструктивные и другие характеристики, касающиеся безопасности и надежности.

- Изыскательские работы. Предусматривают получение информации об условиях будущего строительства и функционирования объекта, строительство которого планируется.

К форме договора подряда на проектные работы особых требований не предъявляется. Договор заключается в простой письменной форме.

Договор подряда на выполнение проектных и изыскательских работ может заключаться несколькими способами: в обычном порядке и посредством проведения торгов. Договор может заключаться на выполнение всего комплекса работ и на отдельные этапы (к примеру, разработку сметы, оформление технической документации и т.д.).

Заказчиком может быть любое лицо. Подрядчик может одновременно выступать в роли проектировщика и изыскателя.

Обязанности сторон

Подрядчик обязан:

- согласовывать техническую документацию с заказчиком;
- участвовать в согласовании документации с компетентными государственными органами/органами местного самоуправления;

- согласовывать с заказчиком отступления от задания;
- выполнять работы в соответствии с договором;
- передать заказчику по акту сдачи-приемки готовую техническую документацию и результаты изыскательских работ;

• без согласия заказчика не передавать документацию третьим лицам.

Заказчик обязан:

- передать подрядчику задание;
- содействовать подрядчику в выполнении работ;
- использовать документацию, переданную подрядчиком, только на цели, предусмотренные в договоре;
- не передавать техническую документацию третьим лицам;
- участвовать в согласовании документации с компетентными государственными органами/органами местного самоуправления;
- оплатить работу и возместить подрядчику дополнительные расходы.

Подрядчик несет ответственность за ненадлежащее составление технической документации и выполнение работ, включая недостатки, обнаруженные в ходе строительства и в процессе эксплуатации объекта.

Как правило, цена договора подряда на изыскательские работы определяется на основании сметы. Если цена не предусмотрена и не может быть определена из условий договора, работы по договору оплачиваются по цене аналогичных работ.

При заключении договора стороны должны согласовать срок работ, в течение которого подрядчик берет на себя обязательство выполнить работу и передать результат заказчику.

Расторжение договора возможно по инициативе любой из сторон в случае регулярного нарушения одним из контрагентов обязательств. При этом виновная сторона обязана возместить пострадавшей стороне убытки, возникшие в связи с несвоевременным расторжением договора. Основанием для прекращения договора может быть и признание заказчика банкротом.

Договор подряда в наше время имеет самое широкое применение. Он используется всюду, где речь идет о работах, имеющих определенный, отдельный от них результат; при этом сторона, которая выполняет работы, сама же их и организует. Результатом работы обычно служит создание новой вещи. Но подряд имеет место и тогда, когда заказчик передает принадлежащую ему вещь для переработки или обработки. Наиболее важную сферу применения подряда составляет строительство.

Предложения по совершенствованию законодательства

1. В законодательстве о подряде не соблюдено единство терминологии в определении самого предмета подряда. Так, в ст. 702 ГК, говорится, что предметом договора подряда являются "работа и ее результат", в других статьях называется только "работа" (п. 1 ст. 704, ст. ст. 708 - 710). Необходимо устранить данное противоречие внося изменение в ГК РФ.

2. Существенный момент договорного процесса - определение цены договора. Стоимость предмета договора определяется на основе свободной (договорной) цены на строительную продукцию.

Ст. 711 ГК РФ следует дополнить ч.3 следующего: «В целях обеспечения непрерывности финансирования строительства сторонам необходимо подписать график производства работ, совмещенный с графиком финансирования».

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.)// Российская газета от 25 декабря 1993 г. N 237
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) (части первая, вторая и третья) (с изм. и доп. от 20 февраля, 12 августа 1996 г., 24 октября 1997 г., 8 июля, 17 декабря 1999 г., 16 апреля, 15 мая, 26 ноября 2001 г., 21 марта, 14, 26 ноября 2002 г., 10 января, 26 марта, 11 ноября, 23 декабря 2003 г., 29 июня, 29 июля, 2, 29, 30 декабря 2004 г., 21 марта, 9 мая, 2, 18, 21 июля 2005 г.) //Российская газета от 8 декабря 1994 г. N 238-239 от 6, 7, 8 февраля 1996 г. N 23, 24, 25; от 28 ноября 2001 г. N 233
3. Налоговый кодекс Российской Федерации часть первая от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 3 августа 1998 г. - №31. - Ст. 3824
4. Отграничение договора подряда от смежных договоров // Актуальные проблемы правотворчества и правоприменения: Межвузовский сборник научных трудов. - Омск; НОУ ВПО "Омский юрид. ин-т", 2003.С.219-227
5. Гражданское право. Т. 2: Полут. 1 / Витрянский В.В., Ем В.С., Зенин И.А. и др. - 2-е изд., перераб. и доп.. - М.; БЕК, 2000.С. 342.
6. Протокол заседания общего собрания ОАО «Воронежэнерго» // Протокол от 25.10.2005. №7

*Самсонова К.С.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Правовое регулирование обеспечения иска в гражданском процессе**

Если под иском понимать обращённое к суду требование о защите нарушенного или оспариваемого права, то право на иск будет означать право на обращение в суд за судебной защитой или право на предъявление иска, т.е. право процессуальное. Следует различать право на иск в процессуальном и право на иск в материальном - правовом смысле, ибо это различные правовые явления, имеющие различные предпосылки.

Право на иск в материально - правовом смысле есть право на принудительное осуществление своего материального права – требования (притязания) к ответчику. Процесс в суде ведётся для того, чтобы выяснить, имеет ли истец право на иск в материальном смысле или нет. Если у истца

право на иск в этом случае отсутствует, то суд в своём решении должен отказать в иске. В процессуальном смысле под правом на иск понимается право на обращение в суд за судебной защитой, т.е. право посредством предъявления иска поставить суд перед необходимостью разрешить дело согласно закону. Это право на правосудие по конкретному правовому спору, т.е. право на объективно - правильное судебное решение.

Право на предъявление иска - одна из форм права на судебную защиту, закреплённого Конституцией [1, ст. 16]. Судебная защита в гражданском процессе принадлежит гражданам и организациям [2, ст. 3], а также иностранным гражданам и лицам без гражданства [3, ст. 433, 434].

Право на предъявление иска связывается законом с наличием определённых минимальных условий, так называемых предпосылок права на предъявление иска. Предпосылками права на предъявление иска являются юридические факты, с наличием или отсутствием которых закон связывает возникновение субъективного права на предъявление иска по конкретному гражданскому делу. Различаются предпосылки общие и специальные в зависимости от круга дел, по которым они применяются, и положительные или отрицательные в зависимости от того, с наличием их или отсутствием связывает закон возникновение права на иск в процессуальном смысле.

К общим положительным предпосылкам относятся:

-процессуальная правоспособность истца и ответчика. Для обращения в суд необходима процессуальная правоспособность не только истца, но и ответчика. Практически это имеет значение только для организаций, которые, чтобы быть лицом, участвующим в деле, должны обладать правами юридического лица. У граждан правоспособность возникает с места рождения. Дееспособность истца и ответчика не относится к числу предпосылок, так как право на предъявление иска связано со способностью быть стороной в процессе, а не со возможностью самому осуществлять свои права; здесь возможна помощь судебного представителя;

-подведомственность спора суду [3, ст. 25];

-частной положительной предпосылкой является также необходимость соблюдения предварительного судебного порядка разрешения данного спора. Для осуществления права на предъявление иска необходимо также отсутствие ряда обстоятельств (отрицательные предпосылки):

-вступившего в законную силу решения суда по спору между теми же сторонами, о том же предмете, по тем же основаниям; решения такого рода другого юрисдикционного органа, принятого в пределах своей компетенции, а также в производстве суда дела по спору между теми же сторонами, о том же предмете, по тем же основаниям;

-договора между сторонами о передаче спора в третейский суд, а также определения суда о принятии отказа истца от тождественного иска либо о прекращении тождественного спора мировым соглашением [3, п. 3-6 ст. 129].

Наличие предпосылок права на иск в процессуальном смысле проверяется при принятии искового заявления судьёй. При этом отсутствие одних предпосылок свидетельствует и об отсутствии у истца права на иск,

что лишает его возможности когда бы то ни было обратиться в суд с подобными требованиями. Другие же предпосылки свидетельствуют лишь о невозможности реализовать право на иск в настоящий момент ввиду препятствий к тому, однако не исключают такой возможности в будущем после их отпадения.

Отсутствие предпосылок права на предъявление иска влечёт за собой отказ в принятии искового заявления или прекращение производства по делу, если это устанавливается после возбуждения дела судом.

Право на предъявление иска может быть осуществлено только в порядке, указанном законом. Иск предъявляется в суд в форме искового заявления, которое должно соответствовать предмету, основанию и содержанию иска. Порядок осуществления права на предъявление иска, установленный законом, в теории получил название условий осуществления права.

Подсудность спора данному суду. Если иск неподсуден данному суду, то судья отказывает в приёме искового заявления [3, п.7 ст. 129] и указывает тот суд, куда истец должен обратиться по правилам родовой и территориальной подсудности. Если же неподсудность обнаруживается после возбуждения дела, то суд, не прекращая производства по делу, пересылает его в надлежащий суд [3, п.4 ст. 122].

Дееспособность истца. Непосредственно в суд с иском может обратиться только дееспособное лицо [3, п. 8 ст. 129]. В тех случаях, когда истец недееспособен, в суд с иском в защиту его интересов обращаться должен его законный или договорной представитель. Соответственно и недееспособность ответчика на препятствует истцу обратиться в суд за защитой своего нарушенного или оспоренного права, так как права и обязанности недееспособного ответчика будет осуществлять его законный представитель.

Соблюдение надлежащей формы искового заявления. Оно должно быть составлено в письменной форме и содержать необходимые реквизиты, указанные в законе [3, ст. 126]. В исковом заявлении указываются: суд, в который оно адресуется, точные данные истца, ответчика, их местонахождения и местожительства. В исковом заявлении должны быть изложены обстоятельства дела, из которых истец выводит свои требования и доказательства, способные подтвердить эти обстоятельства. Должны быть также чётко сформулированы само исковое требование (просительный пункт, выражающий содержание иска) и цена иска, если иск подлежит оценке. Закон не требует обязательной правовой квалификации отношений сторон, однако, по сложившейся практике, она обязательна, если исковое заявление составлено адвокатом, прокурором или юристом.

Условия осуществления права на предъявление иска отличаются от предпосылок этого права. При отсутствии предпосылок отсутствует само право на иск, поэтому отказ в принятии искового заявления по этим основаниям окончателен и препятствует обращению с таким иском в суд в будущем. Если же не соблюдены условия осуществления



права на иск, то само право на иск продолжает существовать, при соблюдении этих условий возможно вторичное обращение в суд с тем же иском.

Предъявление иска и принятие его судом влечёт за собой определённые процессуальные и материально - правовые последствия. Предъявление иска в суд есть юридический факт, порождающий процессуальные отношения между истцом и судом. С этого момента начинается гражданский процесс. Процессуальные отношения возникают вне зависимости от того, принял судья иск или нет. Если иск не принят, то в рамках возникшего процессуального правоотношения у истца появляется право обжаловать эти действия. Если иск принят судом, то с этого момента могут возникнуть также процессуальные отношения между судом и другими участниками процесса, которые привлекаются в дело и могут ознакомиться с его материалами, заявлять ходатайства, приобщать к делу доказательства и т.п.

С момента предъявления иска и принятия его судом истец лишается права предъявлять тот же иск в этом или ином суде, а судебные органы не вправе его принимать. Предъявление иска порождает и следующие материально - правовые последствия: прерывается течение срока исковой давности; с момента предъявления иска присуждаются текущие платежи (например, алиментные), с момента извещения ответчика о предъявлении к нему иска об истребовании имущества могут быть взысканы и доходы, которые добросовестный владелец извлёк или должен был извлечь из спорного имущества; если ответчик удовлетворит требования истца добровольно после предъявления к нему иска, но до рассмотрения дела судом, истец получает право на возмещение с него также и расходов, связанных с предъявлением иска.

Истец вправе в одном исковом заявлении соединить несколько исковых требований, связанных между собой [3, ст. 128]. Требование о восстановлении на работе может быть объединено с требованием о взыскании заработной платы за вынужденный прогул; требование об опровержении сведений, порочащих честь и достоинство, — с требованием о возмещении морального ущерба т.п. Требования могут вытекать из одного правоотношения либо из разных, но связанных между собой. Судья может соединить несколько исков в одно производство и по субъективному критерию: когда в производстве суда находится несколько исков между теми же истцами и ответчиками, либо иски нескольких истцов к одному ответчику, либо одного истца к нескольким ответчикам, если это даст возможность рассмотреть эти дела с меньшей затратой сил, более быстро и правильно. В судебном решении ответ должен быть дан отдельно по каждому исковому требованию, либо они сохраняют своё самостоятельное значение вне зависимости от того, что они объединены для совместного рассмотрения и разрешения. Судья может разъединить и выделить в отдельное производство, рассмотрев особо несколько исковых требований, соединённых истцом, в том случае, когда это целесообразно для правильного

и быстрого разрешения спора (в целях процессуальной экономии). По этим же мотивам судья может рассмотреть раздельно поданные одновременно требования нескольких истцов к одному ответчику. Так, суд выделяет в отдельное производство поданные вместе с иском о расторжении брака требование о разделе супружеской собственности, если разрешение последнего затрагивает интересы третьих лиц.

Список литературы:

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ)// Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, N 31, ст. 4398.
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)» от 18.12.2006 № 230-ФЗ (принят ГД ФС РФ 24.11.2006) (ред. от 01.04.2015)// Собрание законодательства РФ, 25.12.2006, N 52 (1 ч.), ст. 5496.
3. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 № 138-ФЗ (принят ГД ФС РФ 23.10.2002) (ред. от 06.04.2015) (с изм. и доп., вступающими в силу с 15.09.2015)// Собрание законодательства РФ, 18.11.2002, N 46, ст. 4532

*Страхов Д.О.,  
студент МАМИ*

## **Договор купли-продажи недвижимого имущества**

Договор купли-продажи недвижимого имущества в современном обществе занимает важное место. Всё большую популярность в нашей стране приобретают сделки с недвижимостью.

Договоры купли-продажи недвижимого имущества в нашей практике – сравнительно новые гражданско-правовые договоры, так как недвижимое имущество как полноценный объект гражданских прав вернулось в гражданский оборот лишь в начале 90-х годов.

До этого времени недвижимость практически не являлась объектом гражданского оборота. В период радикальных политических и социально-экономических преобразований в России, в связи с переходом к рыночной экономике недвижимость вновь стала товаром, который свободно продается и покупается на рынке.

Учитывая огромную значимость объектов недвижимости в жизни и деятельности физических и юридических лиц, а также в гражданском обороте, закон закрепил её специальный правовой режим.

Чтобы лучше понять сущность договора купли-продажи недвижимого имущества сначала необходимо определить, что такое «недвижимое имущество».

Гражданский кодекс Российской Федерации закрепляет такое определение недвижимости: «К недвижимым вещам (недвижимое имущество, недвижимость) относятся земельные участки, участки недр и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе здания, сооружения, объекты незавершенного строительства. К недвижимым вещам относятся также подлежащие государственной регистрации воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания. Законом к недвижимым вещам может быть отнесено и иное имущество» [1, п. 1 ст. 130].

Недвижимость это особая разновидность вещей. Её главная особенность состоит в том, что это всегда индивидуально-определенная вещь. Любое здание или сооружение представляет собой уникальную вещь, так как привязано к определённому земельному участку.

Для недвижимого имущества законодательно закреплен специальный правовой режим, в основу которого положено то, что возникновение, изменение, прекращение права собственности, иных вещных и обязательственных прав на недвижимое имущество происходят в особом порядке, который требует соблюдения письменной формы и обязательной государственной регистрации.

Теперь раскроем понятие непосредственно самого договора купли-продажи недвижимого имущества и дадим его теоретико-правовую характеристику.

В Гражданском кодексе Российской Федерации закреплено следующее определение договора купли-продажи недвижимого имущества: «По договору купли-продажи недвижимого имущества (договору продажи недвижимости) продавец обязуется передать в собственность покупателя земельный участок, здание, сооружение, квартиру или другое недвижимое имущество» [2, п. 1 ст. 549].

Договор купли-продажи недвижимости является разновидностью договора купли-продажи, вследствие чего отношения по купле-продаже недвижимого имущества в субсидиарном порядке регулируются «Общими положениями о купле-продаже».

Договор купли-продажи недвижимого имущества является одним из самых распространённых в современном гражданском обороте. В настоящее время роль договора купли-продажи недвижимого имущества очень велика. Практически каждый человек, хотя бы один раз в своей жизни, становился или является участником данного вида договора. Купля-продажа недвижимого имущества, бесспорно, имеет высокую социальную значимость. Практически всё, что нас окружает в повседневной жизни, так или иначе, связано с недвижимостью: квартиры, дома, дачи, земельные участки, офисы, магазины и прочие здания и сооружения – всё это недвижимость.

Как и всякий договор купли-продажи, договор купли-продажи недвижимого имущества является консенсуальным, возмездным, взаимным.

Существенными условиями договора купли-продажи недвижимого имущества являются предмет и цена.

В отношении договора купли-продажи недвижимого имущества Гражданский кодекс Российской Федерации закрепляет следующие требования к предмету договора: «В договоре продажи недвижимости должны быть указаны данные, позволяющие определенно установить недвижимое имущество, подлежащее передаче покупателю по договору, в том числе данные, определяющие расположение недвижимости на соответствующем земельном участке либо в составе другого недвижимого имущества. При отсутствии этих данных в договоре условие о недвижимом имуществе, подлежащем передаче, считается не согласованным сторонами, а соответствующий договор не считается заключенным» [2, ст. 554].

В соответствии со ст. 555 ГК РФ, договор купли-продажи недвижимого имущества должен предусматривать цену этого имущества. При отсутствии в договоре условия о цене недвижимости договор о ее продаже считается незаключенным.

Условие об обязательном включении цены недвижимости в договор объясняется тем, что после отчуждения имущества появляется необходимость уплаты налога с продаж, величина которого определяется стоимостью отчуждаемого имущества.

«В договоре продажи недвижимости в обязательном порядке должна быть установлена цена недвижимого имущества. Считается, что установленная в договоре цена здания, сооружения или другого недвижимого имущества, находящегося на земельном участке, включает цену соответствующей части земельного участка или права на нее, которые передаются с этим недвижимым имуществом, если иное не предусмотрено законом или договором продажи недвижимости» [3, с. 178].

До 2013 года еще одним существенным условием для договора купли-продажи жилой недвижимости был перечень лиц, обладающих правом пользования данным жильём (ст. 558 ГК РФ). Но в соответствии с Федеральным законом от 30.12.2012 №302-ФЗ данное правило не подлежит применению к договорам, заключенным после 1 марта 2013 года.

Положения Гражданского кодекса Российской Федерации так же закрепляют требования относительно формы договора купли-продажи недвижимого имущества: «Договор продажи недвижимости заключается в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами. Несоблюдение формы договора продажи недвижимости влечет его недействительность» [2, ст. 550].

Договор купли-продажи недвижимого имущества считается заключенным с момента его подписания. Исключением являются договор продажи жилых помещений (ст. 558 ГК РФ) и договор продажи предприятия (ст. 560 ГК РФ). Данные договора подлежат государственной регистрации и вступают в силу с момента их регистрации (п. 3 ст. 433 ГК РФ).

Сторонами договора купли-продажи недвижимого имущества являются продавец и покупатель. В качестве продавца выступает, как правило,

собственник недвижимости. Свои правомочия собственник подтверждает свидетельством, выданным государственным регистрирующим органом.

Участниками договора купли-продажи недвижимого имущества, как на стороне продавца, так и на стороне покупателя могут выступать любые субъекты права: государственные и муниципальные образования в лице соответствующих органов, юридические и физические лица.

Передача недвижимости продавцом и принятие ее покупателем осуществляются по подписываемому сторонами передаточному акту или иному документу о передаче.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что договор купли-продажи недвижимости является одним из самых сложных видов договоров купли-продажи, каждый подвид договора продажи (земли, жилой недвижимости, предприятия) имеет свои особенности и дополнительно отдельно регулируется законодательством. Но при этом для признания каждого подвида договора действительным, необходимо выполнение существенных условий, являющихся общими для любого подвида договора купли-продажи недвижимости.

Список литературы:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016) // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015) // "Собрание законодательства РФ", 29.01.1996, N 5, ст. 410.
3. Гражданское право. Курс лекций / О. А. Чаусская. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: Эксмо, 2010. – 430 с.

*Султанова Аида,  
студентка МАМИ*

## **Банковская гарантия как способ обеспечения исполнения кредитных обязательств**

В силу прямого указания закона среди способов обеспечения исполнения обязательств обозначена банковская гарантия, текстуально объединенная законодателем с поручительством. Банковская гарантия как обеспечительное средство выступает самостоятельным способом обеспечения исполнения обязательств, обладающим особыми признаками.

Банковская гарантия представляет собой вид обеспечения исполнения кредитного обязательства, характеризующегося высокой степенью защиты кредитора и быстрой реализацией им своего права при ненадлежащем исполнении обязательства должником.[1]

В российском законодательстве банковская гарантия, помимо Гражданского кодекса РФ, получила отражение и закрепление в нормах Федеральных законов «О таможенном регулировании в Российской Федерации», «О банках и банковской деятельности», Законе РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации», в правоприменительной практике: информационном письме Президиума ВАС РФ «Обзор практики разрешения споров, связанных с применением норм Гражданского кодекса РФ о банковской гарантии».[2]

Необходимо подчеркнуть, что в свете реформирования гражданского законодательства институт банковской гарантии переименован в независимую гарантию. Однако в данной статье в качестве объекта рассматривается именно банковская гарантия, как вид независимой гарантии, поскольку для кредитных отношений характерно наличие специального субъекта – кредитной организации, обладающей лицензией Банка России.

По своей природе банковская гарантия – это инструмент передачи кредитного риска от бенефициара к гаранту, выражающийся в предоставлении контрагенту бенефициара – принципалу так называемого гарантийного кредита. Операция по выдаче банковской гарантии представляет собой кредитно-страховую услугу, оказываемую гарантом принципалу за определенную плату.

Необходимо подчеркнуть, что банковская гарантия представляет собой новацию Гражданского кодекса РФ и является неизвестным ранее российскому законодательству способом обеспечения исполнения обязательств. Однако в отечественной юридической литературе высказывается предположение, что банковская гарантия – результат развития института гарантии, нашедшего отражение еще в советском гражданском законодательстве. Гарантия по ГК РСФСР 1964 г. была разновидностью поручительства, адаптированной к административно-командной системе управления экономикой. Отличие же современной банковской гарантии состоит именно в независимости этого способа обеспечения от основного обязательства и особом субъектном составе. Однако институт банковской гарантии хорошо известен международному праву, и его юридическая конструкция была заимствована для включения в отечественное гражданское право. Институт банковской гарантии в Российской Федерации был также сформирован под влиянием международной банковской практики, определяющей два вида гарантий в зависимости от механизма проводимого платежа – условные гарантии и гарантии по первому требованию. При восприятии правовой конструкции отечественным правом был выбран вид гарантии по первому требованию, который предполагает обязанность гаранта произвести платеж при простом требовании бенефициара без необходимости предоставления последним доказательств ненадлежащего исполнения принципалом договорных обязательств.[3]

В американском праве гарантия – это договор между двумя сторонами: банком и бенефициаром, и она независима от основного договора. Термин гарантия, прежде всего, означает, что обязательство гаранта связано с

обязательством либо дополняет обязательство должника. В этом кроется одна из причин того, почему в случае, когда стороны по сделке имеют в виду независимый тип обеспечения, стал использоваться иной термин, а именно, резервный аккредитив («standby»), что в континентальной Европе совпадает с понятием банковской гарантии.

Современному типу американской банковской гарантии присуще множество сходных черт с документарным аккредитивом; в особенности в том, что касается правила независимости - обязательного осуществления платежа при условии соблюдения условий гарантии, и правила строгого соответствия. Соответственно, если условия гарантии соблюдены, то банк обязан платить, и он не может прибегать к средствам защиты (аргументации) (defences), вытекающим из основного договора. В отличие от документарных аккредитивов, гарантии служат в качестве финансового обеспечения: они гарантируют финансовую компенсацию в случае невыполнения принципалом своих обязательств.[7]

ГК РФ придает банковской гарантии абстрактную форму, в силу которой указанный способ обеспечения обязательства не зависит от основного обязательства, которое он призван обеспечивать. Законодатель не ставит под сомнение независимость гарантии, что находит свое отражение в общем названии института, в связи с чем отличительной особенностью банковской гарантии является то, что с прекращением основного обязательства или признанием его недействительным обеспечение сохраняет свою силу. В цивилистической литературе обозначенное явление получило распространение как заключающееся в том, что уменьшение обязательства заемщика не влечет за собой уменьшения объема ответственности гаранта. Однако у определения правовой природы банковской гарантии как независимой существуют и сторонники, и противники. Так, В.В. Витрянский, Л.Г. Ефимова, А.А. Рубанов, Ю.В. Петровский, Н.Ю. Рассказова и др. указывают на отсутствие акцессорного характера обязательства по выдаче гарантии в отношении к основному обязательству, а также на отсутствие связи между обязательством гаранта выплатить бенефициару соответствующую сумму и основным обязательством, обеспеченным гарантией.

Однако ряд авторов полагает, что при обеспечении кредитных обязательств невозможно соблюдение принципа независимости банковской гарантии. В частности, А.Л. Меламед считает формулировку ст. 370 ГК РФ неточной; обязательство гаранта не может быть независимым абсолютно от основного обязательства, поскольку в своем требовании об уплате денежной суммы по гарантии бенефициар должен указать, в чем состоит нарушение принципалом основного обязательства, и, следовательно, гарант производит платеж лишь в случае неисполнения принципалом основного обязательства.

На мой взгляд, такая позиция относительно акцессорности банковской гарантии более точно отражает сущность указанного средства обеспечения кредитных обязательств. Точка зрения об акцессорности банковской гарантии должна быть отражена не только правовой доктриной, но и в

законодательстве, что обусловлено требованиями практики. Недействительность основного обязательства должна влечь и недействительность банковской гарантии, однако, представляется, что прекращение банковской гарантии не зависит от прекращения основного обязательства, и это придает отношениям в рамках выдачи банковской гарантии особый характер среди прочих акцессорных обязательств.[4]

Презюмируется, что выплата денежных средств гарантом по требованию кредитора принципала возможна только при ненадлежащем исполнении последним принятых на себя обязательств по кредиту. Однако в соответствии с действующим законодательством гарант не имеет возможности проверить подлинность и правомерность требований бенефициара. Необходимо подчеркнуть, что для организации гаранта важно, чтобы требования по гарантии были правомерны и обоснованы, поскольку это дает возможность сохранить баланс интересов во взаимоотношениях с банком-бенефициаром, а также с принципалом-заемщиком, в роли которого часто выступают крупные организации. Это объясняется тем, что в большинстве случаев банковскими гарантиями обеспечиваются кредиты, выданные для ведения предпринимательской деятельности. .

Законодатель с текстуальным изменением норм Гражданского кодекса императивно закрепил независимость гарантии от других обязательств, в то время как правовая доктрина содержит явные противоречия с теорией независимости банковской гарантии, подтверждающиеся правоприменительной практикой.

Представляется, что можно сделать вывод о дискуссионности вопроса независимости банковской гарантии. Стремление приблизить российское законодательство к международным унифицированным правилам о независимой гарантии похвально, но будет ли это полезно для применения на практике. На мой взгляд, в теории и правоприменительной практике необходимо придерживаться теории акцессорности банковской гарантии, которая представляется достаточно обоснованной, в связи с чем возможно принятие новой редакции ГК РФ.

Однако помимо характера обеспечительного механизма банковская гарантия как вид обеспечения кредитных обязательств имеет еще ряд отличительных особенностей. В соответствии с действующим законодательством банковская гарантия безотзывна; гарант обладает правом отозвать гарантию только в том случае, если в ней предусмотрена такая возможность. Сама гарантия может предусматривать и возможность уступки права требования к гаранту третьему лицу бенефициаром, но по общему требованию банковская гарантия обладает непередаваемостью права. [5]

Еще одним основным признаком банковской гарантии является ее возмездность: за выдачу гарантии принципал уплачивает гаранту вознаграждение. В сложившейся банковской практике принципал обеспечивает свое обязательство не только перед бенефициаром, но и перед гарантом, как правило, в виде залога имущества. Таким образом, гарант



получает не только вознаграждение за выданную гарантию, но и обеспеченное право требования к принципалу.

В юридической литературе нашла свое отражение точка зрения о том, что отношения по выдаче банковской гарантии – односторонняя сделка. Полагаю, что такое мнение сложилось в цивилистике на основании сложившейся банковской практики. Исходя из анализа норм ГК РФ, посвященных банковской гарантии, можно сказать, что вывод об одностороннем характере отношений, связанных с указанным способом обеспечения, обоснован, однако такой вывод может касаться только правоотношений между гарантом и бенефициаром.

Должник по кредитному обязательству приобретает статус принципала по банковской гарантии в силу обращенной к банку просьбы о выдаче гарантии по его обязательству, инициируя таким образом соответствующие правоотношения. Такая просьба является первым этапом в механизме выдачи банковской гарантии. Необходимо подчеркнуть, что при этом позиция кредитора по основному обязательству относительно обеспечения последнего банковской гарантией не учитывается гарантом и не имеет юридического значения, что делает этот способ сходным с поручительством. Указанное обращение должника к банку производится в письменной форме и по сути содержит просьбу к гаранту, дать обязательство, при наличии определенных условий, уплатить кредитору денежную сумму по представлении кредитором по основному обязательству письменного требования об ее уплате. В обращении может также содержаться перечень возможных условий будущей гарантии и оговариваться размер вознаграждения за выдачу банковской гарантии.

Вторым этапом механизма выдачи банковской гарантии является выражение воли банка быть гарантом по соответствующему обязательству путем выдачи соответствующего письменного обязательства. Выдача такого обязательства и носит название выдачи банковской гарантии. В ней определяется сумма, на которую выдается гарантия, формулируются условия, при наличии которых гарант обязуется уплатить бенефициару указанную сумму или ее часть, предусматривается перечень документов, которые должны быть приложены бенефициаром к требованию об уплате гарантом денежной суммы, указывается срок, на который выдается гарантия. Судебная практика исходит из того, что если в банковской гарантии не указан срок, в течение которого требование может быть заявлено гаранту, то гарантийное обязательство следует считать невозникшим, поскольку условие о сроке является существенным.[6]

На практике распространены случаи, когда срок действия банковской гарантии истек в день исполнения обеспечиваемого гарантией обязательства, установленный соглашением сторон. Так, бенефициар не может требовать от гаранта исполнения своего обязательства, так как до наступления этого обозначенного дня у бенефициара нет возможности указать, в чем выразилось нарушение принципалом основного обязательства. Как правило, суды при разрешении споров исходят из того, что при таких

обстоятельствах банковская гарантия недействительна, так как при ее выдаче обеспечительная функция по отношению к основному обязательству изначально отсутствовала.

Для существования и развития кредитных отношений, обеспеченных банковской гарантией, важно четкое определение момента прекращения обеспечительного обязательства. Это вопрос дискуссионный в первую очередь из-за спора относительно акцессорности банковской гарантии. Законодатель закрепил в ст. 378 ГК РФ ограниченный список оснований, по которым банковская гарантия может быть прекращена. Все обстоятельства связаны либо с надлежащим исполнением гарантом своего обязательства, либо с односторонним волеизъявлением непосредственно бенефициара. Однако поскольку прекращение обязательств по банковской гарантии по указанным основаниям касается лишь взаимоотношений между гарантом и бенефициаром, то легально закреплена и обязанность гаранта, которому стало известно о прекращении гарантии, незамедлительно уведомить об этом принципала.

Таким образом, при применении банковской гарантии как способа обеспечения исполнения кредитных обязательств основные сложности возникают при определении правовой природы обеспечительной меры. По общему правилу банковская гарантия не зависит от основного обеспечиваемого кредитного обязательства, хотя ряд ученых-цивилистов приводят доказательства обратного, ссылаясь на практику правоприменения. В то же время вопрос предъявления гарантом регрессных требований к принципалу не урегулирован законодательно. Решением сложившейся ситуации стало бы законодательное закрепление результата детального анализа научного и практического подходов в совокупности. На мой взгляд, теория акцессорности банковской гарантии обоснована и требует законодательного регулирования для корректного применения указанного способа на практике.

Представляется, что пока данный вопрос вызывает споры, порядок предъявления требований гарантом должен быть одним из существенных условий заключаемого договора, в случае отсутствия подобного соглашения в тексте договора ответственность принципала не может наступить. В современных условиях неясность наступления ответственности принципала и порядка удовлетворения требований гаранта, к которому, как предполагается, переходят права кредитора в том объеме, в котором было исполнено основное обязательство, может привести лишь к частичному удовлетворению требований гаранта. Это объясняется тем, что к моменту обращения требований у должника может не оказаться имущества, сумма которого смогла бы возместить понесенные убытки, а также длительной судебной процедурой по взысканию последних.

Полагаю, при разрешении дискуссионных вопросов банковская гарантия способна стать одним из наиболее эффективных способов обеспечения обязательств по кредитам и применяться не только в сфере кредитования юридических лиц, но и физических, представляя собой

инструмент передачи кредитного риска, повышающий надежность кредитного обязательства и гарантирующий его надлежащее исполнение.

Список литературы:

1. Берник В.Р., Гринемаер Е.А., Баженов О.И. Обеспечение исполнения обязательств. М.: Аналитика-Пресс, 2013г. С.32
2. Закон Российской Федерации от 27 ноября 1992 г. № 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации» (в ред. от 08 марта 2015 г.) // Российская газета. 1993. № 6; Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 15 января 1998 № 27 «Обзор практики разрешения споров, связанных с применением норм Гражданского кодекса РФ о банковской гарантии» // Вестник ВАС РФ. 1998. № 3.
3. Ефимова Л.Г. Банковская гарантия: понятие и практическая применимость // 2012г. С. 118.
4. Травкин А.А., Арефьева Н.И., Карабанова К.И. Способы обеспечения исполнения кредитных обязательств. 2011г. С. 73.
5. Рубанов А.А. Международная унификация правил о банковской гарантии и Гражданский кодекс РФ // 2010. С. 56;
6. Рассказова Н.Ю. Банковская гарантия по российскому законодательству. М., 2011г. С. 17.
7. Экономика США. / Под ред. В. Б. Супяна. – СПб.: Питер, 2010

*Тимошина Ю.С.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Суррогатное материнство**

В современном мире наблюдается развитие высокотехнологичных медицинских услуг, которые не только спасают жизнь, но и позволяют бесплодным парам и парам с нарушением репродуктивных функций иметь собственного ребенка. К таким видам относятся Вспомогательная репродуктивная технология (ВРТ), которая включает в себя экстракорпоральное оплодотворение (ЭКО) и, конечно, суррогатное материнство.

Суррогатное материнство – это вынашивание и рождение ребенка (в том числе преждевременные роды) по договору, заключаемому между суррогатной матерью (женщиной, вынашивающей плод после переноса донорского эмбриона) и потенциальными родителями, чьи половые клетки использовались для оплодотворения, либо одинокой женщиной, для которых вынашивание и рождение ребенка невозможно по медицинским показаниям.

В настоящее время спор вызывает этичность данного метода, в том числе, кого считать матерью: женщину, чьи гены заложены в ребенке, или ту женщину, которая его выносила. Ведь, во время беременности, ребенок находится в утробе суррогатной матери, он омывается ее околоплодными

жидкостями, питается через пуповину от ее организма, получает все необходимое для жизни. Но при этом, он несет в своих генах материал другой женщины. Но мы не будем участвовать в споре на данную тему, а рассмотрим данное явление только с точки зрения гражданского права.

Мировая практика правового регулирования суррогатного материнства сильно разнится. Так, в Норвегии, Германии, Италии, и некоторых штатах США суррогатное материнство запрещено и предполагает административную или уголовную ответственность. В Греции и Бельгии суррогатное материнство не регулируется законом, что предполагает возможность проведения процедуры. Но, при этом, соглашение между биологическими родителями и суррогатной матерью не имеет юридической силы. В Великобритании и некоторых штатах Австралии суррогатное материнство разрешено только на безвозмездной основе, то есть компенсации суррогатной матери не предполагается. В Украине, Белоруссии и России суррогатное материнство, разрешено и регулируется на основе законодательства.

Правовыми источниками суррогатного материнства являются следующие законодательные акты:

- ФЗ-323 от 21.11.11 года «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» (п. 9 ст. 55);

- Приказ Минздрава РФ №107н от 30.08.12 года «О применении вспомогательных репродуктивных технологий (ВРТ) в терапии женского и мужского бесплодия»;

- Семейный Кодекс РФ (ст. 51-55);

- ФЗ-143 от 15.11.97 «Об актах гражданского состояния» (ст. 16)

В законе закреплены четкие требования как к суррогатной матери, так и к биологическим родителям.

Итак, чтобы стать суррогатной матерью, нужно соблюсти следующие условия:

- 1) возраст от 23 до 35 лет;
- 2) иметь минимум одного собственного ребенка;
- 3) не иметь родов путем кесарево сечения;
- 4) иметь положительный резус фактор;
- 5) не иметь вредных привычек;
- 6) не иметь венерических и хронических заболеваний;
- 7) предоставить согласие супруга (если она замужем).

Требования к биологическим родителям изложены в Приказе Минздрава РФ №107н от 30.08.12 года «О применении вспомогательных репродуктивных технологий (ВРТ) в терапии женского и мужского бесплодия», и заключаются в следующем: « Мужчина и женщина, как состоящие, так и не состоящие в браке, имеют право на применение вспомогательных репродуктивных технологий при наличии обоюдного информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство. Одинокaя женщина также имеет право на применение вспомогательных

репродуктивных технологий при наличии ее информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство».

В связи с этим, возникает закономерный вопрос, может ли одинокий мужчина прибегнуть к услугам суррогатного материнства. Судебная практика знает такие дела, но однозначного решения по ним нет. В августе 2010 г. Бабушкинский районный суд г. Москвы вынес первое - прецедентное для России - решение об обязанности районного ЗАГСа зарегистрировать ребенка, родившегося по программе гестационного суррогатного материнства с донорскими ооцитами для одинокого мужчины. В результате было получено первое в стране свидетельство о рождении "суррогатного" ребенка у "одинокого" мужчины с прочерком в графе "мать".

Участие в программе суррогатного материнства имеет свои риски как для биологических родителей, так и для самой суррогатной мамы. Законодательство Российской Федерации регламентирует, что матерью ребенка является та женщина, которая его рожала. Для того, чтобы биологическая мать была признана матерью ребенка, необходима не только справка из медицинского учреждения, которая предоставляла услуги суррогатного материнства, но и письменное заявление суррогатной мамы, что она не претендует на ребенка. Бывают случаи, когда суррогатная мать отказывается отдать новорожденного. В этом случае биологические родители никак не могут истребовать у нее новорожденного. Но они имеют право на возмещение убытков, потраченных на услуги суррогатной мамы, ведение ее беременности и ее ежемесячное содержание.

Также, известны случаи, когда биологические родители в силу каких-то причин отказывались от новорожденного ребенка, не забирали его из роддома или отказывались оплачивать содержание суррогатной мамы. Если порядок возмещения ущерба суррогатной матери со стороны биологических родителей лежит в правовом поле и регламентируется Гражданским Кодексом РФ как неисполнение условий договора, то интересы ребенка в этом случае никак не защищены. Вероятность того, что его заберет суррогатная мама в свою семью очень мала, в результате ребенок переходит на содержание государства и не имеет никаких имущественных и наследственных прав по отношению к своим биологическим родителям.

Может возникнуть ситуация, что родители ребенка погибают до его рождения. В этом случае ребенок также теряет все права по отношению к своим биологическим родителям.

Список рисков не ограничивается вышеуказанными проблемами. Поэтому при заключении соглашения с суррогатной мамой необходимо составить договор, в котором будут прописаны ответственности сторон в случае невыполнения условий договора и форс-мажорные обстоятельства.

В заключении хотелось бы сказать, что законодательство в сфере суррогатного материнства несовершенно и требует доработок. Необходимо продумать нормы права, которые будут защищать интересы не только суррогатной матери и биологических родителей, но и ребенка.

## **Россия и Армения в глобализирующемся мире: вопросы правотворческой политики**

Правотворческая политика России и Армении, как и большинства современных государств развивается под влиянием совокупности внутренних и внешних факторов социальной действительности. Пожалуй, одним из важнейших факторов такого влияния выступает глобализация. Правотворческая политика каждого отдельного национального государства, зависит сегодня от глобальных изменений в мире, от своевременного реагирования национальных правовых систем на требования мировой интеграции.

Это объясняется тем, что в начале нового тысячелетия перед человечеством в полный рост встали глобальные проблемы, от успешного решения которых зависит его судьба. Особенно ярко данная тенденция проявилась в период финансово-экономического кризиса, наглядно продемонстрировавшего взаимозависимость различных государств от общемировых процессов.

Феномен глобализации является одним из самых значительных факторов, которые стали определять основные черты развития человеческой цивилизации и всех без исключения стран мира на рубеже третьего тысячелетия. По мнению В.И. Блищенко, кратко глобализацию можно определить как высшую стадию интернационализации общественной жизни, характеризующуюся приматом международных, глобальных факторов экономического, политического, этнического, религиозного, военного и экологического развития над аналогичными факторами национального и регионального уровня [1, с.16].

Практически всеми исследователями признается тот факт, что глобализация носит противоречивый характер. Ей присущи как положительные, так и отрицательные свойства. Так, выступая перед студентами и преподавателями Пекинского университета, В.В. Путин заявил, что процессам глобализации следует придать более управляемый и прогнозируемый характер [2]. Глобальные проблемы могут быть успешно решены только совместными усилиями государств. В этой связи, проблема управления глобализацией выдвигается на первый план, что, в свою очередь, повышает роль такого средства управления глобальными процессами в правовой сфере, как национальная и международная правотворческая политика государств.

Сказанное подтверждается мыслью о том, что в качестве инструмента глобализации и одновременно в качестве средства управления ее процессами выступает право [3, с.11]. Однако с сожалением приходится констатировать, что исследованию правовых аспектов глобализации пока уделяется

недостаточно внимания. Долгое время в научной литературе мы сталкивались с восприятием глобализации в ее упрощенном виде, как процесса интеграции в экономической и политической сферах, реже в культурной, а понятие глобализации в праве оставалось как бы «за бортом» научно-исследовательской мысли. Как отмечает И.И. Лукашук, положение с изучением влияния глобализации на государство и право не может не вызывать озабоченности, поскольку это влияние возрастает, сказывается на характере и функциях государства и права[4, с. 44].

Известно, что сближение правовых систем в мире идет весьма интенсивно. Особенно заметен этот процесс в Европе, где формируется единое европейское правовое пространство. Большая заслуга здесь принадлежит Европейскому Союзу и Совету Европы. Проблема гармонизации и унификации правовых систем актуальна и для Содружества Независимых Государств. В рамках Межпарламентской Ассамблеи СНГ принято большое количество модельных законодательных актов. При проведении работы по сближению законодательства, страны Содружества исходят из общепризнанных норм международного права, а также принципов, положенных в основу сближения законодательства стран с рыночной экономикой.

По своей сути процесс глобализации не является новым для мирового сообщества. Так, можно согласиться с Н. Биндюковым в том, что глобализация в широком смысле – процесс исторически длительный, прошедший ряд этапов в своем развитии. Идея общей судьбы людей, их особой родовой идентичности, единения человеческого бытия на Земле существует испокон веков, она зародилась уже когда человек осознал себя как мыслящее (*Homo sapiens*) и общественное (*Homo politicus*) существо. Об этом свидетельствуют древние мифы, поэтические предания, религиозные писания, заветы мудрецов, пророков и философов со времен Античности [5, с.67]. Многие исследователи глобализации полагают, что данный процесс с идеологических позиций стал активно развиваться с момента создания Римского клуба – международной неправительственной организации, выдвинувшей в конце 60-х гг. XX века программу изучения глобальных проблем, затрагивающих основы человеческого существования: гонка вооружений, экологические катастрофы, истощение природных ресурсов, борьба с нищетой и т.д.

Что касается права, то идея создания единого правового поля тоже не является новой. Еще в 1900 году Э. Ламбер, выступая на Международном конгрессе сравнительного права, проходившем в Париже в рамках Всемирной выставки, предложил разработать так называемое вселенское право, основываясь на сравнительном анализе национальных правовых систем. Последующие мировые войны практически исключили такую возможность, но в сфере глобализационных процессов нового тысячелетия предложение Э. Ламбера не столь утопично [6, с.42]. Это объясняется тем, что сегодня процесс глобальных изменений достиг неконтролируемых масштабов и движется к своему апогею, а следовательно, изучение

возможностей права в упорядочении общественных отношений, в том числе и тенденций глобализации, является наиболее актуальным. По мнению В.А. Хвалеева, глобализация в праве влечет за собой создание единого мирового правового пространства, стирает границы между правовыми системами, ведет к установлению неолиберального глобального права, по своей сути, неототалитарного [7, с.103].

Процесс интернационализации права приводит к созданию наднациональной глобальной правовой системы, о которой А.С. Пиголкин писал, что «в нее включаются, во-первых, международное право... во-вторых, национальные системы права, в которых экономические и социально-гуманитарные компоненты неуклонно возрастают..., в-третьих, новые, постепенно нарождающиеся нормы, институты, отрасли, регулирующие отношения не связанных напрямую с государственными границами международных, межрегиональных экономических анклавов, многих хозяйственных субъектов (корпораций, объединений, трансграничных финансовых, банковских и иных подразделений)» [8, с.39].

Глобализация вносит изменения в стереотипы общественного, в том числе правового сознания, обуславливая необходимость модернизации национальных правовых систем, появления новых отраслей и институтов права и законодательства. Как следствие, ускоренными темпами осуществляется развитие наднационального международного права. Но поскольку право является культурно-историческим феноменом, складывающимся в конкретной исторической и политической обстановке, неизбежны противоречия между тенденцией его нормативной универсализации и особенностями воплощения в реальных условиях конкретной страны.

Соответственно, влияние глобализации на развитие национального права государств оценивается неоднозначно: с одной стороны, государства заимствуют опыт друг у друга, ищут пути для унификации своих правовых стандартов, а с другой – процесс постоянной модернизации национального законодательства приобретает характер «юридической экспансии» более сильных в экономическом и политическом отношении государств [9, с.146]. В этой связи возникают вопросы: каковы пределы сближения законодательства? В какой степени при этом должен быть сохранен суверенитет государств? Возможно ли в перспективе формирование единого мирового права? По справедливому мнению В.И. Блищенко, заимствование зарубежного правового опыта не должно приводить к нивелированию особенностей национальных правовых систем [1, с.17]. Особенно важно сохранение национальной правовой самобытности в многонациональных государствах с богатой правовой историей, к числу которых, без сомнения, относятся Российская Федерация и Республика Армения.

Основополагающим фактором в развитии взаимоотношений двух братских народов в новой геополитической реальности, сложившейся в результате распада СССР, явилось установление дипломатических отношений, 20-летие которых не так давно отмечалось в наших странах.



Государства достойно прошли этот период и уверенными темпами продвигаются по пути дальнейшей реализации своих национальных интересов в условиях стратегического партнерства и союзнических отношений.

Как отмечает чрезвычайный и полномочный посол Республики Армения в Российской Федерации О. Есяян, «благодаря интенсивным усилиям политического руководства и с учетом вызовов современного мира дружба наших народов с каждым новым этапом развития все больше укрепляется. Безусловно, свой весомый вклад в деле укрепления армяно-российских отношений имела и имеет также и многотысячная армянская община России – самая крупная в мире» [10].

Несомненно, краеугольным камнем всей системы армяно-российских взаимоотношений, определяющих суть, характер и направленность межгосударственного сотрудничества, является Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи от 29 августа 1997 года. Этот договор, являющийся проявлением правотворческой политики обоих государств, целиком и полностью отвечает жизненным интересам народов России и Армении, наилучшим образом способствует их всестороннему развитию и процветанию. В рамках общепризнанных норм международного права и на основе взаимного уважения суверенитета сторон в нем подтверждается наличие совпадающих интересов двух государств в политической, военно-стратегической и экономической областях, общность подходов к глобальным и региональным проблемам, приверженность плодотворному сотрудничеству в международных и региональных структурах, прежде всего в СНГ и ОДКБ [10].

С большой эффективностью продолжается интенсивный политический диалог на высшем уровне. В этом контексте знаменателен обмен государственными визитами президентов Республики Армения и Российской Федерации в 2010-2011 гг. и особенно прошедшая в Кремле встреча глав наших государств В.В. Путина и С.А. Саргсяна, на которой, по определению самих президентов, в результате плодотворных обсуждений были достигнуты договоренности, нацеленные на дальнейшее углубление армяно-российских стратегических союзнических отношений [11].

Отдельного внимания заслуживает тесное сотрудничество в военно-политической сфере. В прошлом году был ратифицирован протокол о продлении срока пребывания российской военной базы в Армении до 2044 года. А в сентябре этого года в Ереване прошли оперативно-тактические учения воинских формирований стран-участниц Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ), выделенных в состав Коллективных сил оперативного реагирования (КСОР) «Взаимодействие-2012». Следует особо подчеркнуть, что Российская Федерация сыграла исключительную роль в установлении перемирия в зоне нагорно-карабахского конфликта в мае 1994 года и продолжает проводить весомую работу в составе Минской группы ОБСЕ по карабахскому урегулированию, что неоднократно подчеркивалось руководством Республики Армения [11].

Важное значение для социально-экономического развития Армении имеет сотрудничество в сфере энергетики, транспорта, коммуникаций, а также в области образования и гуманитарного сотрудничества, которое становится возможным в результате взвешенной правотворческой политики обоих братских государств.

В этой связи следует отметить, что одной из объективных закономерностей в развитии права является углубление взаимодействия международного и внутригосударственного права. Это углубляющееся взаимодействие обуславливает так называемую интернационализацию внутригосударственного права [12], которая достигается двумя путями: во-первых, признанием приоритета международного права над внутригосударственным, во-вторых, интенсивным изменением внутригосударственного права под влиянием международного. Характер правовой интеграции определяется, с одной стороны, участием государств в делах мирового сообщества, а с другой – степенью восприятия ими тех или иных аспектов права других государств [13].

Как любой интеграционный процесс непременно сопровождается созданием системы правил, необходимых для постановки целей и его организации, так и процесс интеграции между двумя или более странами регулируется объективно необходимым в современном обществе комплексом юридических норм. Таким образом, мировые интеграционные процессы неизбежно влекут интеграцию правовую, которую можно определить как процесс формирования новой, общемировой системы норм, организующих и обеспечивающих глобальное межгосударственное взаимодействие и взаимопроникновения в различных сферах жизни современного общества и государства.

#### Список литературы:

1. Блищенко В.И. Глобализация и международное право // Глобализация, государство, право, XXI век. Московский юридический форум: по материалам выступлений. М., 2004. С. 16.
2. <http://globalization.report.ru/default.asp>
3. Лукьянова Е.Г. Глобализация и правовая система России (основные направления развития). М., 2006.
4. Лукашук И.И. Глобализация, государство, право, XXI век. М., 2000.
5. Биндюков Н. Мир. Политическая составляющая эпохи глобализации и Россия // Диалог. 2003. № 12.
6. Кабалкин А., Санникова Л. Глобализация правового пространства и новеллы российского гражданского законодательства // Российская юстиция. 2007. № 12. <sup>7</sup>. Хвалеев В.А. Трансформация правовой системы России в условиях глобализации // Философия права. 2008. № 4. С. 103-104.
8. Глобализация и развитие законодательства: Очерки / Отв. ред. Ю.А. Тихомиров, А.С. Пиголкин. М., 2004. С. 39.

9. Аюпов В.Ш. Глобализация и национальное право России // Право и государство: теория и практика. 2008. № 4. С. 146.
10. Договор о дружбе между Россией и Арменией отвечает жизненным интересам народов обеих стран // Ноев ковчег. 2012. 16-30 сентября.
11. Договор о дружбе между Россией и Арменией отвечает жизненным интересам народов обеих стран // <http://www.noev-kovcheg.ru/mag/2012-17/3435.html> (дата обращения 26.12.2012).
12. Егоров А.М. Влияние глобализации на основополагающие институты гражданского общества // Право и государство: теория и практика. 2008. № 3; Макогон Б.В. Общая характеристика процессов глобализации в правовой сфере // История государства и права. 2007. № 3.
13. Мазуренко А.П. Правотворчество и правотворческая политика. Монография. Саарбрюкен (Германия), 2011. С. 400-407.

*Улитина М.М.,  
студент МАМИ*

### **Международные договоры как источники частного права**

Социально-экономические, идеологические и политические изменения произошедшие в последнее время в российском государстве способствовали развитию качественно нового представления о праве, его источниках, правовом регулировании и договоре, как регуляторе отношений в сфере частного права.

Договор как правовой институт известен с древнейших времен, еще в период существования до государственных структур и ранних государств. Из римского права берет свое начало определение договора через категорию «соглашение» и понимание договора как основания возникновения обязательств.

Современное правопонимание дает возможность перейти на новый уровень осмысления договора не только как универсального регулятора общественных отношений, способного приводить к достижению компромиссов и разрешению конфликтов, но и как своеобразного источника частного права, содержащего в себе индивидуальные правовые предписания, формируемые сторонами договорных отношений и обязательные к исполнению.

Конечно, договор является важным институтом не только частного права, но и публичного - известны, например, договоры в сфере конституционного, административного права. Все это свидетельствует о важности данной категории именно для общетеоретической науки, в которой учение о договоре занимает достойное место.

В юридической литературе природа договора как регулятора общественных отношений, рассматривается через призму договора юридического факта, договора-правоотношения, договора-документа. Однако, не смотря на многогранность понимания регулятивной природы

договора, бесспорно то, что договор всегда преследует определенную цель, возникает по воле лиц, желающих вступить в договорные отношения, предполагает закрепление определенных прав и обязанностей участниками договорного отношения, содержащиеся в договоре нормы имеют обязательный характер для сторон, участников договора. Согласовав свои интересы, вырабатывая общие условия договора, субъекты, участники договора, регулируют соответствующие общественные отношения; результат заключения договора, таким образом, имеет регулятивную природу.

Социальное регулирование, осуществляемое посредством договора, было бы невысказимо без соответствующих средств. К таким средствам можно отнести, содержащиеся в договоре, индивидуальные нормы, согласованные сторонами и имеющие обязательный для них характер. Особенности этих норм в настоящее время широко исследуются в юридической литературе, однако, формальное выражение подобных норм в договорах, позволяет судить об индивидуальном договоре как о регуляторе отношений в сфере частного права и как об источнике частного права.

Процесс глобализации международного экономического и культурного сотрудничества, совместная хозяйственная деятельность субъектов из разных стран, миграция населения обусловили определенные тенденции в развитии международных частноправовых отношений.

Следует отметить, что в международном частном праве нет единого понимания международного договора, который рассматривается не только как конвенция, но и как сделка, контракт, осложненный иностранным элементом.

Особенности международных сделок могут быть сведены к следующим:

- сторонами сделки являются лица, имеющие различную государственную принадлежность;
- цель сделки - перемещение товаров, работ и услуг через государственные границы;
- источниками регулирования правоотношений, возникающих из внешнеэкономических сделок, являются международные договоры, внутренние нормативные правовые акты, международные обычаи;
- право, подлежащее применению к сделке, определяется в соответствии с принципом автономии воли, а также на основании коллизионных норм;
- письменная форма международной сделки;
- средством платежа может быть иностранная валюта;
- необходимость соблюдения таможенных правил;
- споры, возникающие из внешнеэкономических сделок, могут рассматриваться по соглашению сторон, в международном коммерческом арбитраже.

Международные договоры могут быть классифицированы по различным основаниям.

По количеству участников международные сделки делятся на:

- Односторонние, когда для ее совершения необходимо и достаточно выражения воли одной стороны (например, доверенность);

- Двусторонние, когда для ее совершения необходимо выражение согласованной воли двух сторон. Например, договоры международной купли-продажи, бартера, комиссии;

- многосторонние договоры, которые являются договорами (контрактами). Примерами многосторонних могут быть договоры финансового лизинга, факторинга, договоры о совместной деятельности, о кооперации.

Классификация по предмету выглядит следующим образом:

- договоры о передаче имущества в собственность;
- договоры о передаче имущества в пользование (владение и пользование);

- договоры о выполнении работ и оказании услуг;
- договоры о передаче прав на объекты интеллектуальной деятельности;

- договоры по оказанию правовой помощи. Их основная цель состоит в обеспечении взаимного соблюдения и признания имущественных, личных неимущественных и процессуальных прав граждан одного государства на территории другого;

- договоры в области международной торговли и экономического сотрудничества. В них, как правило, устанавливается общий правовой режим, на основе которого осуществляются коммерческие взаимоотношения сторон и их субъектов друг с другом, определяется правовой статус юридических и физических лиц одной стороны на территории другой, содержатся правила о порядке разрешения торговых споров;

- договоры в области семейного и наследственного права и др.

Правовое регулирование международных договоров в международном частном праве представляет собой достаточно сложную систему, состоящую из разных по своей природе, но тесно взаимосвязанных и взаимодействующих элементов: норм международного публичного права, норм национального, прежде всего международного частного права, и норм негосударственного регулирования.

Как уже было обозначено, международные договоры могут быть рассмотрены не только как правовые отношения сторон, осложненные иностранным элементом, но и как соответствующие международные конвенции, принципы, которые обеспечивают правовым регулированием соответствующие сделки. В этой связи, международные договоры-конвенции представляют наибольший интерес для международного частного права как его источники. В настоящее время под источниками права в общей теории права, понимается совокупность форм и средств внешнего выражения и закрепления правовых норм. В современном мире нормативно-правовое регулирование взаимоотношений субъектов различной государственной принадлежности уже не может осуществляться исключительно посредством

национального законодательства отдельных стран в силу его разрозненности и противоречивости. Все более важное значение в этом процессе придается международным договорам, содержащим нормативные предписания унифицированного характера. Специфика подобных соглашений состоит, прежде всего, в том, что, будучи результатом согласования волеизъявлений властных образований - государств, они, как правило, содержат правила поведения, которые напрямую адресуются участникам международных немеждоударственных невластных отношений (например, физическим или юридическим лицам). Поэтому многие международно-правовые источники международного частного права способны, наряду с актами внутригосударственного права, выступать в качестве непосредственных источников юридических прав и обязанностей субъектов конкретных правоотношений.

Одной из старейших международных организаций, занимающихся разработкой проектов соглашений в области международного частного права, является Гагская конференция по международному частному праву. Ее первая сессия была проведена в 1893 г. в Гааге по инициативе правительства Нидерландов.

Значительную работу в области международно-правовой кодификации международного частного права проводит также Международный институт унификации частного права (УНИДРУА), основанный в 1926 г. в Риме. В его работе принимают участие более 50 государств мира, включая Россию. Целями Института являются изучение путей гармонизации и согласования частного права групп государств или отдельных стран, разработка его единообразных норм.

Одной из целей деятельности другого международного институционального органа - Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ) - является разработка проектов международных конвенций и типовых законов в области права международной торговли, коммерческого арбитража и платежей, международных перевозок. Проекты документов, разрабатываемых Комиссией, принимаются либо на созываемых Генеральной Ассамблеей ООН конференциях, либо непосредственно на ее пленарных заседаниях.

Международные договоры носят универсальный характер и рассчитаны на широкое применение. Однако серьезным препятствием на пути их всеобщего признания и распространения продолжают оставаться как значительные расхождения во взглядах на доктрину и практику международного частного права, существующие в странах англосаксонской и континентальной правовых систем, так и нежелание многих государств мира отказываться от применения собственных национально-правовых актов в пользу унифицированных норм международных договоров.

Основными конвенционными источниками международного частного права являются Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция), Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге 1988 г., Бернская конвенция об охране

литературных и художественных произведений 1886 г., Всемирная конвенция об авторском праве 1952 г., Соглашение об относящихся к торговле аспектах прав интеллектуальной собственности 1993 г., Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Брюссельская конвенция о юрисдикции и приведении в исполнение судебных решений по гражданским и коммерческим спорам 1968 г., Луганская конвенция о юрисдикции и приведении в исполнение судебных решений по гражданским и коммерческим спорам 1988 г. Более современными источниками являются Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2004 г., Принципы европейского договорного права, Принципы транснационального гражданского процесса, принятые в 2004 г. и Правила транснационального гражданского процесса, разрабатываемые Американским институтом права и УНИДРУА, Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по международным встречным торговым сделкам 1992 г., Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г. и другие.

Таким образом, международные договоры-конвенции, иные межгосударственные правовые акты и акты международных организаций имеют важное теоретическое значение как источники международного частного права, а также практическое значение как регуляторы правоотношений, осложненных иностранным элементом.

*Цыпленков С.С.,  
студент НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Правовое регулирование теплоснабжения в Российской Федерации**

В Советском Союзе тарифы на услуги гражданам на отопление и горячее водоснабжение были очень низкие, они так называемые уравнительные тарифы. Уравнительная жилищная политика была осознанной и планомерной - государство оплачивало 85% содержания жилья. Согласно справке Госкомстата СССР: В 1989 г. в бюджете семей рабочих и служащих расходы по оплате квартир не превышали одного процента, а с учетом коммунальных услуг - 3% общих расходов. Оплата одного квадратного метра жилой площади составляет в среднем за год 1 рубль 58 копеек или 13 копеек в месяц. Затраты на содержание государственного и общественного жилищного фонда в прошлом году составили более 13 миллиардов рублей, из них свыше 2 миллиардов рублей – за счет квартирной платы, около 12 миллиардов – дотации государства [15].

В связи с этим в СССР отсутствовало большинство современных проблем, которые стали возникать в связи с переходом на исключительно рыночные взаимоотношения в области ресурсоснабжения, не возникало

вопросов по установке измерительных приборов (счетчиков), а про наличие задолженности за оплату коммунальных услуг казалась фантастичной.

Теплоснабжение было в руках государства и в связи с климатическими особенностями являла собой скорее неотъемлемой частью как жилища, так и производства. Основной идеей этого было не просто предоставление благ населения, но и практическая точка зрения, так как Россия достаточно холодная страна, где отопительный сезон в среднем длится 7 месяцев в году (с октября по апрель), для минимизации рисков болезни населения, а следовательно, и поддержания производства необходимо предоставление естественных благ, которым так же является теплоснабжение.

С исторической точки зрения жилищем в России признавалось отапливаемое помещение, которое в том числе имело утепленную крышу и иной ряд присущих ей характеристик. В сравнении с некоторыми, более южными странами Европы, где теплоснабжение носило необязательный характер, оно было предусмотрено исключительно в богатых домах, в России это же являлось необходимым минимумом.

В СССР право на жилье было введено в Конституцию, стало одним из главных, конституционных прав.

При переходе из одного государственного строя к другому, от СССР к Российской Федерации и как следствие переход к рыночным отношениям основным являлось не социальная политика государства на поддержание за счет бюджета источников теплоснабжения и инженерных сетей, хотя ответственность, в том числе по Федеральному Закону N 131 «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» была возложена на органы местного самоуправления, а именно принимать все необходимые меры для обеспечения граждан тепло-, водо-, газо-, и другими энергоресурсами, необходимыми для нормальной жизни и быта населения на территории муниципальных образований.

Основной теорией перехода к рыночным отношениям являлась возможность подсчета потребленных энергоресурсов и определение их цены. С целью недопущения резких произвольных скачков тарифов на энергоресурсы, а равно и иные коммунальные услуги, было принято решение о регулировании данных тарифов на Федеральном уровне, основным законом, осуществляющим регулирование тарифов, является Федеральный закон от 30.12.2004 N 210-ФЗ "Об основах регулирования тарифов организаций коммунального комплекса", а регулятором на территории Московской области Комитет по ценам и тарифам Московской области. [10]

Идея сбросить с государства «груз» поддержки теплоснабжения как отрасли и целиком возложить на население оплату на оказание услуги по теплоснабжению, а следовательно, и поддержанию источников теплоснабжения, тепловых сетей и персонала ресурсоснабжающих организаций давно овладела рыночными умами в РФ. Данный механизм действительно существует в ряде зарубежных государств, где данная отрасль являлась коммерческой и не является жизненнонеобходимой. [18].



Для осуществления коммерческой деятельности в области теплоснабжения необходим был подсчет потребленной энергии. В связи с этим на законодательном уровне появилась обязанность потребителей по установке приборов учета, а для тех у кого отсутствуют приборы учета была разработана система учета, позволяющая по нормативу определить количество потребленной тепловой энергии.

В «Концепции развития теплоснабжения в России, включая коммунальную энергетику, на среднесрочную перспективу» [16] сказано: «Основная идея проводимой в России жилищно-коммунальной реформы – переход на 100%-ную оплату жителями всех услуг. В некоторых городах это уже осуществлено. Предполагается, что стоимость услуг будет определяться рынком. Но в затратах на выполнение услуги по обеспечению в квартирах теплового комфорта большую часть составляют затраты на оплату теплоснабжения – рыночно не регулируемые».

Бывший вице-премьер по социальным вопросам и один из директоров «Альфа-банка» - Олег Сысуев со своей стороны так-же выражает свое видение по вопросу проведения реформы ЖКХ: «Я уверен, что люди могут платить 100% за жилищно-коммунальные услуги. Жилье как хлеб. Его покупают все, но разного качества и разной стоимости» [20]. Иными словами, каждый должен жить по своим возможностям, и многим придется изменить привычное жилье.

Глава Карелии – Сергей Катанандов, давая интервью после серии аварий теплоснабжения зимой 2003 г., сказал: «Первое и главное, что у нас в стране не балансируется бюджет в отрасли ЖКХ. Когда говорят о реформе ЖКХ, нас в дрожь бросает, потому что ни к чему, кроме повышения тарифов, это пока не ведет. В итоге примерно одна треть бюджета ЖКХ не финансируется. Это происходит в течение 10 лет». [19]

В тоже время, позицию правительства озвучил заместитель председателя Госстроя Л. Чернышев: «Если понимать реформу как повышение оплаты, то я бы о такой реформе вообще не стал бы говорить. Нельзя отождествлять реформу с повышением оплаты жилья и коммунальных услуг для населения. Это однозначно, и я повторяю, что тот закон, который был внесен и принят ГД в первом чтении, он полностью исключает из терминологии полную оплату населением жилья и коммунальных услуг. Но при этом уже в этом законе и в бюджете 2003 года были предусмотрены 20,5 млрд. рублей как раз на то, чтобы финансировать низковоходные категории населения. Причем федеральный бюджет через систему федерального казначейства будет передавать эти деньги гражданам».

Т.е. мы уже выстраиваем такую схему. Я думаю, что в ближайший, 2003 год мы сможем сформировать такую систему персонализированных счетов и доведения денег, которые выделяет федеральное правительство на эти цели, чтобы население, то, которое может, я имею в виду, богатые слои населения, платить, они будут оплачивать то, что стоит эта услуга, а тот, кто

нуждается, будет получать деньги на персонифицированный счет. И ни о какой 100% оплате для них ЖКХ речи не будет стоять никогда» [19].

Поразительно то, что тот же самый Л.Чернышев в том же самом интервью говорит: «Я должен сказать, что... в пределах 120-127, 123 млрд. рублей ежегодно из консолидированного бюджета в ЖКХ отправляется денег, и сейчас отправляется. Но эти деньги идут как дотации предприятиям ЖКХ, естественно, не имеют никакой адресности, ничего. В результате они, естественно, используются так, как на душу положит этому предприятию. Т.е. задача реформы в том, чтобы деньги отдать гражданину, тому, кто нуждается в субсидии. Отдать эти деньги человеку, и чтобы он заплатил полным рублем с учетом государственной поддержки» [18].

Одна вещь сказана Л. Чернышевым достаточно четко: «дотации предприятиям ЖКХ при новом порядке прекращаются. Эти деньги пойдут теперь прямо гражданам, «чтобы они заплатили полным рублем».

При этом можно отметить, что до введения реформ было 120-127 миллиардов рублей ежегодно, а станет около 20 миллиардов. Вопрос о том куда будут направлена разница в 100 миллиардов рублей остался открытым. Согласно книге «Царь-Холод, или Почему вымерзают русские», авторы: Сергей Анатольевич Телегин Сергей Георгиевич Кара-Мурза, - «это новое изъятие средств из ЖКХ просто добьет его инфраструктуру. И, судя по всему, одна из главных целей «реформы ЖКХ» как раз в том и состоит, чтобы прекратить бюджетное финансирование отрасли, но сделать вид, будто деньги передали в распоряжение граждан». [18]

Разработчики «Концепции развития теплоснабжения в России, включая коммунальную энергетику, на среднесрочную перспективу». [16] прямо этого сказать не могут, а очень осторожно напоминают, что сама по себе ликвидация государственных субсидий теплоснабжению как отрасли никак не решает накопившихся в ней проблем: «Сегодняшнее осознание неизбежной необходимости вмешательства государства для разрешения проблемы теплоснабжения привело к попыткам снять проблему решением какого-либо одного вопроса – переходом на 100% оплату или обеспечением запасов топлива. Решение этих действительно важных вопросов не меняет ситуацию кардинально». [16].

Общественное мнение Вице-губернатора Санкт-Петербурга А. Смирнова по вопросу как теплоснабжения, так и ЖКХ в целом было следующим: «С 1 января 2004 года система ЖКХ в Петербурге начнет кардинально меняться. Это серьезное политическое решение. Я его озвучиваю впервые. Начало нововведений – с 1 января 2004 года. Суть заключается в том, что в городе изменится система финансирования ЖКХ... Во всей этой системе отсутствует главное – заинтересованный контроль и возможность выбора обслуживающей организации. А известно, что никто не может контролировать деньги лучше, чем тот, кто платит... Лицевые счета непосредственно квартиросъемщиков или собственников жилья... И уже с

этих лицевых счетов будет вестись расчет со всеми службами, которые обслуживают ваш дом и которые вы выбрали сами. Это могут быть и госслужбы, и муниципальные, и частные компании...

Город был разделен на систему домоуправлений. Мы обучали специалистов. На базе домоуправлений были созданы бизнес-планы. Одновременно мы искали наиболее инициативных граждан, которые могут быть нашими помощниками... Мы будем предлагать тех людей, которых обучили за эти два с половиной года. Они по контракту и будут управлять хозяйством дома. Им за их работу с тех же лицевых счетов граждане будут платить зарплату. Если управление не устраивает – их можно заменить и нанять других или целую управляющую компанию» [21].

На сегодняшний день законодательство в отрасли энергоснабжения достаточно прогрессивно развивается, это связано в первую очередь с правами физических лиц, закрепленных в Конституции Российской Федерации, а именно статьи 40, где закреплено право на жилище и статьи 41, где закреплено право на охрану здоровья, медицинскую помощь и ответственность за сокрытие фактов и обстоятельств, создающих угрозу для жизни и здоровья людей.

Начало и окончание отопительного сезона предусмотрено в Постановлении Правительства N 354 «О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов» (вместе с «Правилами предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов»), где законодатель привязывает начало и окончание отопительного сезона с погодными условиями, а именно, что отопительный период должен начинаться не позднее и заканчиваться не ранее дня, следующего за днем окончания 5-дневного периода, в течение которого соответственно среднесуточная температура наружного воздуха ниже 8 градусов Цельсия или среднесуточная температура наружного воздуха выше 8 градусов Цельсия.

Эта норма установлена в том числе для регулирования Жилищного законодательства, а именно пункт 4 статья 3 Жилищного кодекса РФ, по которому предусмотрено право закрепленное в Конституции Российской Федерации, но более раскрыто и отражено, что никто не может быть ограничен в праве получения коммунальных услуг.

С исторической точки зрения привязанность начала отопительного сезона к температуре окружающей среды была еще установлена в Постановлении правительства РФ от 23.05.2006 N 307 «О порядке предоставления коммунальных услуг гражданам». В настоящее время подготовлен Проект Постановления Правительства РФ "О внесении изменения в пункт 5 Правил предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов" (подготовлен Минстроем России), по которому после слов "температура наружного воздуха выше 8 градусов Цельсия" документ

должен быть дополнен словами ", если иной порядок определения даты начала и (или) окончания отопительного периода не установлен нормативным правовым актом субъекта Российской Федерации."

С целью проверки соответствия предоставления услуг надлежащего качества основным законом, регулирующим деятельность в сфере теплоснабжения, была предусмотрена целая глава. Первое, на что мы можем обратить внимание – это статья 20 Федерального закона N 190 «О теплоснабжении», первым пунктом законодатель выделяет основные группы, подлежащие проверке готовности к отопительному сезону:

1. Муниципальные образования.
2. Теплоснабжающие и теплосетевые организации.
3. Потребители тепловой энергии, теплоснабжающие установки которых подключены (технологически присоединены) к системе теплоснабжения;

На первую группу по Федеральному Закону N 131 «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» к вопросам местного значения в границах поселений отнесена организация электро-, тепло-, газо- и водоснабжения населения, водоотведения, снабжения населения топливом в пределах полномочий, установленных законодательством Российской Федерации. [7], согласно пункта 4 статьи 16 этого же закона, аналогичные вопросы возникают в пределах городского округа.

Согласно пункта 4.2 статьи 17 ФЗ N 131, полномочиями по организации теплоснабжения, предусмотренных Федеральным законом «О теплоснабжении» были наделены органы местного самоуправления.

С учетом их положения по отношению к двум остальным группам можно выделить основную особенность, муниципальные образования являются контролирующим органом, который осуществляет проверку соответствия и надлежащего исполнения своих обязательств оставшимися двумя группами возложенных на них по закону.

Реальное влияние на теплосетевую (теплоснабжающую) организации и/или группу потребителей, Муниципальное образование оказать не может, так как наложение штрафов, либо выдача постановлений не входит в их компетенцию. Но при получении паспорта готовности поселения к отопительному сезону от лиц, осуществляющих проверку, все вопросы направляются исключительно муниципальному образованию.

Согласно пункта 5 Приказа Минэнерго России от 12.03.2013 N 103 "Об утверждении Правил оценки готовности к отопительному периоду" (Зарегистрировано в Минюсте России 24.04.2013 N 28269) проверка осуществляется комиссиями, которые образуются Федеральной службой по экологическому, технологическому и атомному надзору или органами местного самоуправления поселений, городских округов (далее - комиссия) [14].

По факту на территории Московской области готовность к отопительному сезону производится на основании документов,

подготовленных органами местного самоуправления городских и сельских поселений и теплоснабжающих (теплосетевых) организаций Федеральной службой по экологическому, техническому и атомному надзору. Так как все городские и сельские поселения входят в тот или иной муниципальный район, проверка проводится при участии муниципального района.

В существующих реалиях получение паспорта готовности к отопительному сезону городскими и сельскими поселениями весьма проблематичен, так как источники теплоснабжения и инженерные сети изношены более чем на сто процентов. Так же одним из существенных условий на которое обращают внимание сотрудники Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору является отсутствие задолженности за поставленные тепловую энергию (мощность), теплоноситель [пп.14 п.16 – 7].

В процессе становления организации схем теплоснабжения все источники теплоснабжения и инженерные сети были в руках муниципальных районов и городских и сельских поселений, но в связи с тем, что осуществление данной деятельности Администрациями районов, городских или сельских поселений было невозможно, муниципальные образования в лице местных органов исполнительной власти создавали унитарные предприятия, а имущество относящиеся к сфере ЖКХ передавалось в хозяйственное ведение.

В процессе совершенствования законодательства и приватизации части государственных и муниципальных предприятий некоторое имущество было передано в частные руки, лицам, которые исключительно осуществляют свою деятельность в целях извлечения прибыли.

#### Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015)
4. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 31.01.2016)
5. Жилищный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 24.06.1983) (ред. от 20.07.2004)
6. Федеральный закон от 29.12.2004 N 189-ФЗ (ред. от 29.02.2016) "О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации"
7. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 15.02.2016) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации"

8. Федеральный закон от 27.07.2010 N 190-ФЗ (ред. от 28.11.2015) "О теплоснабжении"
9. Федеральный закон от 30.11.2011 N 354-ФЗ (ред. от 01.12.2014) "О размере и порядке расчета тарифа страхового взноса на обязательное медицинское страхование неработающего населения"
10. Федеральный закон от 30.12.2004 N 210-ФЗ "Об основах регулирования тарифов организаций коммунального комплекса"
11. Постановление Правительства РФ от 12.02.1999 N 167 (ред. от 05.01.2015) "Об утверждении Правил пользования системами коммунального водоснабжения и канализации в Российской Федерации"
12. Постановление Правительства РФ от 08.08.2012 N 808 (ред. от 31.12.2015) "Об организации теплоснабжения в Российской Федерации и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации" (вместе с "Правилами организации теплоснабжения в Российской Федерации")
13. Постановление Правительства РФ от 23.05.2006 N 307 (ред. от 17.12.2014) "О порядке предоставления коммунальных услуг гражданам" (вместе с "Правилами предоставления коммунальных услуг гражданам")
14. Приказ Минэнерго России от 12.03.2013 N 103 "Об утверждении Правил оценки готовности к отопительному периоду"
15. Социальное развитие СССР. 1989. М., 1991
16. Концепция развития теплоснабжения в России, включая коммунальную энергетику, на среднесрочную перспективу, 2002г.
17. Большинство коммунальных аварий связано с недостатком инвестиций в ЖКХ // РИА Новости, 16 марта 2010.
18. Царь-Холод идет в Россию или что реформаторы сделали с теплоснабжением нашей страны, Сергей Кара-Муrza и Сергей Телегин
19. «Эхо Москвы», 2003г
20. «Ведомости», 10.04.2003
21. «СПб Ведомости», 29.03.2003

***Чихвария Меги,  
студентка МАМИ***

## **Признание гражданина недееспособным: основания и порядок**

Проблема признания недееспособности достаточно остро стоит в современном российском праве. Теория и практика по таким вопросам не имеет четкой определенности и достаточной разработанности. Это является актуальной темой для рассмотрения, ведь признание гражданина недееспособным изменит порядок его жизни - в юридическом понимании - ограничит в правах, в психологическом – признает его несоответствие социальным нормам, что может оказать довольно сильное влияние на психическое состояние человека. И именно по этому, к данному вопросу

следует относиться более серьезно, что бы уменьшить до минимума, а по возможности исключить, случаи признания человека недееспособным, когда он таковым не является.

Недостаточная разработанность данного института выражается в объединении его с такими понятиями как «невменяемость», «нетрудоспособность». Рассмотрим схожесть понятий «недееспособность» и «невменяемость». Между этими состояниями человека конечно есть общая черта – гражданин не отдает отчет своим действиям, но различия тут очевидны. Главное их отличие в содержании медицинского критерия и момента совершения определенного действия, благодаря которому определяется одно из сравниваемых понятий. Ранее понятие «невменяемости» использовалось только в рамках уголовного права, но в 2002 году в Кодекс об административных правонарушениях так же было введено это понятие [3. Ст. 2.8]. Еще одно существенное отличие данных понятий в том, что в категорию недееспособности или ограниченной дееспособности могут включаться лица не до 6 лет, от 6 до 14 лет, от 14 до 18 лет, не страдающие никакими психическими заболеваниями, но включенные в данную группу по причине неопытности, неразвитости и незрелости волевых качеств в силу чего лишенные способности принимать решения самостоятельно.

В Уголовном Кодексе указано: «Не подлежит уголовной ответственности лицо, которое во время совершения общественно опасного деяния находилось в состоянии невменяемости, то есть не могло осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий» [4. ч.1 ст. 21]. То есть в уголовном праве решение вопроса о вменяемости связывают с конкретным промежутком времени – периодом совершения преступления. Понятие недееспособности же описывается в Гражданском Кодексе и имеет иную формулировку: «Гражданин, который вследствие психического расстройства не может понимать значение своих действий или руководить ими, может быть признан судом недееспособным» [1. п. 1 ст. 29]. В разном объяснении этих понятий видно, что несмотря на их некоторую схожесть, имеется важное различие – признание гражданина невменяемым влечет за собой применение к нему медицинских мер принудительного характера и не оценивает его психическое состояние в будущем [4. п.2 ст.21], а признание недееспособным подразумевает ограничение в правах и установление опеки [1. п. 1 Ст. 29] до отмены такого решения. Различия можно увидеть и в процессуальном порядке присвоения рассматриваемых категорий определенному лицу. И невменяемым и недееспособным гражданин может быть признан только по решению суда и только на основании судебно – психиатрической экспертизы, разница же состоит в том, что вопрос о невменяемости встает в уголовном судопроизводстве уже при возбуждении уголовного дела и считается обязательным фактором при выявлении вины преступника в совершенном деянии. С недееспособностью все совсем иначе. Для признания гражданина недееспособным специально возбуждается дело в рамках гражданского судопроизводства по заявлению близких гражданина,

органов опеки и попечительства и других. Еще одна особенность в том, что данная процедура проводится в форме особого производства, не имея поступившего иска, ответчика и истца.

Признание недееспособности гражданина можно отметить во многих отраслях российского законодательства. В гражданском праве это возможность признания сделки недействительной [1. ст. 177], в семейном – обстоятельство, препятствующее заключению брака [5. ст. 14] и основание для признания брака недействительным [5. ст. 27], в уголовном праве – основание для назначения принудительных мер медицинского характера. Далее рассмотрим особенности института недееспособности именно в гражданском праве.

Недееспособным может быть признан гражданин, который вследствие психического расстройства не может понимать значения своих действий или руководить ими. Над ним устанавливается опека [1. ч.1 ст. 29]. Гражданин признается недееспособным при наличии двух условий:

1. Если судом установлено, что гражданин не может понимать значения своих действий или руководствоваться ими, в том числе и при помощи других лиц [8. п. 19];

2. Если гражданин имеет все признаки недееспособного лица.

В случае признания гражданина недееспособным, он теряет некоторые из своих прав, но в силу своего положения приобретает другие. Человек, признанный недееспособным теряет право самостоятельно распоряжаться своим имуществом, доходами, заключать различные сделки. Эти права передаются опекуну, который является представителем своего подопечного, обязанным отвечать за него. Но находясь в ограниченном состоянии, гражданин приобретает право защиту от дискриминации относительно их психических расстройств и право на обращение в органы власти с жалобами и заявлениями. В российском праве различается несколько видов недееспособности:

1. Возрастная недееспособность. Возникает по причине того, что человек в силу своего возраста не может в полной мере руководить своими действиями. К этой категории относятся люди либо до наступления совершеннолетия (18 лет), либо в очень пожилом возрасте. При этом, возрастные изменения приравниваются к категории людей с психическими заболеваниями.

2. Недееспособность в следствие психического расстройства. Возникает вследствие невозможности гражданина адекватно воспринимать действительность и отвечать за свои поступки в силу проявления у них каких либо психических отклонений. Законодательство четко устанавливает правила, применяемые в отношении лиц, страдающих психическими расстройствами. Закон РФ от 02.07.1992 N 3185-1 (ред. от 28.11.2015) "О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании" содержит нормы, касающиеся деятельности в сфере применения мер медицинского характера: принципы оказания психиатрической помощи [6.



ст. 1]; права лиц, страдающих психическими расстройствами [б. ст. 5]; виды психиатрической помощи [б. ст. 16] и т.д.

3. Частичная недееспособность. Заключается в том, что гражданин лишается способности своими действиями приобретать такие права и создавать обязанности, которые в силу закона он мог бы приобретать и создавать (с 66 учебник). Данный вид подразумевает ограничение некоторых прав и обязанностей по таким причинам как, злоупотребления наркотическими веществами и спиртными напитками, азартными играми, что наносит существенный вред материальному и моральному положению его родных.

Основания для признания гражданина недееспособным закреплены в гражданском процессуальном законодательстве [2. ст. 281-286], но признать таковым и ограничить права может исключительно суд по заключению психиатрической комиссии. При признании судом гражданина недееспособным должны учитываться некоторые критерии:

Медицинский – наличие психического заболевания или расстройства.

Юридический – который подразделяется на волевой элемент, выражающийся в неспособности руководить своими действиями и интеллектуальный – неспособность понимать значение своих действий.

При осуществлении процесса признания гражданина недееспособным соблюдаются специальные правила, закрепленный в Гражданском Процессуальном Кодексе. Так, например, подавать заявление на признание недееспособности вправе (ст 281 гпк):

1. члены семьи, психоневрологические или психиатрические учреждения, орган опеки и попечительства (ограничение дееспособности);

2. близкие родственники, члены семьи, орган опеки и попечительства, психоневрологическое или психиатрическое учреждение (признание недееспособным).

Доказательства необходимые для признания гражданина недееспособным:

1. заключение судебно-психиатрической экспертизы;

2. справки о нахождении гражданина на учете в психиатрическом диспансере;

3. справки из медицинского учреждения;

4. справки МСЭК;

5. доказательства отсутствия у гражданина возможности руководить своими действиями и осознавать их значение (материалы следственных органов, свидетельские показания, заключения, ранее проводившихся, судебно-психиатрических экспертиз и т.д.) и др.

Даже при наличии перечисленных доказательств суд обязан назначить судебно-психиатрическую экспертизу [9. с. 68], а в случае отказа гражданина от ее прохождения – назначить ее в принудительном порядке [2. ст. 283]. Такая достаточно сложная процедура признания недееспособности обуславливает презумпцию дееспособности, закрепленную Гражданским процессуальным кодексом и означающую, что лицо дееспособно пока его недееспособность не доказана. Наравне с этим положением можно отметить внесение в Гражданский процессуальный кодекс ч. 3 ст. 284

устанавливающей право гражданина признанного недееспособным на обжалование данного решения.

В ГПК установлен перечень лиц, имеющих право на подачу заявления о признании гражданина недееспособным [2. ст. 281]. Вследствие злоупотребления спиртными напитками или наркотическими средствами дело возбуждается на основании заявления членов семьи, органа опеки и попечительства, медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь [2. ч. 1 ст. 281]. Вследствие психического расстройства - члены семьи, близкие родственники (родители, дети, братья), органы опеки и попечительства, медицинская организация, оказывающей психиатрическую помощь, или стационарная организация социального обслуживания, предназначенной для лиц, страдающих психическими расстройствами [2. ч. 2 ст. 281]. В случае ограничения или лишения несовершеннолетнего права самостоятельно распоряжаться своим заработком, стипендией или иными доходами может быть возбуждено дело на основании заявления родителей, усыновителей или попечителя либо органа опеки и попечительства [2. ч. 3 ст. 281].

Помимо документов, обязательных для подачи заявления о признании недееспособности и перечня лиц, которые могут его подать, в ГПК содержится норма об отмене решения о недееспособности [2. ст. 286], в итоге которого гражданину будут возвращены все его законные права и обязанности. Для этого требуется устойчивое улучшение психического состояния лица, заключение судебно-психиатрической экспертизы об изменениях в психическом состоянии гражданина, определяемое судебно – психиатрической экспертизой [9. с. 68] .

В рассматриваемой теме важным аспектом являются институты опеки и попечительства, которые неразрывно связаны с недееспособность граждан. Развитие этого института связано со стремлением восполнить дееспособность, которой человек был лишен или ограничен частично, обеспечить контроль и защиту прав лиц, которые лишены дееспособности. Попечительство устанавливается в случаях ограничения дееспособности при обстоятельствах, описанных в Гражданском кодексе [1. ст. 30] или же в целях воспитания несовершеннолетних, в силу различных причин оставшихся без попечения родителей. Опека назначается при признании гражданина недееспособным на основании ч.1 ст.29 ГК РФ. Опекун является прямым представителем своего подопечного, совершает сделки от его имени [1. ч. 2 ст. 32], отвечают за вред, принесенный недееспособным [1. ст. 1076]. При этом, человек выражающий желание выступать опекуном недееспособного должен соответствовать определенным требованиям [1. ст. 35].

На основании всего вышесказанного необходимо подвести итог изучения данной темы. Институт недееспособности имеет важную роль в современном гражданском праве и призван обеспечить защиту прав и интересов людей с некоторыми психическими заболеваниями, отклонениями, возникающими в силу пожилого возраста, посредством установления над ними опеки и попечительства, предоставления надлежащего медицинского

ухода и контроля за соблюдением их прав. Гражданским законодательством урегулированы многие стороны данного института, как например основания и порядок признания недееспособности, форма заявления, условия и причины подачи, а так же исчерпывающий список людей, которые вправе подать данное заявление, различные процессуальные нормы, которые обязаны быть соблюдены в гражданском судопроизводстве при подаче такого заявления. Важными элементами являются возможность подачи апелляции на решение суда о признании гражданина недееспособным и восстановление дееспособности гражданина. Пересмотр дела при несогласии стороны может помочь избежать ошибочного вынесения решения о недееспособности, а право на восстановление дееспособности дает гражданину возможность снова приобрести свои законные права и обязанности по выздоровлению. Любые решения относительно недееспособности гражданина (признание, восстановление) осуществляются только по решению суда, при правильном соблюдении процессуальных норм и при наличии медицинского освидетельствования либо о наличии психических отклонений, либо о излечении.

Таким образом, несмотря на достаточную развитость института недееспособности в российском праве, все же следует продолжать изучать различные его аспекты и расширять степень определенности в данной теме.

#### Список литературы:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)// "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
2. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // "Собрание законодательства РФ", 18.11.2002, N 46, ст. 4532.
3. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 09.03.2016)// "Российская газета", N 256, 31.12.2001.
4. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.12.2015)// "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
5. "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 30.12.2015)// "Собрание законодательства РФ", 01.01.1996.
6. Закон РФ от 02.07.1992 N 3185-1 (ред. от 28.11.2015) "О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании"// "Ведомости СНД и ВС РФ", 20.08.1992, N 33, ст. 1913.
7. Федеральный закон от 06.04.2011 N 67-ФЗ "О внесении изменений в Закон Российской Федерации "О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании" и Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 11.04.2011, N 15, ст. 2040
8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 "О применении судами некоторых положений раздела I части первой

Гражданского кодекса Российской Федерации"// "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 8, август, 2015

9. Гражданское право. В 2-х томах. Том 1. Учебник/Под ред. Е.А. Суханова.- М.: Издательство БЕК, 2015. – 384 С.

*Шеменкова Т.А.,  
студентка НАНО ВО «ИМЦ»*

### **Актуальные проблемы правового положения арбитражного управляющего**

В настоящее время, когда серьезный кризис в России набирает оборот, на поверхность выходят финансовые проблемы между субъектами экономических отношений, которые, возникая у отдельных предприятий, начинают охватывать всю экономическую систему. Учитывая сложившуюся ситуацию, важную актуальность на сегодняшний день имеют грамотно подобранные государственными законодательными органами механизмы преодоления массовых неплатежей и возвращение экономики в стабильное состояние. Таким механизмом является применение законодательства о несостоятельности организаций в случаях предусмотренных законом. Центральная фигура федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002г. это арбитражный управляющий. При качественном подборе, которого, гарантируется максимально эффективное устранение неплатежеспособного должника (ликвидация или финансовое оздоровление). Исходя из этого, определение статуса арбитражного управляющего, выраженного в совокупности прав и обязанностей и требований, предъявляемых к нему, является острой проблемой. Необходимо отметить, что данный вопрос на сегодня не изучен российскими специалистами до конца. Целью данной статьи является выявление актуальных проблем в определении правового статуса арбитражного управляющего.

В формировании института банкротства, который является одним из ключевых аспектов гражданского права, участвовали все страны мира. Из чего можно сделать вывод, что история развития банкротства обширна не только во времени, но и в пространстве. Однако для российской системы правового регулирования институт банкротства достаточно новое явление. И многие до сих пор не представляют кто такой арбитражный управляющий. Хотя в России в дореволюционном законодательстве о банкротстве, такое понятие существовало, и название ему было «попечитель» и были четко определены его статус и основные функции, в которые входило обеспечение законности всех действий несостоятельного предприятия.

На сегодня, в действующем российском законодательстве, а именно в Ф 3 «О несостоятельности (банкротстве)» 2015г. обозначено, что «арбитражный управляющий – это гражданин Российской Федерации,

являющийся членом одной из саморегулируемых организаций арбитражных управляющих» [1, с. 38].

Однако, в законе о банкротстве 1992 года под арбитражным управляющим определялось назначаемое арбитражным судом лицо, которому передаются функции внешнего управления имуществом должника, а в законе о банкротстве 1998 года под арбитражным управляющим стало пониматься физическое лицо, назначаемое арбитражным судом для осуществления установленных законом полномочий в целях реализации различных процедур банкротства: наблюдения, внешнего управления и конкурсного производства.

Необходимо отметить, что Закон о банкротстве 1992 года не предусматривал применение процедуры наблюдения, из чего делаем вывод, что понятие временного управляющего являлось новшеством с момента принятия Закона 1998 года, также как и сейчас, является новым явлением понятие административного управляющего с введением процедуры финансового оздоровления.

Перейдем к рассмотрению требований предъявляемых к арбитражному управляющему и обращаем внимание, что на первых этапах установки требований к арбитражному управляющему не настаивали на обязательном высшем образовании. «В результате с теми специалистами, которые имеют два-три высших образования и прекрасно управляли предприятиями, появлялись арбитражные управляющие со средним образованием, окончившие ПТУ, весьма далекие от задач арбитражного управления, не владеющие основами экономики, финансов, бухгалтерии, права» [5, с. 36].

«Законом о банкротстве 1992 года определялись требования к кандидатуре арбитражного управляющего и конкурсного управляющего: кандидат обязан быть экономистом или юристом, или иметь опыт хозяйственной работы. На практике применения данной нормы показали, что лица и соответствующие данным требованиям, нередко оказывались не подготовленными к выполнению возложенных на них функций» [2, с. 77].

Учитывая это Федеральное управление по делам о несостоятельности (банкротстве) при Госкомимуществе России распоряжением от 13 сентября 1994 г. № 57-р «Об аттестации специалистов по антикризисному управлению» утвердило Положение об аттестации специалистов по антикризисному управлению.

Статьей 19 Закона о банкротстве 1998г. вводится лицензирование деятельности арбитражных управляющих, таким образом, данной деятельностью стало возможно заниматься только на основании лицензии. Положение о лицензировании деятельности физических лиц в качестве арбитражных управляющих, было утверждено постановлением Правительства РФ от 25 декабря 1998 г. № 1544, и введено в действие с 1 марта 1999 г. Таким образом, определились лицензии трех категорий.

Но с 01.07.2003 года лицензирование арбитражной деятельности прекращено. Итак, с первого дня, как только новый закон о банкротстве

вступил в силу, не могут участвовать в процедурах банкротства арбитражные управляющие, не имеющие высшего образования. «Значит, некоторая часть «армии» арбитражных управляющих, можно сказать, «уйдет с поля боя» [3, с. 13].

Следовательно, по новому законодательству арбитражный управляющий должен иметь высшее образование и стаж руководящей работы не менее двух лет. «К этой позиции нас привела сама практика арбитражного управления. Мы прекрасно понимаем, что специалист по антикризисному управлению в стадии наблюдения и внешнего управления, когда отстранен руководитель производства, практически сам становится единоличным руководителем с функциями генерального директора. Поэтому необходим стаж руководящей работы» [5, с. 36].

Данное мнение отразилось лишь в новом Законе о банкротстве: стаж руководящей работы – два года. Отметим требование Закона, которое обязывает сдачу теоретического экзамена по программе подготовки арбитражных управляющих. Правом на выдачу свидетельства о сдаче теоретического экзамена по единой программе подготовки арбитражных управляющих обладает Федеральная регистрационная служба РФ.

Важно отметить, что теоретической подготовки арбитражным управляющим недостаточно. Они еще обязаны пройти стажировку в течение 6 месяцев у действующего арбитражного управляющего. Т. Трефилова подводит итог, что такое решение имеет место быть, невзирая на многочисленные споры, и в результате пришли к выводу, что недостаточно быть руководителем, важно научиться руководить в условиях антикризисного управления [5, с. 36].

Существенной нормой нового закона является положение о том, что все арбитражные управляющие должны быть объединены в саморегулируемые организации (далее СРО). И это вызывает максимальную озабоченность арбитражных управляющих.

«В соответствии с поправками Президента РФ снижен порог формирования компенсационного фонда для СРО. Если в варианте депутатов Госдумы арбитражному управляющему предлагалось внести в компенсационный фонд 300 тыс. руб., то президент ограничил эту сумму 50 тыс. руб. на каждого члена» [3, с. 13].

Необходимо выделить еще несколько положений закона. ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» обозначено новое требование к кандидатуре арбитражного управляющего - обязательное страхование ответственности на случай причинения вреда лицам, участвующим в деле о банкротстве.

Новшеством в законе о банкротстве является установление суммы вознаграждения арбитражному управляющему. Следует обратить внимание на отсутствие в Законе 2002 г. положений, аналогичным нормам Закона 1998 г., в соответствии с которыми управляющий имел право заключить договор со специализированным фондом при государственном органе по делам о несостоятельности, гарантирующим получение арбитражным управляющим минимального вознаграждения. За время действия Закона 1998 года такой фонд не был создан; в результате даже номинальная гарантия получения управляющим хоть какого-то вознаграждения (например, при отсутствии у должника какого бы то ни было имущества) из Закона изъята.

«Законодатель также разделил процедуры освобождения от исполнения обязанностей арбитражного управляющего (добровольный порядок) и отстранение арбитражного управляющего (принудительный порядок)» [4, с. 23].

До сегодняшнего дня у арбитражного управляющего не было обязательных правил, которые бы регулировали его деятельность. «Теперь новый закон (может быть и излишне детально) расписывает, как управляющий должен вести себя при проведении той или иной процедуры. Любые отклонения от установленных правил будет замечено надзорным органом СРО. Незнание этих правил не освобождает арбитражного управляющего от ответственности за их нарушение и может не только испортить его карьеру, причинить вред процедуре банкротства, но иметь и другие серьезные негативные последствия» [3, с. 15].

Таким образом, приходим к выводу, что понятие «арбитражный управляющий» имеет достаточно долгую историю своей эволюции. Это дает нам основание утверждать, что на сегодняшний момент у законодателя уже имеется достаточно знаний и практических навыков, чтобы точно определить назначение и статус арбитражного управляющего во вновь создаваемых законах.

Список литературы:

1. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон ( в ред. вступающей в силу с 1 июля 2015г.) - Новосибирск:Норматика,2015-368с.
2. Витрянский В. В. Постатейный комментарий к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)». – М.: Статут, 2003. – 290 с.
3. Коцюба Н. Вопросы антикризисного управления в условиях действия Нового закона о банкротстве // Вестник ФСФО России. – 2002. – № 10. – С. 13-16.
4. Севастьянов С. Изменение в процедуре внешнего управления с введением в действие Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Вестник ФСФО России. – 2003. – № 4. – С. 23-29.
5. Трефилова Т. Актуальные вопросы антикризисного управления // Вестник ФСФО России. – 2002. – № 2. – С. 36-40.

*Шулико В.А.,  
студентка МАМИ*

## **Защита авторских прав в сети Интернет**

Вопрос защиты авторских прав в Интернет до сих пор не получил достаточного освещения. Серьезное внимание на данную проблему теоретики и, особенно, практики стали обращать относительно недавно, когда Интернет прочно вошел в жизнь человека.

Возникновение и становление сети Интернет способствовало резкому увеличению информационных возможностей общества и личности. На

данный момент сеть Интернет представляет из себя сосредоточие всевозможной информации и в перспективе, очевидно, станет основным источником информации в мире.

Не возникает сомнений, что, с позиций общественной пользы, чем больше в сети Интернет публикуется программного обеспечения и баз данных, музыкальных, литературных произведений, фильмов, тем лучше, поскольку технологии и сервисы сети Интернет дают возможность оперативно и с минимальными экономическими затратами предоставлять требуемый объект большому количеству пользователей, способствуя тем самым развитию личности и общества. Зачастую, однако, при публикации или размещении тех или иных объектов в сети Интернет нарушаются или создаются условия для нарушения авторских прав, и становится очевидным, что свобода информационного обмена может идти не только во благо, но и во вред.

По статистике в одной только России проживает более 40 млн. пользователей Интернета. Среди пользователей мировой информационной паутины можно выделить тех, кто использует информационную сеть для поиска и получения необходимых платных и бесплатных сведений и услуг, и тех, кто не только ищет, читает, покупает, играет, но и сам создает веб-страницы, выставляя информацию в сеть [1, с.120]. Информационные ресурсы Интернет включают информацию в виде электронных документов разных типов – текстовые, аудио- и видеоматериалы, графические объекты, базы данных, программы и прочее. Как правило, цель представления информации в Интернет – довести ее до сведения других пользователей. Уникальность Интернета состоит в том, что можно в любое время дня и ночи, однократно или многократно знакомиться с материалами, размещенными в Сети, копировать их, отсылать кому-нибудь при условии, что у вас есть выход в Интернет.

В постсоветской России началась трансформация отношений правообладателей и пользователей информации. В исследовании *Media Piracy in Emerging Economies* авторы выделяют три периода развития медиарынка, для каждого из которых были характерны разные проблемы взаимоотношений с авторским правом [2].

1. Для начального периода (1991-1999) было характерно широкое распространение пиратских дисков (главным образом, импортированных из Болгарии и других восточно-европейских стран), крайне слабая защита авторских прав и низкий уровень общественного понимания вопроса авторских прав.

2. Второй период (конец 1990-х-2006) охарактеризовался широким распространением производства пиратских дисков на российском рынке. В то же время, международные и российские правообладатели начали лоббировать свои интересы, что привело к изменению законодательства и реорганизации правоприменительных практик.



Впрочем, значительных изменений на розничном рынке это не повлекло: продажи контрафактных DVD и CD были по-прежнему повсеместной практикой.

3. На третьем этапе (после 2007 года) правообладатели начинают кооперироваться с государством, в результате чего значительно увеличивается давление на локальных производителей и дистрибьютеров «пиратской» продукции. Одновременно с этим, увеличивается влияние Интернета, который становится субститутом для рынка дисков.

С начала 2010 года начинается новый этап, когда правообладатели начинают привлекать правоохранительную и судебную системы для защиты своих прав в Интернете против индивидуальных пользователей.

Для анализа основных конфликтов, которые возникают по поводу нарушения авторских прав в Интернете, выделим четыре стороны взаимоотношений: пользователи (зачастую оказывающиеся правообладателями), авторы (как правило, правообладатели в традиционном понимании), правообладатели, не являющиеся авторами (издательства, продюсерские компании, музыкальные лейблы), интернет-провайдеры.



*Рисунок 1. Стороны конфликта по поводу авторских прав*

Внимание будет уделено конфликту правообладателей и конечных пользователей. Будут также проанализированы способы разрешения конфликтов по поводу авторских прав, которые уже используются сторонами, проанализирована их эффективность.

Конфликт правообладателей и пользователей: Нарушителями авторских и смежных прав формально являются конечные пользователи. Именно они, по мнению части правообладателей, являются мотором распространения нелегального контента. В результате возможности практически бесплатно создавать копии различных авторских продуктов и снижения стоимости пользования Интернетом, относительной анонимности пользователей, появления пиринговых (p2p) технологий обмена файлами, традиционный «копирайт», то есть право создания экземпляров, начинает служить не только для урегулирования конфликтов между представителями издательского (в широком смысле) бизнеса, но и против пользователей.

Считается, что конечные пользователи информации (и нарушители авторских прав) не имеют стимулов менять свое поведение, поскольку они не несут никаких прямых издержек от нарушения авторских прав.

Но что заставляет людей пользоваться нелегальными продуктами? Почему обычно законопослушные люди повсеместно скачивают в Интернете произведения, которые являются интеллектуальной собственностью?

Во-первых, причины, которые объясняют широкое распространение неправомерного использования авторских произведений в Интернете со стороны пользователей, и, во-вторых, будут проанализированы различные способы, которыми правообладатели стремятся ограничить неправомерное использование и/или компенсировать себе убытки за такое использование.

Проблема распространения нелегального контента в Интернете не является специфически российской. Это явление распространено во всем мире. Существует несколько объяснений с разных точек зрения:

- правовое,
- экономическое,
- социологическое
- культурологическое.

Необходимо отметить, что определенная часть пользователей занимает достаточно осознанную позицию в отношении интеллектуальных прав, подкрепленную внутренними мотивами соблюдать права интеллектуальной собственности, использовать только лицензионный контент. Пользователи не могут обойтись без него, так как возникающие барьеры сильно усложняют доступ к легальному контенту. Более конкретно эти барьеры будут рассмотрены ниже.

Можно выделить несколько видов экономических барьеров, которые могут объяснить широкое распространение использования нелегального контента в Интернете.

Цены на легальную продукцию слишком высоки. При низком уровне доходов, достаточно высоком человеческом капитале, который предъявляет, соответственно, высокий спрос на интеллектуальные продукты, обмен медиа- файлами в социальных и пиринговых сетях, а также в электронных библиотеках является естественным ответом на складывающуюся ситуацию.

Характеристики легального продукта, представленного на рынке, не удовлетворяют требованиям потребителей. Например, фанаты Гарри Поттера сделали «народный» перевод седьмой части через 72 часа после появления книги в британских магазинах, официального выхода пришлось ждать почти полгода.

Технические ограничения. Для использования цифрового контента как легального, так и нелегального, необходимо иметь доступ в Интернет, которым сейчас обеспечено около 36 млн. россиян (всего пользователей Интернета более 50 млн человек или 43% населения)[3]. При этом трое из каждых десяти пользователей составляют активную аудиторию - выходят в сеть хотя бы раз в сутки. На январь 2011 года пользуются Интернетом хотя бы раз в неделю — 31,8 млн человек (53% от населения России старше 12

лет), хотя бы раз в месяц — 35,2 млн человек (59% от населения России старше 12 лет). При этом 85% от работающей аудитории Рунета использует его дома[4]. Однако при таком быстром росте существует и большой потенциал для роста широкополосного доступа в Интернет, который может обеспечить высокую скорость и возможность онлайн-просмотров.

Проблемы логистики. Для России эта проблема особенно актуальна. Продвижение интеллектуальной продукции сверху вниз (из Москвы в регионы) занимает, порой, по нескольку месяцев и значительно увеличивает стоимость продукта на выходе. Движение же снизу вверх (из регионов в Москву) не происходит практически никогда.

Оплата легального контента при скачивании. Существующие схемы оплаты покупок и услуг в Интернете еще не всем и не всеми понятны и приняты. По данным ФОМ, около 14% (5,9 млн) российских пользователей регулярно совершают покупки в Интернете, но при этом 75% из них оплачивают покупки наличными при получении товара[5]. Пользователи все еще не готовы к активному использованию возможностей электронной коммерции. В ряду ключевых факторов, препятствующих этому, стоят боязнь того, что личные данные попадут к злоумышленникам, и отсутствие доверия к малоизвестным интернет-магазинам или интернет-магазинам вообще[6]. Однако знание о том, как можно оплатить интернет-покупки, и доверие к платежным системам постепенно растет. Например, в 2009 году доверие к электронным деньгам и интернет-платежам возросло в 4 раза[7]. Существует и проблема с удобством механизма оплаты через Интернет. Для осуществления таких операций подходят не все банковские карты.

«Вторая жизнь произведения». Срок продажи легальных произведений ограничен, после окончания продаж потребителю приходится тратить массу усилий для получения доступа к такой информации, например, к старым фильмам и музыке. При том, что срок продажи «твердого» источника ограничен, срок его использования — нет. В таких случаях файлохранилища и файлообменники в Интернете выполняют обычную функцию библиотек или медиатек, к которым пользователи обращаются, чтобы найти редкий контент. Эта функция в будущем, с увеличением информации и насыщением памяти домашних компьютеров и домашних файлохранилищ, будет только усиливаться. Что, в принципе, сможет привести к распространению ресурсов, позволяющих использовать материалы без скачивания, например, смотреть кино онлайн.

Таким образом, в современном мире тяжело понять насколько экономические требования правообладателей оправдывают существенное ограничение пользователей в праве на доступ к информации. Так же в настоящий момент, остаются «пробелы» и неясности и в области защиты авторских прав в сети Интернет от преступных посягательств. Чем должна регулироваться данная ответственность? Каким образом?

В то же время существует ряд технических особенностей сети, которые существенно осложняют защиту авторских прав. Например, легкость создания копий в неограниченном количестве, и также легкость записи на

жесткий диск персонального компьютера частей Интернет - сайта (что является нарушением права на воспроизведение) делает каждого пользователя сети потенциальным нарушителем законодательства.

Законодательство Российской Федерации в сфере распространения массовой информации не соответствует характеру информационных общественных отношений, складывающихся в результате создания и использования ресурсов (в частности, сайтов) в сети Интернет. Имеющиеся в нем коллизии и пробелы не позволяют должным образом защищать интересы личности, общества и государства.

Необходимо понимать, что в этой отрасли права очень важен уровень правовой культуры и правосознания общества как, пожалуй, ни в каких других отраслях права. Очевидная несложность совершения правонарушений, а также внешняя безнаказанность приводит к тому, что чаще всего средний пользователь даже не отдает себе отчета, насколько часто он переступает грань правомерного использования объектов авторского и смежных прав.

Список литературы:

1. Хохлов В.А. Авторское право: законодательство, теория, практика. – М.: Юнити-Дана. - 2011 – С. 120
2. Karaganis, Joe, ed. 2011. Media Piracy in Emerging Economies. Social Science Research Council
3. По данным исследования «Интернет в России», проведенного Фондом «Общественное мнение» зимой 2010-2011 г. ([http://bd.fom.ru/report/map/pressr\\_130611](http://bd.fom.ru/report/map/pressr_130611)).
4. TNS Web Index: Аудитория Интернет-проектов, январь 2011.
5. [http://bd.fom.ru/report/map/pressr\\_211010](http://bd.fom.ru/report/map/pressr_211010)
6. OMI Russia «Что мешает россиянам оплачивать онлайн-покупки банковскими картами?» 15.04.2010 (<http://www.sostav.ru/news/2010/04/15/issled2/>)
7. Пресс-релиз по итогам опроса по теме интернет-магазины и интернет-платежи в общероссийском Online Омнибусе компании «Ромир», 2009 ([http://www.romir.ru/news/res\\_results/669.html](http://www.romir.ru/news/res_results/669.html))

*Ярыгин А.Д.,  
студент НАНО ВО «ИМЦ»*

## **Гражданско-правое регулирование банковского кредитования**

Банковский кредит в контексте обеспечения устойчивого функционирования как кредитно-банковской, так и экономической организации каждого государства имеет существенное достоинство.

Кредитные операции составляют основу функциональной работы коммерческих банков, потому как:

- во-первых, их удачное выполнение ведёт к получению ключевых прибылей, содействует увеличению надёжности и стабильности банков, а провалы в кредитовании сопутствует их разорение и банкротство;

- во-вторых, банки призваны накапливать свои и привлечённые средства с целью кредитования вложений в формирование экономики государства;

- в-третьих, данная деятельность при ее удачном исполнении дает доход абсолютно всем ее соучастникам: кредитным организациям, заёмщикам и сообществу в едином (рис.1).



Рисунок 1 - Участники банковских правоотношений.

Кредитование клиентов коммерческими банками представляется главным источником его прибыли. Согласно статистике банки приобретают с кредитных операций от 60 вплоть до 90 % собственного заработка. Банковские действия немислимы без ориентации на большой доход. Согласно ряду позиций, в этом числе по прибыльности, кредитные операции имеют все шансы предъявлять свои права на лидирующее положение из числа действующих банковских действий. Изучение трудностей, сопряженных с проблемами кредитования клиентов кредитными организациями - значительный вопрос изучения взаимоотношений в области «кредитная организация-клиент».

Законодательный аспект к заёмно-кредитным взаимоотношениям реализуется, устанавливая существенность пересмотра устоявшихся воззрений и объяснений законных основ взаимоотношений в экономической области. В то же время с этим использование законодательных новаций обнаруживает разночтения в осознании нахождения законных норм, спровоцированные, основным образом, недочетами и трудностями в правотворческой работе и в наименьшей степени встречающимся в литературе несистемным раскладом к их объяснению.

Таким образом, банковское кредитование представляет существенную роль, равно как в экономическом механизме всего государства, так и в деле кредитных систем. Однако для обычного функционирования института

кредита в концепции банковской работы следует правовое обеспечение [1, С.28].

Основные утверждения и заключения, отображающие гражданско-правовое регулирование банковского кредитования.

1. Предоставление займа небанковской системой имеет возможность рассматриваться обоснованной только лишь в этом случае, если она:

а) никак не вынашивает систематического характера;

б) никак не стает главным видом деятельности;

в) обеспечение займа связало с исполнением контрагентом (заемщиком) другого обязательства, отвечающего уставной правоспособности заимодавца.

2. Соглашение вексельного кредита вынашивает разнородный нрав и имеет только одно различие от обыкновенной стандартный формы кредитного соглашения: банк обязуется обеспечить покупателю кредит не наличными средствами, а элементарными векселями банка, общий номинал которых отвечает сумме обещанного кредита. В данном случае соответствующе выполненным обязательство кредитора имеет возможность быть признано только лишь в период их оплаты, если у заёмщика возникает настоящая возможность для распоряжения денежными средствами.

3. Уступка права хозяйствующего субъекта - стороны кредитного соглашения - на приобретение кредита в определенном банке неосуществимо без согласия данной кредитной организации; уступка права требования кредитором по кредитному соглашению не кредитной организации вероятно, за выводом ситуации, если личность кредитора содержит значительное достоинство для должника (применительно к кредитному соглашению - существование ответных запросов у должника по взаимоотношению к кредитору, а следственно, вероятность совершить взаимозачёт).

4. Период прекращения обязательства согласно возвращению кредита зачётом ответного условия заёмщика, обуславливается наступлением времени выполнения обещания кредитором по ответному требованию (в случае потребительского нрава кредитования заемщика) либо наступлением времени выполнения заемщиком обещания по возвращению кредита (в случае коммерческого нрава кредитования заёмщика).

5. Данные о несоблюдении заёмщиком собственного кредитного обещания пред банком никак не подлежит охране согласно правилам института банковской тайны, а следовательно, и извещение банком данных сведений не имеет возможность рассматриваться равно как оглашение банковской тайны. Данными сведениями банк имеет право управлять согласно собственному усмотрению, в случае если иное никак не учтено соглашением с заёмщиком.

Правовое регулирование взаимоотношений по кредитному соглашению вплоть до принятия нового Гражданского кодекса РФ выполнялось первоначально лишь основами гражданского законодательства СССР, работавшими в части, не противоречащей Конституции Российской Федерации и законодательным актам Российской Федерации, установленным

в последствии 12 июля 1990 года. Основные принципы гражданского законодательства Объединения ССР кредитный договор приравнивали к соглашению займа. Согласно статье ИЗ Основ по соглашению займа (кредитному соглашению) кредитор (заимодавец) дает заёмщику (должнику) финансы (либо вещи, установленные родовыми признаками), а заёмщик обязуется вовремя вернуть подобную же необходимую сумму средств или одинаковое число вещей того же рода и свойства. Фактически не понятно было, в чём же отличие соглашения займа и кредитного соглашения, что на практике часто инициировало споры, объединенные с надобностью получения лицензии на возможность иметь такого рода соглашение [2].

При этом следует сосредоточить внимание на отношении определенного гражданско-правового соглашения и закона. Согласно общему правилу, закреплённому в Гражданском кодексе РФ (ст.4), нормативные акты гражданского законодательства никак не имеют обратной силы и используются к отношениям, возникшим в последствии введения их в действие. Действие закона расширяется на отношения, образовавшиеся вплоть до внедрения его в действие, только лишь в случаях, если такое непосредственно учтено законодательством.

В следствии этого, невзирая на то, что договор обязан отвечать неотъемлемым для сторон законам, введенным законодательством (в том числе и Гражданским кодексом), обстоятельства по соглашению, заключённому до внедрения в действие нормативного акта гражданского законодательства, сохраняют силу, помимо случаев, если в законе определено, что его деяние расширяется на отношения, образовавшиеся из прежде заключённых соглашений.

Понятие кредитного договора создатель оценивает также с позиции его правовой природы.

Из анализа данных двух видов соглашений вытекает, что фактически всегда характерные черты законного порядка кредитного соглашения допускается так либо иначе подвести под частный инцидент соглашения займа, за изъятием одного: соглашение займа представляется обычно настоящим договором, а кредитный договор построен действующим ПС РФ равно как консенсуальный [5, С.114].

В силу того, что правовая природа кредитного соглашения обосновывается финансовой функцией экономического посредника между вкладчиками и заёмщиками и призывает лицензирования считаем, что предоставление займа небанковской организацией имеет возможность числиться обоснованной только лишь тогда, когда она:

- 1) никак не носит систематического характера;
- 2) никак не становится главным типом работы;
- 3) обеспечение займа объединено с исполнением контрагентом (заёмщиком) другого обязательства, отвечающего уставной правоспособности заимодавца. К примеру, торговое предприятие имеет возможность предоставить заём предприятию - заготовителю аграрной

продукции с тем, чтобы конечное закупило таковую у её изготовителей, переработало и определило заимодавцу.

Принимая во внимание, что функционирующим законодательством аспекты систематичности никак не оговорены и разрешение этого вопроса оставлено в любом конкретном случае на утверждение арбитражного суда, предполагается при установлении подобного аспекта принимать во внимание или удельный вес прибыли от прибыльных займов в совокупной массе выручки от абсолютно всех типов работы учреждения, либо число сделок, совершённых в назначенный этап времени.

Особенность того либо другого типа гражданско-правового договора обуславливается через содержимое компонентов, его элементов. Безусловно, что определенный договор в рамках вида владеет собственной характерной чертой.

В силу того, что кредитный договор учитывает в свойстве кредитора особый элемент - банк либо другая кредитная организация на практике появляется проблема работы, так именуемых, кредитных кооперативов и способности уступки права условия заимодавцем по кредитному соглашению.

Отмечая актуальность улучшения и расширения области экономических услуг, целиком поддерживая предписание о надобности исследования мер общегосударственной поддержки мелких государственных производителей и развития правовых основ функционирования кредитных кооперативов,<sup>6</sup> необходимо особо отметить, что фактическая реализация проекта формирования кредитной кооперации в обстоятельствах функционирующего законодательства крайне проблемно.

При организации работы кредитного кооператива через механизм соглашения займа возникает значительнее препятствий, чем способностей.

В согласовании с п. «ж» ст.71 Конституции РФ финансовое, кредитное управление принадлежит к ведению Российской Федерации, что в соответствии с п.1 ст. 76 Конституции РФ призывает принятия федерального закона. В взаимосвязи с этим остаётся важным предписание о решении на уровне федерального закона проблем кредитной кооперации и возможности организации банков в форме кооператива.

Относительно уступки права условия кредитором по кредитному соглашению необходимо отметить, что уступка полномочия требования заимодавцем по кредитному соглашению возможна, но следует при этом принимать во внимание последующее обстоятельство. Согласно общему закону (п.2 ст. 382 ПС РФ) соглашение должника для перехода прав заимодавца иному лицу никак не требуется, в случае если иное не учтено законодательством либо соглашением. Тем не менее в п. 2 ст. 388 ПС РФ отмечено, что не разрешается без согласия должника уступка условия по обещаниям, в которых личность кредитора содержит значительное значение для должника. Применительно к кредитному соглашению случаем, если индивидуальность кредитора содержит значительное значение для должника,



представляется обязательство заёмщика приобрести кредит в предоставленной кредитной организации [3].

Предметом кредитного соглашения представлены только лишь денежные ресурсы (деньги), которые имеют все шансы переходить как в наличной, так и безналичной форме, равно как в рублях, так и в иностранной валюте.

В силу ст. 819 ПС РФ объектом кредитного соглашения представлены финансы. Согласно соглашению вексельного кредита банк дает заёмщику не деньги, а ценные бумаги, которые деньгами никак не являются. В следствии арбитражная практика пошла по пути популярности того, что контракты вексельного кредита представлены недействительными по ст. 168 ГК РФ. Приведённое заключение имеет последующую закономерную ошибку. В случае если соглашение вексельного кредита не отвечает диспозиции ст.819 ГК РФ, то отсюда не необходимо, что он противоречит закону. Последний никак не имеет нормы, которая не разрешала подобного рода сделки. В следствии этого обоснованно было бы допустить, что анализируемый договор содержит другую законную природу.

Вывод: представляется несомненным, что для случаев нарушения установленной договором обязанности заемщика по получению кредита отмеченные формы возмещения ущерба имеют все шансы быть применены (наравне с взысканием договорной неустойки) и в отечественных условиях.

#### Список литературы:

1. Адибеков М.Г. Кредитные операции: Классификация, порядок привлечения и учёт // Банк внешнеэкономической деятельности М.: «Консалт-Банкир», 2007- 190 с.
2. Гражданский кодекс РФ (части I и II) от 01.01.1995. и от 01.01.1996. // Сборник нормативных актов. № 3. 2001
3. Постановление Правительства РФ от 28.03.2000 «Об утверждении порядка формирования, исполнения и возврата средств специального фонда для кредитования организаций АПК на льготных условиях» // Собрание законодательства РФ.2000.№ 14. Ст.1497.
4. Новосёлова Л.А. Гражданско-правовое регулирование банковской деятельности. М.: Юр Инфор. 2003 - 228 с.
5. Челноков В.А. Кредит и кредитный механизм в условиях перестройки. М., 2000 - 388 с.

# ИНСТИТУТ МИРОВЫХ ЦИВИЛИЗАЦИЙ

---

## РОССИЯ И МИР: СТОЛКНОВЕНИЕ ЦИВИЛИЗАЦИЙ В XXI ВЕКЕ

**Материалы международной  
научно-практической конференции**

**Адрес редакции:**

1107078, Москва, 1-ый Басманный пер., д.3, стр.1.

Тел.: 8 (495) 607 19 32

---

Компьютерная верстка, макет – Киселев В.В.

Корректорская читка выполнена авторами

Подписано в печать 20.04.2016 г.

Формат А4 (60х90 1/8). Бумага офсетная 80г/м<sup>2</sup>

Гарнитура Times New Roman. Печать офсетная.

Печатных листов – 22,0. Тираж – 300 экз.

Заказ \_\_\_\_\_

Отпечатано в цифровой типографии ООО «БукиВеди»

На оборудовании KonicaMinolta

105066, г.Москва, ул. Новорязанская, дом 38, стр., 1, пом. IV

Тел.: 8 (495) 926 63 96. [www/bukivedi.com](http://www.bukivedi.com), [info@bukivedi.com](mailto:info@bukivedi.com)